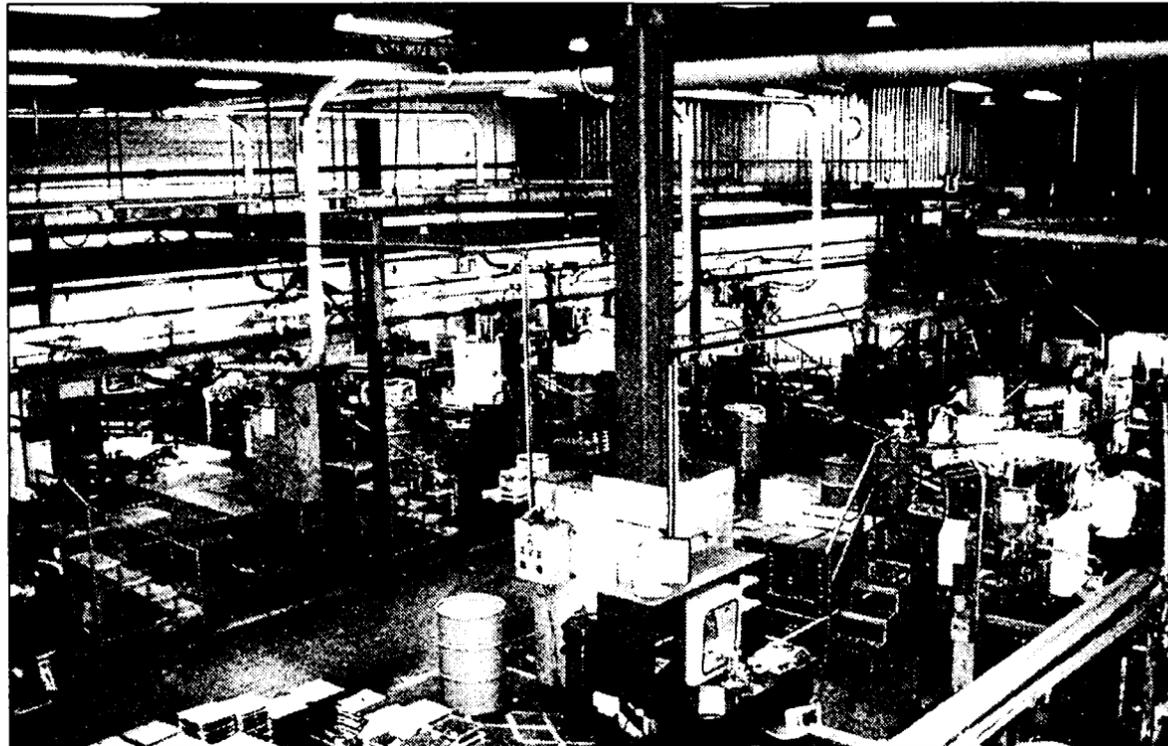


CCM y Caja Rural de Toledo aumentan su inversión crediticia

Tanto Caja Castilla La Mancha como Caja Rural de Toledo han registrado incrementos en su inversión crediticia durante la primera mitad del año. CCM, concretamente, a finales de junio contaba con un montante de créditos por valor de 643.062 millones de pesetas, un 15,26% más que los registrados un año antes. Caja Rural de Toledo, por su parte concedió un 17% más de créditos que en el mismo periodo del año anterior y llegó a los 134.770 millones.

Págs. 19 y 20



ARCHIVO

EN EL PRIMER SEMESTRE SE CONSTITUYERON 1.956 SOCIEDADES

Los registros mercantiles de Castilla-La Mancha recibieron en los seis primeros meses del año 1.956 actas de constitución de empresas, que respecto al año anterior supone un leve incremento del 0,46%. Con este dato, la constitución de sociedades mercantiles en la región recupera el ritmo que tenía el año pasado, tras el descenso detectado en los cuatro primeros meses.

Pág.5

El Ministerio ha recaudado por los denominados *juegos activos* 3.560 millones hasta junio

El gasto en juegos de azar del Estado superó los 19.200 millones

La Lotería Nacional es la preferida por los castellano-manchegos

En la Quiniela y la Primitiva se ha invertido menos dinero en el 2000

Los castellano-manchegos se han gastado en los juegos de azar del Estado hasta el mes de junio un total de 19.202 millones

de pesetas, un 1,18% más que en el mismo periodo del año pasado. La mayor parte de este gasto, 11.290 millones, se destinó a la

compra de billetes de la Lotería Nacional, mientras que en los denominados juegos activos (Quiniela, Primitiva, Bonoloto

y Gordo de la Primitiva) se invirtieron los 7.000 millones de pesetas restantes. Por estos últimos juegos el Ministerio de

Economía ha recaudado en la Comunidad Autónoma, 3.560 millones de pesetas, el 45% de lo que se juega.

Pág. 31

El PIB regional creció un 15,7% en el periodo 95-99

El Producto Interior Bruto a precios de mercado de Castilla-La Mancha ha crecido un 15,7% entre los años 95 y 99. Este porcentaje sitúa a la región como la sexta en la que más aumentó el PIB, y por encima de la media estatal, que fue del 14,61%. En términos absolutos el PIB regional a precios de mercado supera los 3 billones de pesetas. Sin embargo el crecimiento se ha sostenido gracias al importante

incremento experimentado por esta variable en los años 1996 y 1998, ya que en el último ejercicio analizado se ha notado una desaceleración al llegar el 3,31%, un punto menos de lo que aumentó el año anterior. Castilla-La Mancha es, sin embargo, la cuarta comunidad autónoma con menor renta per cápita, que el año pasado se cifraba, según el INE, en 1,9 millones de pesetas.

Pág. 33

El PHN fija una inversión de 207.000 millones

El Plan Hidrológico Nacional (PHN) prevé actuaciones en Castilla-La Mancha por valor de 207.000 millones de pesetas a desarrollar en ocho años. Este volumen de dinero representa el 6,3% del gasto que dicho plan recoge para toda España y coloca a Castilla-La Mancha como la quinta región que más fondos recibirá para acometer esta ambiciosa iniciativa. Ciudad Real será la provincia de la región

que recibirá más inversión en este sentido, con 64.000 millones de pesetas. Dentro de la región, el presidente de la Confederación Hidrográfica del Tajo, José Antonio Llanos, aseguró que el principal proyecto que contemplará el PHN en Castilla-La Mancha es la regulación del Alto Sorbe en la provincia de Guadalajara, donde se realizará una inversión de 15.000 millones de pesetas.

Pág. 27

QUÉ ES NOTICIA

EMPRESAS

8 El contenedor de residuos llegará a Trillo este año

El primer contenedor de residuos, que se está construyendo en la empresa Equipos Nucleares, en Santander, llegará a Trillo a finales de este año. El coste de este contenedor será de 250 millones.

11 Gas C-LM invertirá 1.200 millones en Cuenca

Gas Castilla-La Mancha tiene previsto invertir más de 1.200 millones de pesetas hasta el año 2003 en la red de distribución y las infraestructuras de gas en la ciudad de Cuenca.

12 Proyecto "Ciudad del Transporte" en Albacete

La Ciudad del Transporte de Albacete podría costar algo más de 3.400 millones de pesetas, según se desprende de un estudio de viabilidad realizado por la Federación de Empresarios de Albacete.

13 Ros Casares invierte 1.500 millones

El grupo siderúrgico Ros Casares ha puesto en marcha el primer Centro de Servicio de Perfiles Estructurales de España, en Esquivias (Toledo) con un coste de 1.500 millones.

37 INFORMATICA Arise 98 S.L. abrirá en Portugal

Arise 98 S.L. tiene previsto abrir en septiembre una central de distribución de productos informáticos en Portugal. La empresa quiere empezar a vender con su propia marca en octubre.



Un buen primer semestre

Santiago MATEO SAHUQUILLO (*)

Cuando ya hemos pasado el ecuador del año 2000 y empiezan a aparecer los primeros balances de actividad que van desde las entidades financieras hasta las cifras sobre las actas de constitución de empresas, podemos concluir en que este primer semestre del año sigue resultando positivo. A pesar de que en momentos de crecimiento económico como el actual resulta cada vez más difícil superar el listón que se ha fijado el año anterior, por el momento se está, como mínimo igualando y en muchas ocasiones superando.

Estos resultados tienen que ser aprovechados para continuar en la senda de evolución que estamos disfrutando y, bajo ningún concepto, deben llevarnos al típico despilfarro que siempre se produce cuando hay excesos. Las entidades financieras están creciendo en diferentes márgenes pero de no está de más, y ya lo anunció al respecto el Banco de España, que empiecen también a controlar más los créditos que conceden y aprovechen los buenos resultados para hacer más dotaciones ante posibles contingencias.

En lo que a la economía en general se refiere, la reducción que se está consiguiendo en el paro por ejemplo hace que cada vez nos tengamos que especializar más para poder acabar con la bolsa de desempleados, ya que la falta de cualificación está actuando como una verdadera rémora para conseguir un buen nivel de empleo.

Esta semana se ha firmado el II Acuerdo Regional por el Empleo que tiene como objetivo fomentar la creación de nuevos puestos de trabajo e ir acercando a Castilla-La Mancha a las mejores situaciones en este aspecto. Esperemos que durante los próximos cuatro años se puedan aprovechar bien todos los incentivos que se van a poner en marcha.

Para terminar también quiero hacer mención a esos datos sobre el Producto Interior Bruto regional que en los últimos cinco años ha crecido un 15,17 %, el sexto mayor crecimiento, que para una región como la nuestra es alentador porque supone situarnos en un buen lugar entre las comunidades españolas, aunque todavía queda mucho por andar en este sentido. Pero el ánimo de todos nos debe llevar a continuar en este camino.

**Santiago Mateo Sahuquillo, editor de ECONOMÍA Y EMPRESAS DE CASTILLA-LA MANCHA*

El empleo, una prioridad para el desarrollo

JESÚS BÁRCENAS LÓPEZ

PRESIDENTE DE LA CONFEDERACIÓN REGIONAL DE EMPRESARIOS DE CASTILLA-LA MANCHA (CECAM)

La firma del II Acuerdo Regional por el Empleo supone la renovación del compromiso que adquirimos en marzo de 1998, cuando nos reunimos en el mismo Palacio de Fuensalida donde ha visto la luz su sucesor para alumbrar un documento que había costado muchas horas de trabajo y de esfuerzo, y una gran voluntad conciliadora de las diferentes posturas frente al empleo de todas las partes.

Este II Acuerdo recoge todos los aciertos del I, pero creemos, y en eso nos hemos empeñado y afanado, que mejora los aspectos que pudieron quedar un poco más dispersos en el anterior.

De entre todos los programas que presenta el nuevo Acuerdo; la Confederación de Empresarios de Castilla-La Mancha considera el de las ayudas a la contratación del primer trabajador para el empresario autónomo, como uno de los más novedosos en cuanto a lo que a ayudas a la creación de empleo se refiere.

De este modo, muchas microempresas de Castilla-La Mancha van a poder ver así incrementada su plantilla, puesto que se les estará proporcionando la posibilidad de contratar a un bajo coste fiscal, y cubrir así una doble finalidad: la mejora de la competitividad y la creación de empleo.

Al ampliar el personal, la microempresa va a tener la oportunidad de incrementar también su volumen de negocio, y a la vez, estará creando nuevos puestos de trabajo, que constituyen, sin duda, el alma mater de este Acuerdo.

De gran importancia e interés resultan también las Becas en Empresas, puesto que, además de ser uno de los programas que mayor aceptación y acogida ha tenido en todas sus convocatorias, nos permitirá formar a nuestro potencial personal.

Los becarios aprenden a desempeñar un oficio y a hacer frente a los posibles problemas que puedan surgir en el día a día del mundo laboral, se impregnan de la filosofía de su lugar de trabajo y, al término del periodo formativo, cuentan con



más posibilidades para ser los seleccionados a la hora de contratar a personal nuevo en las empresas.

La concreción y perfecta penetración de la oferta y demanda



La contratación del primer trabajador para el empresario autónomo es el programa más novedoso del nuevo Acuerdo

de plazas será un reto que habrá que asumir, como también lo es dotar de un óptimo funcionamiento el resto de los programas o las novedades que incluyen.

Los hasta ahora dos Acuerdos Regionales por el Empleo inciden en la necesidad de llevar a cabo y poner en práctica políticas activas originales, comprometidas con las recomendaciones que nos llegan desde el continente europeo.

El punto de partida que debemos tener en cuenta es, sin duda alguna, la mejora de la competitividad de las empresas de nuestra comunidad autónoma, de la innovación que propiciará, a su vez, la

promoción de las que vayan constituyéndose y la consiguiente generación de nuevos puestos de trabajo.

Con este II Acuerdo hemos llegado a consensuar importantes y considerables mejoras respecto a su predecesor. Nos hemos percatado y dado cuenta de la necesidad de poner el acento y el empeño en aquellos programas que puedan ser más efectivos desde el punto de vista práctico y también en su financiación.

La Cumbre de Lisboa nos ha diseñado el camino a seguir: a saber, que el desarrollo de cualquier territorio pasa por el compromiso con la creación de empleo.

La nueva estrategia comunitaria está planteando la necesidad de compaginar dos

conceptos: por un lado, la competitividad y, por otro, la cohesión social para poner en marcha la Europa del pleno empleo que sería una realidad en el 2010.

Para lograr este objetivo se nos han propuesto medidas macroeconómicas de gran calado, del tipo de la liberalización de los grandes sectores, hasta ahora poco abiertos a la competencia, como las comunicaciones, los transportes y la energía, entre ellas la liberalización de las redes de telecomunicaciones locales para abaratar tarifas y desarrollar después el marco legislativo necesario para impulsar el comercio electrónico en Europa.

Para ello, desde los gobiernos se nos han presentado programas precisos, con medidas que contribuyan a alcanzar este fin.

Y desde nuestra base autonómica, contribuimos también con proyectos como el Acuerdo Regional por el Empleo. Nos encontramos en el momento propicio para llevarlo a buen puerto: la escasa conflictividad laboral existente en Castilla-La Mancha, un diálogo social que discurre por un camino allanado y el buen momento que vive, de nuevo, la economía, contribuirán, hasta el 2003, a arribar en él.

1000,4
(-0,45%)

Bolsa de Madrid

La avalancha de papel que ha recibido la Bolsa en las últimas semanas no ha sido acogida con euforia. El sabor amargo no ha animado a los inversores.

176,16
(+1,4%)

Dólar

La inflación detectada en Europa y la caída del euro, principales factores del aumento del precio del dólar frente a la moneda europea.

31,25
(+1,72%)

Petróleo

El crudo sigue en alza cuando la Plataforma de Usuarios de Carburantes ha denunciado el monopolio de las compañías españolas

El Índice de Producción Industrial crece un 4,4%

El Índice de Producción Industrial ha crecido en lo que va de año, hasta el mes de mayo, un 4,4 en Castilla-La Mancha, 2,6 puntos por debajo de la media nacional. El crecimiento experimentado respecto al mismo mes del año anterior ha sido de un 7,3%.

SUBE La región se ha situado en el sexto lugar en el ranking de las comunidades en cuanto al crecimiento experimentado por el PIB desde 1995 al año 99. El aumento ha sido del 15,17%, mientras que la media nacional fue de 14,61%.

BAJA Los constantes atracos sufridos por los establecimientos joyeros en la región, que causaron unas pérdidas de 59 millones de pesetas en Castilla-La Mancha. La provincia más afectada es Cuenca, donde se produjeron el 63% de las pérdidas.

LA IMAGEN DE LA SEMANA



VICENTE MACHUCA

EL II ACUERDO POR EL EMPLEO SE HA FIRMADO CON EL BENEPLÁCITO DE LOS AGENTES ECONÓMICOS.

ECONOMÍA Y EMPRESAS
Secretaría de Información Financiera

DE CASTILLA-LA MANCHA

Cuesta de Carlos V, 4, 3ª planta. 45001 Toledo
Tel. 925 28 42 46 - 925 28 41 94
FAX: 925 22 50 18
Fundado en 1998
EDITA:
Grupo El Día

PRESIDENTE DEL GRUPO EL DÍA
Santiago Mateo Sahuquillo

Redactora-Jefe: Ana Isabel Moreira
Redacción: Alicia Sánchez, Francisco J. Llana, Mónica Moreno, David G.H. (Albacete), Angeles S. Infantes (Ciudad Real), César Armuña (Cuenca), Juan M. Miranda (Guadalajara).
Fotografía: Javier Pozo

DISTRIBUCIÓN
Distritoledo S.L.

IMPRIME
Grupo El Día

DEPÓSITO LEGAL
CU 321- 1.998

NOMBRES DE ACTUALIDAD

LUIS DEL COJO

Pte. Asociación de Joyeros de Toledo

El presidente de la Asociación de Joyeros de Toledo, Luis del Cojo, pide una mayor seguridad ante la oleada de robos y atracos que se han venido produciendo en los últimos meses y que han provocado pérdidas económicas en el sector, superiores a los 50 millones de pesetas.



JUAN PEDRO H. MOLTÓ

Pte. Caja Castilla-La Mancha

Los resultados de Caja Castilla-La Mancha, presidida por Juan Pedro Hernández Moltó, han experimentado un aumento en su Cuenta de Resultados, antes de impuestos, de 7.207 millones de pesetas de pesetas, un 36,88% más que en el mismo período del año anterior.



CLAUDIO SAN PEDRO

Delegado de Fiat Auto España

El consejero delegado de Fiat Auto España, Claudio San Pedro, ha firmado un convenio con el Hospital de Paraplégicos de Toledo por el que dona un simulador de conducción adaptado a la situación de personas discapacitadas para evaluar sus facultades ante la conducción.



CARTAS AL DIRECTOR

Información a los lectores

Para la publicación de originales en la sección de Cartas al Director, pueden dirigirse a Cuesta de Carlos V, 4 - 3ª; o si lo prefieren al número de Fax 925 22 50 18 o al e-mail economiaeyempresa-clm@ticom.es

Los originales, que no deben sobrepasar las 30 líneas, deben ir acompañados de la fotocopia del Documento Nacional de Identidad.

CONTRATOS DE ESCLAVOS

El colmo de los colmos es que ya la competencia desleal se la hagan así mismas las grandes multinacionales para lucrarse con dinero blanco y negro. Si ya hemos llegado a esto ¿Qué nos que-

da a los pequeños empresarios contra los competidores ilegales? El control de la Inspección Laboral de los respectivos órganos está demostrando ser ineficaz en muchos casos. Nos afecta a los empresarios de servicios y comerciales

muy especialmente. De esta manera, y ahora con la ampliación de horarios comerciales, a los autónomos legales nos queda poco menos que hacemos a nosotros mismos contratos de esclavos

ROSA PEREZ
Cuenca

“ENTRE COMILLAS”

JESÚS BÁRCENAS, PRESIDENTE DE LA CONFEDERACIÓN REGIONAL DE EMPRESARIOS DE CASTILLA-LA MANCHA: “tras el clarooscuro (en la constitución de empresas) que hubo a principios de año, ahora la actividad está a pleno rendimiento”.

JULIÁN DE LA MATA, GERENTE DE CASTILLO DE CONSUEGRA: “en La Mancha tenemos vinos de mejor calidad que algunos de tanto renombre como los Rioja, entre otras cosas, porque hay mejor sol y menos humedad. El problema es que en Castilla-La Mancha no nos hemos sabido promocionar”.

LUIS JAÉN FERRER, GERENTE DE ROS CASARES: “El centro de Esquivias es pionero en cuanto a la filosofía que quieren implantar y en cuanto a la tecnología aplicada es de lo más moderno en todos los procedimientos”.

ANTONIO CASTELLANOS, SECRETARIO REGIONAL DE COAG-IR: “Las cifras del Plan Hidrológico Regional no dejan de ser ingeniería financiera, donde el Estado pondrá poco dinero real aunque sí adelantará el dinero que luego, por desgracia, tendrán que pagar los agricultores con intereses a más de 20 años”.

REVISTA DE PRENSA

Pagar el Gobierno de las empresas

Cualquier gestor, cualquier accionista e, incluso, cualquier experto en gobierno de la empresa puede estar de acuerdo en que un buen consejo de administración de una empresa, que lleve a buen término su propósito de creación de valor para los accionistas, puede además estar bien pagado. El nivel de transparencia en materia de remuneración del que tradicionalmente pueden presumir las empresas anglosajonas que cotizan en bolsa, están lejos de las españolas.

Actualidad Económica

El euro, de mal en peor

El euro ha descendido en su cotización hasta los 0.924 dólares, el nivel más bajo de los últimos siete semanas. Este súbito hundimiento se explica principalmente por la publicación del indicador Ifo de junio -que refleja la confianza empresarial en la economía germana- que ha sido mucho peor de lo esperado. Los mercados han interpretado este retroceso -que se une al mal dato de inflación en la zona del euro en junio, el 2,4%, como una señal de que el crecimiento en Europa puede estar en peligro.

Expansión

LA COLUMNA

BELÉN DÍAZ

La unión del sector joyero hará la fuerza

En los últimos meses hemos tenido constancia de la oleada de robos y atracos que han sufrido los propietarios de joyerías, relojerías y platerías, no sólo en nuestra comunidad, sino también en todo el país. Este ha sido el detonante por el que la Asociación Española de Joyeros convocó el cierre de los establecimientos durante dos horas el pasado día 20. No obstante, todos somos conscientes de que este cierre en sí no va a significar que dejen de darse casos que, en determinadas ocasiones, acaban incluso con víctimas mortales, sino que es una manera de reivindicar que las instituciones competentes en la materia adopten las medidas necesarias para que este sector no se sienta tan indefenso. Hay que tener en cuenta también que Castilla-La Mancha, que cuenta con casi 600 empresas pertenecientes al sector de la joyería, también se ha visto azotada por este tipo de delincuencia, reclamando las asociaciones provinciales de este gremio una mayor cooperación por parte de las fuerzas de seguridad, puesto que ya no sólo significa defender ciertos intereses empresariales comunes, sino que cada día ponen en juego su integridad física.



DAVID GARCÍA

ALBACETE RECIBIRÁ 250.000 MILLONES PARA ENERGÍA EÓLICA

Procedentes de las energías eólicas y de la instalación de al menos medio centenar de parques eólicos, la provincia de Albacete podría recibir, en el plazo de cuatro o cinco años algo más de 250.000 millones de pesetas que se traducirán en generación de empleo, instalación de nuevas empresas y beneficios para los ayuntamientos, en cuyo suelo se ubiquen las instalaciones de energía renovable. Empresarios y políticos de Albacete estuvieron en Alemania y Dinamarca para conocer de cerca la tecnología que se está empleando en energía eólica y que constituye lo más avanzado en esta materia.

APEC firma convenios con oficinas de control técnico

La Asociación Provincial de Empresarios de Construcción de Ciudad Real (APEC), por medio de su presidente, Mariano León, ha firmado dos nuevos convenios que supondrán grandes beneficios para los asociados. APEC ha suscrito acuerdos con las Oficinas de Control Técnico de Bureau Veritas y Secotec, calificadas por León "como de las más prestigiosas de España" y con las que se asegura "y garantiza la buena calidad de servicio y buenas condiciones económicas". La nueva Ley de Ordenación de la Edificación exige un seguro decenal para la estabilidad de la resistencia mecánica del edificio y las Oficinas de Control analizan estos proyectos, si son via-

bles y si se cumplen las normativas en cuanto a la calidad de la ejecución del proyecto y de la obra. Esta nueva ley también obliga a un seguro y a laboratorios de análisis de los elementos de la construcción, "lo que redundará en una mayor calidad de la construcción", aseguró el presidente de APEC. En otro orden de cosas y preguntado sobre la siniestralidad en el sector, Mariano León ha respondido que se está integrando en la Fundación Laboral de la Construcción, de la que participan empresarios y sindicatos, "y en ella se intenta concretar todas las medidas necesarias para su reducción, pero lo que realmente es deficitario es la cultura de prevención".

Santa Lucía creció un 6,89% en pólizas durante 1999

La compañía aseguradora Santa Lucía sigue manteniendo el ritmo de crecimiento en Castilla-La Mancha, y durante el pasado año registró un incremento del 6,89% en número de pólizas contratadas respecto al ejercicio anterior. Este crecimiento casi duplica al registrado en 1999 en relación a 1998, que fue del 3,91%. En total Santa Lucía alcanzó en el año 1999 137.256 pólizas en todos los ramos que cubre, frente a las 133.991 contabilizadas en el año 1998. Estos datos son ligeramente superiores que los registrados por la compañía en todo el territorio nacional, que se situó en el 6,18, alcanzando un importe global de primas devengadas de 87.091

millones de pesetas, correspondiente a una cartera de 3.397.089 pólizas. En Castilla-La Mancha, Santa Lucía Seguros contabilizó 242,7 millones de pesetas más durante 1999 en concepto de primas por decesos, asistencia familiar, hogar y vida, con un total de asegurados en la región de 323.574 personas. A pesar de la variedad de productos que ofrece, la principal actividad de la compañía se centra en la rama de decesos, donde cuenta en Castilla-La Mancha con una cuota de mercado del 19,16%. Por su parte, las pólizas combinadas del hogar también suponen una partida importante en el volumen de negocio de Santa Lucía.

ALDIA

Gas Natural invertirá 1.200 millones hasta el 2003 en Cuenca

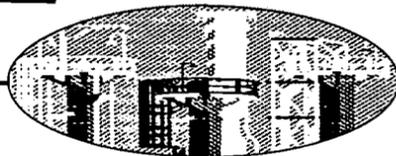
La empresa "Gas Castilla-La Mancha" tiene previsto invertir más de 1.200 millones de pesetas hasta el año 2003 en la construcción de la red de distribución y de las infraestructuras necesarias para llevar el suministro de gas natural a toda la ciudad de Cuenca. Sin embargo, el objetivo de la compañía es comenzar a suministrar a los primeros barrios en el próximo otoño, según explicaron sus responsables al presentar los proyectos para la capital conquense. Para conseguir este objetivo inicial, la compañía ha comenzado la construcción de una planta de gas natural licuado en unos terrenos alquilados.

La Ciudad del Transporte de Albacete costaría 3.400 millones

La Ciudad del Transporte de Albacete podría costar algo más de 3.400 millones de pesetas, según se desprende de un estudio de viabilidad elaborado por encargo de la Federación de Empresarios de esta ciudad, para conocer las posibilidades de instalación que tiene un proyecto de estas características. Así lo anunció el presidente de los empresarios albaceteños, Artemio Pérez, quien representó las conclusiones del proyecto a los diferentes sectores industriales. La cifra exacta del coste que baraja el estudio de viabilidad asciende a 3.438.201.805 pesetas y se asentaría sobre una superficie de 15 hectáreas.

LaNetro.com presentó la web de Cuenca

La empresa especializada en servicios locales en Internet, LaNetro.com, presentó en Cuenca la web dedicada a esta provincia, en la que tanto los propios conquenses como los visitantes podrán encontrar de forma totalmente gratuita información de utilidad sobre ocio, espectáculos y servicios. La presentación se produjo después de que la empresa haya completado su cobertura informativa en todo el territorio español, que en el caso de Cuenca ofrece información sobre más de 350 restaurantes, cerca de 300 hoteles, más de 150 discotecas y bares de copas y en torno a 200 instalaciones deportivas. (César Armuña).



En la primera mitad del año se han dado de alta en los registros mercantiles 1.956 sociedades

La constitución de empresas recupera el ritmo en la región

ANA I. MOREIRA
C-LM

Las nuevas empresas de Castilla-La Mancha representan el 2,9% de las creadas a nivel nacional

En los seis primeros meses del año se han creado en Castilla-La Mancha un total de 1.956 sociedades mercantiles, un 0,46% más que en el mismo periodo del año anterior, lo que supone retomar el ritmo en la constitución de nuevas empresas en la región, tras el leve descenso detectado en los cuatro primeros meses del año (Ver *Economía y Empresas* número 81).

Así, mientras que hasta el mes de abril se había registrado una caída del 4,64% en la creación de sociedades en Castilla-La Mancha, en la primera mitad del año 2000 se contabilizan prácticamente el mismo número de empresas que en la primera mitad del 99.

Respecto al total nacional, las nuevas empresas de la región suponen el 2,9%, ya que en el primer semestre del año se han creado en el país 65.842 sociedades mercantiles, un 11% más que en el mismo periodo del año anterior.

Por provincias, en Albacete, Ciudad Real y Toledo se han registrado aumentos en la creación de empresas mientras que en Cuenca y Guadalajara ha sido al contrario, llamando la atención el caso de esta última donde se han constituido 75 sociedades menos, un 40,98%.

Las disoluciones de empresas han disminuido en la región al pasar de 161 el año pasado a 152, un 5,5% menos y las fusiones han pasado de 4 en el ejercicio del año pasado a 6 en el presente.

Estas fusiones han tenido lugar en Guadalajara (2) y en Toledo (4). La provincia castellano-manchega con ma y o r

número de disoluciones ha sido Toledo, con 45; seguida de Ciudad Real con 40, Cuenca con 30 disoluciones; Albacete, con 28 y Guadalajara con 9.

En relación con otras comunidades autónomas, Castilla-La Mancha ocupa el décimo lugar en creación de empresas en los primeros seis meses del año.

Las comunidades autónomas que más empresas han creado son Madrid, con 13.565 y Cataluña, con 12.936 en el citado periodo. También son estas dos regiones las que encabezan el ranking en fusiones con 305, en Cataluña, y 275 en Madrid. Sin embargo, en el apartado de disoluciones es Aragón con 2.963 la que aglutina un mayor número de desaparición de empresas.

“ ”
En Cuenca y Guadalajara ha disminuido la creación de nuevas sociedades

“ ”
La región es la décima en la que más empresas se han registrado hasta junio

| | 1999 | 2000 | Variación |
|--------------|--------|--------|-----------|
| ALBACETE | 474 | 512 | 38 |
| CIUDAD REAL | 422 | 455 | 33 |
| CUENCA | 226 | 212 | -14 |
| GUADALAJARA | 183 | 108 | -75 |
| TOLEDO | 642 | 669 | 27 |
| TOTAL CLM | 1.947 | 1.956 | 9 |
| TOTAL ESPAÑA | 59.239 | 65.842 | 6.603 |

Fuente: INFORMA S.A.

| | Constituciones | Disoluciones | Fusiones |
|--------------------|----------------|--------------|----------|
| Andalucía | 9.127 | 609 | 53 |
| Aragón | 1.537 | 2.963 | 10 |
| Asturias | 950 | 112 | 10 |
| Baleares | 2.112 | 534 | 17 |
| Canarias | 3.709 | 178 | 33 |
| Cantabria | 563 | 58 | 5 |
| Castilla y León | 2.439 | 246 | 38 |
| Castilla-La Mancha | 1.956 | 152 | 6 |
| Cataluña | 12.936 | 1.916 | 305 |
| C. Valenciana | 7.225 | 1.174 | 56 |
| Extremadura | 774 | 63 | 6 |
| Galicia | 2.888 | 260 | 35 |
| La Rioja | 267 | 41 | 3 |
| Madrid | 13.565 | 1.474 | 275 |
| Murcia | 1.612 | 114 | 6 |
| Navarra | 934 | 85 | 19 |
| País Vasco | 3.143 | 423 | 84 |
| Ceuta y Melilla | 105 | 6 | 1 |

(*) Enero-Junio de 2000

El presidente de los empresarios de la región, Jesús Bárcenas, valoraba los datos sobre la constitución de empresas seña-

lando que "tras el claroosuro que hubo a principios de año, ahora la actividad está a pleno rendimiento" a la vez que con-

sideraba el ritmo de creación de empresas como normal y sostenido en esta primera mitad del año 2000.

OPINION

ANA I. MOREIRA

Larga vida a los emprendedores

Los datos coyunturales sobre la inscripción de nuevas empresas en los registros mercantiles no aportan más datos sobre la duración de estas actividades. Para poder valorarlas justamente habría que conocer si se trata de empresas que ya estaban funcionando y sólo les faltaba el trámite del registro o en el caso de las que se disuelven, si llevaban mucho tiempo cerradas y ahora dejan de existir oficialmente. Hago esta salvedad porque, desgraciadamente, a veces el crear una empresa no tiene un fin productivo en sí mismo y se trata de un trámite administrativo o, también, puede ser que se monte una sociedad para captar las ayudas del momento y luego no preocuparse de si es viable a largo plazo o no. Las administraciones a la hora de conceder subvenciones tienen que tratar por todos los medios de controlar que el dinero público va a los emprendedores de verdad, los que tienen sentido de continuidad y no a oportunistas que esperan lo suficiente para que las ayudas recibidas no tengan que ser devueltas. Todos conocemos casos en los que la aventura empresarial no ha sido la historia del esfuerzo personal de una persona o de un grupo de ellas, sino más bien un brindis al sol por entrar en diferentes negocios y probar suerte. Por eso, creo que es de justicia reconocer la labor de los que duran en el tiempo, controlan sus gastos para ser viables y hacen una buena gestión, en definitiva.





En la imagen, Begoña Calzada, gerente del hospital y Amando Rodríguez, durante la rueda de prensa.

Gracias a la inversión que está llevando a cabo el grupo "3 A Recoletas" El centro sanitario Alameda espera este año la ISO 9002

Las inversiones realizadas en equipamiento hasta el momento rondan los 200 millones de pesetas

CÉSAR ARMUÑA
Cuenca

Los responsables de la empresa "Alameda del Júcar S.A." que gestiona el complejo sanitario "Alameda" de Cuenca esperan que el centro reciba antes de que finalice el año la certificación de calidad ISO-9002, ya que el proceso de homologación está muy avanzado gracias a la constante inversión que está llevando a cabo el Grupo "3A Recoletas" desde que se hizo cargo de este hospital a comienzos del pasado año, que se sitúa en el entorno de los 275 millones de pesetas. Según aseguraba el administrador único del complejo, Amando Rodríguez Gutiérrez, en el tiempo de gestión de "3A Recoletas" se ha conseguido mejorar notablemente la calidad de la oferta sanitaria de carácter privado en la ciudad de Cuenca, hasta el punto que se espera lograr pronto la calidad total con la obten-

ción de la ISO-9002 por parte del hospital cuense, tanto en lo que se refiere al servicio de diagnóstico como al servicio quirúrgico.

Para conseguirlo, los gestores del centro cuentan con la capacidad del personal del hospital, al que han logrado impregnar a de este espíritu de la calidad total, puesto que según Rodríguez Gutiérrez ellos son el soporte del servicio y por lo tanto a ellos corresponderá en buena medida el mérito de la consecución de esta certificación de calidad para el centro. De momento, los responsables del centro están muy satisfechos de la acogida que han tenido por parte de los cuenses en general y de las administraciones y además piensan

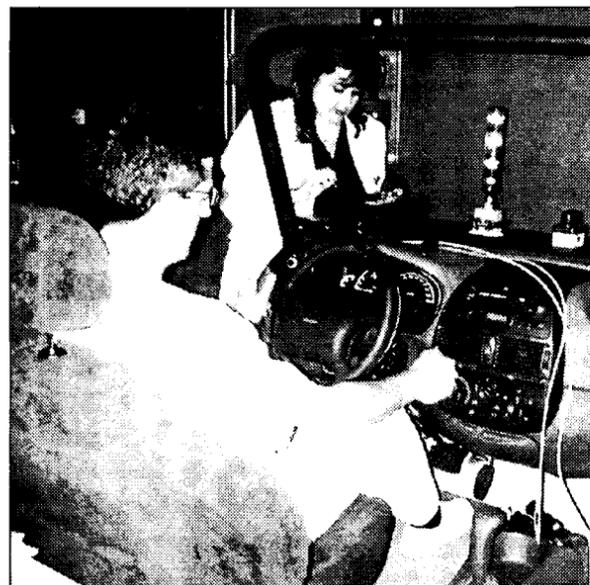
que han cumplido con los compromisos que adquirieron en su día de mejorar la oferta sanitaria privada de Cuenca y su provincia y de realizar una serie de inversiones dentro del edificio de la clínica. Concretamente, en este periodo de tiempo las inversiones que han reali-

“ ”
También se han invertido 50 millones en obra civil y 25 en la creación de nuevos servicios

zados en equipamiento rondan los 200 millones de pesetas; a los que hay que añadir más de 50 millones de pesetas en obra civil (para actuaciones como la dotación de sistema de incendios, centralita, quirófanos o esterilización) y en torno a otros 25 millones de pesetas en la creación de los nuevos servicios de Rehabilitación y del Depósito de Sangre, que han puesto en marcha este año.

Entre el equipamiento

que se ha incorporado en este año y medio destaca la resonancia magnética, uno de los principales compromisos de la empresa, que se puso en marcha en septiembre de 1999, ha hecho posible que los cuenses no tengan que desplazarse a lugares como Madrid, Ciudad Real o Albacete a realizar este tipo de pruebas de alta tecnología diagnóstica. Las inversiones previstas se van a completar con la instalación de un servicio de medicina nuclear, que será una realidad en el primer semestre del próximo año y que a la vez forma parte de un proyecto más amplio de empresa que va a poner en marcha el grupo "3A Recoletas", con la construcción en Madrid un hospital oncológico para el tratamiento integral del cáncer, que será el único de sus características que va a haber en España y pionero en Europa.



En la imagen, una prueba con el simulador.

Fiat Auto España dona un simulador de conducción

En virtud de un convenio de colaboración con el Hospital de Paraplégicos de Toledo

EVA ROSADO
Toledo

El Hospital Nacional de Paraplégicos de Toledo podrá participar en el proyecto de la Comisión Europea Consensus, que establecerá los reglamentos de conducción de vehículos a motor dentro de la UE, gracias a la donación de un simulador de conducción por parte de Fiat Auto España.

El 19 de julio, el consejero delegado de Fiat Auto España, Claudio Sampedro y el director de Hospital Nacional de Paraplégicos, doctor Marqués, firmaron un convenio de colaboración mediante el que se establecía la donación de un simulador de la conducción adaptado a la situación de las personas con discapacidades. Este dispositivo permitirá evaluar objetivamente las capacidades y habilidades que se requieren para la obtención de los carnés especiales en nuestro país. El centro toledano será el primero en España que contará con este tipo de equipo, con el que, como experiencia piloto, se han venido realizando pruebas durante un año.

Según explicó Claudio Sampedro, el coste del simulador es de ocho millones de

pesetas, pero "el verdadero coste está en el desarrollo anterior al proyecto. El dispositivo es un reflejo mínimo de su coste total", añadió. Con este simulador, el Hospital Nacional de Paraplégicos de Toledo podrá participar en el proyecto europeo CONSENSUS destinado a establecer los criterios normativos de circulación en la UE. Por su parte, Fiat desde hace seis años está desarrollando el programa

Autonomy con el objetivo de garantizar el derecho a la movilidad en el transporte individual y colectivo a las personas con movilidad reducida. El consejero delegado de Fiat Auto España mostró su compromiso con el proyecto y con la labor de evitar los accidentes de tráfico, ya que el 50 % de los lesionados medulares internados en el centro se deben a este tipo de siniestros. Desde el Hospital Nacional de Paraplégicos se destacó la importancia de que los minusválidos obtengan el carné de conducir, entre otras cosas porque les facilita su inclusión en el mundo laboral. El año pasado obtuvieron el permiso de conducir 91 pacientes.

“ ”
El centro toledano será el primero en España que contará con este equipo

La compañía alcanzó 323.574 asegurados, con un incremento en primas de 242,7 millones de pesetas

Santa Lucía creció un 6,89% en pólizas durante el pasado ejercicio

F. J. LLANA NIETO
C-LM

La compañía aseguradora Santa Lucía sigue manteniendo el ritmo de crecimiento en Castilla-La Mancha, y durante el pasado año registró un incremento del 6,89% en el número de pólizas contratadas respecto al ejercicio anterior. Este crecimiento casi duplica al registrado

en 1999 en relación a 1998, que fue del 3,91%.

En total, Santa Lucía alcanzó en el año 1999 137.256 pólizas en todos los ramos que cubre, frente a las 133.991 contratadas en el año 1998.

Estos datos son ligeramente superiores que los registrados por la compañía en todo el territorio nacional, que se situó en el 6,18%, alcanzando

un importe global de primas devengadas de 87.091 millones de pesetas,

correspondiente a una cartera de 3.397.089 pólizas.

En Castilla-La Mancha, Santa Lucía Seguros contabilizó 242,7 millones de pesetas más durante 1999 en concepto de primas por decesos, asistencia

familiar, hogar y vida, con un total de asegurados en la región de 323.574 personas.

A pesar de la variedad de productos que ofrece, la principal actividad de la compañía se centra en la rama de decesos,

donde cuenta en Castilla-La Mancha con una cuota de mercado del 19,16%.

Por su parte, las pólizas combinadas del hogar también suponen una partida importante en el volumen de nego-

En la rama de decesos, la empresa aseguradora cuenta con una cuota de mercado del 19,16% en Castilla-La Mancha



Santa Lucía está presente en las cinco capitales de provincia castellano-manchegas.

cio de Santa Lucía, ya que en 1999 se situaron en 30.886, es decir, el 22,5% del total de pólizas contratadas en la región.

Esta compañía aseguradora lleva funcionando desde hace más de 75 años y tiene presencia en toda la geografía nacional a través de 309 agencias.

En la comunidad autónoma castellano-manchega está presente en las cinco provincias, con un total de 26 agencias. Ciudad Real es la que registra un mayor

número de oficinas, 10, seguida de Toledo, con siete, Albacete con cuatro, y finalmente Cuenca y Guadalajara, con tres y dos agencias respectivamente.

En todas estas agencias de Castilla-La Mancha trabajan 359 colaboradores, que se encargan de ofrecer y contratar los productos que ofrece la aseguradora, que además de la rama de decesos, vida y hogar, cubre accidentes, comunidades, talleres y comercios.

Los planes y objetivos de Santa Lucía de cara al presente ejercicio son consolidar y potenciar el conjunto de agencias que conforman la compañía, con la intención de abrir a corto plazo nuevas agencias. De esta forma, se cumpliría con una de las prioridades de la aseguradora, de estar presente en todos los mercados que cuenten con más de 20.000 habitantes, entre los que se encuentra Castilla-La Mancha.

ATC duplicará su número de palés en la plataforma logística de Yuncos

F. J. LLANA NIETO
Yuncos-(Toledo)

La plataforma logística de la empresa ATC, situada en la localidad toledana de Yuncos, tiene previsto duplicar su actual volumen de palés, hasta los 6.000 cuando finalice el presente ejercicio, según afirmaba su gerente, Carlos Herrera.

En estos momentos, las empresas Vía Digital y Reebok utilizan estas instalaciones como centro de almacenaje de su mercancía para su posterior transporte terrestre.

La plataforma tiene 8.000 metros cuadrados de superficie, y cuenta con varias características importantes como son la zona de entrada específica para mercancías y preparación de pedidos, los muelles hidráulicos con los que están equipadas las tres plataformas, o el control de humedad y temperatura, especial para medicamentos y productos económicos.

ATC comenzó sus actividades en el año 1992 y actualmente se desenvuelve en los campos del almacenaje, transporte nacional e internacional y aduanas.

Además de la plataforma de Yuncos, dispone de otras dos en la localidad madrileña de Coslada, de 17.000 y 3.000 metros cuadrados.

NAVES PREFABRICADAS GANADERAS, INDUSTRIALES, COMERCIALES.



(Fábricas: C.Real, Toledo, Albacete, Cuenca)

GRANDES NAVES
CUBIERTA PLANA
PARA LUCES DE HASTA 40 M.

Visite nuestra página web
www.vanguard.es

OTROS PRODUCTOS

- ADOQUINES
- TERRAZOS
- MOBILIARIO URBANO
- OBRAS PUBLICAS
- FACHADAS
- FORJADOS
- SEPULTURAS
- CUBIERTAS

VANGUARD

PREFABRICADOS PARA CONSTRUCCION Y URBANISMO
TFNS. : 91. 411 47 97 / 91. 564 40 37
FAX: 91. 411 71 59

J.M. MIRANDA
Guadalajara

Responsables de la Empresa Nacional de Residuos Radiactivos (Enresa) y de la dirección de la central nuclear de Trillo han invitado estos días a los medios de comunicación de Guadalajara a visitar la compañía en la que se construyen los contenedores que a partir del año 2002 albergarán los residuos radiactivos que genere esta planta nuclear.

Se trata de la empresa Equipos Nucleares S.A., con sede en Santander y la única compañía pública dedicada a la construcción de equipos nucleares para este tipo de instalaciones.

Concretamente, hasta el momento ha fabricado la vasija del reactor y los generados de vapor de "Trillo L" y Valdellós", o la tapa de la vasija de la central nuclear de Almona de Zorita tras detectarse a la anterior un proceso de agrietamiento múltiple que obligó a su sustitución.

En la visita a la fábrica se vio el primero de los contenedores que se trasladará a la planta de Trillo. Se trata de un recipiente de unas 90 toneladas de peso, constituido para

Con un coste de 250 millones para la Empresa Nacional de Residuos

El contenedor de residuos llegará a Trillo a final de año

Se trata de un recipiente de unas 90 toneladas de peso al que se le están realizando las últimas pruebas antes de su uso

albergar los residuos radiactivos de alta actividad que la planta vaya generando a partir del año 2002, fecha para la que está prevista la saturación de las piscinas donde se guarda el combustible gastado de la instalación.

Según el jefe del proyecto de estos contenedores en Enresa, José Antonio Gago, el primero de ellos podría llegar a la planta a finales de año o principios del próximo.

En estos momentos, personal especializado de Ensa lleva a cabo las últimas pruebas en este recipiente, cuyo coste ha sido estimado

en unos 250 millones de pesetas, para comprobar que no registra fugas y asegurar así su estanqueidad. El hecho de que Enresa haya optado por la



Se están empleando cientos de millones de pesetas en nuevas tecnologías para el control de fugas.

fabricación de este tipo de contenedores para almacenar su combustible gastado es porque se trata de elementos metálicos en seco que constituyen "una estrategia para complementar la capacidad de almacenamiento de las piscinas de centrales nucleares".

El primer contenedor ha sido terminado y el segundo va a un buen ritmo, según el jefe del proyecto. Todos ellos, 80 en total, se ubicarán en el almacén cuyas obras se llevan a cabo actualmente en la sede de la planta. Se trata de un edificio del que ha quedado claro que no tendrá fines puramen-

te estéticos, como desde algunos grupos de interés se quería hacer creer, ya que Gago, en declaraciones a los medios, concretó que se trata de un almacén blindado con fines protectores, lo que, sin embargo, no impedirá que se pueda estar en los alrededores del mismo sin que represente ningún tipo de peligro por radiaciones.

Tras varios meses de trabajos en la construcción del almacén, ya se ha realizado la base de cemento sobre la que se asentará el suelo, y si se cumplen las previsiones, tal y como ha anunciado el gerente de la planta de

Trillo durante la visita, Eduardo Díaz Río, el edificio podrá estar totalmente terminado en el plazo de un año. Y a partir de ese momento, preparado para albergar los contenedores que llegará a la instalación de Guadalajara a razón de unos dos por año.

El presupuesto del almacén se estima en unos 2000 millones de pesetas y, según confirmó Díaz Río, sólo albergará los residuos de la central de Trillo y no como se asegura desde grupos ecologistas para almacenar el combustible gastado de todas las instalaciones nucleares.

Será el primero para una instalación nuclear española

El recipiente que se va a enviar a Trillo es casualmente el primero que se realiza para una planta nuclear española, y es la localidad de Trillo también la primera en tener un edificio seco exclusivo para su central. Por otro lado, el transporte del contenedor no es peligroso en sí pero su elevado peso, unas 90 toneladas, obliga a los responsables de Enresa a adoptar medidas especiales de seguridad, y realizar ciertas inspecciones que se completarán después con otras a cargo de personal del Consejo de Seguridad Nuclear, encargado de su supervisión, tal y como lo hace actualmente con el funcionamiento de la propia planta. Fue una decisión del Consejo de Ministros del pasado 31 de junio la que autorizó la construcción del edificio que albergará estos contenedores. El proyecto prevé una superficie de 2.280 metros cuadrados para acoger hasta 80 contenedores, cada uno de los cuales es capaz de recibir 21000 elementos de combustible de geometría y diseño específicamente adaptado al de Trillo.

“ ”
El almacén que albergará los contenedores tendrá fines puramente protectores

“ ”
El presupuesto destinado a la construcción del almacén será de unos 2.000 millones de pesetas

REDACCIÓN
Guadalajara

McLane España, con sede social en Guadalajara, ha facturado durante los primeros seis meses del ejercicio 9.583 millones de pesetas, un 35,7% más que en el mismo período del año anterior en su actividad de servicios integrales de distribución.

McLane España ha reafirmado su posición como líder en el mercado español de conveniencia. Actualmente, 1.976 tiendas de conveniencia o en estaciones de

McLane facturó 9.583 millones en el primer semestre del año

La firma, ubicada en Guadalajara, ha acometido nuevas inversiones en su red logística de Sevilla y Alicante

servicio trabajan con McLane (226 más que en el primer semestre del año pasado), lo que supone una cuota de mercado superior al 40%.

Con el incremento de la actividad en este mercado, McLane ha aumentado la cifra de negocio en conveniencia durante la primera

mitad del año en un 42% con respecto a 1999. La compañía sigue siendo también el primer distribuidor y operador logístico integral para las cadenas de restauración rápida implantadas en España. Así, 756 restaurantes de fast food (96 más que el año anterior) pertene-

cientes a las grandes marcas del sector, gestiona todos sus procesos de distribución y logística con McLane.

McLane España acaba de inaugurar sus nuevas instalaciones en Sevilla y una nueva plataforma en Alicante. Los nuevos almacenes de Sevilla (donde hasta ahora

la empresa contaba con una plataforma logística) suman 1.3000 metros cuadrados construidos, con 1 muelles de carga y descarga. Estos centros se unen a las plataformas de Valencia y Barcelona y al centro logístico y de operaciones de McLane en la provincia de Guadala-

jara. La empresa alcarreña prevé nuevas inversiones a corto plazo que le permitan hacer frente al fuerte crecimiento de su volumen de negocio. El aumento de la actividad ha llevado a los responsables de la compañía a planificar el ritmo de ampliación en infraestructuras dentro de un plan estratégico para el que se han contratado los servicios de una empresa consultora alemana, una de las primeras empresas europeas de ingeniería especializada en la consultoría de soluciones logísticas.

GRAN SELECCIÓN QUESO



Junta de Comunidades de
Castilla-La Mancha

www.jccm.es

INDUSTRIAL DE MEDIA CURACION

1ºPremio

DON BERNARDO PLATA

QUESOS FORLASA, S.A.

Avda. Reyes Católicos, 135
02600 Villarrobledo (Albacete)
Tl.: 902 141 750
Fax: 967 145 014
e-mail: gcalidad@forlasa.es

2ºPremio

CORCUERA

QUESOS CORCUERA, S.L.

C/ Santa Lucía, 8
45516 La Puebla de Montalbán
(Toledo)
Tl.: 925 750 069
Fax: 925 751 182
e-mail: ccorcuera@infonegocio.com

3ºPremio

MAESE MIGUEL

INDUSTRIAL QUESERA CUQUERELLA, S.L.

Ctra. Toledo s/n
Malagón (Ciudad Real)
Tl.: 926 266 410
Fax: 926 266 413
e-mail: rocinante@manchanet.es

ARTESANO DE MEDIA CURACION

1ºPremio

NAVALOSHACES

AGROPECUARIA NAVALOSHACES, S.L.

Ctra. de Almadén, km.15
13190 Corral de Calatrava (Ciudad Real)
Tls.: 926 690 167 • 918 887 297
Fax: 926 690 415 • 918 880 301
e-mail: navaloshaces@pasanet.es

2ºPremio

CARPUELA

QUESOS GOMEZ MORENO, S.L.

C/ Vereda, 50
13640 Herencia (Ciudad Real)
Tl.: 926 573 558
Fax: 926 572 408

3ºPremio

MARANTONA

QUESOS LA CASOTA, S.L.

C/ Madrid, 18
13240 La Solana (Ciudad Real)
Tl./Fax: 926 634 146

1ºPremio

CASA DEL CAMPO

MANTEQUERIAS ARIAS, S.A.

Ctra. de Jaén, Km.8
Apdo. de Correos 1.035
02080 Albacete
Tl.: 967 236 835
Fax: 967 229 657

2ºPremio

D. BERNARDO ORO

QUESOS FORLASA, S.A.

Avda. Reyes Católicos, 135
02600 Villarrobledo (Albacete)
Tl.: 902 141 750
Fax: 967 145 014
e-mail: gcalidad@forlasa.es

3ºPremio

COQUEM

SOC.COOP.QUESERA MANCHEGÁ "LA SANTA CRUZ"

Ctra. San Clemente, 15
16620 La Alberca de Zancara (Cuenca)
Tl.: 967 150 036/251
Fax: 967 150 610
e-mail: coquem@coquem.com

INDUSTRIAL DE MEDIA CURACION

1ºPremio

FUENTE ALBEITAR

HERMANOS MARTIN SEGOVIA C.B.

Ctra. Toledo-Albacete, 81
45420 Almonacid (Toledo)
Tl./Fax: 925 314 304

2ºPremio

EL PESEBRE

QUESERA CAMPO RUS S.L.

C/ Carrera, 56
Santa María del Campo Rus (Cuenca)
Tl./Fax: 967 186 236
e-mail: camporus@teletel.es

3ºPremio

MIRO ORO

MORAL COLLADO C.B.

Ctra. Matas Verdes, 3
16600 San Clemente (Cuenca)
Tl./Fax: 969 301 229

ARTESANO DE MEDIA CURACION



Quesos de Castilla-La Mancha
Naturalmente buenos.

En la pasada campaña facturó unos 500 millones de pesetas y sus expectativas son de crecimiento

La firma Castillo de Consuegra apuesta por los restaurantes de lujo

Durante este último año ha cosechado importantes reconocimientos entre ellos el segundo premio en el certamen Manojos de Plata

EVA ROSADO

Consuegra (Toledo)

La Cooperativa Castillo de Consuegra con su vino Calderico está intentando abrirse un hueco entre los restaurantes de lujo de Castilla-La Mancha. A esta tarea están colaborando los premios que está recibiendo en este último año. El más reciente ha sido el Premio Gran Selección 2000 que organiza anualmente la Consejería de Agricultura y Medio Ambiente y en el que ha obtenido la Medalla de Oro en la categoría de vino tinto joven. En marzo ya comenzó su carrera de reconocimientos tras conseguir uno de los premios del Consejo Regu-

men Manojos de Plata celebrado en Tordesillas (Valladolid), organizado a nivel nacional por la Unión Regional de Cooperativas. La Cooperativa Castillo de Consuegra, que fue creada hace 26 años, tiene una producción anual de 14 millones de kilos, de los que la mayoría son de uva blanca y sólo unos 300.000 kilos de tinto. Su facturación anual rondó la pasada campaña los 500 millones de pesetas. En esta zona de La Mancha se está produciendo una importante repoblación de uva blanca cencibel que está repercutiendo en la calidad de la producción. El gerente de la entidad, Julián de la Mata comentó que la calidad de los caldos no sólo depende de los buenos equipamientos de las bodegas, sino también de las

“ ”
La bodega fue creada en 1974 y cuenta con 320 socios, la mayoría de Consuegra

“ ”
Julián de la Mata cree que la calidad del vino de la La Mancha es superior al de Rioja

lador de Castilla-La Mancha por este mismo vino a granel y también embotellado. Pero quizá el galardón más importante fue el segundo premio en el certamen Manojos de Plata celebrado en Tordesillas (Valladolid), organizado a nivel nacional por la Unión Regional de Cooperativas. La Cooperativa Castillo de Consuegra, que fue creada hace 26 años, tiene una producción anual de 14 millones de kilos, de los que la mayoría son de uva blanca y sólo unos 300.000 kilos de tinto. Su facturación anual rondó la pasada campaña los 500 millones de pesetas. En esta zona de La Mancha se está produciendo una importante repoblación de uva blanca cencibel que está repercutiendo en la calidad de la producción. El gerente de la entidad, Julián de la Mata comentó que la calidad de los caldos no sólo depende de los buenos equipamientos de las bodegas, sino también de las

viñas. En este sentido aseguró que "en La Mancha tenemos vinos de mejor calidad que algunos de tanto renombre como los Rioja o de Rueda, entre otras cosas, porque hay mejor sol y menos humedad. El problema es que en Castilla-La Mancha no nos hemos sabido promocionar". Su mercado fundamentalmente es a grandes empresas que compran el vino a granel. "No trabajamos con ninguna empresa en particular, sino que ven-



En esta zona de La Mancha se está haciendo una importante repoblación de uva blanca.

demos en función de la oferta que nos presenten cada año", explica el gerente. En menor medida también sacan al mercado caldos embotellados, sobre todo a nivel local. Sin embargo, la bodega de Consuegra está especialmente interesada en introducir sus vinos en los restaurantes de categoría de la región. En estos momentos cuenta con 320 socios, de los que la mayoría son de Consuegra, aunque tam-

bién hay algunos de los pueblos vecinos de Madrid dejos y Turleque. Hace dos años la bodega realizó una importante inversión de 270 millones de pesetas con la que pudo adquirir, entre otros equipamientos, una prensa neumática y un depósito autovaciante. Con dicha inversión también acometió obras de remodelaje de sus instalaciones, aunque en palabras de Julián de la Mata "el remodelaje siempre ha de ser un proceso continuo".

Según Bárcenas, estas medidas liberalizadoras son "la puntilla al pequeño y mediano comercio" que no tiene personal suficiente para abrir más horas al día por tanto no pueden asumir ninguna de las ventajas que el Gobierno dice que les concede. "Esas medidas de compensación que el Gobierno está vendiendo para los pequeños y medianos empresarios es una falacia", comentó Bárcenas.

Para Bárcenas la liberalización de horarios destruirá muchas pymes

A.S. INFANTES
Ciudad Real

El presidente de la CEOE-CEPYME de Ciudad Real, y de la confederación de empresarios de Castilla-La Mancha, Jesús Bárcenas, considera que las medidas liberalizadoras que ha puesto en marcha el Gobierno Central van a suponer "una esclavitud total de los pequeños y medianos empresarios al mostrador", ya que la mayoría de los comercios son "unipersonales o familiares" y por tanto no pueden permitirse el lujo de tener más empleados para abrir más horas al día.

Para Bárcenas las nuevas medidas tomadas por el Gobierno favorecen "desdiciadamente" a las grandes superficies y va a destruir a muchos pequeños y medianos comercios que son, en definitiva, los que tienen el gran peso en la economía de regiones como en Castilla-La Mancha.

ampliación de este negocio. Por otro lado, hay que señalar que esta empresa obtuvo durante el pasado ejercicio un volumen de facturación de unos 50 millones de pesetas, a pesar de que, tal y como señalaba Antonio Almendros, "el nivel de competencia en esta zona es bastante amplio porque hay demasiadas empresas dedicadas a la fabricación de bollería". Sus principales clientes se concentran en la localidad de Almansa.

BELÉN DÍAZ

Almansa (Albacete)

La empresa Grupan Almansa, ubicada en el Polígono Industrial El Mugerón de la localidad albaceteña de Almansa, tiene previsto expandir su actividad, en un futuro próximo, hacia la zona del Levante, concretamente la elaboración de panadería y bollería artesanal, "para, de este modo, realizar una fabricación de estos productos de una manera más industrial", tal y como

Grupan Almansa expandirá su actividad hacia el Levante

La empresa obtuvo un volumen de facturación en el ejercicio pasado de unos 50 millones de pesetas

señalaba el gerente de la empresa, Antonio Almendros. Otra de las motivaciones que pone de manifiesto "es la cercanía con esta zona geográfica y la actividad que allí existe gracias al turismo".

Grupan Almansa, que inició su actividad en el año 1995, cuenta en la actualidad con una plantilla de siete empleados dedicados a la elaboración de los casi diez tipos diferentes de pan que elabora la empresa,

"barra morena, pan chapatá, pan artesano, pan gallego, pan sobao, pan laxante, de cereales, entre otros muchos productos de bollería", según indicaba el gerente. La empresa, que actualmente dispone de

unas instalaciones con una dimensión de 400 metros cuadrados de nave y una parcela de 2.000 metros cuadrados, tiene previsto que este espacio se pueda ampliar en los próximos años y realizar una pequeña

Se crearán 40 kilómetros de redes que garantizarán la distribución a toda la ciudad

Gas Castilla-La Mancha invertirá más de 1.200 millones en Cuenca

CUENCA

César Armuña

La empresa "Gas Castilla-La Mancha" tiene previsto invertir más de 1.200 millones de pesetas hasta el año 2003 en la construcción de la red de distribución y de las infraestructuras necesarias para llevar el suministro de gas natural a toda la ciudad de Cuenca. Sin embargo, el objetivo de la compañía es comenzar a suministrar a los primeros barrios en el próximo otoño, según explicaron sus responsables al presentar los proyectos para la capital conquinense.

Para conseguir este objetivo inicial, la

compañía ha comenzado la construcción de una planta de gas natural licuado (GNL) en unos terrenos que le han sido arrendados para este fin por la fábrica municipal "Ayuntamiento de Cuenca Mañeras S.A.", desde la que se podrá iniciar el suministro a la ciudad hasta que se construya el gaseoducto Getafe-Tarancón-Fuentes, según indicaba el director general de Gas Castilla-La Mancha, José María Sáez.

En este sentido, destacaba que los planes de la empresa se están cumpliendo y se espera iniciar el suministro en otoño aunque hasta ahora se

El objetivo de la compañía es comenzar a suministrar a los primeros barrios en el próximo otoño

ha estado desarrollando la labor de oficina, porque a partir de estos momentos las actuaciones serán más evidentes con el inicio de la construcción de las canalizaciones. De esta forma, la compañía se adelantará a la construcción del gaseoducto, que está en plena fase administrativa, aunque se espera que se pueda comenzar a construir pronto porque los papeles previos siempre son más lentos que lo que es en sí la ejecución de las obras.

Por su parte, el delegado de Gas Castilla-La Mancha en Cuenca, Roberto Cámara, explicaba que esta misma semana se ha iniciado la construcción de las conducciones subterráneas, con el objetivo de terminar la red urbana de distribución principal (que tendrá una longitud de 4.600 metros) después del verano y que pueda estar operativa entre los meses de octubre y noviembre, lo que permitirá llevar el gas natural a los primeros clientes este mismo año.

Para ello, se va a usar una tecnología avanzada cuya

aplicación es bastante cara pero que va a permitir adelantar mucho los plazos de construcción, advertía Cámara. Concretamente, la inversión prevista para este año es superior a los 70 millones de pesetas, mientras que en los dos años siguientes, del 2001 al 2003, se verá incrementada en más de 1.200 millones de pesetas. Con estos fondos se acometerá la creación



En la imagen, un momento de la celebración de la rueda de prensa.

de 40 kilómetros de redes que garantizarán el suministro a toda la ciudad.

Asimismo, Cámara informaba que las canalizaciones se van a construir usando la tecnología de georadar -la más avanzada que existe en estos momentos en este campo-, ya que permite ir detectando desde fuera todos las instalaciones de servicios que se encuentren ya en el subsuelo, con lo que se

evitarán las posibles roturas que normalmente suelen producirse en una obra de estas características. En los primeros metros se va a utilizar un sistema que se denomina excavación reducida, que permite excavar e incluso dejar totalmente terminado entre 150 a 200 metros de zanjas al día, si bien sólo es aplicable en zonas de nueva construcción en los que no hay demasiados servicios instalados ya en el subsuelo, añadía el delegado de la compañía en Cuenca.

comercial, que generarán un consumo medio anual de 40 millones de termias.

ocho trabajadores, ya que se ocuparán de la producción, la tecnología y autocontrol de la planta. La empresa promotora del proyecto, Asfaltos Vicálvaro, está situada en la localidad madrileña de Velilla de San Antonio, y desde hace tres años y medio se dedica a esta actividad. La producción obtenida en Seseña la Nueva se destinará a obras próximas, aunque se podrá ampliar si las ofertas de precios son buenas.

La compañía ha comenzado la construcción de una planta de gas natural licuado

Ya se han iniciado las obras de construcción de las conducciones subterráneas

Asfaltos Vicálvaro instalará una planta de aglomerado en Seseña la Nueva

Empezará a funcionar en el próximo mes de septiembre y tendrá una capacidad de producción de 230 toneladas / hora

F. J. LLANA NIETO
Seseña La Nueva (Toledo)

Asfaltos Vicálvaro S.L. está instalando una planta de aglomerado asfáltico en la localidad toledana de Seseña la Nueva, cuya puesta en funcionamiento está prevista para el próximo mes de septiembre.

Según explica el director general de la empresa, Jerónimo Herrera, la planta tendrá una capacidad de producción de 230 toneladas la hora, que se destinará a la realización de obras públicas, carreteras, caminos, urbanizaciones y calles.

Una de las principales características de la planta es su respeto absoluto con el medio ambiente, ya que la quema de los gases y el polvo que se generan durante el proceso de producción se van recogiendo a través de diferentes cámaras. "El polvo va pasando

por una serie de pulmones y se va adhiriendo por vía seca a las paredes, por lo que no emite ningún tipo de gas contaminante a la atmósfera", señala Jerónimo Herrera.

El proyecto fue presentado ante la Administración regional en el mes de noviembre de 1999, que el pasado 21 de junio dictó una resolución positiva sobre la Declaración de Impacto Ambiental, a través de la Dirección General de Calidad Ambiental.

Asfaltos del Tajo contratará con un plantilla de

Asfaltos del Tajo contratará con un plantilla de

Martínez Cenzano agradece el esfuerzo a la empresa

El alcalde de la ciudad de Cuenca, José Manuel Martínez Cenzano, afirmó que Gas Castilla-La Mancha va a hacer un esfuerzo importante, "como lo fue el que hizo el Gobierno de Castilla-La Mancha en su momento, proponiendo en los términos del pliego de condiciones que dio paso a la concesión administrativa una importante ayuda económica para la empresa que estuviera dispuesta a ejecutar las obras de infraestructura, que permitieran la conexión de Cuenca y de otros pueblos de la provincia al gaseoducto central que atraviesa el país". Por último, Martínez Cenzano aprovechó la presentación de los planes de Gas Castilla-La Mancha para hacer un reconocimiento público de gratitud hacia la empresa, porque ha demostrado una importante sensibilidad hacia la ciudad al decidir adelantar la inversión, a pesar de que en estos momentos la capital conquinense no está catalogada como uno de los mercados apetecibles. La Delegación de Castilla-La Mancha prevé conseguir en la ciudad de Cuenca unos 4.500 clientes, principalmente en los sectores doméstico y comercial. El consumo medio anual previsto es de 40 millones de termias, mientras que las expectativas cifradas por el sector industrial, de acuerdo a sus estudios se sitúan en un consumo de 38 millones de termias.

JAVIER ROMERO

El alto número de vehículos pesados en Albacete hace necesario el plan

La Ciudad del Transporte costaría 3.400 millones

DAVID GARCÍA
Albacete

La Ciudad del Transporte de Albacete podría costar algo más de 3.400 millones de pesetas, según se desprende de un estudio de viabilidad elaborado por encargo de la Federación de Empresarios de esta ciudad, para conocer las posibilidades de instalación que tiene un proyecto de estas características.

Así lo anunció el presidente de los

empresarios albaceteños, Artemio Pérez, quien presentó las conclusiones del proyecto a los diferentes sectores interesados.

Esta semana se reunió con esta intención con los sindicatos, la Cámara de Comercio, el Ayuntamiento, la Diputación y la Junta de Comunidades. Todos ellos, interesados de un modo u otro en participar en la gestión.

La cifra exacta del coste que baraja el estudio de viabilidad asciende a 3.438.201.805 pesetas y se asentaría sobre una superficie de 15 hectáreas, aunque posteriormente podría ampliarse hasta justo el doble.

Los datos que apoyan la necesidad de desarrollo del

Un proyecto presenta seis posibles localizaciones de esta Ciudad en Albacete

Centro se basan en la evaluación de una serie de puntos fuertes y débiles, entre los que cabe destacar el fuerte volumen de tráfico de

vehículos pesados que diariamente circulan en el entorno albaceteño, el importante parque de vehículos pesados con residencia en la provincia, la dinámica eco-

nómica provincial y regional que se sitúan por encima de la media nacional y la escasa oferta de suelo industrial municipal y suelo especializado para albergar los servicios asociados a la logística.

Ante esta situación surge la necesidad de un Centro de Transportes y actividades logísticas capaz de dinamizar un sector de actividad, el de la logística, en el que Albacete puede aprovechar las mejores prácticas que han resultado de este tipo de centros en regiones españolas, siendo pionera en el ámbito de Castilla-La Mancha.

Por otro lado, se conseguiría dotar a la ciudad de Albacete de un tradicional nudo de comunicaciones y



El sector del transporte pide mejores infraestructuras en Albacete.

de unas infraestructuras de servicios al transporte de mercancías de alta calidad.

Ahora, explicó Artemio, el primer paso para culminar este proyecto será la definición del modelo de gestión, promoción y explotación del Centro de Transportes. En la participación se han mostrado interesados, las institucio-

nes públicas, Ayuntamiento, Diputación y Junta de Comunidades y el sector del transporte por carretera, a través de sus diferentes asociaciones.

Para localizar la Ciudad se han estudiado seis puntos diferentes en la ciudad en los que todos coincide la disponibilidad de suelo y acceso a ejes de comunicación.

Hercesa amplía fronteras hacia la Costa Blanca

Prevé construir 76 viviendas unifamiliares en Campello Playa

J.M. MIRANDA
Ciudad Real

dín.

Hercesa, promotora inmobiliaria de Guadalajara y Madrid, ha comenzado la comercialización del conjunto residencial "El Campello Playa", como parte de la política de ampliación del ámbito de actuación de esta empresa.

La promoción afecta a una superficie de 26.000 metros cuadrados y se desarrollará en dos fases. En la primera se construirán 76

viviendas unifamiliares de unos 150 metros cuadrados, con un jardín de unos 70 metros cuadrados más, así como zonas verdes y de ocio.

En la primera planta hay tres dormitorios con dos cuartos de baño, mientras que en la segunda dispone de un ático con 33 metros cuadrados. La fecha de entrega de las viviendas está prevista para junio del 2002.

La zona donde se ubican registra un microclima especial con temperaturas medias anuales de 19 grados, ya que a lo largo del año más de 250 días son de

“ ”
La promoción afecta a una superficie de 26.000 m² y se desarrollará en dos fases

sol, la escasa pluviosidad favorece las buenas temperaturas. Asimismo, existen en la zona más de 23 kilómetros de playas de litoral mediterráneo.

Este conjunto residencial está situado a unos 420 kilómetros de Madrid, en la zona noroeste de la Costa Blanca de Alicante, a unos ocho kilómetros de distancia, y a treinta de Benidorm.

Las viviendas unifamiliares de El Campello Playa, nombre también de la localidad en la que se van a construir, se levantan tres plantas. La baja, que tiene recibidor, cocina, despensa, baño completo, y salón comedor con salida al jar-

Hercesa es la primera empresa inmobiliaria española que ha obtenido la doble certificación de calidad ISO 9002-94 por Bureau Veritas Quality Internacional y Aenor.

Esta promotora residencial presenta con esta nueva propuesta una oferta de segunda residencia diferente e innovadora en la zona, tanto por el precio como por el tipo de vivienda, ya que no se trata de unifamiliares aislados, sino de un conjunto residencial.

Telefónica y Toledo firman un convenio

REDACCIÓN
C-LM

El alcalde de Toledo, José Manuel Molina, y el director territorial de Telefónica de España, Eusebio Bautista, han firmado un acuerdo de colaboración para la implantación del servicio de telefonía de forma subterránea y canalizada en la obra civil de la plaza de Zocodover. En

virtud de este convenio la institución municipal coordinará el programa de la obra con el resto de los servicios de la ciudad, mientras que Telefónica se compromete a la conservación de estas infraestructuras tanto en el aspecto preventivo como correctivo. También se recoge la iniciativa "Toledo: ciudad digital", para transformar Toledo en una ciudad digi-

tal, apoyado por una nueva web que permitirá informatizar la administración con los avances que se muestran por los sistemas de ventanilla única y disponer de contenidos en la red que difundan la imagen de Toledo. Por su parte, Telefónica España se compromete a aportar las soluciones necesarias para su puesta en marcha.

Compaq y Varnet becan a 10 titulados de la UCLM

REDACCIÓN
C-LM

Diez titulados de la Universidad de Castilla-La Mancha en distintas carreras han sido becados para la realización de un Programa de Formación en prácticas de Contenidos para Internet y Servicios de Nuevas Tecnologías, gracias al convenio suscrito

por la Universidad Regional, a través de su Fundación y las empresas Compaq, S.A. y Varnet, Red de Servicios Informáticos, S.L. Tanto la Universidad regional como las citadas empresas consideraron que el campo de la elaboración de contenidos para Internet y los Servicios Asociados a las Nuevas

Tecnologías abrían grandes posibilidades a titulados en Informática o Ingenierías.

Entre los objetivos planteados a la hora de desarrollar el programa destaca el de formar en sistemas de elaboración de contenidos y servicios basados en nuevas tecnologías a titulados no informáticos.

Se trata del primer Centro de Servicio de Perfiles Estructurales de España ubicado en Esquivias

Ros Casares invierte 1.500 millones en un nuevo centro

Hasta el momento la empresa está dando empleo a 35 personas aunque en un futuro se espera incrementar esta cifra

BELÉN DÍAZ

Esquivias (Toledo)

Hace escasamente tres meses que el grupo siderúrgico valenciano Ros Casares ha puesto en marcha el primer Centro de Servicios de Perfiles Estructurales de España, concretamente en la localidad toledana de Esquivias y uno de los más avanzados de Europa, "realizando una inversión global de aproximadamente 1.500 millones de pesetas", tal y como señalaba el gerente del Centro, Luis Jaén Ferrer.

Este centro logístico de distribución, que ocupa una superficie de instalaciones de 18.000 metros cuadrados, está dotado de 2.000 metros cuadrados de caminos de rodillos y bandadas de traslación de materiales.

También dispone de dos sierras de corte y un taladro multicabezal, todos ellos de última generación, así como una línea con la tecnología más avanzada para granallado y pintado, todo ello apoyado en los elementos

para carga y descarga más rápidos y seguros. Hasta el momento, "el centro da empleo a unas 35 personas de un modo directo, aunque en un futuro se espera ir incrementando esta cifra", según explicaba el gerente del centro.

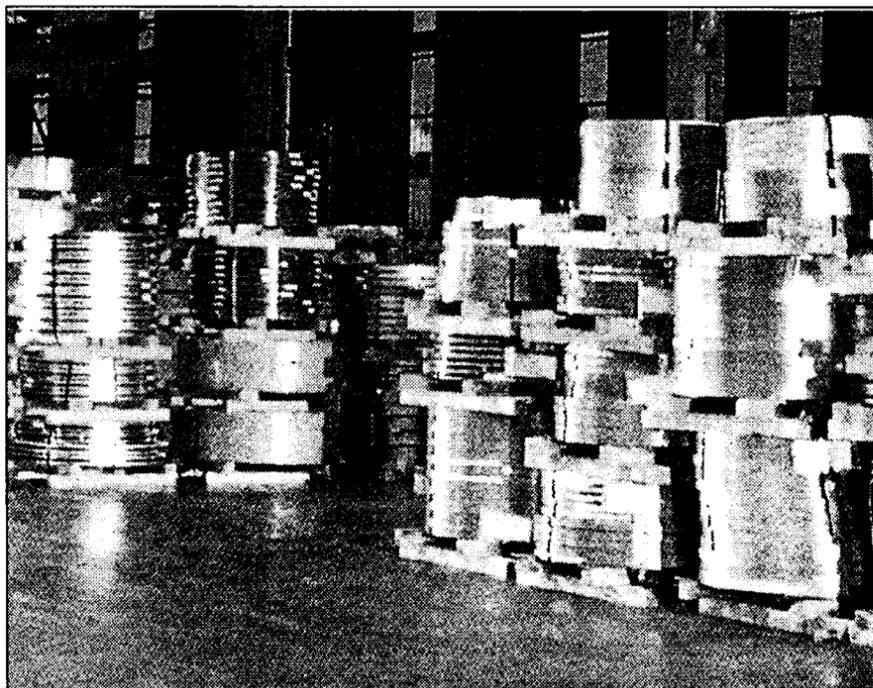
Por otro lado, una de las motivaciones principa-

les que impulsaron a este grupo siderúrgico a instalarse en esta localidad toledana fue el hecho de su ubica-

ción geográfica y de sus posibilidades de acceso a las principales rutas de comunicación.

Asimismo, Luis Jaén Ferrer indicaba que "este centro es pionero en cuanto a la filosofía que quieren implantar y en cuanto a la tecnología aplicada es de lo más moderno en todos los procedimientos".

El grupo siderúrgico Ros Casares obtuvo un beneficio durante el ejercicio 1999 de 3500 millones de pesetas y las ventas crecieron un 3,7% hasta alcanzar los 112.183 millo-



El grupo Ros Casares, entre sus muchas actividades, distribuye productos siderúrgicos.

nes. El holding siderúrgico, participado al 50% por el grupo Aceralia y por la familia Ros Casares, espera que sus ventas crezcan durante este ejercicio un 20%. La actividad del grupo está centrada principalmente en cuatro líneas, distribución de productos siderúrgicos y suministro industrial, distribución de productos palos, transformación de productos para la construcción y servicios.

Desde 1965, el Grupo Ros Casares crece y diversifica continuamente en sus 65 almacenes y centros

de servicios, distribuye productos siderúrgicos, corta longitudinal y transversalmente bobinas laminadas en frío, caliente y galvanizadas, y también realiza actividades de ferralla, calderería y estructuras de acero. Ros Casares continúa desarrollando su política de diversificación en tres grandes líneas, la diversificación sectorial por clientes, por niveles de mercado (mayoristas y detallistas) y actividades de valor añadido (transformación metálica, suministro industrial y maqui-

na). El grupo tiene puesto en marcha un plan de inversiones que cuenta cada año con un presupuesto de unos 3.000 millones de pesetas aproximadamente.

Este año han adquirido un terreno de treinta mil metros cuadrados en El Puig (Valencia) para ampliar las instalaciones de la filial Thyssen Ros Casares.

A esta compra hay que unir otra parcela de 25.000 metros cuadrados en Asturias, para la realización de futuras inversiones.

Caprabo abrirá otro establecimiento en Guadalajara tras el verano

REDACCIÓN

Toledo

El grupo de distribución de Caprabo tiene previsto abrir un establecimiento a finales del mes de septiembre en Guadalajara, con lo cual ya serían cinco los centros que este grupo tiene en la región, según confirmaron a este semanario fuentes del citado grupo. Hasta ahora cuentan con dos centros en Illescas (Toledo) y otros dos en la ciudad de Guadalajara.

Según los datos hechos públicos por el Grupo durante los seis primeros meses del presente Caprabo ha elevado su volumen de facturación a 113.925 millones de pesetas, lo que supone un crecimiento del 21% respecto al mismo periodo del año anterior.

En la primera mitad del año, Caprabo ha abierto un establecimiento en Toledo y otro en Guadalajara dentro de su campaña para extenderse en la región castellano-manchega.

En este periodo Caprabo ha puesto en marcha una nueva plataforma en Valdemoro, para la realización de la distribución en todo el área centro (Madrid, Castilla y León, Castilla-La Mancha y Extremadura). El coste de la plataforma ha sido de unos 1.500 millones.

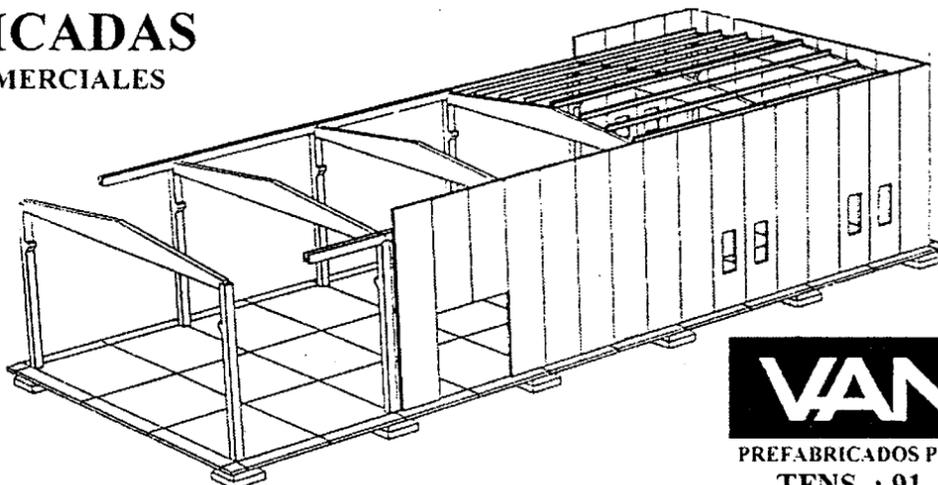
NAVES PREFABRICADAS

GANADERAS, INDUSTRIALES, COMERCIALES

VIGAS DELTA canto variable
VIGAS ITALVAN naves planas
VIGAS DE CARGA
PILARES, MÉNSULAS
CORREAS
VIGA H, PORTACANALON
PANELES CERRAMIENTO
PLACAS ALVEOLARES
VIGUETAS TS-DT

Visite nuestra página web

<http://www.vanguard.es>



OTROS PRODUCTOS

- ADOQUINES
- TERRAZOS
- MOBILIARIO URBANO
- OBRAS PUBLICAS
- FACHADAS
- FORJADOS
- SEPULTURAS
- CUBIERTAS

VANGUARD

PREFABRICADOS PARA CONSTRUCCION Y URBANISMO

TFNS. : 91. 411 47 97 / 91. 564 40 37

FAX: 91. 411 71 59

(Fábricas: C.Real, Toledo, Albacete, Cuenca)

Se prevé que las obras de Ciudad Real comiencen en octubre o noviembre

Los aeropuertos de la región serán compatibles

Los de Albacete y Ciudad Real serían complementarios y podrían dar lugar a una red regional de aeropuertos

EVA ROSADO
Toledo

El futuro aeropuerto de Ciudad Real y el de Albacete serían perfectamente compatibles, según afirmó Juan Antonio León Triviño, presidente de la Cámara de Comercio de Ciudad Real, una de las instituciones que promueven la construcción de este aeródromo. La sociedad del aeropuerto de Ciudad Real, con el presidente de la Cámara de Comercio, León Triviño, a la cabeza se reunió el pasado 17 de julio con el vicepresidente de la Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha, José María Barreda y con el consejero de Obras Públicas, Alejandro Gil, para exponerles la situación del proyecto del aeropuerto y matizar algunos asuntos como eran la compatibilidad de la pista de Los Llanos de Albacete. Para León Triviño los de Albacete y Ciudad Real serían aeropuertos complementarios que podrán dar lugar a una red de aeropuertos regionales.

La sociedad del aeropuerto



Juan Antonio León Triviño y José María Barreda, tras la reunión.

de Ciudad Real ya ha estudiado las posibles conexiones desde Ciudad Real y Albacete y desde Albacete y otros lugares del mundo.

El futuro aeropuerto de Ciudad Real **prestará** según León Triviño, todo tipo de servicios aunque nacerá con la vocación de tráfico de mercancías.

El presidente de la Cámara de Comercio aseguró que el proyecto está "prácticamente" terminado y sólo quedaría la exposi-

ción al público del impacto medioambiental, y si no hubiera alegaciones por parte de instituciones, organismos, asociaciones o particulares, las obras podrían comenzar en el mes de octubre o noviembre. Se prevé que la duración de la ejecución del proyecto ronde entre 18 y 22 meses, de manera que para el año 2002 ya podría estar funcionando.

En cuanto a la Zona Especial de Protección de las Aves (ZEPA), situada en el campo de Calatrava, en concreto entre Ballesteros de Calatrava y Villar del Pozo, León Triviño anunció que la

Sociedad del Aeropuerto de Ciudad Real está estudiando su posible expansión hacia otro lugar y ha propuesto una serie de soluciones y medidas compensatorias que no causarán impacto sobre la zona. El presupuesto para el futuro aeropuerto es de 35.000 millones de pesetas de capital exclusivamente privado. De esta cifra el 35% se corresponde con la aportación de la Cámara de Comercio y de la diputación de Ciudad Real; el 25% de Caja Castilla-La Mancha (CCM); un 10% de Caja del Monte y un grupo de industriales completarán el resto.

“ ”
Las instalaciones ciudadreales podrían estar en marcha en el 2002

La Asociación de Empresarios de Daimiel inauguró su sede

REDACCIÓN
Ciudad Real

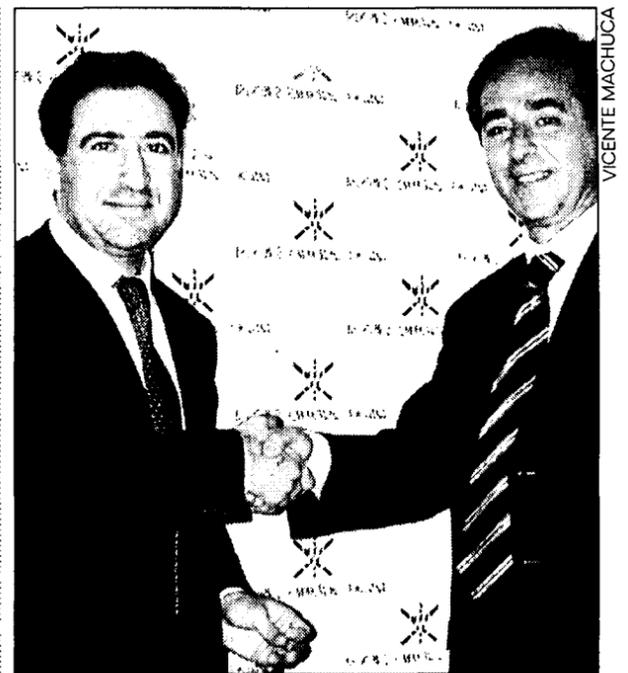
La Asociación Local de Empresarios de Daimiel CEOE-Cepyme cuenta ya con sede social, tras la inauguración a cargo del presidente de la misma, Pedro García-Muñoz, quien estuvo acompañado, entre otros, del alcalde de la localidad, José Manuel Díaz-Salazar, y del presi-

dente de Ceoe-Cepyme de Ciudad Real y Cecam, Jesús Bárcenas.

En el acto, celebrado recientemente, se habló sobre todo lo relacionado con el pequeño comercio y las últimas medidas que afectan al sector. En este sentido, el presidente de la Federación de Comercio de la provincia, Arturo Mesa, tras explicar qué es

esta organización empresarial calificó dichas medidas de "barbaridad, discriminatorias y abusivas" y que sólo benefician a las grandes superficies. Para Mesa, el empleo estable lo genera el pequeño comercio así como la riqueza para cada población, por lo que esta Federación de Comercio adoptará una serie de medidas al res-

pecto. A continuación, el presidente de la Asociación Local de Empresarios de Daimiel dijo que con este acto se cumplía uno de sus anhelos, "que no era otro que tener una Asociación en esta localidad con una sede donde los empresarios tengan su casa para ofrecer todos los servicios que requieran".



Fedeto quiere dar su apoyo institucional al equipo del Toledo.

Fedeto captará abonados para el C.D. Toledo S.A.D.

En virtud de un acuerdo "pionero" firmado por ambos presidentes

F. J. LLANA NIETO
Toledo

Los presidentes de la Federación Empresarial Toledana (Fedeto), Ángel Nicolás, y del Club Deportivo Toledo S.A.D. en funciones, Fernando Jerez, han firmado un convenio de colaboración "pionero", que tiene como principal objetivo fomentar la captación de nuevos abonados para este equipo de fútbol de la temporada 2000/2001, que se iniciará en el próximo mes de septiembre.

En virtud de este acuerdo, Fedeto reali-

zará una campaña informativa entre sus empresas asociadas animando a sus responsables y trabajadores a que adquieran los abonos, con un descuento del 10% sobre los precios oficiales establecidos por el Club Deportivo Toledo.

Según afirmaba Ángel Nicolás, el objetivo con este convenio es conseguir captar alrededor de 500 abonados, "ya que entre empresarios y tra-

bajadores de empresas asociadas a Fedeto tenemos cerca de 100.000 personas".

Fedeto pretende así dar su apoyo institucional al Club Deportivo Toledo, comprometiéndose además a gestionar la entrada de más socios en el núcleo accionarial de éste.

El presidente de Fedeto considera que éste era el mejor momento para la firma del acuerdo, que ya se planteó en numerosas ocasiones en el anterior mandato de Fernando Jerez, "pero que no se llevó a efecto para

no comprometer la labor de éste, que por aquel entonces también ocupaba el cargo de vicepresidente económico del equipo toledano".

Para beneficiarse de los descuentos publicados en este convenio bastará simplemente con que la empresa esté asociada a cualquiera de las asociaciones empresariales que integran la Federación Empresarial Toledana.

“ ”
El objetivo con esta campaña informativa es conseguir cerca de 500 nuevos abonados

BELÉN DÍAZ
C-LM

Durante el año 1999 la provincia de Cuenca registró el mayor importe en robos en el sector de la joyería, concretamente por un valor de 38.056.919 millones de pesetas, lo que representa un 63,9% del total en Castilla-La Mancha, según los datos facilitados a este respecto por la Asociación de joyeros, plateros y relojeros de Toledo.

Le sigue en importancia con este índice la provincia de Ciudad Real, con un porcentaje del 24,7% del total y un importe de 14.738.000 pesetas durante el pasado año. Guadalajara alcanzó un índice

de siniestralidad que rondó los 4.300.000 pesetas, lo que representó un 7,1% del total de Castilla-La Mancha; Albacete con 1.510.000 pesetas y la provincia de Toledo fue la que logró alcanzar el menor volumen con un valor por debajo del millón de pesetas.

Teniendo en cuenta que a nivel nacional el importe total alcanzó casi los 4.000 millones de pesetas, la Asociación Española de Joyeros, Plateros y Relojeros acordó cerrar

La provincia de Cuenca registró el 64% del importe de robos de la región

Más de 500 joyerías piden seguridad para sus negocios

Castilla-La Mancha alcanzó durante el pasado año unas pérdidas que rondaron los 60 millones de pesetas

los establecimientos el día 20 de julio desde las 12 del mediodía hasta la apertura del comercio por la tarde. Este cierre fue secundado por todas

las provincias castellanomanchegas a excepción de algunos empresarios de Guadalajara puesto que, tal y como seña-

labla el secretario de la Asociación de Comercio de esta provincia, Jesús Barbería, "a parte del miedo que sienten los joyeros, lo cierto es que desconocen la mayoría de las decisiones que se toman en la Asociación Española de Joyeros, Plateros y Relojeros y, por lo tanto, no disponen de la información suficiente".

En Castilla-La Mancha hay casi 600 empresas pertenecientes al sector



En la imagen, el portavoz de la Asociación Joyeros de Toledo, Juan Ignacio González

de la joyería, y a nivel nacional diecinueve mil profesionales, en el ámbito de la industria, exportación, importación, talleres y comercios, que conforman un sector azotado en los últimos años por la delincuencia, cuya tipología responde, en términos generales, a una perfecta organización para delinquir contra el sector.

Por este motivo, tal y como señalaba el portavoz y asesor de la Asociación de joyeros de Toledo, Juan Ignacio González, "el motivo del cierre es la petición de una serie de medidas que palién este incremento de

| SINIESTRALIDAD DURANTE 1999 | | |
|-----------------------------|------------|-------------|
| | IMPORTE | *PORCENTAJE |
| Castilla-La Mancha | 59.510.151 | 1,53% |
| Albacete | 1.510.070 | 0,04% |
| Ciudad Real | 14.738.790 | 0,38% |
| Cuenca | 38.056.919 | 0,98% |
| Guadalajara | 4.279.313 | 0,11% |
| Toledo | 925.059 | 0,02% |

Fuente: Asociación de Joyeros de Toledo
* Sobre el total nacional

robos y atracos que, en muchas ocasiones, acaban con víctimas mortales".

En los últimos cinco años se han producido en nuestro país más de 9.000 delitos con una cifra de pérdidas económicas superior a los

13.500 millones de pesetas, por lo cual el sector requiere medidas urgentes que pasan por la necesidad de una política coordinada entre los poderes públicos y todas las instituciones que tengan competencia en esta materia.

Necesaria cooperación entre fuerzas de seguridad y empresarios

"La provincia de Toledo disfruta, afortunadamente, de cierta tranquilidad en el sector joyero, teniendo en cuenta los sucesos que se producen a nivel nacional", tal y como explicaba el portavoz de la Asociación de Joyeros de Toledo. Esta situación se hace posible gracias a la coordinación existente entre las fuerzas de seguridad y los empresarios. No obstante, desde la asociación se piden soluciones, desde la necesaria aplicación de la prisión preventiva, la usual puesta en libertad de los detenidos, la ausencia de ruedas de reconocimiento, la necesidad de mayor vigilancia en aeropuertos, los períodos para la citación a juicio, la determinación de la suficiencia de las pruebas, hasta la emisión de órdenes judiciales ante indicios de delito. Sobre todo, según el portavoz de la Asociación "hay que pedir una mayor vigilancia en los aeropuertos porque se están detectando una serie de mafias procedente en su mayoría de Colombia y de los países del Este a los que les es muy fácil hacerse con pasaportes falsos".

REDACCIÓN
Albacete

Miguel Sánchez-Flor Piqueras es desde el pasado jueves el nuevo presidente de la Asociación de Empresarios de Campollano (Adeca). Así lo decidieron los 302 empresarios del Polígono que ejercitaron su derecho al voto en las elecciones celebradas en la noche del día 13, aunque el resultado final fu enormemente ajustado y la victoria sólo se produjo por cuatro votos de diferencia frente a la can-

Empresarios de Campollano dan su confianza a Miguel Sánchez-Flor

La alta participación de las empresas hizo que se alcanzara el 83% de participación en las votaciones

didatura encabezada por Jesús Vicente Mesas García.

Tras estos resultados, los componentes de la nueva Junta Directiva de los empresarios de Campollano está compuesta por Miguel Sánchez-Flor Piqueras, Juan Gregorio

López, Antonio Pastrana, Francisco Ruiz, Emilio Prieto y Amalia Blanco. La nueva Junta Directiva se reunió el día 14 para proceder, entre otros temas, a la distribución de cargos.

El resultado de las elecciones celebradas en

Adeca deparó enorme igualdad, tal y como hemos comentado antes, siendo el resultado final de 153 votos para Miguel Sánchez-Flor por 149 para Jesús Vicente Mesas.

Una de las notas destacadas de la celebración

de esta Asamblea Extraordinaria fue la alta participación de las empresas de Campollano, ya que alcanzaron los 302 votos emitidos, lo que supone un porcentaje sobre el censo electoral del 83%, aunque a estas cifras habría que añadir

las seis delegaciones de voto que se invalidaron por estar duplicadas en la misma fecha.

Teniendo en cuenta las cifras anteriores, Adeca quiere agradecer a todos ellos el interés que han mostrado constantemente y también la participación en la vida de la Asociación.

Esa noche fue también el momento final de la gestión de la Junta Directiva que durante dos años y medio ha estado presidida por José Luis García Navarro.

EMPRENEDORES DE LA REGION

ANA I. MOREIRA

Daimiel (Ciudad Real)

La Cooperativa La Alegría se constituyó en el año 92 por la iniciativa de un grupo de personas, cinco socios en principio ahora son ocho, que montaron su propia empresa en Daimiel (Ciudad Real) para poder crear su puesto de trabajo, explica la presidenta de esta cooperativa, Antonia García.

Algunas de las socias trabajaban ya en casas limpiando, pero de forma particular sin pertenecer a ninguna empresa. Después de ocho años de funcionamiento han puesto de manifiesto que "no solamente hemos consolidado nuestro puesto de trabajo, sino que además se lo hemos dado a bastantes más personas (22 en la actualidad)", asegura la presidenta.

En contra de lo que suele ocurrir, los socios fundadores, en su mayoría mujeres, no se conocían antes de plantearse constituir su propia cooperativa. Así, la presidenta explica que cuando se le ocurrió esta idea fue al INEM y les pidió que le diesen una lista de personas de su edad y circunstancias que quisieran trabajar y que tuviesen algún tipo de ambición (no sólo trabajar, sino también tener su empresa). También fue al Ayuntamiento e hizo lo mismo. A raíz de estas listas de personas fue organizando reuniones con unas y con otras. Algunas decían que no les interesaba montar la empresa pero que les trataran después. Tras un

Montaron la empresa para crear su propio puesto de trabajo, hoy tienen 22 empleados

Cooperativa la Alegría, ocho años en la actividad de limpieza

El grueso de sus clientes se encuentran en Daimiel, pero hace ya dos años han entrado en la capital de la provincia

año de búsqueda de futuros socios, cinco personas empezaron a andar bajo la fórmula de la cooperativa porque no tenían mucho capital ni medios para hacerlo de otra manera, añade Antonia García, que además asegura que "la idea nos resultaba bonita, aunque era complicado, pero era una fórmula nueva que no se había visto

mucho por aquí".

Su primer cliente fue una comunidad de vecinos, que todavía conservan y hoy por hoy la mayoría de sus trabajos

se desarrollan en Daimiel aunque también tienen ya algunos clientes en Ciudad Real, donde han llegado hace dos años. Su intención es seguir ampliando su marco de actuación y abrirse paso en la región empezando por los pueblos cercanos.

Sus clientes son, entre otros, administraciones y según reconoce la presidenta, "son además los que más nos gustan porque aunque tardan en pagarte, tienes esa garantía de que te van a pagar". Sus clientes fijos en la actualidad son más de cuarenta a los que hay que sumar los esporádicos que surgen por limpiezas extras.

“ ”
No descartan diversificarse a otros sectores en un futuro y entrar en el turismo rural



ARCHIVO

En Ciudad Real han empezado ya a tener clientes, entre ellos la Delegación de la Junta.

En la plantilla hay trabajadores fijos, fijos discontinuos o contratados por obras o servicios, porque el tipo de contratación depende del tipo de trabajo que tengan que realizar. No obstante, la presidenta asegura que bastantes son fijos, porque si ven que alguien trabaja bien automáticamente le ofrecen quedarse como socio o como trabajador fijo.

Ahora no tienen ningún proyecto en mente, pero ha-

PRINCIPALES DATOS

| | |
|-------------------------|------------------------------|
| • Empresa | Cooperativa La Alegría |
| • Presidenta | Antonia García |
| • Actividad | Limpieza de edificios |
| • Dirección | C/Herrera número 12 |
| • Localidad | Daimiel (Ciudad Real) |
| • Teléfono | 926 85 43 21 |
| • Personal | 30 (8 socios y 22 empleados) |
| • Fecha de constitución | 1992 |

ce un año se plantearon diversificar su actividad entrando en el área de turismo rural. Aprovechando la cercanía del Parque de Las Tablas se plantearon poner un restaurante, pero en la actualidad el proyecto está parado, aunque no descartan en un futuro llevarlo a cabo.

En este sentido, Antonia explica que esta idea surgía porque "ante tanta competencia no te puedes dormir en los laureles y si en un momento dado flojea un tema, podemos ir al otro".

En los inicios no realizaron mucha inversión y como ejemplo, Antonia Rodríguez señala que "la gente se ríe cuando lo digo, pero al principio nos íbamos a las tiendas de los 20 duros a comprar los cepillos y los cogedores". Después para ser más competitivos en el mercado, ya han tenido que comprar máquinas que abarquen más y "den más productividad", afirma.

Siempre han ido creciendo pero muy poquito a poco. El año pasado lo cerraron con una facturación de unos 45 ó 46 millones y el objetivo para este ejercicio es mantenerse o crecer un poco.

REDACCION

Ciudad Real

Al menos un centenar de empresas del polígono de la carretera de Carrión (situado a la salida de Ciudad Real) han comenzado a tomar medidas ante la inseguridad que viven (robos, hurtos, daños en sus locales...).

En una reunión mantenida entre CEOE-Cepyme de Ciudad Real y los afectados, esta organización empresarial ha conocido la inquietud que viven los empresarios diariamente para desarrollar su trabajo

Un centenar de empresas de Ciudad Real denuncian actos vandálicos

CEOE-Cepyme tomará medidas ante la falta de seguridad del polígono de la Carretera de Carrión

y ante esto ha decidido emprender una serie de actuaciones que solucionen este problema cuanto antes.

Así serán enviados escritos al Ayuntamiento de Ciudad Real, Subdelegación del Gobierno y Delegación de Obras Públicas de la Junta de Comunida-

des de Castilla-La Mancha, en el que se les pedirá una urgente solución, ya que se perjudica gravemente al trabajo diario de las empresas ubicadas en esta zona. En el caso del escrito a la Delegación es porque quienes realizan estas acciones son los propietarios de las

viviendas situadas entre la estación del AVE y el barrio del Pilar, dependientes de dicho organismo.

Los empresarios sufren constantemente desde hace años molestias a clientes y a ellos mismos, delitos como asaltos, robos, hurtos, daños en sus locales, insultos

amenazas, etc., que hacen muy difícil el quehacer diario de empresas que buscan el desarrollo de Ciudad Real. Estas acciones violentas se hacen desde las más absoluta impunidad cuando ya son hechos conocidos por las autoridades, lo que provoca una

mayor desesperación del empresariado.

Esta actitud antisocial de un grupo reducido hipoteca el avance y crecimiento de la capital, además de verse perjudicada una de las "puertas" de la ciudad que vive una época de "estrangulamiento y degradación". También hay que mencionar que cercano a esta zona será ubicado en breve el Parque Industrial Avanzado y será asimismo, un importante nudo de comunicaciones ante las futuras infraestructuras de la capital.



E.R.
Toledo

Desde su constitución en enero ya han entrado a formar parte en su guía de servicios 91 empresas

Toledo, Ciudad de Congresos gestionará 14 eventos este año

En septiembre presentarán una guía de servicios y sedes y otra de incentivos turísticos de Toledo y de su provincia

La Fundación Toledo, Ciudad de Congresos va a gestionar hasta el próximo mes de octubre, un total de 14 congresos, siete de ellos internacionales. De esta manera Toledo será el escenario de eventos como el XVII Congreso de la Federación Internacional de Mujeres Juristas o tan curioso como el de la Asociación de Derecho Marítimo, que congregará a 200 personas.

De resultados de su participación como expositora en la feria Tecnomeeting, que se celebró en Barcelona del 5 al 7 de julio, este organismo ha conseguido la gestión de cinco nuevos eventos. Según Javier Díaz, director técnico "últimamente se ha incrementado significativamente el interés por Toledo". La Fundación Toledo, Ciudad de Congresos se constituyó el pasado mes de enero con la

vocación de canalizar el atractivo de la capital, no sólo hacia el turismo sino hacia otro tipo de iniciativa como es la organización eventos.

Su labor es facilitar a las entidades interesadas en celebrar un acto en Toledo una guía de servicios, sedes, asistencia técnica,

o prestaciones de ocio y cultura, entre otras opciones. Desde el comienzo de su andadura ya han conseguido que 91 empresas toledanas se integren dentro de la guía de ofertas.

Javier Díaz explicó que



La Fundación Toledo, Ciudad de Congresos se constituyó en enero.

para que estas empresas puedan optar a ofrecer sus servicios es necesario que cumplan una serie de requisitos y criterios de calidad. A pesar de contar con casi cien empresas la guía seguirá permanentemente abierta. En el mes de septiembre, esta fun-

dación "sin ánimo de lucro, tiene previsto hacer la presentación pública de dos guías que servirán para promocionar la ciudad de Toledo. Una de ellas será una guía de Congresos de sedes y servicios. La segunda será una publicación en la que se pre-

sentará una relación de incentivos y atractivos turísticos de la ciudad, que ha sido elaborada por dos historiadores, con el objetivo de hacerla amena a la vez que instructiva. Hasta el momento no existían este tipo de soportes promocionales, que en opinión de Díaz "aumentarán el interés manifiesto de los profesionales por la ciudad". "Toledo ya tenía experiencia, pero lo que hacía falta era un impulso institucional que garantizara el éxito de los eventos", explicó Díaz.

La Fundación Toledo,

Ciudad de Congresos se encarga de facilitar a las entidades que pretenden celebrar un evento, servicios tan completos y variados como son medios audiovisuales, traductores, traslados, visitas guiadas, gymkanas, conciertos, así como turismo activo, banquetes o cenas de gala.

Toledo, Ciudad de Congresos es un organismo en el que participa la Junta de Comunidades, el Ayuntamiento de Toledo, Fedeto, la Asociación de Empresarios de Hostelería y CCM.

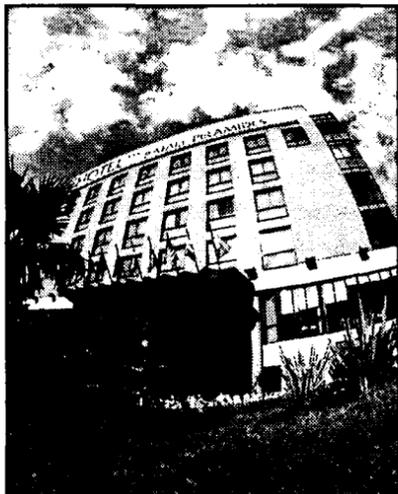
“ ”
Algunos de los congresos que se celebrarán en Toledo serán de carácter internacional

“ ”
Las empresas tienen que cumplir una serie de criterios y requisitos de calidad

HOTEL ***

RAFAEL PIRAMIDES

Ubicado en el Madrid castizo y cultural



Dispone de:

- 93 habitaciones, 9 de ellas tipo suite.
- Habitaciones con TV., caja fuerte, aire acondicionado, amplia mesa de trabajo, secador de pelo y línea de modem.

Servicios:

- Bar-Hall
- Cafetería "Pirámides"
- Restaurante "Los Pinceles".
- Salón "Acuarela"
- 100 plazas de garaje

Información Turística:

Atendida por personal cualificado, con una base de datos de los acontecimientos culturales, deportivos y lúdicos a celebrar en Madrid.

HOTEL * RAFAEL PIRAMIDES** P^a de las Acacias, 40 - 28005 Madrid. Telf. 91/517 18 28 - Fax: 517 00 90

La empresa ofrece servicios de catering en Toledo, Cuenca y Valencia

Fexgel invierte 200 millones en sus salones de Mora

ALICIA SÁNCHEZ
Mora (Toledo)

La Empresa Fexgel Celebraciones, situada en Mora y constituida en 1986, ha realizado recientemente una inversión de 200 millones de pesetas en la ampliación y mejora de sus instalaciones para celebrar banquetes de bodas, convenciones de empresas y todo tipo de eventos de estas características, con una capacidad actual de entre 850 y 900 personas.

Las obras se han realizado en un breve espacio de tiempo, siendo finalizadas en abril del presente año y comenzadas en el pasado mes de noviembre.

La empresa toledana cuenta también con unos salones para los mismos fines en Sonseca, donde se prevé ampliar las instalaciones, concretamente en la planta baja, actualmente diáfana, aunque ésta actuación tendrá lugar en el año 2001 ó 2002.

Dentro de sus proyectos de futuro se engloba abrir nuevos establecimientos de este tipo en otras localidades toledanas.

J.M. MIRANDA
Guadalajara

La Asociación Provincial de Empresarios de Hostelería, integrada en la Confederación Provincial de Empresarios, está preparada de cara a la nueva temporada estival a superar los buenos resultados alcanzados en años anteriores en los niveles de ocupación. De momento la temporada parece que va siendo buena.

Durante el verano, por contra al resto del año, son los establecimientos de la provincia los que observan un mayor nivel de acepta-

La firma de celebraciones no descarta abrir un segundo establecimiento en la provincia

La empresa moracha se dedica además al catering, cuya actividad se ha visto reducida en los últimos años, habiendo ofrecido

estos servicios, además de en Toledo, en municipios de otras provincias como Cuenca o Valencia. La facturación actual de Fexgel es de 200 millo-

nes de pesetas anuales, habiendo experimentado un crecimiento de un 30% en el último año, tras acometer la ampliación de sus salones.

Como proyectos de futuro contempla la construcción de nuevas instalaciones en otros municipios de la provincia de Toledo.

La actual obra, que ha superado los 200 millones de pesetas en sus instalaciones de Mora, han contemplado la restauración de la fachada, de estilo moderno, mezclado con un toque tradicional en piedra, y la ampliación de sus salones de 400 a 700 metros cuadrados. Del mismo modo se han acometido importantes inversiones en la cocina profesio-



Sus negocios se ubican en Mora (en la imagen) y Sonseca.

sional, provista de unos modernos fogones, máquinas frigoríficas, etc, que están instalados también una superficie total de 250 metros cuadrados. La entrada a los salones se ha convertido en un moderno hall de 180 metros cuadrados y una zona de baile de 280 metros.

Estas actuaciones han contado con una "modesta calificación" del gerente de la empresa, Félix Ángel Rodríguez Saavedra aportación económica del Proder Montes de Toledo, seguramente que por la

alto número de proyectos solicitados". Los nuevos puestos de trabajo creados ascienden a cuatro, más los eventuales que pueden llegar a 40 personas, según el banquete que de la empresa. De otro lado, la plantilla fija de Fexgel asciende a 6 empleados.

La peculiaridad de estos salones radica en la especialidad de los platos que ofrecen, entre ellos el cordero asado y el empedrador con salsa nórdica, que lleva en la carta más de siete años y que no es retirado por la importante demanda de este plato.

Bajan los hoteles adscritos al certificado "Q"

El Hotel Beatriz de Toledo será el primero en recibir el sello de calidad de ICHE

A.S./REDACCIÓN
Toledo

Hace un año era noticia que, de forma pionera, once hoteles de Toledo se sometían a las pruebas pilotos del certificado de calidad "Q" que promueve el Instituto para la Calidad Hotelera Española (ICHE). Ahora lo es que sólo cinco de esos once se

mantienen en el proceso de mejora de sus instalaciones y servicios de cara al cliente.

Uno de ellos es el Hotel Beatriz que será el primero en la región en recibir, de parte del secretario general de Turismo, Juan José Güernes Barrios, la certificación del sello de calidad "Q".

La implantación de esta marca de prestigio parte de un sistema autorregulado por los propios empresarios. En 1.996 es creado un organismo por parte de las Asociaciones Hoteleras más representativas del sector, el Instituto para la Calidad Hotelera Española (I.C.H.E), que es el encargado de gestionar y desarrollar el marco normati-

vo y reglamentario del sistema de calidad. Al mismo tiempo, verifica el cumplimiento de nivel de servicio requerido para la certificación de establecimientos y controla y garantiza su cumplimiento posterior.

“ ”
La "Q" de calidad del sector turístico es una ventaja competitiva en el sector

El trabajo desarrollado por el Hotel Beatriz, según nota de prensa de la Asociación de

Empresarios de Hostelería de Toledo, ha sido muy laborioso, pues tras solicitar la adhesión al Plan de Calidad en 1.998 a la Delegación del ICHE en Toledo (la Asociación de Hostelería) ha estado recibiendo formación en diferentes asistencias técnicas llevadas a cabo por consultores externos y, al mismo tiempo, trabajando internamente en su establecimiento para ofrecer a sus clientes una calidad de servicio que supera los límites establecidos en la norma.

La "Q" de calidad en el sector turístico, permite a los establecimientos la construcción de una ventaja competitiva empresarial como herramienta de negocio.

Guadalajara espera superar los 230.00 visitantes del pasado verano

Los establecimientos de turismo rural son los que mayor aumento de pernoctaciones experimentan en meses estivales

ción, con una oferta de turismo más completa, fundamentalmente turismo rural, que registra un gran nivel de ocupación, especialmente durante el mes de agosto.

Para los empresarios de la hostelería un indicativo de los buenos resultados son la apertura de nuevos

establecimientos, la modernización de los existentes y la calidad en los servicios, existiendo una relación adecuada entre calidad-precio o el que Guadalajara se esté consolidando poco a poco como un punto de destino obligado en la oferta de turismo interior.

En este crecimiento ha

sido fundamental también el papel desarrollado por la propia asociación de hosteleros de la provincia, que en los últimos años ha hecho especial hincapié en la cultura de calidad, la formación adecuada de sus profesionales y en promocionar adecuadamente su oferta turística, donde cabe incluir

la gastronomía de la provincia, mediante la convocatoria de numerosas ferias profesionales.

Durante el pasado año la cifra total de visitantes en la provincia fue de 223.490, con 377.745 pernoctaciones, según la información facilitada por la Dirección Provincial de Industria a la

Asociación de Hosteleros de Guadalajara. En cuanto al número de visitantes del pasado verano, éstos fueron casi 21.000 personas en julio; unas 25.000 en agosto y algo más de 23.000 en septiembre. Es después del verano, coincidiendo con las ferias y fiestas de la capital, cuando la oferta turística de la ciudad se ve más favorecida en sus niveles de ocupación, llegando en algún caso al 100%.

En estos días las principales peticiones que se atienden desde la Oficina de Turismo son las relacionadas con el turismo rural.

El margen de explotación de CCM creció por encima de la media

REDACCION/A.I.M.

C-LM

Los resultados de Caja Castilla-La Mancha del primer semestre del año arrojan un aumento de los resultados antes de impuestos de 7.207 millones, un 36,8% más que en junio del año pasado, y bastante por encima de la media del sector que ha sido de 6,2%.

Todos los márgenes han aumentado en Caja Castilla-La Mancha en esta primera mitad del año pero en diferente grado. Así, el margen de intermediación, que refleja las ganancias de la entidad por prestar créditos y aumentar depósitos, ha llegado a los 15.482 millones, con un crecimiento del 6,37%. La media nacional en este capítulo se incrementó un 4,7%.

El margen de explotación, con el que se mide la diferencia entre los ingresos y los costes, también ha aumentado en CCM por encima de la media, con un 4,87% más que el año pasado en junio por un 3,6% del conjunto de cajas. Sin embargo, en el aparta-

Sin embargo, el margen ordinario ha aumentado en el primer semestre dos puntos por debajo del crecimiento experimentado en el sector de cajas

do del margen ordinario que incluye la evolución de los ingresos, CCM ha crecido un 3,24%, dos puntos por debajo de la media.

La entidad ha rebajado su morosidad hasta el 1,71, pero todavía se encuentra por encima de la media del sector que es del 1%. La reducción ha sido de 1,28% en un

“ ”
La morosidad se sitúa en el 1,7%, con un descenso del 1,28% pero superior a la media

año. El volumen de créditos concedidos ha aumentado en el último año un 15,26% en la entidad y ha llegado a los 643.062 millones. Los recursos de clientes rozan los 900.000 millones con un aumento del 17,78%.

El balance general de la entidad supera los mil millones de pesetas. A mediados de junio del año 2000, el número de empleados de la entidad era de 2.136, las oficinas de 420, las corresponsalías eran 80 y las ventanillas de 281. En el primer semestre del año se han abierto 14 nuevas oficinas.

Convenio financiero con la Cámara de Comercio de Ciudad Real

ANGELES S. INFANTES

Ciudad Real

Dentro de la ronda de firma de convenios que está desarrollando por toda la región el presidente de Caja Castilla-La Mancha, Juan Pedro Hernández Moltó, le ha tocado el turno, de nuevo a la Cámara de Comercio de Ciudad Real con quien CCM ha firmado un convenio de colaboración, de carácter amplio, con el objetivo de apoyar a los empresarios de la provincia, para que puedan consumir todos sus proyectos empresariales y desarrollar todo tipo de iniciativas contando con el apoyo de la Cámara y de esta entidad bancaria.

El principal objetivo es favorecer el nivel de competitividad y de desarrollo de las empresas provinciales. El convenio servirá para favorecer el área de información y asesoramiento, el área de formación empresarial, el área de cooperación transnacional, el área financiera y todas las condiciones relacionadas con las inversiones y los préstamos.

El convenio servirá para que los medios materiales de ambas instituciones se unan para ofrecer un mejor servicio a los empresarios, de forma que no hay límite económico temporal ni económico fijado en el mismo.

Hernández Moltó dijo que Caja Castilla-La Mancha se ha fijado como principal objetivo acabar con el déficit y el olvido que durante algún tiempo ha tenido CCM con la provincia de Ciudad Real, por lo que aseguró que "vamos a seguir colaborando con entidades como Cámara de Comercio que además está trabajando por el progreso y el desarrollo de esta provincia".

RESULTADOS DE CCM Y COMPARACION CON LA MEDIA DEL SECTOR

| | JUNIO 2000 (1) | Variación interanual | Variación interanual (media de cajas) |
|-------------------------------|----------------|----------------------|---------------------------------------|
| Productos financieros | 25.635 | 17,06% | 10,0% |
| Costes financieros | -10.153 | 38,24% | 17,1% |
| Margen de intermediación | 15.482 | 6,37% | 4,7% |
| Margen Ordinario | 18.288 | 3,24% | 5,2% |
| Gastos de Explotación | -13.003 | 2,60% | 6,1% |
| Margen de Explotación | 5.285 | 4,87% | 3,6% |
| Resultados Antes de Impuestos | 7.207 | 36,86% | 6,2% |

(1) Datos en millones de pesetas
Fuentes: CCM y Confederación Española de Cajas de Ahorro

VOLUMEN DE CCM JUNIO DE 2000- JUNIO DE 99

| | JUNIO 2000 | JUNIO DEL 99 |
|----------------------|--------------------|------------------|
| BALANCE | 1.093.362 MILLONES | 912.506 MILLONES |
| RECURSOS AJENOS | 899.796 MILLONES | 763.987 MILLONES |
| INVERSION CREDITICIA | 643.062 MILLONES | 557.906 MILLONES |

CÉSAR ARMUÑA
Cuenca

La Federación de Asociaciones de Empresarios Conquenses (FAEC) y la Caja de Castilla-La Mancha (CCM) han formalizado esta semana un convenio de colaboración, que fue firmado por los presidentes de ambas entidades, Agustín de León y Juan Pedro Hernández Moltó, respectivamente, que promueve la colaboración entre ambas entidades en diversos campos y pone a disposición de los afiliados a las asociaciones integradas en la organización empresarial un paquete de

La Caja regional firma otro acuerdo con los empresarios conquenses

Este convenio fija un conjunto de líneas con dos ventajas: establecer condiciones distintas a un crédito ordinario y mayor agilidad de gestión

servicios en condiciones ventajosas para los suscriptores.

Según afirmaba Hernández Moltó tras el acto de la firma, se trató de un convenio "privilegiado y ágil", porque no se trata sólo de un tipo de línea especial que se ofrece a los empresarios, sino un conjunto de líneas que tiene dos ventajas: por

un lado establece condiciones distintas de las de un crédito ordinario que se puede dar en cualquier oficina de la entidad financiera y por otro asegura una mayor agilidad en la gestión.

En este contexto, la FAEC no se convierte en un agente colaborador pero sí en un agente simplificador de trámites, ya que el hecho

de que la organización empresarial comprometa su firma y la garantía que supone el que se trate de afiliados a la propia federación son condiciones que agilizan todos los procesos de gestión, señalaba el presidente de CCM.

El convenio abarca todo los servicios que ofrece la Caja, para que la vida de la

empresa sea más llevadera y a ser posible puedan surgir nuevas iniciativas y nuevos negocios, explicaba Moltó, que considera que una organización como la FAEC, activa y siempre necesitada de ayudas y una entidad financiera como CCM, están obligadas a mantener la colaboración en futuros acuerdos.

REDACCIÓN / F. J. LLANA
Toledo

La Rural de Toledo concedió un 17% más de créditos hasta junio

La inversión crediticia alcanzó 134.770 millones de pesetas, mientras que los recursos ajenos crecieron un 8,05%

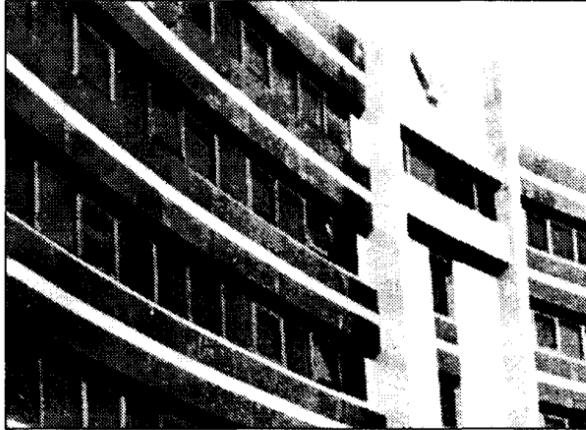
La Caja Rural de Toledo sigue apostando por la inversión crediticia, a pesar de las recomendaciones del Banco de España de que las entidades financieras moderen el ritmo de concesión de créditos. Así, durante el primer semestre del año, los créditos concedidos por la Rural ascendieron a 134.770 millones de pesetas, lo que supone un incremento del 17,05% respecto al mismo periodo del año anterior. Por su parte, la captación de recursos ajenos creció la mitad, un 8,05%, hasta alcanzar 179.688 millones de pesetas.

En el segundo trimestre del presente ejercicio es cuando se ha producido un fuerte tirón en la concesión de créditos por parte de la Rural toledana, ya que mientras que entre enero y marzo aumentaron un 2,06% respecto al 31 de diciembre de 1999, entre marzo y junio crecieron un 5,9% en relación a los tres primeros meses del año.

Desde la entidad se resal-

ta el importante descenso experimentado por los activos dudosos en el primer semestre de 2000, con un coeficiente de morosidad del 0,97%, frente al 1,36 de igual periodo del año anterior.

El buen momento experimentado por la Caja Rural de Toledo viene refrendado por la obtención de unos beneficios antes de impuestos de 816 millones de pesetas, un 17,07% superior a los contabilizados en los seis primeros meses de 1999. Una vez más es el segundo trimestre el causante de este fuerte incremento, ya que a 31 de marzo los resultados antes de impuestos ascendían a 376 millones, es decir, menos de la mitad de los registrados tres meses más tarde.



La Rural de Toledo ha aumentado sus beneficios un 17,07% hasta junio.

El fuerte ritmo de crecimiento de los créditos no ha impedido que la Caja Rural de Toledo haya aumentado sus recursos propios un 8,63%, alcanzando 12.845 millones de pesetas en los seis primeros meses del año. Asimismo, la entidad ha incrementado sus reservas un

9,7%, contabilizándose en junio 11.031 millones de pesetas por este concepto, frente a los 10.052 millones de igual periodo del ejercicio anterior.

El dato negativo de esta buena evolución se encuentra en los márgenes de la entidad, ya que el ordinario ha

crecido un 12,74% respecto al primer semestre de 1999, situándose en 4.052 millones de pesetas, mientras que el margen financiero se incrementó dos puntos menos -el 10,61%- hasta alcanzar 3.115 millones.

El margen de explotación, no obstante, creció un 40,7% en el primer semestre, así como los activos totales medios, que ascendieron a 202.993 millones de pesetas, un 3,78% más que en los seis primeros meses de 1999.

Por último, señalar que los fondos de cobertura de riesgos han experimentado un crecimiento en los seis primeros meses del año de 490 millones de pesetas, alcanzando un saldo de 9.260 millones.

La posible fusión de las Rurales de la región debe esperar

Caja Rural de Toledo cuenta con una plantilla de 584 empleados, repartidos por las sucursales que la entidad tiene operativas en las provincias de Toledo, Guadalajara, Madrid y Ávila. En relación a una posible fusión de todas la rurales de Castilla-La Mancha, desde la cooperativa de crédito toledana se ha afirmado que aunque no rechaza contemplar cualquier propuesta que sobre esta cuestión puede producirse a instancias de las partes afectadas, no ha instado en ningún momento al resto de Cajas Rurales de la región a iniciar un proceso de este tipo.

Mirador de la Bolsa

ANTICIPANDO LAS CLAVES DEL MERCADO

RADIOTRONICA: El Grupo de media Telson (en pleno proceso de fusión con RAD) ha adquirido el 60% del capital de Video Report, empresa líder en el mercado de servicios técnicos de vídeo y televisión en España por 9,01 M euros.

TAFISA: Inauguró su nueva fábrica de aglomerado en Liverpool (Inglaterra). La inversión ha sido de 110 M euros (18.300 M Pt).

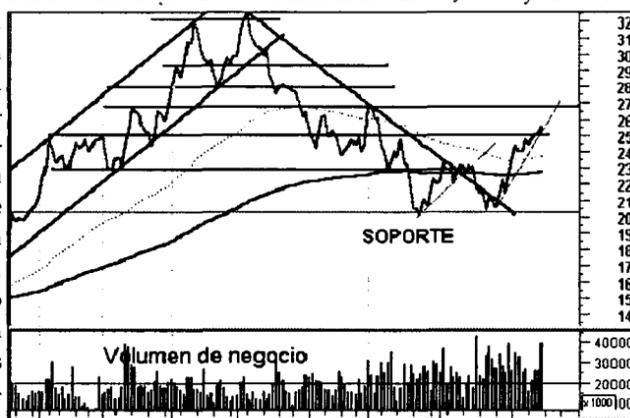
TELEFONICA: La filial de Telefónica, Atento y la japonesa Pasona, compañía líder en servicios de outsourcing en Japón, han creado una joint venture de la cual Atento tendrá la mayoría del capital. La nueva compañía se llamará Atento Pasona Inc. Su objetivo es convertirse en el líder en atención integral a clientes en el mercado japonés. El acuerdo también contempla la expansión de esta compañía al resto de Asia y la cuenca del Pacífico. La inversión inicial es de 20M \$ con la apertura de 3 centros en Japón para el primer año. La compañía empezará a operar en noviembre de este año. El mercado japonés representa un 10% de la facturación mundial de este negocio y presenta unas tasas de crecimiento estimadas en el 30% anual du-

rante los próximos años. Con esta última alianza, TEF complementa la cobertura geográfica mundial de su filial de servicios de atención al cliente, Atento. Por otra parte la compañía invertirá 33 M \$ en ofrecer información de viajes en Brasil a través de teléfonos móviles por medio del portal de viajes más grande de Latinoamérica, Despegar.com. Esta compañía de Internet con sede en Miami, que ofrece información de vuelos y venta de billetes a través de la web, ofrecerá sus servicios a través de la red de telefonía móvil de TEF en los estados de Río de Janeiro y Es-

pirito Santo, donde ya dispone de unos 2,2 M de clientes.

La OPS del BSCH va a dar muchas sorpresas sobre todo por el lado de Latinoamérica. La colocación se ha llevado bien y los minoristas van a tener un precio de 11 cuando el valor está a 11,25 con lo cual tienen un descuento claro. La colocación de Logista irá bien a corto plazo, aunque por fundamentales su valoración es más ajustada que otras compañías equivalentes del mismo sector. Tecnomcom ahora mismo está a buen precio y el descuento que ofrecen a los minoristas es casi de risa, no se ve todos los días un 8%. Lo que pasa es que la compañía ha entrado en un círculo vicioso y tiene al mercado en contra, pero basta que se de la vuelta esta tendencia para ir bien en el futuro. Meta4 es un caso-un poco más complicado. Tiene un producto difícil de entender y puede ser arriesgado colocar una compañía de perfil tecnológico.

El Ibx se ha encaramado en el nivel 10800 conquistado tras superar la directriz de máximos. Hay un soporte en los 10320 que no ha necesitado tocar en la última corrección, resistencia en 11200.



ANÁLISIS DE GRÁFICOS

Algunas veces la acción va a su aire ignorando la tendencia general del mercado, pero esto no lo sabremos si no la comparamos con los índices. A este respecto, léase el apartado que más adelante desarrollaremos sobre Gráficos comparativos.

Es preciso diversificar el riesgo entre varias acciones, un alto número de acciones pueden resultar complicadas de controlar y un número pequeño, si nos equivocamos en la elección, implicará rendimientos desastrosos. Hay que buscar un término medio que podemos establecer en ocho acciones. Las iremos cambiando por otras según vayan cumpliendo sus objetivos. Procuraremos mantener siempre este número y

que todas las acciones ponderen por igual en nuestra cartera, realizando plusvalías parcialmente en aquellas que vayan teniendo un largo recorrido para compensar así aquellas que hayamos tenido que abandonar en pérdidas al alcanzar el stop de seguridad previamente establecido. Si no encontramos acciones con las que sustituir las que han salido, de nuestra cartera, mantendremos el dinero en liquidez.



José Manuel Plaza
Analista independiente

RUMORES

Deutsche Telekom: Podría estar a punto de cerrar la compra de Voice Stream según la prensa británica.

Telepizza: Podría estar en el punto de mira de Burger King, quien parece estar buscando comprar alguna empresa europea afín.

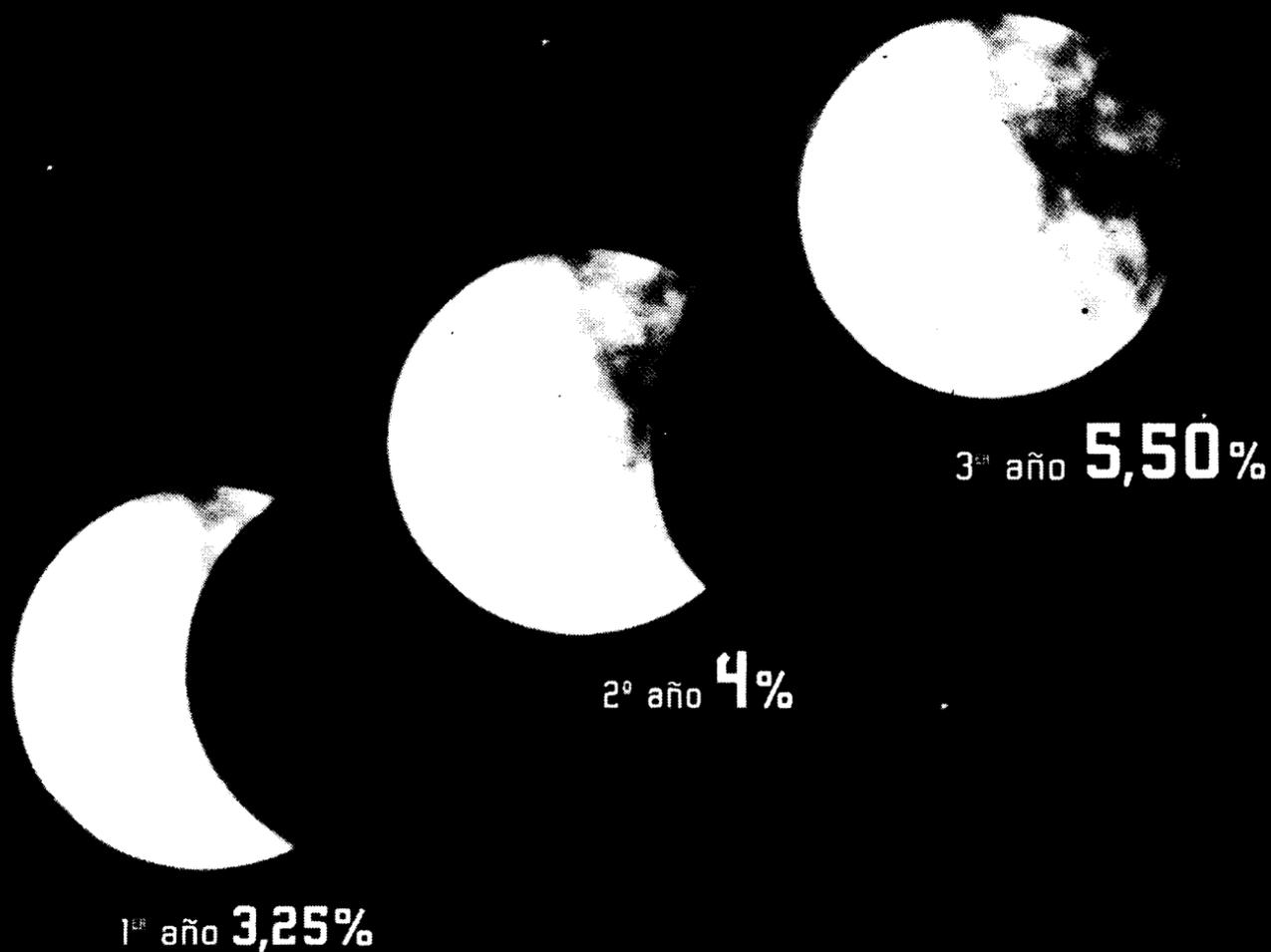
Endesa: Podría estar en conversaciones con Suez Lyonnaise des Eaux u otra compañía europea para alianza o fusión.

Credit Lyonnais-Societe Generale: Parece ser que el director de Credit Lyonnais estaría explorando la posibilidad de una fusión con el segundo banco.

Hidrocarbónica: Tanto TXU como Electrabal podrían verse obligadas a lanzar una OPA sobre la eléctrica Asturiana si se considera que han actuado de manera conjunta.

Ence: Podría ser objeto de una OPA amistosa por parte de una multinacional papelera (no Portuguesa) según las últimas informaciones que corren desde hace unos días.

Cuartos crecientes.



Imposición a plazo de 3 años.
Desde **1.000.000** ptas.

T.A.E. **4,29%**

Autorizado por la Consejería de Economía y Hacienda de la Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha con fecha 20/6/2000.

P.B.E. n.º 742/00

Presentamos el nuevo **Depósito Creciente de Caja Castilla La Mancha**. Una imposición a plazo durante 3 años, desde 1.000.000 pesetas, con la que sus ahorros crecerán, crecerán y crecerán cada año hasta alcanzar un 5,50% de interés. Las fases son las siguientes: el primer año, un 3,25% de interés, el segundo año un 4% y el tercer año, el **interés será de un 5,50%**. Con liquidación trimestral de intereses. No se quede en la luna, suscribalo cuanto antes en cualquiera de nuestras 400 oficinas. Un depósito lleno de interés.

depósito **creciente** **Cuartos crecientes en Caja Castilla La Mancha.**

www.ccm.es

LA PRIMERA ENTIDAD FINANCIERA DE CASTILLA LA MANCHA

CCM
Caja
Castilla
La Mancha

1 ALBACETE

CONSTITUCIONES

CONSTRUCCIÓN

ENCOFRADOS SAEZ SLL.
Domicilio: Avda de España, 18
(Albacete)

Capital Social: 3.010,00 euros
Objeto Social: La consolidación y preparación de terrenos para la construcción de edificaciones, incluidos sistemas de agotamiento y dragados. Instalación de andamios, cimbras, encofrados, incluso para usos distintos de la construcción. Promoción, construcción, reparación y conservación de todo tipo de edificaciones.

PROGINPE SL.

Domicilio: C/ Olmeda, 7
(Alcalá de Júcar)

Capital Social: 1.000.000 ptas.
Objeto Social: Adquisición, promoción, construcción y venta de toda clase de fincas urbanas, incluidos edificios acogidos o no a la Legislación de Viviendas de Protección Oficial o a las leyes que puedan dictarse en sustitución de dicha Ley, y aquellas operaciones con ello relacionadas, como adquisición de terrenos.

INMOBILIARIA

ADVEN GESTIÓN 2000 SL.
Domicilio: Tesifonte Gallego, 5
(Albacete)

Capital social: 3.100,00 euros
Objeto social: Compra, venta, parcelación y urbanización de solares, terrenos y fincas de cualquier naturaleza, pudiendo proceder a la edificación de los mismos y su enajenación, íntegramente, en forma parcial o en régimen de propiedad horizontal, así como su arrendamiento, excepto el financiero.

FRANPER GESTIÓN 2000

Domicilio: Cristóbal Lozano, 14,
3º derecha
(Albacete)

Capital Social: 3.100,00 euros
Objeto Social: Compra, venta, parcelación y urbanización de solares, terrenos y fincas de cualquier naturaleza, pudiendo proceder a la edificación de los mismos y su enajenación, íntegramente, en forma parcial o en régimen de propiedad horizontal, así como su arrendamiento, excepto el financiero y el mantenimiento de los mismos.

VIBERCAJA PATRIMONIAL SL
Domicilio: Juan Sebastián
Elcano, número 15, 4ºB
(Albacete)

Capital social: 1.000.000 ptas.
Objeto social: La adquisición y compra, tenencia, arrendamiento, explotación, gestión, administración, enajenación, por sí o mediante contratación al efecto, de bienes inmuebles (fincas rústicas y urbanas, viviendas y edificios de todas clases, locales comerciales e industriales).

LEGASERCEL SA.

Domicilio: Bachiller Sansón
Carrasco, número 22
(Albacete)

Capital social: 306.600,00 euros
Objeto social: La tenencia, adquisición, venta y arrendamiento de toda clase de bienes inmuebles; y la compra y venta de participaciones sociales, acciones y en general títulos valores. Las actividades enumeradas podrán también ser desarrolladas por la sociedad, total o parcialmente.

SERVICIOS

MASUCRIAN SL.

Domicilio: Paseo de los
Enamorados, número 19
(Albacete)

Capital social: 3.005,06 euros
Objeto social: La administración y explotación de fincas rústicas. La realización de toda clase de trabajos agrícolas con todo tipo de maquinaria, tales como siembra, recolección. El envasado, manipulación y etiquetado de productos agrícolas para su comercialización, así como la compraventa de productos agrícolas.

PASCUAL Y PEPE 2000 SL.

Domicilio: Avenida de la
Guardia Civil, 37
(Tobarra)

Capital Social: 500.000 ptas.
Objeto Social: Taller de reparación de chapa y pintura y compraventa de vehículos.

HOSTELERÍA

LA ANTIGUA DEL CAMPUS

Domicilio: Doctor Ferrán, 110
(Albacete)

Capital Social: 4.453,00 euros
Objeto Social: Explotación de establecimientos de hostelería, tales como hoteles, cafeterías, bares, restaurantes, pubs y discotecas; la compraventa y arrendamiento de bienes, rústicos o urbanos, y la promoción y construcción de viviendas, locales comerciales y naves industriales.

CINEGÉTICA

**PONTÓN AGRARIA
CINEGÉTICA SL.**

Domicilio: Polígono Industrial
Campollano, calle C/D

(Albacete)

Capital Social: 3.008,00 euros
Objeto Social: La comercialización de toda clase de caza y la explotación de granjas cinegéticas. La adquisición, enajenación, explotación y arrendamiento de fincas, tanto rústicas como urbanas.

OCIO

ORQUESTA VARADERO SL.

Domicilio: Pedro Coca, número
80 - 4º derecha
(Albacete)

Capital social: 3.900,00 euros
Objeto social: La representación de espectáculos públicos, en concreto actuaciones musicales de orquesta, en verbenas, salas de fiesta y otras. Compraventa de material musical, sonido, imagen e iluminación, así como el alquiler de éstos.

2 CIUDAD REAL

CONSTITUCIONES

COMERCIO

DISTRIBUCIONES

CAMINERO LÓPEZ SL.

Domicilio: Calvo Sotelo, 4
(Pozuelo de Calatrava)

Capital Social: 4.810,00 euros
Objeto Social: La compra y venta al por mayor y al detalle de todo tipo de comestibles y bebidas, así como su representación, distribución y transporte. La industria hostelera, explotación de bares y cafeterías.

INMOBILIARIA

**ENCOFRADOS Y FORJADOS
CIUDAD REAL SLL.**

Domicilio: Estación, 66
(Daimiel)

Capital Social: 3.600,00 euros
Objeto Social: La comercialización de todo tipo de inmuebles, la promoción de edificaciones, directamente o como mediadora en comunidades de propietarios, cooperativas u otras formas; la construcción de todo tipo de inmuebles, directamente o contratando con terceros, la realización de reformas, reparaciones y rehabilitaciones.

**EMPARRADOS Y SERVICIOS
TOMELLOSO SL.**

Domicilio: Avenida del Príncipe
Alfonso, s/n.
(Tomelloso)

Capital social: 600.000 ptas.
Objeto social: La gestión y explotación, adquisición, arrendamiento, remodelación, administración y enajenación de

fincas rústicas. La compraventa, distribución y sembrado de vides, semillas, plantas de invernadero y floristería. La plantación y replantación de emparrados para viñedos.

CONSTRUCCIÓN

CONSTRUCCIONES DIGAMI SL.
Domicilio: Isabel La Católica, 21
(Porzuna)

Capital Social: 3.006,00 euros
Objeto Social: La construcción de todo tipo de edificios, incluidas las viviendas de protección oficial; la contratación de toda clase de obras, públicas o privadas, y ejecución de las mismas. También la realización de toda clase de reformas de edificaciones..

PROINPU 2000

PUERTOLLANO SL.

Domicilio: Avenida 1º de Mayo,
número 53, bajo
(Puertollano)

Capital Social: 3.100,00 euros.
Objeto Social: La promoción, construcción, compra y venta de toda clase de edificios, tanto destinados a viviendas, locales comerciales, garajes, naves industriales, como oficinas.

PALOMO GÓMEZ E HIJOS SL.

Domicilio: Paseo de San
Gregorio, 50 - 3º
(Puertollano)

Capital social: 3.023,00 euros
Objeto social: La construcción en general y compra y venta de clase de inmuebles.

ELECTRÓNICA

INELEC INSTALACIONES
Domicilio: Polígono Industrial,
c/ Bodegueros, nave 78
(Daimiel)

Capital Social: 3.010,00 euros
Objeto Social: Ejecución de todo tipo de instalaciones eléctricas de alta, media y baja tensión. Ejecución de instalaciones de calefacción, aire acondicionado, contra incendios, de seguridad, alarmas, telefonía y telecomunicaciones. Compraventa y comercialización de todo tipo de productos.

TRANSPORTE

**HERMANOS MILLÁN DE
TOMELLOSO SL.**

Domicilio: C/ San Antonio, 9
(Tomelloso)

Capital Social: 3.500.000 ptas.
Objeto Social: El transporte comercial por carretera, tanto nacional como internacional de personas o cosas, a través de automóviles, camiones y cualesquiera otros vehículos ligeros o pesados. También la gestión y administración del negocio de

transporte por carretera o transitorios, por medio de agencia.

HOSTELERÍA

**COMERCIAL ALFONSINO Y
CANTERO SL.**

Domicilio: Autovía de Andalucía,
kilómetro 171
(Manzanares)

Capital Social: 590.000 ptas.
Objeto Social: La explotación de todo tipo de negocios o establecimientos del ramo de hostelería, así como la adquisición de materias primas relacionadas con su actividad. La adquisición, explotación y enajenación de fincas. Taller mecánico de toda clase de vehículos, así como los recambios de tales vehículos.

MESÓN EL SASTRE SL.

Domicilio: Paseo de los
Mártires, 34
(Socuéllamos)

Capital Social: 790.000 ptas.
Objeto Social: La instalación y explotación de establecimientos de hostelería en general y en especial, restaurantes, cafeterías, bares, discobares, hoteles y salones de bodas. La confección textil y calzado, así como su comercialización. También la comercialización de artículos comestibles en general.

AGROALIMENTARIO

**J. GARCÍA CARRIÓN LA
MANCHA S.A.**

Domicilio: C/ Guarnicionero, s/n.
Ctra. N-420
(Daimiel)

Capital Social: 600.000,00 euros
Objeto Social: La elaboración, comercialización, distribución y exportación de vinos de cualquier clase, envasados o a granes, así como sangrías y productos derivados de la uva o el vino. También la elaboración, comercialización, distribución y exportación de zumos y néctares de frutas y hortalizas.

METAL

**TALLERES MENCHEN
LÓPEZ SLL.**

Domicilio: Polígono Serycal,
Avenida Julián Sáez, parcela 49
(Pedro Muñoz)

Capital social: 600.000 ptas.
Objeto social: La realización de trabajos de torneado en acero inoxidable y en hierro, así como la fabricación y reparación de todo tipo de piezas, calderas, estructuras metálicas y maquinaria vinícola. La adquisición, arrendamiento, remodelación, administración, explotación y enajenación de fincas rústicas y también urbanas.

3 CUENCA

(No se han registrado cambios en los últimos Boletines Oficiales del Registro Mercantil revisados)

CONSTITUCIONES

CONSTRUCCIÓN

EXCAVACIONES BODOQUE S.L.

Domicilio: Avenida del Mediterráneo, 52 (Sotorribas)

Capital Social: 3.012,00 euros
Objeto Social: Consolidación y preparación de terrenos para la construcción de edificaciones y realización de obras civiles, incluidos sistemas de agotamiento y dragados.

ALTARANCÓN S.L.

Domicilio: San Juan, 13 (Tarancón)

Capital Social: 500.000 ptas.
Objeto Social: La compraventa al por mayor y al por menor y manipulación de productos alimenticios congelados. Compraventa de todo tipo de fincas rústicas y urbanas, y construcción en general.

COMERCIO

USO-OIL S S.L.

Domicilio: Juan Martino, 4 escalera 3º Bajo A (Cuenca)

Capital social: 3.006,00 euros
Objeto social: La compraventa de gasóleos e hidrocarburos en general. Alquiler y montaje de instalaciones petrolíferas. Importación y exportación de productos petrolíferos. Compraventa de maquinaria nueva y usada.

GOTIMA SERVICIOS S.L.

Domicilio: Plaza del Espliego, número 2, 5º A (Cuenca)

Capital social: 3.012,00 euros.
Objeto social: El comercio al por menor de electrónica de telefonía.

HOSTELERÍA

MOTA Y FERNÁNDEZ, S.L.

Domicilio: Carretera Madrid-Valencia, Km 81 (Tarancón)

Capital social: 1.150.000 ptas.
Objeto social: La prestación de servicios hoteleros.

RES GARVI S.L.

Domicilio: Carretera Madrid-Valencia Km 226

Capital social: 520.000 ptas.
Objeto social: Explotación por cuenta propia o ajena de toda clase de establecimientos rela-

cionados con el ramo de la hostelería, tales como cafés, bares, restaurantes, hoteles, hostales, pensiones y similares.

CALZADO

OSIRIS PRODUCTION AND TRADING S.L.

Domicilio: Zapatería, 29, 2º (Tarancón)

Capital social: 500.000 ptas.
Objeto social: Fabricación y comercialización de calzado. Fabricación y comercialización de confección. La importación y exportación de todo tipo de curtidors y textiles y calzados. La creación, dirección y aprovechamiento de redes de distribución y venta.

MUEBLES

INEXMANCHA MOBILIARIO S.L.L.

Domicilio: Crta. del Alcázar, 15 (Mota del Cuervo)

Capital social: 6.600.000 pts
Objeto social: Fabricación, exportación, importación, venta y distribución de muebles para el hogar, decoración y oficina. Venta, distribución e instalación de equipos de seguridad. Venta, distribución, reparación y mantenimiento de toda clase de electrodomésticos.

4 GUADALAJARA

(No se han registrado cambios en los últimos Boletines Oficiales del Registro Mercantil revisados)

CONSTITUCIONES

CONSTRUCCIÓN

SEDA DE REFOR S.L.

Domicilio: Extrarado, s/n (Peñalver)

Capital Social: 3.035,00 euros
Objeto social: Construcción, edificación, rehabilitación, promoción, explotación y arriendo de toda índole de construcciones y obras, cualquiera que sea su naturaleza y destino.

PROMOCIONES RUISEÑOR DOS S.L.

Domicilio: Román Atienza, 12 (Guadalajara)

Capital Social: 9.000,00 euros.
Objeto social: Promoción y construcción de todo tipo de obras, ya sean públicas o privadas, realizadas por cuenta propia o ajena. Construcción y promoción de edificios destinados a viviendas, locales comerciales o industriales. También la compra y venta de bienes inmuebles rústicos y urbanos.

LUCAS Y RÍO, S.L.L.

Domicilio: Avenida de Madrid, 40 1º B (Brihuega)

Capital social: 2.850.000 ptas.
Objeto social: Construcción, promoción y reforma de viviendas y trabajos de albañilería en general

TRANSPORTE

VERASGAR S.L.

Domicilio: Urbanización El Coto. Avda. Reina Sofía, 190, B. (El Casar de Talamanca)

Capital social: 3.010,00 euros.
Objeto social: Transporte de personas en ambulancias y en cualesquiera otros medios de locomoción. Prestación de servicios de limpieza de todo tipo de inmuebles, recintos, instalaciones, públicas o privadas. Mantenimiento integral de piscinas, jardines y todo tipo de instalaciones de edificaciones.

COMERCIO

GRUPO DE IDEAS TÉCNICAS DE ILUMINACIÓN S.L.

Domicilio: Goya, 26 (Azuqueca de Henares)

Capital social: 3.060,00 euros
Objeto social: Comercio al por mayor de aparatos de iluminación. Comercio al por mayor de accesorios y complementos para la iluminación y la decoración. Reparación, montaje, adaptación y mantenimiento de aparatos de iluminación.

JUMERCAL, S.L.

Domicilio: Santa María Micaela, 46 (Guadalajara)

Capital social: 42.511.623 ptas.
Objeto social: La compra y venta de edificaciones, totales o parciales, en nombre y por cuenta propia, construidas directamente o por medio de terceros.

ESTRUCTURAS GESCOM S.L.

Domicilio: Polígono del Balconcillo (Guadalajara)

Capital social: 12.020,00 euros
Objeto social: Compra, venta, permuta y alquiler de cualquier tipo de terrenos, locales. Realización de construcciones, de promociones y de estudios de ingeniería civil, de edificación y obra civil. Ejecución, montaje e instalaciones de todo tipo de estructuras y en toda clase de materiales.

EXCANIVEL S.L.

Domicilio: Sigüenza, 5 4º C (Guadalajara)

Capital social: 500.156 ptas.
Objeto social: La compra, venta, permuta o aportación de parcelas, terrenos o solares. La construcción y venta de viviendas o

locales de cualquier tipo, realizando las oportunas actividades, materiales y administrativas de parcelación, reparcelación y urbanización hasta obtener las correspondientes licencias o certificaciones.

ESPECIALIDADES CASA CARLOS S.L.L.

Domicilio: Barrionuevo, 9 (Guadalajara)

Capital social: 5.100.000 ptas.
Objeto social: Comercialización al por mayor y al por menor de productos alimenticios y bebidas. Envasado y comercialización al por mayor y al por menor de productos alimenticios. Elaboración de productos alimenticios. Distribución de productos alimenticios y también de bebidas.

BAVIERA, GESTIÓN Y PROYECTOS S.L.

Domicilio: Pareja Serrada, 2 B (Guadalajara)

Capital social: 3.010,00 euros
Objeto social: Adquisición, la enajenación y el arrendamiento por cualquier título de toda clase de bienes muebles e inmuebles. Comercio al por menor de prendas para el vestido, de calzado, de artículos de piel. Comercialización de muebles y de toda clase.

HOSTELERÍA

ALTO MIRA LA MANCHA S.L.

Domicilio: Ferial, 80 (Guadalajara)

Capital social: 1.331.088 ptas.
Objeto social: La explotación de los negocios dedicados a la hostelería en general y, especialmente, los bares, los restaurantes y discotecas. La explotación de instalaciones deportivas o de ocio.

5 TOLEDO

(No se han registrado cambios en los últimos Boletines Oficiales del Registro Mercantil revisados)

CONSTITUCIONES

SERVICIOS

SERVICIO PROFESIONALES INTEGRADOS D.V.A S.L.

Domicilio: C/ Abarca, 27 (Cebolla)

Capital social: 4.000,00 euros
Objeto social: La prestación de toda clase de servicios a empresas y organismos de contabilidad, teneduría de libros, censura de cuentas, auditoría, materia fiscal, económica y financiera y otros servicios independientes relacionados con la asesoría fiscal, económica y financiera.

JIDECAM S.L.

Domicilio: C/ Don Diego de

Mora, número 9 (Mora)

Capital social: 3.100,00 euros
Objeto social: Servicios de hospedaje y alimentación de animales. Preparación y adiestramiento de animales. Cursos de equitación e inicio al ejercicio ecuestre. Preparación de jinetes para competiciones. Cursos de adaptación e integración para discapacitados. Comercio de artículos ecuestres. Actividades de hostelería.

COMERCIAL

CASTISAGRA S.L.

Domicilio: Carretera de Cobeja, kilómetro 2,700 (Pantoja)

Capital social: 20.000.000 ptas.
Objeto social: Compra de vehículos terrestres, recambios y herramientas para los citados vehículos. Taller de reparación de vehículos, automóviles e industriales.

DECORACIONES ALCAZAR RODRIGUEZ S.L.

Domicilio: C/ Del Álamo, 27 (Villatobas)

Capital social: 3.053,00 euros
Objeto social: Restauración y decoración de bienes muebles e inmuebles, su estudio y asesoramiento. Comercio de productos químicos y de pintura. Comercio de productos de librería y prensa diaria. Importación y exportación de productos químicos, de decoración y pinturas.

INVERSIONES, PROYECTOS Y DISTRIBUCIONES LARABEL

Domicilio: C/ Los Olivos, 42 (Illescas)

Capital social: 13.000,00 euros
Objeto social: Comercio de mobiliario de cocina y decoración, somieres y colchones; lámparas, cuadros, pinturas sin firma y objetos de decoración, menaje y ropa para el hogar. Comercio de material y aparatos eléctricos y electrodomésticos. Construcción y explotación de inmuebles.

DECRON SPORT SLL

Domicilio: C/ Orgaz, 6 (Sonseca)

Capital social: 3.620,00 euros
Objeto social: Comercio al por menor de juguetes, artículos de deporte, prendas deportivas de vestido, calzado, tocado, armas, castuhería y artículos de pirotecnia.

JAGENACOM S.L.

Domicilio: Ronda de Buenavista, 15 1º (Toledo)

Capital social: 3.600,00 euros
Objeto social: Compra y venta de material y accesorios de telefonía móvil. Distribución de servicios digitales y analógicos.

BOE

A continuación, se resumen las novedades legislativas y los decretos más importantes publicados en el Boletín Oficial del Estado con incidencia en el ámbito económico y empresarial.

■ MINISTERIO DE TRABAJO Y ASUNTOS SOCIALES

* Resolución de 29 de junio de 2000, de la Dirección General de Trabajo, por la que se dispone la inscripción en el Registro y publicación del contenido de las tablas salariales y otros conceptos económicos para el año 1999 del Convenio Colectivo Estatal de Industrias Lácteas y sus Derivados. BOE 14 de julio de 2000.

* Resolución del Centro de Atención a Minusválidos Físicos del Instituto de Migraciones y Servicios Sociales en Guadalajara por la que se hace pública la adjudicación del concurso 10/00. BOE 14 de julio de 2000.

* Resolución de la Dirección General de Trabajo, Subdirección General de Programación y Actuación Administrativa, sobre anuncio de depósito del acta de modificación de Estatutos de la organización patronal "Federación Española de Envases de Madera y sus Componentes" (expediente 4.782). BOE 14 de julio de 2000.

* Resolución de la Dirección General de Trabajo, Subdirección General de Programación y Actuación Administrativa, sobre anuncio de depósito de la modificación de Estatutos de la organización patronal "Asociación Española de Fabricantes de Herramientas Diamantadas para Trabajo de las Piedras y Afines" (expediente 4.765). BOE 13 de julio de 2000.

* Resolución de la Dirección General de Trabajo, Subdirección General de Programación y Actuación Administrativa, so-

bre anuncio de depósito del acta de modificación de Estatutos de la organización patronal "Asociación Española de Importadores y Distribuidores de Moda" (expediente número 2.861). BOE 15 de julio de 2000.

■ MINISTERIO DE HACIENDA

* Resolución del Delegado Provincial de Economía y Hacienda de Ciudad Real por la que se anuncia la adjudicación de los concursos que se citan. BOE 14 de julio de 2000.

■ MINISTERIO DE MEDIO AMBIENTE

* Resolución de 7 de junio de 2000, de la Secretaría General de Medio Ambiente, por la que se formula declaración de impacto ambiental sobre el estudio informativo "Autovía de Castilla-La Mancha: Unión de la A-5 con la A-3 y Cuenca, tramo: Ocaña-Tarancón (provincias de Toledo y Cuenca)", de la Dirección General de Carreteras del Ministerio de Fomento. BOE 14 de julio de 2000.

* Resolución de la Dirección del Organismo Autónomo Parques Nacionales por la que se hace pública la adjudicación del concurso de servicio contra incendios forestales con utilización de maquinaria pesada en el Parque Nacional de Cabañeros. BOE 13 de julio de 2000.

* Resolución de la Dirección General de Obras Hidráulicas y Calidad de las Aguas por la que se hace público haber sido adjudicado el proyecto y ejecución de las obras de auscultación de la presa de Entrepeñas, términos municipales Auñón y Sacedón (Guadalajara). BOE 12 de julio de 2000.

* Adjudicación de contrato de obras de la Confederación Hidrográfica del Segura para los trabajos de cultivo y conservación de repoblaciones para la defensa de laderas en los embalses de Fuensanta, Camarillas y Cenajo, términos municipales de Yeste, Hellín, Férrez y Socovos (Albacete). BOE 12 de julio de 2000.

* Anuncio de la Dirección General de Calidad y Evaluación Ambiental por el que se somete a información pública el estudio de impacto ambiental del aeropuerto de Ciudad Real. BOE 12 de julio de 2000.

■ MINISTERIO DEL INTERIOR

* Resolución de la Dirección General de Tráfico, de 7 de junio de 2000, por la que se hace pública la adjudicación de la subasta abierta convocada para la obra de instalación de un sistema de postes de auxilio en la autovía N-301 Albacete-Murcia, tramo Albacete enlace del puerto Navacampana y Navacampana-Venta del Olivo. BOE 14 de julio de 2000.

■ MINISTERIO DE SANIDAD Y CONSUMO

* Resolución de la Dirección del Complejo Hospitalario de Ciudad Real por la que se hace pública la adjudicación del CA 02/00, contrato para la adquisición de material de punción e incisión. BOE 13 de julio de 2000.

* Resolución de la Gerencia de Atención Primaria del Insalud en Albacete por la que se hace pública la adjudicación de un concurso abierto de suministros. BOE 13 de julio de 2000.

* Resolución del Hospital de Hellín por la que se anuncia la adjudicación del concurso abierto 16/99, para la adquisición del material necesario para la realización de técnicas analíticas de bioquímica, para el Hospital de Hellín. BOE 12 de julio de 2000.

* Resolución del Hospital Santa Bárbara de Puertollano (Ciudad Real) por la que se hace pública la adjudicación definitiva, por el sistema de concurso, del suministro de reactivos para hemogramas. (CA 5/2000). BOE 12 de julio de 2000.

* Resolución del Complejo Hospitalario de Albacete por la que se convoca concurso público de suministros. BOE 15 de julio de 2000.

DOCM

Semanalmente, se edita un resumen con algunas de las principales normas de la Administración autonómica castellano-manchega que han sido publicadas en el Diario Oficial de la Junta de Castilla-La Mancha.

■ CONSEJERÍA DE OBRAS PÚBLICAS

* Anuncio de 20 de junio de 2000, por el que se publica el acuerdo de 16 de junio de 2000, de la Comisión Provincial de Urbanismo de Albacete, relativo a aprobación definitiva de la modificación puntual de las normas subsidiarias de Tarazona de la Mancha en el apartado b) modificación de las condiciones de uso en zona 5, incluyendo como autorizado el de estación de servicio y gasolineras. D.O.C.M. 11 de julio de 2000.

* Expropiación Forzosa. Acuerdo de 11 de julio de 2000, del Consejo de Gobierno, por el que se declara de urgencia la ocupación de los bienes y derechos afectados de expropiación forzosa por las obras comprendidas en el proyecto estaciones depuradoras de aguas residuales de Elche de la Sierra, Molinicos, Socovos, Yeste, Letur y Nerpio (Albacete), expediente: HD-AB-99-337. D.O.C.M. 14 de julio de 2000.

* Anuncio de 27 de julio de 2000, de la Comisión Provincial de Urbanismo de Toledo, relativo a la exposición al público de la solicitud de calificación urbanística de los terrenos para legitimar los usos y calificación urbanística correspondiente al expte. 161/2000 SNU de construcción de nave para selección de semillas, en Yuncler, sita en las parcelas 58, 59, 157 y 176, polígono 13, y parcela 100, polígono 14. Promovido por Cereales Arturo González Alonso, S.L. D.O.C.M. 14 de julio de 2000.

* Anuncio de 27 de junio de 2000, de la Comisión Provincial de Urbanismo de Toledo, relativo a la exposición al público de la solicitud de calificación urbanística de los terrenos para legitimar los usos y calificación urbanística correspondiente al expte. 169/2000 SNU de construcción de nave almacén, en Camuñas, sita en Carretera C-400, pk 75,350. Promovido por Estación de Servicio Camuñas, C.B. D.O.C.M. 14 de julio de 2000.

■ CONSEJERÍA DE AGRICULTURA Y MEDIO AMBIENTE

* Medio Ambiente. Resolución de 30 de junio de 2000, de la Dirección General de Calidad Ambiental, sobre la Declaración de Impacto Ambiental del proyecto denominado "Explotación Minera Herrerías II", cuyo promotor es Blaes, S.A., en los términos municipales de Bolaños de Calatrava y Almagro (Ciudad Real). D.O.C.M. 14 de julio de 2000.

* Información Pública. Resolución de 4 de julio de 2000, de la Dirección General de Calidad Ambiental de la Consejería de Agricultura y Medio Ambiente por la que se ordena la publicación del anuncio sobre la apertura del plazo de información pública del Estudio de Impacto Ambiental del proyecto denominado Construcción de una granja ganadera de ciclo cerrado para ganado porcino, en Camarena (Toledo). D.O.C.M. 14 de julio de 2000.

* Resolución de 6 de julio de 2000, de la Consejería de Agricultura y Medio Ambiente, por la que se anuncia la licitación por el sistema de subasta, procedimiento abierto, de las obras de mejora de la infraestructura rural de Cazalegas, Marrupe, San Román de los Montes y Sotillo de las Palomas (Toledo). D.O.C.M. 14 de julio de 2000.

■ CONSEJERÍA DE INDUSTRIA Y TRABAJO

* Expropiación Forzosa. Resolución de 14 de junio de 2000, de la Delegación Provincial de Industria y Trabajo en Ciudad Real, por la que se convoca para el levantamiento de actas previas a la ocupación de determinadas fincas, afectadas por la Construcción del la L.M.T. de 15 kv enlace de ero-7708 Casas del Río con pie-707 Porzuna. Número de expediente 13211101632.. D.O.C.M. 14 de julio de 2000.

* Anuncio de 23 de junio de 2000, de la Delegación Provincial de Cuenca. Información pública de autorización administrativa para la conducción, distribución y suministro de gas propano para usos domésticos comerciales e industriales. Referencia: 16330100578. D.O.C.M. 14 de julio de 2000.

■ CONSEJERÍA DE CULTURA

* Resolución de 29 de junio de 2000, de la Secretaría General Técnica, por la que se hace pública la adjudicación de la obra de Piscina 25 x 12 y vestuarios en La Estrella (Toledo). D.O.C.M. 14 de julio de 2000.

* Resolución de 29 de junio de 2000, de la Secretaría General Técnica, por la que se hace pública la adjudicación de la obra de Pabellón Polideportivo tipo "C" en La Guardia (Toledo). D.O.C.M. 14 de julio de 2000.

* Resolución de 29 de junio de 2000, de la Secretaría General Técnica, por la que se hace pública la adjudicación de la obra de Frontón Doble en Villarróbledo (Albacete). D.O.C.M. 14 de julio de 2000.

* Anuncio de 19 de junio de 2000, de la Delegación Provincial de Industria y Trabajo de Guadalajara, sometiendo a información pública la solicitud de concesión directa de explotación Arri nº 2477 y su Estudio de Impacto Ambiental. D.O.C.M. 14 de julio de 2000.

■ OFERTAS DE EMPRESAS (Para más información:

Nombre: Dolores Cuenca Valdivia.

Dirección: Dirección General de Política de la Pyme (DGPYME)

Paseo Castellana 162
Planta 20 Despacho 14
28046 Madrid

Fax: 91 583.50.73.

Nombre:

Pedro A. Morejón

Dirección: Dirección Regional de Comercio de Toledo Pl. Zocodover, 6, Delegación del Gobierno, Planta 1ª

45001 Toledo

Fax: 925 22 11 10)

•Corea

REF-314/00

Fabricante inventor de un nuevo dispositivo para unir tuberías, "JABA-CROSS". La empresa busca agentes y acuerdos de distribución. El producto es una laca de conexión de tuberías utilizadas en invernaderos hortícolas para productos agrícolas u horticultores en general. Este nuevo invento es una perfecta alternativa para hacer invernaderos.

REF-318/00

Empresa coreana produce los productos para el hogar de mejor calidad del mercado. La calidad es la clave para un desarrollo satisfactorio de los productos. Los productos deben ofrecer un verdadero valor de consumo, llevando a cabo su función con el mejor de los rendimientos, y contruidos de forma que tengan la mayor durabilidad. Los productos de la empresa están contruidos para ser los mejores de su campo. La empresa busca agentes y acuerdos de distribución en los países de la Unión Europea.

REF-574/00

Fabricante coreano líder, también dedicado a la exportación de productos de calidad, en el comercio de más de 3.000 artículos de goma industriales. El producto posee certificado ISO 9002. Todos sus productos se so-

meten a estrictos controles de calidad. Su producto más competitivo son las piezas de goma moldeadas y formadas por extrusión.

•India

REF-297/00

Empresa hindú de informática (diseño asistido por ordenador) y tecnología de la información, con más de 110 profesionales altamente cualificados y más de 800 años de experiencia multinacional. El grupo de Consultoría y Servicios (CSG) ofrece soluciones y servicios tales como, catálogos electrónicos, digitalización de datos, etc., y posee sus principales centros de producción en Nueva Delhi y Bangalore. La moderna tecnología y la pericia en este campo, garantizan la entrega a tiempo de los productos y el cumplimiento de las normas de calidad, que nos ha permitido hacernos con una clientela fiel. A la empresa le gustaría nombrar representantes técnicos y agentes cualificados para aumentar su presencia en los mercados europeos.

REF-311/00

Empresa rusa dedicada a la creación de mapas digitales, incluyendo mapas en relieve en 3D y ortoplanos, basados en fotos aéreas y espaciales a un precio muy bajo (5.000 dólares americanos por página, tamaño 250km x 250km, resolución 1cm :2 km.). La empresa ha ganado numerosos concursos internacionales. Asimismo, ha realizado contratos para clientes muy importantes en Rusia, Estados Unidos y Oriente Medio. La empresa busca contratistas en todo el mundo.

REF-328/00

Empresa hindú dedicada a la extracción y producción de bloques de granito tallados busca importadores establecidos de bloques de gra-

nito y procesadores de losas y azulejos para monumentos.

REF-527/00

Empresa hindú dedicada a la producción de medicamentos a granel (contra el cáncer, contra la diabetes, medicinas para animales) para su venta en Europa, Estados Unidos, Latinoamérica, África, etc. Tendrán preferencia las empresas que posean experiencia en el sector y contactos.

REF-753/00

Empresa hindú especializada en la instalación de suelos y en materiales de protección: esterres, alfombras, esterres de yute, etc. La empresa busca capital, cooperación financiera, intermediario comercial y asistencia comercial.

REF-806/00

Empresa hindú especializada en el acabado de pieles, prendas de vestir en piel, peinados para zapatos y zapatos, busca agentes.

REF-858/00

CRAFT ZONE es una empresa situada en India, exportadora de bisutería, accesorios y artículos de regalo. Sus precios son altamente competitivos y mantienen la mejor calidad. Desean exportar sus productos a España

•Letonia

REF-305/00

Empresa letona de trabajo en madera produce diversos tipos de madera aserrada (abedul, aliso negro). La empresa busca compradores o distribuidores para sus productos.

REF-368/00

Empresa letona productora de pan y productos de pan ofrece cooperación y sociedad (en situación de joint venture) a empresas extranjeras.

REF-551/00

Empresa letona de producción de metal, dedicada a la fabricación de

complejas construcciones metálicas y diferentes trabajos de montaje, busca socios para cooperación.

REF-552/00

Empresa letona de transportes ofrece sus servicios de transporte de mercancías en Europa y de almacenaje.

REF-553/00

Industria letona de prendas de vestir desea encontrar subcontratistas.

REF-833/00

Empresa letona dedicada a la fabricación de reguladores para sistemas de calefacción y frío (neveras, congeladores), busca socios para cooperación.

REF-834/00

Empresa letona dedicada a la extracción de sapropel (lodo pútrido gelatinoso producido por maceración de restos orgánicos), busca compradores para su producción.

•Moldavia

REF-100/00

Empresa moldava especializada en el comercio de cajas registradoras así como de electrodomésticos electrónicos, y que cuenta con una gran red comercial por todo el país, está interesada en adquirir maquinaria para la fabricación de cinta de papel de recibos para cajas registradoras (torno de bobinar para cortar papel de diferente longitud, el diámetro interior de la bobina de 10mm y el exterior de 70mm; la anchura de la cinta debe ser de 20 mm y superior). La empresa también busca socios proveedores de calderas, aparatos de calefacción para el hogar, plantas eléctricas que funcionen con diesel y gasolina para cargar electrodomésticos con capacidad productiva superior a 2 kW. La empresa está interesada en representar a ese tipo de

fabricantes en los mercados de su país y de países vecinos como distribuidor o concesionario.

REF-101/00

Empresa moldava especializada en el comercio de cajas registradoras así como de electrodomésticos electrónicos y que cuenta con una gran red comercial por todo el país está interesada en adquirir maquinaria para la fabricación de cinta de papel de recibos para cajas registradoras. La empresa necesita un torno de bobinar para cortar papel de diferente longitud. El diámetro interior de la bobina del torno debe tener 10mm y el exterior 70mm, mientras que la anchura de la cinta debe ser de 20 mm y superior. La empresa también busca socios proveedores de calderas, aparatos de calefacción para el hogar, plantas eléctricas que funcionen con diesel y gasolina para cargar electrodomésticos con capacidad productiva superior a 2 kW. La empresa está interesada en representar a ese tipo de fabricantes en los mercados de su país y de países vecinos como distribuidor o concesionario.

REF-653/00

Empresa de cosido de Moldavia fabrica ropa de trabajo para todo tipo de trabajadores, gran surtido de ropa para niños, así como de ropa interior. La empresa podría fabricar ropa confeccionada. También busca nuevos clientes, proveedores de maquinaria de coser y está interesada, finalmente, en un acuerdo de distribución y en el establecimiento de una asociación empresarial.

REF-654/00

Empresa de Moldavia especializada en la fabricación de juguetes "blandos" modernos y multicolores de diferentes tamaños busca importadores, vendedores

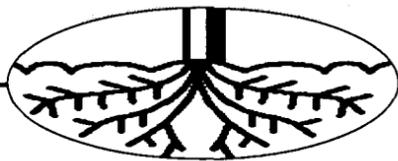
al por mayor y distribuidores. La empresa está también interesada en cooperación comercial, así como en ofrecer asistencia en el cosido de ropa confeccionada y artículos de mercería.

REF-678/00

Empresa comercial de Moldavia, especializada en la comercialización de reactivos químicos, productos agrícolas, alcoholes y otros productos en los mercados de la Commonwealth y locales, busca urgentemente proveedores de trigo en grandes cantidades (hasta 80.000 toneladas) con un contenido en gluten no inferior al 23%. La empresa busca proveedores en Estados Unidos, Canadá, la UE, la Federación rusa, Ucrania, Kazajistán y otros países. Las condiciones de entrega: precio FOB - puerto del Mar Negro o Báltico, o DAF (entrega en frontera) Ucrania-Moldavia.

REF-759/00

Joint venture ruso-moldava especializada en la fabricación de equipamiento eléctrico y electrónico de radio, con una amplia experiencia en la producción de aparatos para fines específicos, busca cooperación para producción. Está interesada en I+D, acuerdos de producción y distribución, transferencia de "know-how", y suministro de artículos y equipos. La empresa tiene a su disposición más de 6.000 m2 en un área de producción moderna en Chisinau (capital de Moldavia), junto con un amplia gama de maquinaria y equipamiento. Entre sus herramientas se incluye: equipos de ingeniería, galvanizado, trabajo de plástico, fabricación de tarjetas de circuitos impresos, talleres de herramientas y pintura, ajuste, montaje, etc. La empresa ofrece fabricación conjunta de nuevos artículos electrónicos. Se estudiará cualquier oportunidad comercial.



ANA I. MOREIRA
C-LM

Las organizaciones agrarias aseguran que en las dos últimas semanas se va recuperando

El precio del aceite descendió un 25% en el primer semestre

En relación con el inicio de la campaña, en octubre del año pasado, el oliva virgen de 1º descendió en más de 100 pts/kilo

El precio del aceite de oliva ha descendido más de un 25% en los seis primeros meses del año, según se deduce de los precios testigo nacionales que semanalmente elabora el Ministerio de Agricultura. Así, de acuerdo con estos datos al inicio del año el precio medio del aceite de oliva de 1º era de 363 pesetas el kilo mientras que en la última semana del mes de junio ha sido de 269 pesetas/kilo, un 25,6% menos.

De forma similar el oliva virgen de 3,3º ha pasado de 340,5 pesetas en la primera semana de enero a las 252,45 pesetas kilo que se registraban a finales del mes de junio, también un 25,8% menos.

En relación con el inicio de campaña, en octubre del año pasado, se observa en el caso del oliva virgen de 1º un descenso superior a las 100 pesetas el kilo de aceite, ya que entonces el precio testigo se fijaba en 382,5 pesetas el kilo y el de 3,3º se encontraba en 334 pesetas el kilo, más barato que a principios de año.

En comparación con las dos últimas campañas, el precio del oliva virgen extra ha registrado en junio su cotización más baja mientras que el de 3,3º no ha sido así ya que también a finales de junio de 199, tuvo un precio de 252,45 pesetas el kilo, igual que el actual.

Los diferentes representantes de las organizaciones agrarias consultadas reconocen que en las últimas semanas el precio se ha ido incrementado en unas 10 ó 20 pesetas el kilo, e incluso en algunas cooperativas de la zona de Toledo el virgen extra ha podido llegar a las 385 pesetas el kilo, según señalaba el secretario provincial de UPA en la citada provincia, Ignacio Martínez.

Casi todas las organizaciones agrarias en la región coinciden en señalar que la eliminación del precio de intervención, con la OCM del aceite aprobada en la campaña 98-99, puede ser uno de los motivos de este descenso tan acusado de precios. En este sentido, el presidente regional de COAG-Iniciativa Rural, Antonio Castellanos, señalaba que al eliminarse el mecanismo de intervención cuando hay exceso de oferta no se produce una regulación de los precios y ello influye en que caigan más.

No obstante señalaba que el mercado está repuntando y parece que se van a ir sosteniendo un poco los precios a la vez que se ha ido viendo que no hay tanto aceite almacenado como se ha dicho. En segundo lugar, Castellanos señalaba que se ha producido un cambio de táctica por parte de los operadores a la hora de comprar aceite y ahora lo compran día a día y el resto se queda en la cooperativa, dando la impresión

de que hay más aceite del que realmente existe.

Para COAG-IR otro de los temas que se perdieron en la negociación del aceite de oliva fue el referido a la aceptación de que se puedan producir mezcla de aceites, con lo cual al aceite de oliva le añaden otros tipos de aceite, lo que también contribuye a abaratar el precio.

En este sentido, Castellanos explicó que el consumidor tiene poca información sobre la calidad del aceite y cuando lee en la etiqueta, por ejemplo, aceite de orujo no sabe bien lo que significa. Por ello, esta organización está llevando a cabo una labor de información de cara al consumidor.

El secretario provincial de la Unión de Pequeños Agricultores (UPA) en Toledo, Ignacio Martínez, por su parte señalaba que existe un cierto repunte, que en el caso del virgen extra, que es el más extendido en la región ha subido en las últimas semanas.

El representante de UPA también culpaba a la OCM de aceite de este descenso de precios, señalando que dos años más tarde se ha demostrado que no fue buena la negociación realizada por España. La desaparición del precio de

| | Octubre del 99 (1ª semana) | Enero de 2000 (1ª semana) | Junio de 2000 (última semana) |
|--------------------------------|-------------------------------|------------------------------|----------------------------------|
| Aceite de oliva virgen de 1º | 382,5 pts/kilo | 363 pts/kilo | 269 pts/kilo |
| Aceite de oliva virgen de 3,3º | 334 pts/kilo | 340,5 pts/kilo | 252,45 pts/kilo |

Fuente: Ministerio de Agricultura.

| Provincias | Tm. 99/00 |
|-------------|-----------|
| ALBACETE | 4.750 |
| CIUDAD REAL | 18.770 |
| CUENCA | 4.000 |
| GUADALAJARA | 1.890 |
| TOLEDO | 31.600 |
| C-LM | 61.010 |

Fuente: Consejería de Agricultura

intervención ha hecho que las grandes compañías exportadoras hayan podido influir en el precio sin que exista un mecanismo de intervención para defenderse, añadía Martínez.

También criticó el hecho de que se haya autorizado la importación de aceite sin que se haya cumplido la obligación de reexportarlo seis meses después. Por ello, este descenso de los precios ha sido más un fenómeno especulativo, asegura el responsable de UPA.

El hecho de que se observe un repunte de precios puede deberse, apuntaba, a que los almacenes se estaban quedando un tanto vacíos y han tenido que comprar pero lo hacen "poco a poco".

El portavoz sectorial del aceite de la Unión de Cooperativas de Castilla-La Mancha (Ucaman), Carmelo Muñoz, señalaba que la recuperación de los precios todavía es muy pequeña, pero reconocía que, por lo menos, ahora se están haciendo operaciones porque hace unas semanas no se vendía nada y de ahí el precio tan bajo.

Para Muñoz, un motivo de este descenso de precios pueden haberse producido por el incremento en la siembra de olivos pero insistió en que tampoco ha sido una campaña tan exagerada para esta bajada tan brutal. La desaparición de la intervención también fue criticada por el representante de UCAMAN.

Segundo reparto de la ayuda a la producción de la campaña 98/99

Hasta el próximo 15 de octubre de 2000 se hará efectivo el reparto de un saldo del 18,31 pesetas el kilo de ayuda a la producción de aceite de oliva referida a la campaña 98/99, según fuentes del Ministerio de Agricultura. Teniendo en cuenta que la ayuda por kilo se fijó en 186 pesetas para el agricultor y que la producción de aceite de oliva en la región en la citada campaña fue de unos 43.529 toneladas, la ayuda total que se recibirá será de unos 8.000 millones de pesetas. En los últimos meses del 99 se ha pagado 168,29 pesetas por kilo y resta por pagar otras 18,31 pesetas por kilo, unos 797 millones de pesetas. Mientras UPA considera que la penalización de 32 pesetas por kilogramo a España por producir más de la cuota asignada supondrá una pérdida para la región de 1.400 millones de pesetas, desde el Ministerio se insiste en que a las ayudas al aceite de oliva han de sumarse las que recibe la aceituna de mesa y la de orujo que en la anterior OCM del aceite no se preveía. Sobre el futuro que aguarda al sector tras la necesidad de retomar la negociación de una OCM del aceite tras el transcurso de las tres campañas transitorias desde que se aprobó esta última, desde la región los productores insisten en la conveniencia de la existencia de un mecanismo de control de precios y de una ayuda especial al olivar tradicional.

COAG-IR denuncia que la financiación de gran parte de estas actuaciones recaerá sobre los agricultores

El 6,3% del Plan Hidrológico se quedará en Castilla-La Mancha

ALICIA SÁNCHEZ
C-LM

La proporción de embalses, a modo de ejemplo, que se construyan en España tras la aprobación del Plan Hidrológico Nacional (PHN) en el período 2000-2008 puede dejar uno frente a 50 el número de éstos que se realicen en las diferentes comunidades autónomas. Tal es así que en Castilla-La Mancha, según fuentes oficiales, se contempla uno en el (PHN), y 50, aproximadamente, en Andalucía.

Los números del reparto para poner en marcha el Plan Hidrológico Nacional, que comenzó a gestarse en 1992, dejan en esta Comunidad un total de 207.000 millones de pesetas en actuaciones de regulación, modernización de regadíos, abastecimientos urbanos, acondicionamiento de cauces, prevención de avenidas, etc, lo que representa un 6,3% del presupuesto nacional de este Plan, valorado en 3 billones de pesetas para ejecutar en los próximos años.

Con todo, Castilla-La Mancha es la quinta Comunidad que más dinero recibirá del Plan Hidrológico, precedida de Andalucía, con

En los próximos ocho años se invertirán 207.000 millones de pesetas en la región

682.455 millones de pesetas; Aragón, con 401.247 millones de pesetas; Castilla y León, que le corresponden 232.385 millones de pesetas y en cuarto lugar Valencia con 212.160 millones.

Las principales organizaciones afectadas, las de agricultores, coinciden en destacar como prioritario que este proyecto, que pasará a ser revisado en el Consejo del Agua que se celebrará el día 5 de septiembre, salga adelante y deje de ser como hasta ahora "aguas de borrijas".

Para el secretario de la organización agraria COAG-IR, Antonio Castellanos, "el Plan Hidrológico está saliendo adelante, tarde y sin ir unido al Plan Nacional de Regadíos, que sería lo más lógico y con poca solidaridad intercuentas aunque lo importante ahora es acelerar el proceso para conocer al menos de lo que se va a disponer en cada una de ellas".

Para Castellanos, las macrocifras que contempla estas actuaciones "no dejan de ser ingeniería financiera, donde el Estado pondrá poco

INVERSIONES PREVISTAS DEL PLAN HIDROLÓGICO

| COMUNIDADES AUTÓNOMAS | Miliones de ptas. |
|-----------------------|-------------------|
| PAÍS VASCO | 49.868 |
| CATALUÑA | 186.717 |
| GALICIA | 86.805 |
| ANDALUCÍA | 682.455 |
| ASTURIAS | 91.373 |
| CANTABRIA | 51.195 |
| LA RIOJA | 33.452 |
| MURCIA | 162.383 |
| VALENCIA | 212.160 |
| ARAGÓN | 401.247 |
| CASTILLA-LA MANCHA | 207.000 |
| CANARIAS | 75.116 |
| NAVARRA | 154.170 |
| EXTREMADURA | 179.398 |
| BALEARES | 48.062 |
| MADRID | 88.175 |
| CASTILLA Y LEÓN | 232.385 |
| CEUTA | 3.888 |
| MELILLA | 9.174 |
| VARIAS COMUNIDADES | 78.211 |
| TOTAL | 3.019.726 |

Fuente: Ministerio de Medio Ambiente

dinero real aunque sí adelantará el dinero que luego, por desgracia, tendrán que pagar los agricultores con intereses a más de 20 años".

De otro lado, el presidente de la Confederación de Regantes del Acuífero 23, Bernardo Roncero, señala que habrá muchos problemas para ajustar los proyec-

tos que entre los afectados elaboraron en los planes de Cuenca hace más de siete años y la realidad actual que recoge el PHN, ya que "muchos se han quedado obsoletos".

Según el presidente de la Confederación Hidrográfica del Tajo, José Antonio Llanos, el principal proyecto que

contemplará el futuro PHN en Castilla-La Mancha es la regulación del Alto Sorbe en Guadalajara, donde se hará una presa con una inversión de 15.000 millones de pesetas. Cabe destacar también las nuevas infraestructuras de las que se dotará a los embalses de Entrepeñas y Buendía por valor de 5.000 millones de pesetas. Además se construirán diques inundables en estas mismas zonas, alcanzando entre los 1.500 y 2.000 millones de pesetas y un puente en el pantano de Buendía por 700 millones de pesetas.

Otros proyectos a destacar es acabar el abastecimiento de la infraestructura de Picadas-Torrijos para abastecimiento de agua potable, invirtiendo 8.000 millones de pesetas.

Al el río Henares entre Humanes y la desembocadura del Jarama llegarán 6.000 millones de pesetas y otros 6.500 millones para el abastecimiento en los pueblos de la Mancomunidad del Algodor. Otros 4.000 irán a parar a la depuradora y colector de la ciudad de Guadalajara.

Por provincias, según el Secretario de Costas, Pascual Fernández, las inversiones serán de 64.000 millones en Ciudad Real, la que más, 35.000 en Toledo, 31.000 en Guadalajara, 22.000 en Albacete y 6.000 en Cuenca, además de 49.000 millones para la región.

OPINION

ALICIA SÁNCHEZ

Falta de entendimiento en el PHN



Uno de los hombres fuertes del Gobierno regional de Castilla-La Mancha, el

consejero de Agricultura, Alejandro Alonso, ha estado en la palestra por su oposición cicatera, hostigosa, tajante, contundente, rotunda cuando lo ha tenido que ser, claro según su criterio, y en una palabra, molesta siempre desde el punto de vista de los interlocutores de la otra parte de la mesa -en este caso es el Gobierno central- a la hora de defender los intereses de los agricultores castellano-manchegos. Esta oposición marcada entre la consejería de Agricultura y Ministerio de Agricultura en esta Comunidad en la última y presente legislatura trae consigo un hecho, a parte de las buenas críticas dialécticas que le podamos adjudicar a nuestro máximo representante agrario: retrasos en la ejecución de proyectos. Entenderse con él vuelve a ser en estos momentos que se está planificando el Plan Hidrológico Nacional (depende de Medio Ambiente), la guinda del reparto de los 207.000 millones de pesetas del Plan Hidrológico, que por si fuera poco, llega con siete años de retraso desde que las buenas intenciones y palabras lo comenzaron a gestar en 1992.

A.S./REDACCIÓN
C-LM

Tras la última reunión Sectorial de Agricultura realizada en Tenerife a Castilla-La Mancha llegarán 1.446 millones de pesetas más en concepto de ayudas como medidas de apoyo a la PAC. Esta cantidad ha supuesto un 11% del total del nuevo importe concedido al resto de las Comunidades, remanentes de las partidas adjudicadas para el año 2000 en concepto del Cese anticipado, indemnizaciones compensatorias y medidas agroambientales como la foresta-

La región recibirá el 11% de las nuevas ayudas de apoyo a la PAC

El montante que llegará destinado al cese anticipado, Atrias, indemnizaciones compensatorias y plagas es de 1.448 millones

ción de tierras, Atrias (fomento de agrupaciones fitosanitarias) y prevención de plagas.

La región ha sido la segunda comunidad, por detrás de Castilla y León que mayor importe absoluto de estas ayudas ha recibido en esta ocasión. Castilla y León

recibió concretamente 2.094 millones de pesetas y un poco por detrás de Castilla-La Mancha se ha situado Andalucía que le han correspondido 1.209 millones de pesetas.

En concepto de Cese anticipado, que ya se habían recibido para la presente

anualidad un total de 260 millones de pesetas cofinanciados por el Feoga, que aporta el 75% y por la comunidad autónoma y la central a partes iguales, ha aumentado esta cantidad en 17,5 millones de pesetas. Los agricultores del cese anticipado que han cobrado en el

último mes de junio su nómina por este concepto en Castilla-La Mancha han sido, según el director territorial de Agricultura, Miguel Cortés, un total de 134 personas.

n indemnizaciones compensatorias y reforestación se han recibido 1.422 millones de pesetas. En Atrias la

nueva adjudicación ha sido de 5,8 millones que se suman a los 23 millones de pesetas ya adjudicados para el año 2000. En esta partida se benefician 26 agrupaciones, por provincias son 5 en Albacete, 7 en Ciudad Real, 7 en Cuenca y otras siete en Toledo.

En lucha contra plagas se contará en Castilla-La Mancha con 500.000 pesetas más que irán destinadas, junto al millón de pesetas ya adjudicado en meses anteriores para este ejercicio, a investigación de sueros de virus, entre otras materias, en laboratorios.

Los agricultores y ganaderos han presentado un total de 15.257 expedientes

Presentados los expedientes de ayuda de la PAC en Cuenca

CÉSAR ARMUÑA
Cuenca

Los agricultores y ganaderos de la provincia de Cuenca han presentado un total de 15.257 expedientes de ayudas de la PAC correspondientes a la presente campaña, que en su mayor parte corresponden a cultivos herbáceos, con un total de 13.785 expedientes presentados, que suponen 130 menos de los que se presentaron en la campaña de 1999, según los datos con los que cuenta la Delegación de Agricultura y Medio Ambiente de Cuenca.

En cuanto a la ganadería, el mayor porcentaje se corresponde con los ganaderos que han solicitado las ayudas establecidas para ganado ovino, que ascienden a 1.434 expedientes presentados, que han solicitado subvenciones para un número de unas 500.000 ovejas y para unas 27.000 cabezas de ganado caprino, aproximadamente. A su vez, solamente se han presentado 38 expedientes de solicitud de las ayudas que se conceden al ganado vacuno, que afectan concretamente a unas 3.500 vacas nodrizas.

Si se aprueban todos los expedientes presentados, los cultivadores cuencanos de herbáceos percibirán en torno a 16.000 millones de pesetas de subvenciones de la PAC en la presente campaña, aunque no se sabrá la cifra final hasta que se hagan todos los controles administrativos y de campo pertinentes por parte de la Delegación de la Consejería de Agricultura y Medio Ambiente.

En este sentido, el delegado de este departamento en Cuenca, José Carricondo, señalaba que en los controles administrativos (que se realizan a la totalidad de los expedientes presentados comprobando la documentación y haciendo cruces con la Oficina del Catastro), se han detectado en la actual campaña 5.500

Estas cifras suponen 130 menos solicitudes de ayudas que en la campaña anterior



Los cultivos herbáceos recibirán en torno a 16.000 millones de pesetas de la PAC.

errores dentro de los expedientes que se han presentado en tanto en las oficinas comarcales como en la propia Delegación, que en estos momentos están en fase de comprobación y corrección.

A su vez, se van a hacer controles de campo que se realizan sobre un porcentaje de expedientes elegidos aleatoriamente en la comunidad autónoma, que en esta ocasión ha correspondido llevar a cabo en la provincia de Cuenca, concretamente a 1.200 de los expedientes presentados. Esta función se puede realizar mediante una inspección de campo o por medio de teledetección a través de satélite.

Por otra parte, Carricondo indicaba que los grandes grupos de cultivos de la provincia se mantienen bastante estables con respecto a la campaña anterior, con las mayores oscilaciones centradas en el grupo de los cereales, en el

que ha aumentado la superficie dedicada a cebada en 15.000 hectáreas, en tanto que se han sembrado 8.000 hectáreas a s

“ ”
Durante esta campaña se han sembrado 8.000 hectáreas menos de trigo que en 1999

do 340.321 hectáreas de cereales, que suponen un 2,65% con respecto al año 1999.

A su vez, la superficie destinada al girasol se ha mantenido estable con respecto al año anterior, en el que hubo un descenso considerable con respecto a 1998 debido a las condiciones agroclimáticas

“ ”
En los cultivos de lino y cáñamo sólo se ha declarado el 5% de la superficie declarada el pasado año

que se registraron en el momento de la siembra. De esta forma, la superficie sembrada este año es similar a la de 1999, con 164.183 hectáreas, lo que supone

un ligero incremento del 0,44%, pero que en todo caso deja la superficie sembrada muy lejos de las 200.000 hectáreas que tradicionalmente se dedicaban al cultivo.

En el resto de grupos de cultivos ha descendido el número de superficie sembrada, en especial las proteaginosas que con sólo 150 hectáreas ha experimentado una bajada de un 37,02% con respecto a la campaña anterior, mientras que los terrenos dedicados a barbecho han disminuido un 7,90%, situándose en 84.654 hectáreas y las protegionosas han tenido un descenso menor, del 4,35%, que deja la superficie destinada a estos cultivos en 14.771 hectáreas.

Mención aparte merece el descenso que se ha registrado en los cultivos de lino y al cáñamo, en el que sólo se ha declarado el 5% de la superficie total que se declaró en la campaña de 1999, debido a que el número de solicitudes ha bajado de las 349 que se presentaron en la campaña anterior a solamente 38 en la actual campaña, que ha hecho que la superficie sembrada haya pasado de 11.148 hectáreas en 1999 a solo 561 en 2000.

Expovicaman cumple los objetivos para el 2000

El presupuesto con el que se ha contado ha sido de 59 millones

DAVID GARCÍA
Albacete

El diputado encargado del Instituto Técnico Agronómico Provincial de Albacete (ITAP), Ramón Sotos, afirmó en el balance de gestión de la Feria Agrícola y Ganadera, "Expovicaman 2000", que el certamen de este año ha satisfecho los objetivos y avanzado en el área comercial con menos presupuesto que en la edición anterior.

Así lo ponía de manifiesto el diputado provincial quien aseguró que en el área comercial el balance

habiendo concertado visitas de numerosos grupos organizados durante el certamen".

Asimismo, afirmó, "el resultado comercial ha sido tan importante, que algunos expositores vendieron la totalidad de sus productos y se han hecho negocios que suponen un crecimiento importantísimo en el objetivo de las diferentes empresas que les visitan".

Todos estos objetivos se han cumplido con menos presupuesto (59 millones frente a los 73 del año pasado) y con m e n o s

“ ”
En ediciones futuras la feria la gestionará el Instituto Ferial de Albacete

ha superado las expectativas, que si bien éstas eran importantes al inicio de la Feria, pues la ocupación fue del cien por cien, ha habido una lista importante de expositores que no han tenido espacio para estar presentes en Expovicaman 2000.

"Los profesionales del sector han demostrado que Expovicaman es un punto de encuentro ineludible en el panorama nacional del sector agropecuuario,

aportación de la institución provincial (9,5 millones, frente a los 41 millones de 1999).

Para ediciones futuras, explicó Sotos, Expovicaman estará gestionada por el Instituto Ferial de Albacete (IFAB), igual que el resto de las ferias y exposiciones que se celebren en la ciudad. No obstante, el ITAP, por su experiencia a lo largo de 20 años, colaborará generosamente en la organización.

UPA C-LM se movilizará en Villarrobledo

REDACCIÓN
C-LM

Dentro del Plan de Movilizaciones que acordaron realizar las organizaciones miembros de la Plataforma Nacional de Consumidores de Carburantes y que se inició en Madrid el 7 de junio, la Unión de Pequeños Agricultores y Ganaderos de Castilla-La Mancha se manifestará junto a transportistas y el resto de colectivos cuyas ren-

tas se están viendo gravemente reducidas por la escalada de precios del combustible el sábado día 22 de julio en Villarrobledo.

UPA, que está liderando la movilización social contra la subida imparable de precios del gasóleo, representa al sector agrario en la Plataforma y, como tal, asume la defensa de uno de los colectivos que está más afectado por este problema.

F. J. LLANA NIETO
C-LM

El sector cunícola ha dado su primer paso para conseguir su estructuración, tras pedir formalmente que la Interprofesional Cunícola (Intercun) obtenga el reconocimiento como Organización Interprofesional Agraria (OIA). El acto ha tenido lugar durante la celebración en Madrid de la asamblea de Intercun, donde se ha procedido al levantamiento del acta de constitución, aunque el reconocimiento oficial por parte del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación tendrá lugar en el próximo mes de octubre.

Según señala el técnico en ganadería de la Confederación de Cooperativas Agrarias de España (CCA E),

Javier Rodríguez, el trámite que falta es puramente formal, por lo que ya a partir de finales de año comenzará a funcionar la OIA. Javier Rodríguez explica que la Interprofesional nace con el objetivo de fomentar el consumo de conejo en España; de estructurar el sector cunícola, además de ser un foro estable para que productores y mataderos se reúnan y debatan sobre las preocupaciones.

Una de los requisitos para que se reconociera a Intercun como Organización Interprofesional

Nace con los objetivos de estructurar el sector y fomentar el consumo de carne de conejo

El sector cunícola ya tiene una Organización Interprofesional Agraria

En Castilla-La Mancha hay cerca de 400 granjas, mientras que la industria de transformación está representada por seis mataderos

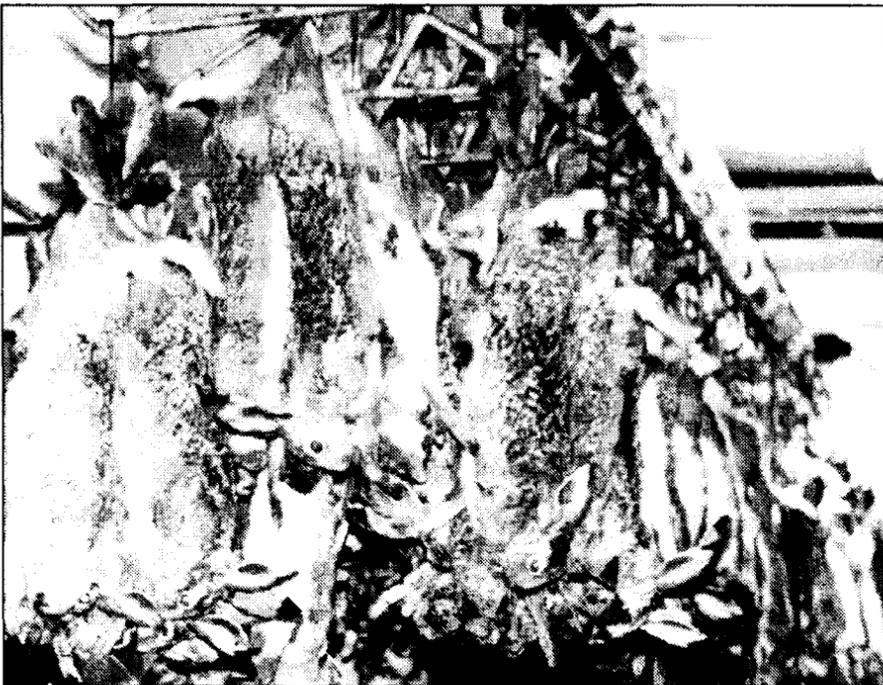
Agraria es que representara a la mayoría del sector, algo que cumple con creces, ya que está integrada por Asaja, Coag, UPA, CCAE y Conacun, que defienden los intereses de los productores, mientras que la industria

transformadora está representada por los mataderos de conejos de España y Cataluña.

El sector cunícola se caracteriza por su dis-

persión y atomización, como lo demuestra que en Castilla-La Mancha existen cerca de 400 explotaciones y 160.000 conejos, la mitad de las cuales están situadas en la provincia de Albacete

Desde el punto de vista industrial, en Castilla-La Mancha hay seis mataderos, dos de los cuales están situados en la provincia de Ciudad Real, mientras que los otros cuatro están ubicados en las restantes provincias. La capacidad de producción en la región alcanza los 200.000 kilos de carne a la semana, que



Las granjas de la región tienen alrededor de 160.000 conejos, de los que casi la mitad están en la provincia de Albacete.

se comercializa fundamentalmente en los mercados de Madrid y Valencia, aunque también se vende algo a Francia y Portugal.

Productores e industriales consultados por Economía y Empresas han mostrado su satisfacción por el reconocimiento de la Interprofesional Agraria, considerando que era muy neces-

saria para conseguir una mayor atención de la Administración, especialmente en el tema de ayudas y subvenciones

“ ”
El sector se caracteriza por estar poco vertebrado, ya que el cunicultor actúa de forma individual

como ocurre con otros sectores ganaderos. Para el presidente de la Asociación Nacional de Mataderos de España (Madedum), Javier

Gómez, gracias a la Interprofesional va a haber por fin una mesa de negociación, aunque también cree que el sector requiere una estructuración muy profunda antes de que se promoció el consumo de carne de conejo, ya que se caracteriza por ser un sector genérico y no de marca. "El objetivo que vamos a perseguir -añade- es crear un marchio de calidad que nos permita aumentar nuestra penetración en el mercado, sobre todo ganando terreno al pollo, que es

nuestra principal competencia".

Desde el punto de vista de la industria, Javier Gómez aboga por una unificación de criterios en el tema sanitario, algo que según afirma pasaría necesariamente por una nueva legislación.

Por su parte, el responsable de producción de Cunicultura Villamalea, Gregorio Rodríguez, cree que la OIA era algo imprescindible si se quería impulsar un sector como éste que está muy poco vertebrado. "Gracias a la Interprofesional -añade- se puede incrementar la publicidad de la carne de conejo y fomentar su consumo, que en estos momentos es muy bajo, de apenas tres kilos por persona al año".

El gerente en funciones de la mayor granja de conejos de Europa, Señorío de Molina, ubicada en Guadalajara, Rafael Torres considera necesario que el sector tenga una OCM -al igual que ocurre por ejemplo con el vacuno- para conseguir una mejor ordenación. Respecto a los precios, afirma que estos están actualmente bajos ya que no hay acuerdos entre productores y mataderos y las lonjas son poco fiables.

ÁNGELES S. INFANTES
Ciudad Real

El sector lácteo y los ganaderos de Castilla-La Mancha está sufriendo pérdidas millonarias a consecuencia de los precios de la leche y la indefensión ante las industrias lácteas. Al menos eso es lo que piensa la organización agraria ASAJA que está dispuesta a movilizar a todos los ganaderos de la región durante la primera semana de septiembre para conseguir de esta forma analizar la problemática del sector y buscar soluciones rápidas. La primera reivindicación de los ganaderos es conseguir que se ponga en

Asaja Ciudad Real anuncia pérdidas millonarias en el sector lácteo

La organización agraria está dispuesta a movilizar a los ganaderos de la región durante la primera semana de septiembre

marcha un laboratorio intersectorial lácteo en Talavera de la Reina, con el objetivo de que la leche de las vacas castellano-manchegas pueda ser analizada dentro de la región, no fuera como está ocurriendo hasta el momento. Esa solicitud se la harán llegar a la consejería de Agricultura y Medio Ambiente

para que se empiecen a atajar las pérdidas de los ganaderos. Según Asaja los ganaderos pierden entre 10 y 12 pesetas por litro de leche en la región, por tanto debido a la discriminación de precios habrían perdido 1.000 millones de pesetas.

Los ganaderos están dispuestos a movilizarse si las

condiciones económicas que les ofrecen la empresas lácteas no mejoran de forma inmediata. Para ello sería necesario que se pusiera en marcha el laboratorio intersectorial de análisis de la leche en Talavera de la Reina, porque de esta forma se acabaría con la indefensión de los ganaderos. Mientras se

pone en marcha este laboratorio lácteo, Asaja pide que se aplique el extracto quesero, para no perjudicar a los ganaderos.

Hacen esta petición ya que aseguran que la leche está perdiendo calidad durante los trayectos que se realiza el producto para ser analizado fuera de

la comunidad autónoma, debido a las condiciones de los transportes, al calor que sufre el producto al ser transportado, por lo que no se está valorando realmente las condiciones lácteas del producto.

Asaja espera la puesta en marcha inmediata del laboratorio lácteo interprofesional, de forma que se pueda negociar con las industrias lácteas el precio de la leche, porque no se puede permitir que se siga pagando como los industriales quieren sin consensuar los precios, de forma que los ganaderos cada vez pierden más dinero.



NUEVA ECONOMIA

Jesús Fernández Chillaron
Web Masters IDT

Portal de internet

A veces la estructuración de la página está relacionada con la organización interna de la empresa en vez de estar orientada a la satisfacción del cliente.

¿Cómo puedo ofrecer toda la información que quiero? ¿Qué quieren obtener mis posibles clientes de mi página web? La navegación debe estar orientada de acuerdo con las perspectivas del cliente. Si el cliente viene a comprar a su tienda, no le esconda la puerta. Si lo que el cliente necesita es información, haga que el acceso a la página FAQ sea fácil. (La página FAQ es aquella en la que se relacionan las preguntas más habituales con sus correspondientes respuestas.)

La mayoría de los que visitan una web no se interesan por la parte donde se habla de la empresa hasta que no saben realmente lo que se ofrece en ella. Entonces es cuando realmente se interesan por la filosofía de la empresa y sobre las personas que están detrás.

Hay que hacer la web navegable de todas las maneras posibles. Botones, imágenes, links, motores de búsqueda, listados, menús, todo puede ayudar a que la navegación por la página sea agradable y fácil para el que en ella entre. Un espacio web amplio deberá ofertar un mayor número de alternativas que uno pequeño.

Favorecen la navegación las búsquedas personalizadas por diferentes criterios: referencia, categoría, familia de producto, peso, precio, etc. Sin duda, si no encontramos lo que estamos buscando o si la búsqueda se hace infinita, la conveniencia de llevar a

cabo las compras online desaparecerá.



La FAC tiene que ofrecer las respuestas más habituales a las preguntas de los clientes

Si la web sufre alguno de estos problemas, habrá que rediseñar cada una de las páginas que lo componen. Es importante tener to-



La página tiene que transmitir la imagen y todos los valores de la empresa a la vez que informe

do esto en cuenta antes de diseñar el espacio web para reducir los costes que puede ocasionar el rediseño del espacio web, sobre todo cuando se trata de webs extensas como el de las grandes compañías.

Si la web está sobrecargada de gráficas, Java y sonido, esto no solamente disminuirá la velocidad en

que se muestra la página sino que muchos de sus visitantes simplemente no podrán verlas. Si se usa la última tecnología, hay que asegurarse de ofrecer una versión "solo-texto" para aquellos navegantes cuyo tiempo es importante y no poseen la última tecnología en navegadores.

Ejemplo de Web: Empezamos por crear un web que transmita la imagen y todos los valores de la empresa a la vez que informe de todos los servicios o productos que la empresa ofrece. Además se creará un apartado de noticias, consejos y un servicio de consulta donde la persona interesada podría exponer sus consultas a través de un formulario que será respondido por email. Este último servicio se crea pensando en la privacidad que ofrece el correo electrónico y la facilidad con que los interesados podrán exponer sus casos sin necesidad de dar su identidad, llamar por teléfono o desplazarse a la empresa. No vale con poner la web en la Red y darla de alta en buscadores, hay que promocionarla constantemente dentro y fuera de Internet, y eso es un trabajo clave para el éxito. El objetivo es crear una imagen de marca con cada campaña online.

INNOVACIONES Y DESARROLLOS TECNOLÓGICOS SOC.COOP.

CALIFICADA POR LA JJ.CC. COMO CENTRO ESPECIAL DE EMPLEO Nº REGISTRO: CLM 16004

CENTRO DE EMPRESAS, 10-12. CRA. TERMINILLO KM 2 16003 CUENCA

TF. 969240611. FAX 969233858 E-MAIL IDTCUEN@telefonos.es

ASISTENCIA
TECNICA



COBERTURA
REGIONAL

PROVEEDORES INTEGRALES DE INFORMÁTICA, OFIMÁTICA E INTERNET
VENTA DE EQUIPOS, IMPRESORAS, SCANNERS, REGRABADORAS, DISQUETES,
CD'S, TINTA IMPRESORA (NUEVA O REICLADA)... TAMBIÉN USADOS, PORTÁTILES.
DISEÑO PAGINAS WEB, CORREO Y COMERCIO ELECTRONICO...

Federación Empresarial Toledana
Departamento Financiero

Gestión de los tipos de interés (I)

No vamos a describir aquí todos los instrumentos existentes que pueden ser utilizados para gestionar el riesgo de tipos de interés en una empresa, sino únicamente aquellos que pueden ser utilizados con cierta facilidad para disminuir el mismo.

De esta forma, nuestro objetivo será en todos los casos que aquí se van a tratar, llegar a un conocimiento en el momento presente de los costes o ingresos financieros (según la operación inicial sea de pasivo o de activo) derivados en el futuro de nuestros flujos financieros previstos. Dicho de otro modo, fijar los tipos de interés de las operaciones presentes y futuras.

Esta fijación podrá venir dada totalmente o en forma de una cifra límite de coste máximo o ingreso mínimo garantizado.

1.- Transformación de un flujo determinado por un tipo variable en otro determinado por un tipo fijo.

1.1- OPERACIONES FORWARD-FORWARD.

Son operaciones en las que se acuerda por anticipado la remuneración que va a obtener un determinado flujo financiero durante un periodo determinado (cuyo inicio es una fecha futura). Las partes se obligan a realizar el movimiento efectivo de fondos correspondiente al inicio de la misma y el reembolso de esos fondos más los intereses generados correspondientes, en la fecha acordada, como final de dicha operación.

De esta forma una empresa tomadora de fondos se aseguraría no sólo

el tipo de interés de una operación futura, sino también la disponibilidad de dichos fondos en la fecha futura acordada durante el periodo nece-



La transformación de un tipo a otro se podrá hacer por "forward" o por opciones de tipos de interés

sario, con el inconveniente de que su línea de crédito puede quedar inmovilizada desde el momento actual (aunque este caso es ya muy extraño).

Se trata de operaciones "a medida" en las que la cobertura del riesgo resulta perfecta.

1.2.- FRAS : Abreviatura de Forward Rate Agreements o Acuerdos de tipos de interés a futuro. Son también operaciones "a medida" por las que se



La compra de una opción call da derecho a financiarse a un tipo de interés acordado

fija un tipo de interés relativo a un empréstito o depósito que se realizará en una fecha futura, con referencia a un importe determinado y una duración acordada.

Al contrario que en el forward-forward no existe compromiso de movimiento real de fondos por el principal de la opera-

ción, quedando el compromiso limitado al movimiento de los intereses. Al no existir movimiento real de fondos, el riesgo de crédito se limita a una diferencia de intereses. Normalmente se realiza de acuerdo a un contrato marco estandarizado.

1.3.- OPCIONES DE TIPOS DE INTERÉS

Son fórmulas financieras que permiten mantener variable un tipo de interés hasta un determinado límite, más allá del cual éste se torna fijo y no experimenta nuevas variaciones. Se trata así de aprovechar los movimientos que el mercado realice a nuestro favor, protegiéndonos de circunstancias que puedan resultar especialmente adversas.

Desgraciadamente, se trata de un mercado con una iliquidez extrema lo que redundará en la aplicación de márgenes y comisiones amplios a este tipo de operaciones cuando se realizan. Pero no podemos pasarlo por alto debido a constituir una forma ideal de cobertura en muchas ocasiones.

Existen dos tipos principales de opciones: opciones de compra (opciones call) y opciones de venta (opciones put). Ambas pueden ser adquiridas mediante el pago de un importe inicial denominado prima.

La compra de una opción call da derecho a su poseedor a financiarse a un tipo de interés acordado, denominado tipo de interés de ejercicio o strike, derecho que será ejercitado si el tipo de interés de mercado fuese superior a dicho tipo de interés de ejercicio,



En los seis primeros meses del año los castellano-manchegos se han gastado 19.202 millones de pesetas

La región concentra el 3,9% del gasto en juegos de azar del Estado

F. J. LLANA NIETO
C-LM

Los ciudadanos de Castilla-La Mancha no son muy propensos a gastar parte del dinero que ganan en los juegos organizados por la Organización Nacional de Loterías y Apuestas del Estado. Durante el primer semestre del presente año, los castellano-manchegos se dejaron 19.202 millones de pesetas en juegos pasivos y activos del Estado, lo que supone un ligero incremento del 1,18% respecto al mismo periodo del año anterior.

Esta cantidad representa el 3,91% del total gastado a nivel nacional, que ascendió a 490.853 millones de pesetas. Castilla-La Mancha es la novena comunidad autónoma donde se registró un mayor gasto en loterías y apuestas del Estado, muy lejos de

Madrid y Cataluña que, con 80.736 y 72.803 millones de pesetas respectivamente, ocupan los dos primeros puestos por este concepto.

Dentro de los juegos pasivos, la ONLAE incluye la Lotería Nacional del sábado y del jueves, ya que en ellos el cliente se encuentra con unas posibilidades de elección sobre las que no puede incidir -en este caso unos números de cinco cifras-, mientras que en los activos elige directamente las combinaciones con las que participa. En este último grupo están la Lotería Primitiva, la Bonoloto, el Gordo de la Primitiva, la Quiniela, y el Quinigol, este último con escasa representación, ya que se pone en práctica en ocasiones esporádicas.

La Lotería Nacional si-

gue siendo el juego de azar preferido por los castellano-manchegos, ya que con 11.290 millones de pesetas representa el 58,79% del total gastado en la región. Después le siguen La Primitiva, con 4.637 millones (24,14%), la Quiniela, con 1.271 millones (el 6,6%), la Bonoloto, con 1.152 millones (el 6%), y el Gordo de la Primitiva, con apenas 832 y 169 millones de pesetas, respectivamente.

La mayor parte del dinero ingresado por el Estado en juegos de azar procede de los denominados "activos", ya que se queda con el 45% de lo recaudado en cada convocatoria,

destinándose el 55% restante al reparto de premios. Así, durante los seis primeros meses del año, el Ministerio de Economía ha aumentado sus arcas en Castilla-La Mancha en 3.560 millones de pesetas, prácticamente la misma cantidad que en similar periodo del año pasado, que fue de 3.552 millones.

Esta escasa variación en la actividad recaudatoria tiene como explicación el importante descenso del gasto en la Quiniela -con una caída del 16,84%- ya que La Primitiva apenas disminuyó en un 1,49%. Por el contrario, los castellano-manchegos cambiaron sus hábitos de gasto hacia El Gordo de la Primitiva, ya que de los 265 millones de pesetas gastados en este

El Ministerio ha recaudado 3.560 millones de pesetas en los denominados "juegos activos" de la ONLAE

| GASTO EN JUEGOS DE LA ONLAE DURANTE EL PRIMER SEMESTRE | | | |
|--|-----------------------|-----------------------|-------------|
| CCAA. | 1999 | 2000 | % INCREM. |
| ANDALUCÍA | 65.708.009.900 | 65.521.549.750 | -0,28 |
| ARAGÓN | 13.662.997.850 | 13.565.194.150 | -0,72 |
| ASTURIAS | 12.769.295.750 | 12.720.691.800 | -0,38 |
| BALEARES | 11.387.110.300 | 11.524.902.600 | 1,21 |
| CANARIAS | 22.679.467.050 | 22.622.160.850 | -0,25 |
| CANTABRIA | 5.768.143.850 | 5.862.522.000 | 1,64 |
| CASTILLA Y LEÓN | 31.935.736.250 | 31.491.868.850 | -1,39 |
| C-LA MANCHA | 18.977.643.950 | 19.202.161.100 | 1,18 |
| CATALUÑA | 73.845.084.300 | 72.803.804.050 | -1,41 |
| EXTREMADURA | 8.583.788.000 | 8.488.731.650 | -1,11 |
| GALICIA | 26.689.084.100 | 26.629.645.550 | -0,22 |
| LA RIOJA | 3.035.274.400 | 3.211.884.150 | 5,82 |
| MADRID | 78.206.956.850 | 80.736.588.050 | 3,23 |
| MURCIA | 15.104.967.750 | 15.213.860.600 | 0,72 |
| NAVARRA | 5.717.016.650 | 5.857.338.500 | 2,45 |
| PAÍS VASCO | 29.959.233.150 | 30.093.291.150 | 0,45 |
| C. VALENCIANA | 62.413.411.900 | 63.782.606.450 | 2,19 |
| CEUTA | 819.392.800 | 756.252.500 | -7,71 |
| MELILLA | 777.118.450 | 727.395.550 | -6,40 |

Datos en pesetas

juego en los seis primeros meses del pasado año se ha pasado a 549 en el presente, es decir, un 51,69% de incremento.

En el caso de la Lotería Nacional, la cantidad recaudada por el Estado es más difícil de cuantificar, ya que éste se queda con el 30% de los números emitidos, pudiendo dar incluso pérdidas, si se reparten todos los boletos que posteriormente resultan agraciados. No obstante, sí se puede decir

que en los seis primeros meses la cantidad recaudada inicialmente por este juego fue de 3.387 millones de pesetas, frente a los 3.324 millones obtenidos en el primer semestre de 1999.

Por provincias, en Castilla-La Mancha son los ciudadanos de Toledo los que más se gastan en los juegos de azar de la ONLAE. Durante el primer semestre, la cantidad gastada por éstos ascendió a 5.673 millones de pesetas, casi doscientos millones más que sus homónimos de Ciudad Real. Después les siguen los de Albacete, con 4.432 millones, los de Cuenca, con 2.166, y los habitantes de Guadalajara con tan sólo

1.447 millones de pesetas. Sin embargo, se da el caso de que en esta última provincia es, junto con Toledo, donde se registra un incremento respecto al mismo periodo del año anterior.

Por tipo de juego, desta-

ca que los habitantes de Ciudad Real son los que más gastan en Lotería Nacional, 3.493 millones de pesetas, 400 millones más que los toledanos, que ocupan el segundo lugar en la región por este concepto.

Respecto al gasto en la Quiniela, se observa un importante descenso en todas las provincias castellano-manchegas, con caídas que van desde el 10,88% en el caso de Guadalajara hasta el 19,02% en Ciudad Real.

En el otro gran juego del Estado, La Primitiva, son los toledanos los que más se gastaron en los seis primeros meses de 2000 -1.520 millones- mientras que los guadalajareños, con 443 siguen siendo los menos aficionados a los juegos de azar. Por su parte, en Ciudad Real, se gastaron 1.164 millones de pesetas, en Albacete, 1.018 y en Cuenca, 488 millones de pesetas.

OPINION

F. J. LLANA NIETO

¿Lotería regional? Sí, gracias

Los juegos de azar se han convertido en el chocolate del loro para la Ad-



ministración. Su alta rentabilidad -en el caso de los juegos activos está asegurado el 45% del dinero gastado por los consumidores- hace difícil que ésta se desprenda de parte de su recaudación. Los diferentes Gobiernos regionales harían bien en pedir una parte de este pastel, ya que la competencia recaudatoria sobre las máquinas de tipo B resulta a todas luces insuficiente comparado con las cifras que se manejan en la ONLAE. En algunas comunidades, como es el caso de la catalana, ya existen juegos parecidos a los del Estado, como es el caso de la LOTO, que gracias a su bajo precio y aceptación se ha convertido en una alternativa muy válida a éstos, con el consiguiente alivio que su recaudación tiene para las arcas de la Generalitat. Porque a pesar de que Castilla-La Mancha es una región donde no se gasta mucho en juegos de azar en relación con otras del territorio nacional, lo cierto es que un juego activo regional resultaría a priori bueno para la Comunidad. El hecho de que una parte de la recaudación obtenida se quede para la Hacienda garantiza que no se tenga pérdidas y, por tanto, la nula asunción de riesgos. Su éxito o no, el tiempo lo dirá.

Firmado el II Acuerdo Regional por el Empleo que llegará a 173.526 beneficiarios

El 43,2% de los fondos del ARE se destinarán a promoción económica

ANA I. MOREIRA
C-LM

De las cuatro líneas de actuación que se ha marcado el II Acuerdo Regional por el Empleo (ARE), firmado el pasado 19 de julio, a la que se destinará más fondos es la relativa a las medidas horizontales y de promoción económica, con 33.157 millones, el 43,2% del total a invertir en este Plan en los próximos cuatro años.

Esta línea de actuación incluye medidas para el apoyo a la pequeña y mediana empresa (pyme); el apoyo al autoempleo y la economía

social y la promoción de los nuevos yacimientos de empleo.

Según el documento del ARE, mediante estas medidas se llegará a un total de 28.251 personas. La segunda línea de actuación a la que se dedicará más dinero es la relativa a formación y orientación, con 23.278 millones de pesetas que beneficiará a 73.073 castellano-manchegos. En este capítulo se incluyen las medidas que desarrollen en formación ocupacional y continua; programas mixtos de formación y empleo y programas de orientación y de información laboral.

En tercer lugar, se encuentran los programas dirigidos a la promoción del empleo que con un montante de 19.315 millones de pesetas desarrollará medidas para incentivar la contratación estable, la igualdad de oportunidades, así como los planes sociales de empleo, el fomento de contratos formativos y el apoyo a la investigación.

Los beneficiarios de estos programas de promoción de empleo se estima que lleguen a los 56.202.

Más de 33.157 millones tienen como fin el apoyo a pymes, autoempleo, economía social y yacimientos de empleo

Por anualidades, en el presente año se estima que el ARE realice una inversión de 17.542 millones de pesetas, mientras que en los dos próximos años superará los 19.000 millones de pesetas para culminar en el 2003, en 20.275 millones.

La firma del II Acuerdo Regional por el Empleo tuvo lugar en el Palacio de Fuensalida el 19 de julio.

Todos los firmantes destacaron la importancia de este acuerdo, el primero que apuesta abiertamente por la estabilidad en el empleo.

En cuanto a la entrada en vigor de los nuevos programas, entre los que se incluye el que fijará ayudas a la contratación del primer trabajador por parte de los autónomos se espera que pueda ser utilizado a partir del próximo mes de septiembre, según explicó el presidente de la Confederación Empresarial de Castilla-La Mancha, Jesús Bárcenas. Otros programas que ya se incluían en el primer Acuerdo Regional por el Empleo están prorrogados y por tanto plenamente vigentes.

El I Acuerdo Regional por el Empleo se ha saldado en sus dos años de actuación en 20.032 proyectos que han llegado a 53.356 beneficiarios y han supuesto una aportación de la Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha de unos 25.000 millones de pesetas.

El mayor montante de dinero se ha destinado a la mejora del entorno empresarial con más de 10.000 millones de pesetas.



El II Acuerdo Regional por el Empleo se firmó en el Palacio de Fuensalida el 19 de julio.

PRESUPUESTO DEL II ACUERDO REGIONAL EL EMPLEO. (Mptas.)

| Líneas de actuación | 2000 | 2001 | 2002 | 2003 | Total |
|----------------------------------|--------|--------|--------|--------|--------|
| Promoción del empleo | 4.345 | 4.865 | 5.015 | 5.090 | 19.315 |
| Formación y orientación | 5.915 | 5.743 | 5.780 | 5.840 | 23.278 |
| Medidas horizontales y promoción | 7.147 | 8.300 | 8.650 | 9.060 | 33.157 |
| Carácter general | 136 | 285 | 285 | 285 | 990 |
| TOTAL | 17.542 | 19.193 | 19.730 | 20.275 | 76.740 |

Programas recogidos en este Acuerdo de cara a los próximos cuatro años

- 1.- PROGRAMA DE CONTRATOS PARA LA FORMACIÓN.
- 2.- MODULOS DE INTEGRACION LABORAL.
- 3.- MODULOS DE FORMACIÓN Y EMPLEO EN EMPRESAS PRIVADAS Y ENTIDADES SIN ANIMO DE LUCRO.
- 4.- FORMACIÓN EN INNOVACION Y DESARROLLO.
- 5.- PLANES DE EMPLEO.
- 6.- BECAS EN EMPRESAS
- 7.- FORMACIÓN OCUPACIONAL Y CONTINUA.
- 8.- NUEVOS YACIMIENTOS DE EMPLEO.
- 9.- MODULOS DE FORMACIÓN Y EMPLEO CON ENTIDADES LOCALES.
- 10.- TITULO AVAL.
- 11.- PACTOS LOCALES DE EMPLEO
- 12.- APOYO A LA ECONOMIA SOCIAL
- 13.- PROMOCIÓN DEL AUTOEMPLO
- 14.- INCENTIVOS A LA CONTRATACION INDEFINIDA
- 15.- PROGRAMAS DE APOYO A NUEVOS EMPRENDEDORES
- 16.- PROGRAMA PARA LA MEJORA DEL ENTORNO EMPRESARIAL

Abierto el plazo para solicitar becas en empresas hasta el 31 de julio

JUAN M. MIRANDA
Guadalajara

Los jóvenes desempleados que deseen participar en un Programa de Becas para realizar prácticas en empresas no sólo de la provincia de Guadalajara sino de cualquier punto de la región tienen hasta el 31 de julio para dirigirse al servicio de Formación y Empleo de la Delegación de Industria y Trabajo, en la capital alcarreña y presentar su solicitud.

Este programa, que inicia ahora su segunda fase tras superar con éxito una primera oferta en Guadalajara 226 plazas para 117 empresas de diferentes sectores. Su objetivo es el de ofrecer a los jóvenes desempleados pero con cualificación académica, la oportunidad de desarrollar los conocimientos teóricos adquiridos por medio de la práctica en empresas.

Los solicitantes tienen que ser menores de 30 años en el caso de los varones, ya que para las mujeres no se han establecido un límite de edad, también habrán de estar inscritos como demandantes de empleo en alguna oficina del INEM de Castilla-La Mancha, contar con una titulación a partir de Formación Profesional de segundo grado, y no haber trabajado más de tres meses en la especialidad profesional ni beneficiarse de una beca de estas características por un período superior a los 3 meses.

Las prácticas que contempla este programa se prolongarán hasta finales de año, y una vez finalizadas, las empresas podrán optar a una ayuda económica si deciden contratar de forma indefinida a alguno de estos jóvenes.

La Junta se hace cargo del pago de 60.000 pesetas mensuales que recibirán los jóvenes, contemplando también la posibilidad de aportar una cantidad adicional si la empresa en la que va llevar a cabo la práctica está en otro municipio a donde vive el becario.

En 1999 el PIBpm a precios constantes ascendió a tres billones de pesetas, el 3,59% del total nacional

El PIB de la región fue el sexto con mayor crecimiento entre 1995 y 1999

F. J. LLANA NIETO
C-LM

A pesar de estos datos Castilla-La Mancha es la cuarta comunidad autónoma con menor renta per cápita

Castilla-La Mancha es la sexta comunidad autónoma que más ha crecido en los últimos cuatro años, a pesar de que los castellano-manchegos siguen estando entre los habitantes con menor renta per cápita de España. Según datos facilitados por el Instituto

Nacional de Estadística, ración en el ritmo de crecimiento del último ejercicio, que se situó en el 3,31%, frente al 3,75% de la media nacional y un punto menos que el registrado en 1998 respecto a 1997.

En relación con el resto de regiones que tra-

dicionalmente se han encuadrado junto con la castellano-manchega entre las más pobres de España, Andalucía

creció un 14,42% en los últimos cuatro años, mientras que Extremadura lo hizo en un 12,84%.

Los datos del INE sitúan en tres billones de pesetas el PIBpm a precios constantes en Castilla-La Mancha, lo que representa un 3,59% del total nacional. A pesar de este pequeño peso de la región en la economía española, las diferencias con la mayor parte del resto de comunidades autónomas es muy pequeña, ya que tres regiones -Cataluña, Madrid y Andalucía- concentran casi el 50%

Entre los años 1995 y 1999 el PIBpm a precios constantes creció un 15,17%, y la media nacional un 14,61%

creció un 15,17% entre los años 1995 y 1999, mientras que la media nacional acumulada en el mismo periodo lo hizo en un 14,61%. Murcia, Madrid, Canarias, La Rioja y la Generalitat Valenciana fueron las únicas comunidades autónomas que crecieron por encima de la castellano-manchega.

Sin embargo, hay que señalar que este crecimiento se ha sostenido gracias al importante incremento experimentado por el PIBpm en los años 1996 y 1998, notándose una cierta desacele-

| EVOLUCIÓN DEL PIBpm A PRECIOS CONSTANTES | | | |
|--|--------------------|--------------------|---------|
| CCAA. | 1995 (Mill. ptas.) | 1999 (Mill. ptas.) | % 99/95 |
| ANDALUCÍA | 9.665.343 | 11.059.450 | 14,42 |
| ARAGÓN | 2.390.180 | 2.714.572 | 13,57 |
| ASTURIAS | 1.806.886 | 2.000.417 | 10,71 |
| BALEARES | 1.618.023 | 1.841.680 | 13,82 |
| CANARIAS | 2.668.329 | 3.120.650 | 16,95 |
| CANTABRIA | 908.570 | 1.041.335 | 14,61 |
| CASTILLA Y LEÓN | 4.451.686 | 4.914.578 | 10,40 |
| C-LA MANCHA | 2.604.835 | 3.000.062 | 15,17 |
| CATALUÑA | 13.866.407 | 15.778.170 | 13,79 |
| C. VALENCIANA | 6.906.583 | 7.995.091 | 15,76 |
| EXTREMADURA | 1.271.159 | 1.434.338 | 12,84 |
| GALICIA | 4.080.843 | 4.584.436 | 12,34 |
| MADRID | 12.254.358 | 14.359.330 | 17,18 |
| MURCIA | 1.669.455 | 1.961.567 | 17,50 |
| NAVARRA | 1.275.524 | 1.468.779 | 15,15 |
| PAÍS VASCO | 4.584.497 | 5.268.653 | 14,92 |
| LA RIOJA | 538.883 | 629.433 | 16,80 |
| CEUTA Y MELILLA | 205.641 | 231.418 | 12,53 |
| ESPAÑA | 72.841.749 | 83.483.607 | 14,61 |

Fuente: INE

del Producto Interior Bruto nacional.

El crecimiento del PIB en la comunidad autónoma castellano-manchega no se traduce, sin embargo, en una mayor renta para los habitantes de la región. Según este criterio, los castellano-manchegos ocupan el cuarto lugar entre los que menos renta per cápita tienen de España, solamente por encima de los gallegos, los andaluces y los extremeños.

La renta per cápita anual de los habitantes de Castilla-La Mancha en 1999 era de 1,9 millones de pesetas, lo que supuso un incremento del 6,6% respecto al año anterior, que se situaba en 1,82 millones. A pesar de este crecimiento, la diferencia con el resto de habitantes del territorio nacional se acrecentó en poco más de medio punto. Así, tomando como base 100 la renta per cápita nacional, Cas-

tilla-La Mancha tiene un índice de 81,94.

El desarrollo de la región es mayor si se toma como referencia el PIBpm a precios corrientes, ya que éste ha crecido un 27,1% en el periodo 1995-1999, prácticamente igual que la media nacional, que fue del 27,7%. Según este criterio, Castilla-La Mancha era la novena región más rica de España a finales del pasado año, con un PIBpm. de 3,11 billones de pesetas.

Araújo: "El objetivo es estar entre las regiones más desarrolladas"

Los datos de crecimiento del PIB por comunidades autónomas han sido recibidos con satisfacción desde la Consejería de Economía y Hacienda de Castilla-La Mancha. Para la consejera de Economía y Hacienda, María Luisa Araújo, la información facilitada por el INE ponen de manifiesto el crecimiento experimentado por la región durante los últimos años. "Estos datos -añade- demuestran que la apuesta decidida del Gobierno regional por que Castilla-La Mancha deje de ser Región Objetivo 1 en el año 2007 es posible de cumplir". La consejera también destacó que Castilla-La Mancha haya pasado de estar en el grupo de regiones menos desarrolladas a encabezar el grupo de regiones de desarrollo medio. "El objetivo para los próximos años es situarnos entre las regiones más desarrolladas de España", apuntó. Desde la consejería de Economía y Hacienda se destaca, sobre todo, que Castilla-La Mancha haya sido, junto con Murcia y Canarias, las únicas comunidades autónomas que han avanzado posiciones en el ranking de regiones en PIBpm per cápita a precios corrientes, entre 1995 y 1999.

Los Efectos de Comercios Impagados aumentan un 9%

REDACCIÓN
C-LM

Los Efectos de Comercio Impagados en Castilla-La Mancha aumentaron un 9% en el mes de mayo respecto al mes anterior, según el Instituto Nacional del INEN. El número de pagarés y otro tipo de pagos a plazos que no fueron cobrados en su fecha de vencimiento fueron en

dicho mes un total de 12.141, por un importe de 2.636 millones de pesetas, es decir, 320 millones más que en el mes de marzo.

Por provincias continúa siendo Toledo, seguida muy de cerca por Albacete, cuyo importe de efectos de comercios impagados ascendieron a 926 y 779 millones de pesetas respectivamente.

Ciudad Real registró 2.487 efectos devueltos, por importe de 585 millones de pesetas; Cuenca 579 por 136 millones de pesetas y Guadalajara 627 letras devueltas por una cantidad de 210 millones de pesetas.

A nivel nacional el número de efectos no cobrados fueron 523.000, lo que representó un total de

111.583 millones de pesetas. Respecto al número este ha aumentado un 42,32% respecto al mes anterior y un 9,75% respecto al mismo mes del año anterior.

En cuanto al importe de las deudas, estas ha aumentado un 37% respecto al año anterior y un 29,60% respecto al mismo período del año anterior.



Toledo es la provincia en la que más letras se devuelven.

Esta adquisición será financiada por Caja Castilla-La Mancha, el BSCH y BBVA

Toledo pagará 3.637 millones a Defensa por más de 165.000 m²

BELÉN DÍAZ
Toledo

El Ayuntamiento de Toledo, la Gerencia de Infraestructuras y Equipamiento de la Defensa, firmaron el pasado 18 de julio, en presencia del Secretario de Estado de Defensa, Fernando Díez Moreno los documentos por los cuales el Ministerio de Defensa ha vendido todos los terrenos que posee en

Toledo al Ayuntamiento de esta ciudad, a excepción de los afectados a la Defensa. En total han sido 165.120 metros cuadrados, de los cuales 23.120 pertenecen al barrio de Santa Teresa y el resto eran terrenos desafectados de la Fábrica de Armas.

La valoración de esta adquisición asciende a la cantidad de 3.637 millones de pesetas y el metro cuadrado, por lo tanto, a unas 22.000 pesetas aproximadamente, y será financiada por entidades como Caja Casti-

Los terrenos que hasta ahora pertenecían al Ministerio han tenido un coste de 22.000 pesetas por metro cuadrado

lla-La Mancha, el BSCH y el BBVA.

Según explicó el alcalde de Toledo, José Manuel Molina, "se trata de un acuerdo histórico para la ciudad puesto que, desde hace años, el Ayuntamiento de Toledo ha querido disponer de estos terrenos

y las sucesivas corporaciones municipales han ido alcanzando acuerdos concretos obligándonos a desarrollar al máximo nuestras capacidades de gestión".

Este convenio fue aprobado por el Consejo de Ministros el 17 de diciembre, fecha en la que el Ayuntamiento de Toledo constituyó la empresa municipal Vega Baja S.A cuyo objetivo es promover la construcción y que, tal y como señaló el alcalde de Toledo "en breve se convertirá en empresa



Un momento de la firma del convenio entre Defensa y el Ayuntamiento toledano.

mixta", ampliando su capital a 100 millones de pesetas y permitiendo la entrada de un 45% de capital que no pertenezca al Ayuntamiento de Toledo.

Por otra parte, también se procedió a la elevación a escritura pública de otro convenio firmado ya con anterioridad entre la Gerencia de Infraestructuras y Equipamiento de la Defensa

y el ayuntamiento de Toledo y que se refiere a la cesión de las antiguas instalaciones de la Fábrica de Armas a disposición de la Universidad de Castilla-La Mancha.

También se firmaron otros protocolos relativos a la cesión de terrenos propiedad del Ministerio de Defensa en Toledo como los ocupados por la Escuela Central de Educación Física y terre-

nos de Santa Teresa.

El Secretario de Estado de Defensa también puso de manifiesto otros puntos de colaboración como el Museo del Alcázar, "estando en disposición de proyectar para el año que viene la adjudicación de las obras y para el año 2002 la inauguración del proyecto arquitectónico previsto a lo que sería ya el proyecto museístico".

La mejora del conjunto urbano, objetivo prioritario

Tal y como señalaba el alcalde de Toledo, José Manuel Molina, "la ciudad ansiaba tener estos terrenos que ahora ha adquirido para mejorar la articulación del núcleo urbano, por ello la ordenación de la Vega Baja debe ser modélica". Asimismo, destacaba otras de las finalidades que perseguían con la adquisición de estos terrenos, ya que junto a las viviendas proyectadas, la dotación de infraestructuras y las vías de comunicación "se mejorará el conjunto urbano de esta zona de la ciudad y servirá también de acceso a una de las riberas más desconocidas del río Tajo".

Por su parte, el Secretario de Estado de Defensa, Fernando Díez Moreno, destacó la importancia de los documentos firmados después de un largo proceso de negociaciones cuyo significado es el ser "el máximo exponente de la colaboración entre las Administraciones, por un lado la militar y por el otro la Central".

ECONOMÍA Y EMPRESAS

Semanario de Información Financiera

DE CASTILLA-LA MANCHA

ya está en los mejores kioskos de Madrid

- ALENZA, 20
- STA. ENGRACIA-BRAVO MURILLO
- BRAVO MURILLO, 98
- COMANDANTE ZORITA, 30
- ORENSE, 2
- GRAL. PERÓN, 16
- Pº CASTELLANA, 164
- PL. CUZCO
- FCO. GERVÁS, 8
- C. HAYA-B. MURILLO
- PL DE CASTILLA
- AGUSTIN DE FOXÁ, 32
- SERRANO, 108
- DIEGO DE LEÓN, 24
- DIEGO DE LEÓN, 46
- JUAN BRAVO, 40

- CONDE DE PEÑALVER, 62
- CONDE DE PEÑALVER, 30
- GOYA, 63
- GOYA, 51
- ALCALA, 131
- NARVAEZ, 2
- ALCALA, 185
- RIOS ROSAS, 57
- JOSE ABASCAL, 58
- EDUARDO DATO, 19
- PL. STA. BARBARA, 4
- RECOLETOS, 1
- PL. DE LA INDEPENDENCIA, 2
- PL. DE LA INDEPENDENCIA, 10
- CIBELES-CORREOS
- CIBELES Pº DEL PRADO

- PL. DE LAS CORTES, 6
- ALCALA, 25
- PTA. DEL SOL, 13
- PTA. DEL SOL, 11
- PTA. DEL SOL, 8
- P. DE ISABEL II, 8
- QUINTANA - FERRAZ
- PRINCESA, 82
- PRINCESA, 70
- PRINCESA, 56
- PRINCESA, 23
- GRAN VIA, 78
- GRAN VIA, 38
- MONTERA-GRAN VIA
- ALCALA, 46
- KIOSCO DE AUTO RES
- GLTA. DE CUATRO CAMINOS, 5

Esta cantidad se destinaría en un plazo de cuatro o cinco años

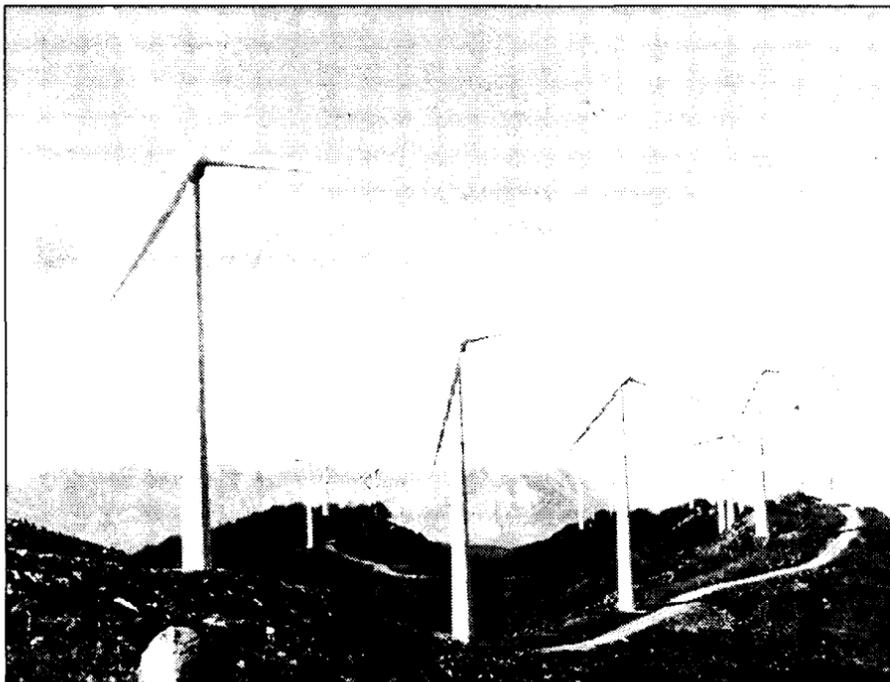
Albacete recibirá 250.000 millones para energía eólica

DAVID GARCÍA
Albacete

Procedentes de las energías eólicas y de la instalación de al menos medio centenar de parques eólicos, la provincia de Albacete podría recibir, en el plazo de cuatro o cinco años algo más de 250.000 millones de pesetas que se traducirán en generación de cableo, instalación de nuevas empresas y beneficios para los ayuntamientos, en cuyo suelo se ubiquen las instalaciones de energía renovable.

Así lo anunciaron esta semana los responsables políticos y empresariales de Albacete que se desplazaron hace unos días hasta los municipios de Dammart y Rheme en Alemania y Giverny en Dinamarca para conocer de cerca la tecnología que se está empleando en energía eólica y que constituyen lo más avanzado en esta materia. Tanto el delegado de la Junta en Albacete, Siro Torres, como el delegado de Industria en la provincia, Benito Barba y el presidente de la Confederación de Empresarios, Artemio Pérez, manifestaron su alegría por esta noticia y afirmaron que todo ello es producto de la importancia que Castilla-La Mancha

Políticos y empresarios de Albacete conocieron las instalaciones de Alemania y Dinamarca



Albacete es el punto de mira de empresarios extranjeros.

concede a las energías renovables. 2000 millones el punto de mira de Empresas alemanas y danesas han mostrado su interés en instalarse en Albacete y ayudar de este modo a instalar en el menor tiempo posible 3.000 kilovatios de potencia de los 4.000 que Albacete tiene adjudicados dentro de los planes energético eólicos. Albacete constituye en estos momentos el punto de mira de muchos empresarios extranjeros que ven con buenos ojos las condiciones climáticas de esta provincia. De hecho, algunas de las publicaciones que existen sobre este tema y que hasta un año se traducían sólo al alemán e inglés, desde hace poco más de doce meses se traducen también al español. durante

“ ”
Empresas de Alemania y Dinamarca han mostrado su interés en instalarse en Albacete

la estancia de la embajada española en Alemania, los representantes albaceteños visitaron también el Instituto Edwin (Instituto Alemán de la energía Eólica) uno de los más prestigiosos en toda Europa sobre energías renovables y que es el encargado de certificar los parques eólicos que se instalan en este país. Además la delegación albaceteña visitó un campo de experimentación, cuya idea podría trasladarse a Albacete si se encuentran los terrenos apropiados.

Guadalajara acogerá la I Feria de la Formación y el Empleo

Contará con un presupuesto de ocho millones de pesetas y analizará la situación de la formación, el empleo y las nuevas tecnologías

J. M. MIRANDA
Guadalajara

Para el próximo otoño, la capital alcarreña acogerá la I Feria Regional de la Formación, el Empleo y las nuevas Tecnologías de Castilla-La Mancha. el fin primordial para el que surge esta feria es tratar de realizar un análisis profundo de la situación del empleo en la región, fundamentalmente en los sectores más vinculados a este evento, que bajo el nombre de Formatec 2000 se celebrará el polideportivo San José entre los días 28 de septiembre y 1 de octubre. La muestra que fue presentada por el presidente de la Diputa-

ción Provincial de Guadalajara, cuenta con la colaboración de la Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha, la Asociación de Empresarios de formación, la Cámara de Comercio e Industria, entre otros, pero hasta el momento se ha concretado la participación del Ayuntamiento capitalino.

En su intervención, el presidente de la Diputación destacó no sólo la importancia de la muestra para analizar con mayor profundidad la situación de la formación, el empleo y las nuevas tecnologías en Castilla-La Mancha, sino para el propio desarrollo de la provincia de Guadala-

ra, sede elegida para la celebración de este evento, para el cual se han presupuestado aproximadamente ocho millones de pesetas.

En la feria estarán presentes, entre otros servicios, los relacionados con los centros de formación, consultorías, editoriales, agencias de ase-

La Junta aportará 40 millones a Investigación

El Centro de Investigación Biomédica contará con 10 millones para becas

E.R./REDACCIÓN
Albacete

El Centro Regional de Investigaciones Biomédicas (CRIB) comenzará este año su andadura con un presupuesto de 40 millones de pesetas que aportará la Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha, gracias al convenio firmado con la Universidad Regional. El rector de la UCLM, Luis Arroyo y el consejero de Sanidad, Fernando Lamata suscribieron el pasado 17 de julio este convenio, que tiene como finalidad fomentar las actividades de investigación y que en este primer año recoge también una dotación de diez millones de pesetas para becas. El CRIB tendrá su sede en la recién creada Facultad de Medicina de Albacete y pretende centrar el desarrollo sanitario de la región.

La Universidad regional ha tenido en cuenta las prioridades sanitarias marcadas por la Junta de Comunidades para definir las líneas fundamentales de investigación que se desarrollan en la Facultad de Medicina. La creación del CRIB constituye una de las primeras actuaciones en el ámbito regional para la articulación de un sistema propios de investigación biomédica. Entre sus objetivos generales se encuentran la creación de programas de investigación biomédica centrados en los problemas sanitarios de

nuestro entorno social; el fomento de la colaboración científica con instituciones regionales, nacionales e internacionales; el desarrollo de infraestructuras y tecnologías que proporcionen servicios, en colaboración con la estructura asistencial de la región. Asimismo se pretende contribuir a la formación de los profesionales de las Ciencias de la Salud en Castilla-La Mancha.

El CRIB nace aprovechando el entorno científico de la Facultad de Medicina, que en la actualidad cuenta con siete grupos de investigación formados por un total de 20 investigadores, entre catedráticos, profesores y ayudantes. La organización del CRIB se organiza es multidisciplinar, permitiendo la incorporación de nuevos grupos de excelencia, universitarios o de otros ámbitos. Se organiza en Unidades que incluyen varios grupos, permitiendo abordar los problemas de investigación en salud desde el nivel molecular hasta el nivel social, característica singular en nuestro país. Las unidades que conforman el CRIB en el momento de su creación son: Unidad de Biología, genética y patología moleculares; unidad de biología y fisiopatología celular; unidad de anatomía y fisiopatología de aparatos y sistemas; unidad de estudios sociales de la Medicina y la Unidad de computación biomédica.

ble carácter sectorial de la muestra incluyendo desde todo tipo de centro, profesionales liberales, academias de diferentes áreas hasta propuestas emprendedoras y novedosas; todo ello relacionado fundamentalmente, directa o indirectamente con la formación, el empleo y las nuevas tecnologías. En principio, según primeras estimaciones, se prevé que la muestra cuente con un gran número de visitantes de todos los puntos de la región fundamentalmente, así como de las comunidades cercanas como Madrid.

Se instalarán unos 400 contenedores especiales en los 21 pueblos de la mancomunidad

Los municipios de Comsermancha reciclarán su aceite doméstico

EVA ROSADO
C-LM

La recién creada empresa Manchega Reciclaje de Aceite de Puertollano comenzará a partir del mes que viene a reciclar el aceite doméstico de los 21 municipios de la mancomunidad de Comsermancha, gracias al convenio que firmarán próximamente ambas entidades. Manchega de Reciclajes se encargará de recoger el aceite procedente de las freidurías, tanto de los establecimientos industriales como de las amas de casa.

Según explicó Antonio Martínez, director técnico de Comsermancha, se trata de un convenio de prestación sin costo entre la mancomunidad y la empresa que ofrecerá el servicio de

Cristóbal Sánchez, gerente de Manchega Reciclajes de Aceite explicó que se distribuirán bidones de

25, 30 40, 50 y 60 litros en los 21 pueblos de la mancomunidad, en los que se hará una recogida selectiva del Aceite que después

“ ”

Los establecimientos industriales y las amas de casa podrán depositar su aceite usado

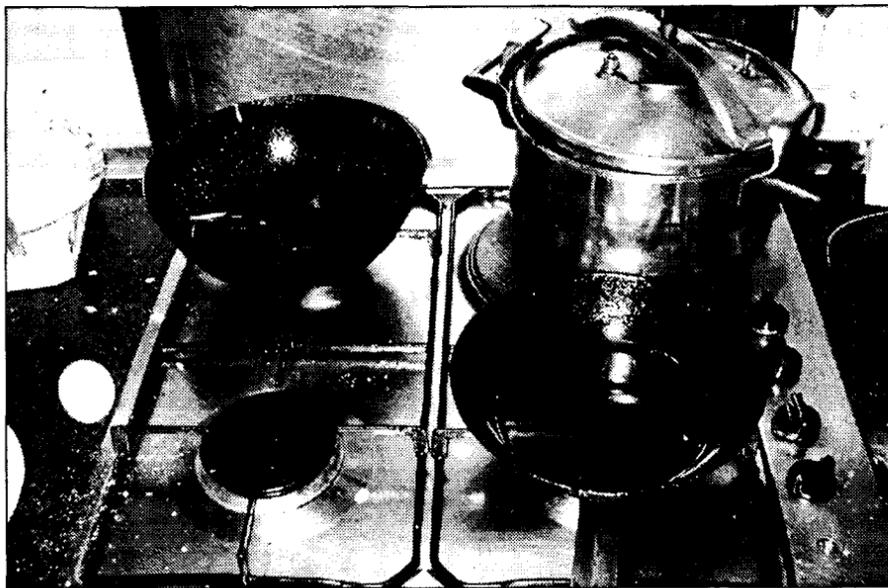
se almacenará en unos contenedores. El proceso se completa tras filtrar los residuos sólidos del aceite que después será trasladado a la empresa Riosa, en Jaén, donde se utilizará el aceite reciclado para la elaboración de jabones, cosméticos o parafina.

“ ”

Aceites Riosa, en Jaén, será el destino final del aceite donde se elaborarán jabones o cosméticos

Manchega Reciclajes de Aceite también previsto realizar un estudio en la localidad de Fuencaliente donde pasarán a recoger el aceite doméstico que lleven a reciclar las amas de casa. Sánchez Berlanga comentó que su objetivo es "sensibilizar a

Manchega de Reciclaje de Aceite será la empresa encargada de desarrollar el proceso de reciclado



Manchega Reciclaje quiere concienciar acerca de la importancia del reciclado de aceite.

la gente de que se pueden hacer cosas bastante útiles con el aceite usado mientras que no reciclándolo sólo se contribuye a contaminar".

En los municipios de la mancomunidad de Comsermancha se instalarán unos 400 contenedores destinados a que depositen su aceite usado establecimientos como restaurantes, bares, residencias de ancianos o guarderías. Además pretenden pasar a recoger periódicamente este residuo procedente de las freidurías de los hoga-

res. Comsermancha también prevé incorporar dentro de los puntos limpios que esta instalando en cada uno de los pueblos de la mancomunidad este tipo de contenedores para aceite.

Cristóbal Sánchez afirmó que Manchega de Reciclajes de Aceite es la única empresa que ofrece este servicio en la zona de La Mancha. Aseguró que a este tipo de empresas se les exige mucha documentación para poder ejercer su labor. Por el momento ya cuentan con un seguro de

calidad medioambiental, un certificado como gestor de la Junta de Comunidades y aún están a la espera de conseguir el número de homologación.

Manchega Reciclaje de Aceite fue constituida en noviembre de 1999 y tiene previsto contar con su propia fábrica envasadora que se ubicaría en la localidad de Brazatortas. En la actualidad la empresa está formada por tres socios trabajadores, pero en septiembre tienen previsto ampliar la plantilla con dos conductores.

Inaugurados los puntos limpios en siete municipios de la mancomunidad

Las localidades de Argamasilla de Alba, Villarta de San Juan, Pedro Muñoz, Villacañas, Miguel Estaban y las pedanías de Alcázar de Cinco Casas y Arenales de Gregorio, todas ellas pertenecientes a la mancomunidad de Comsermancha recibieron el pasado día 19 siete puntos limpios, construidos por el Gobierno regional. Antonio Martínez, director técnico de Comsermancha, ha explicado que un punto limpio "es un área donde los vecinos hacen su aportación voluntaria de residuos como son metales, electrodomésticos o cartones, que no tienen contenedores específicos". Se tratan de recintos cerrados de una dimensión de 38 metros cúbicos y en la que, dependiendo del número de habitantes y del municipio, se instalarán 4, 5, 6 u 8 contenedores. También habrá contenedores tradicionales de papel, vidrio, pilas y recogida de aceite de automoción. Cada uno de los puntos limpios tiene un coste de 20 millones de pesetas. En las siguientes fases se completará la instalación de un total de 25 puntos limpios en 20 municipios de las provincias de Ciudad Real, Toledo y Cuenca.

ÁNGELES S. INFANTES
Ciudad Real

El parque Nacional de Daimiel (Ciudad Real) está preparando un plan de vigilancia para atajar cuanto antes la bacteria del botulismo, en caso de que se presente en las aguas de este paraje natural. Es habitual que la bacteria del botulismo se active al menos en dos años consecutivos, por lo que los responsables del Parque tienen preparados todos los dispositivos, no para la prevención porque es imposible prevenir la enfermedad pero sí para que las consecuencias del botulismo no

Las Tablas de Daimiel prepara un Plan contra el botulismo

En estos momentos la situación del Parque es bastante buena ya que hay 950 hectáreas encharcadas

sean demasiado perjudiciales en caso de que se presente esta enfermedad. En estos momentos la situación del Parque Nacional es bastante buena, en cuanto al número de hectáreas encharcadas, si tenemos en cuenta que el verano está avanzado y en la primavera no ha llovido lo suficiente.

Hay unas 950 hectáreas encharcadas aunque estamos en pleno período de pérdida de agua, ya que desde el río Cigüela ya no está llegando absolutamente ninguna aportación hídrica a este paraje natural. A pesar de eso, el director del Parque, Manuel Carrasco está esperanzado

con el nivel de encharcamiento del parque porque "para estar en esta época la situación no es demasiado preocupante, el agua va a seguir bajando, obviamente, pero el trasvase ha hecho mucho y no nos podemos quejar". También es bastante bueno el número de visitantes que se acercan hasta

esta paraje natural. En concreto unos 70.000 turistas han llegado hasta el Parque Nacional en los seis primeros meses del año, una cifra intermedia entre los años de gran sequía y los años de grandes lluvias y que puede incrementarse significativamente en los meses que quedan. Aunque el

verano no es una época demasiado buena de visitas en las Tablas, ya que la primavera es la temporada, con mayor afluencia de turismo, en agosto siempre sube el número de visitas. Por el momento desde el Parque Nacional no se plantean pedir un nuevo trasvase porque "en estos momentos, en pleno verano, se perdería toda el agua, no llegaría ni una gota al Parque Nacional" y aseguran que ya se harán este planteamiento cuando llegue el otoño y se pueda observar si ha comenzado o no un buen año hidrológico.

ANA I. MOREIRA
C-LM

Arise 98 S.L. prevé abrir a mediados del mes de septiembre una central de distribución de productos informáticos en Portugal y dentro de unos cinco o seis meses - ya el año próximo - en Barcelona, según confirmó a *Economía y Empresas* el gerente de la empresa, Alfonso Cano.

El presupuesto de la central de Portugal será de unos 50 millones de pesetas y el de Barcelona de todavía no está cerrado pero estará en torno a unos 30 ó 35 millones de pesetas.

Cano explicaba que van a funcionar de forma simi-

lar a como lo hace ahora Arise 98 S.L., con sede en el polígono de Larache, en Ciudad Real y todavía no se ha decidido si la próxima central que se abra se llamará como esta empresa o tendrá otro nombre.

Otro de los proyectos que este joven empresario que cuenta con 23 años y ha sido ganador del premio Creación de Empleo de la última edición de los galardones de AJE Ciudad Real - es el de empezar a vender productos informáticos con su propia marca.

La actividad de Arise

Esta nueva apertura se proyecta para mediados de septiembre y supondrá una inversión de 50 millones

Arise 98 S.L. abrirá una central de distribución en Portugal

La empresa ciudadrealense comenzará en octubre a vender productos informáticos con una marca propia

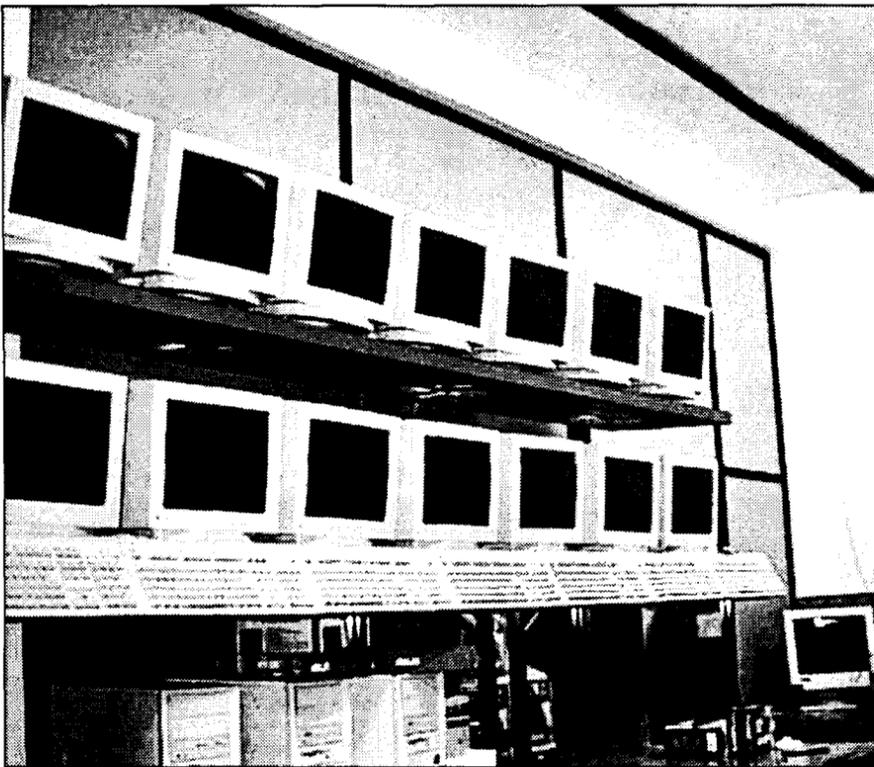
98 S.L. es precisamente la venta mayorista de productos informáticos que importa en su mayor parte, casi el 90%, de Europa y Asia.

Las expectativas con las que se trabaja es que a partir del próximo mes de octubre esta empresa empiece

a ofrecer ya su propia marca en cualquier tipo de producto informático, desde ordenadores, hasta portátiles, CD's vírgenes, ratones, monitores, etc...

La evolución de Arise 98 S.L. ha sido espectacular, ya que se trata de una empresa que nació a finales del año 98 y para el presente año prevé llegar a unas ventas de unos 10.000 millones de pesetas. Sólo en el primer trimestre del

año ha conseguido ya llegar a los 1.463 millones. El gerente asegura que partieron de cero, sin ningún contacto o cliente, y ya en su primer mes de



Arise 98 S.L. tiene en la actualidad alrededor de la veintena de empleados.

andadura, diciembre del 98, consiguieron unas ventas de 44 millones de pesetas.

La plantilla actual de Arise 98 S.L. es de unas 17 personas. La venta que se realiza a través de esta empresa es vía telefónica y según explica Cano debido al pequeño margen con que se trabaja en la venta de productos informáticos, no resulta rentable el introducir a agentes comerciales exteriores y por el momento no prevén hacerlo.

El número de clientes

de Arise 98 S.L. es de unos 2.000 en la actualidad repartidos por toda España y por Portugal. En cuanto a exportaciones, están realizando ventas de mercado intracomunitario en Portugal y han empezado también a tantear el mercado con Cuba.

El objetivo es seguir ampliando el número de clientes aunque el gerente de la empresa reconoce que en general en el sector de la informática no suelen ser muy fieles, por lo que también están pen-

sando en fórmulas que sirvan para fidelizar al cliente.

A pesar de querer desarrollar su propia marca, la empresa ciudadrealense va a seguir manteniendo la venta de productos de otras marcas, ya que, "no puedes prescindir de ellos", añadía en alusión a que los clientes solicitan en ocasiones productos de determinadas marcas muy reconocidas en el mercado.

No obstante, las ventas de su propia marca les

permitirá contar con más beneficios en las ventas que realizan de estos productos.

En el polígono de Larache, donde la empresa tiene su sede, cuentan con un almacén de unos 1.000 metros cuadrados y en Portugal quieren tener unas instalaciones similares a éstas, aunque en un principio serán en régimen de alquiler.

Otro de los proyectos que se plantea el gerente es el cambio de instalaciones y en la actualidad está en negociaciones para hacer una nueva nave, que no estaría en el polígono donde se encuentran en la actualidad, y que constaría de unos 12.000 metros cuadrados y tres plantas.

Las perspectivas con las que se planea este proyecto es el de poder efectuar el cambio de unas instalaciones a otras dentro de un año, por lo que se podría iniciar la construcción en el mes de diciembre, fecha en la que se espera que el proyecto de construcción esté ya totalmente cerrado.

El transporte de las mercancías que distribuyen las realizan a través de la empresa Seur y de otra de la zona, aunque también hay clientes que vienen a recoger ellos mismos los productos que compran.

“ ”
En Barcelona abrirá otro centro en unos cinco o seis meses

“ ”
Dentro de un año podrían cambiarse de instalaciones a una nave de 12.000 m²

BOLETÍN DE SUSCRIPCIÓN

FORMA DE PAGO

- PRECIO ANUAL: 8.000 pesetas**
- Talón bancario
 - Giro o transferencia
 - Domiciliación bancaria

NOTA: Esta suscripción tendrá carácter anual, salvo orden expreso en contra, sin la cual quedará automáticamente renovada.

Banco o Caja de Ahorros
Oficina
Nombre del titular
CIF/DNI
Dirección
Población Telf.:
Firma autorizada

ECONOMÍA Y EMPRESAS

DE CASTILLA-LA MANCHA

RECIBO BANCARIO

Muy Señor mío: Le ruego se sirva cargar en mi Cuenta Corriente / Libreta de Ahorros, los recibos que le sean presentados por **ECONOMÍA Y EMPRESAS** en concepto de Contrato de Suscripción

| | | | |
|---------|---------|------|-----------|
| ENTIDAD | OFICINA | D.C. | Nº CUENTA |
|---------|---------|------|-----------|

✓ Si Vd. desea suscribirse por correo, rellene este cupón y envíelo a: **ECONOMÍA Y EMPRESAS**. Apartado de Correos, 139. Cuenca. Tan pronto nos llegue le comenzaremos a enviar el periódico.

Es un sitio ideal para buscar el descanso y el contacto con la naturaleza

Los mejores parajes de las hoces en Caserío de Vadillo

EVA ROSADO

Vadillo (Cuenca)

En la provincia de Cuenca, enclavado en un paraje natural de ensueño se encuentra el hotel Caserío de Vadillo, situado en Puente de Vadillo, una pedanía de Cañizares. Se trata de un caserío de estilo rústico rodeado por paisajes de sierras. Aquel que decida pasar allí unos días de vacaciones podrá contemplar los parajes de las hoces de Beteta y por las de Solán de Cabras. El hotel además cuenta con un bonito jardín con vegetación autóctonas entre las que destacan los tilos.

Dispone de 22 habitaciones, todas ellas equipadas con cuarto de baño completo, televisión, teléfono y calefacción. Según Pascual García, uno de los propietarios de este negocio familiar, "no dispone de aire acondicionado porque la temperatura es aquí muy agradable y no es necesario". De las 22 habitaciones, una es un suite, tres son triples, cuatro disponen de camas de matrimonio, y el resto son dobles. El precio de las dobles es de 6.400 pesetas, el de las

Se puso en marcha hace siete años y tiene 22 habitaciones perfectamente equipadas



La naturaleza sirve de atractivo a muchos establecimientos hosteleros.

triples de 8.000 y la suite también 8.000.

Entre sus instalaciones Caserío de Vadillo cuenta con un restaurante en el que se ofrecen comidas típicas de la tierra. Los platos más representativos según Pascual García son las judías con chorizo y el lomo de orza. También hay una cafetería que está de-

corada con una chimenea que da a la estancia un ambiente acogedor.

Su clientela en verano son personas mayores, sin llegar a ser jubilados, que van al hotel "buscando el fresco y el descanso", explicó García. El resto del año recibe visitantes que suelen ser matrimonios con hijos y parejas jóvenes.

El Caserío de Vadillos es un negocio familiar que se puso en marcha hace siete años. En los meses de verano, que es

en los que registra mayor actividad, este establecimiento de la sierra emplea a siete personas. Pascual García, hijo de la dueña del hotel, comenta que los meses más flojos son los de enero y febrero.

Esta zona de la región tiene un importante atractivo turístico y cuenta con más establecimientos hoteleros.

Hotel Caserío de Vadillo
San Martín de Porres s/n
Vadillo-Cañizares
(Cuenca)
Tfno 969 31 32 39



El cordero lechal al horno es uno de sus platos típicos

Platos de La Mancha en el Rincón de la Cuba

El restaurante ofrece también una amplia gama de carnes y pescados

EVA ROSADO

Albacete

Si quieren disfrutar de una comida típica manchega envuelto en un decorado rústico es imprescindible que pase a conocer el restaurante El Rincón de la Cuba, en Albacete. Situado a la entrada de Albacete, justo enfrente del Parque Lineal, este establecimiento ofrece una gran oferta de platos típicos de la tierra entre los que destaca el gazpacho, las judías o cordero lechal al horno a parte de una amplia gama de carnes y pescados. En cuanto a los postres sus especialidades son el tiramisú y los biscuits. Diariamente ofrece un menú de comida casera al precio de 1.500 pesetas. El

Rincón de la Cuba, inaugurado hace tres años, cuenta con instalaciones climatizadas y está atendido actualmente por ocho personas. Puede albergar a unos 100 o 110 clientes, que en buena parte proceden del polígono de Campollano, que se encuentra muy próximo. Por tanto, su mayor negocio está en las comidas de empresa,

según explicaron fuentes del restaurante. Este establecimiento podemos encontrarlo abierto los siete días de la semana, salvo los domingos por la tarde.

“ ”
Entre sus especialidades destaca el gazpacho, las judías y el cordero lechal al horno

Restaurante Rincón de la Cuba
Paseo de la Cuba, 24
(Albacete)
Tfno 967 520460 75

Cubillo de Uceda, una visita por el románico-mudéjar

REDACCIÓN

Guadalajara

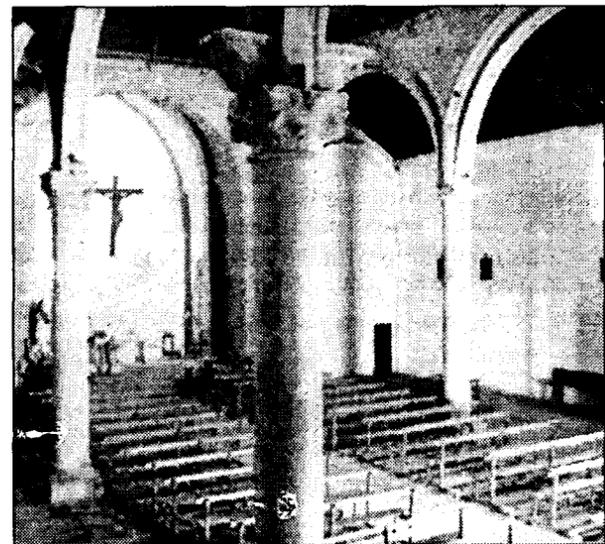
Cubillo de Uceda es una población que perteneció a los arzobispos toledanos hasta el siglo XVI. En 1553 fue declarada villa con jurisdicción propia. De notable interés es su iglesia parroquial de estilo románico-mudéjar de finales

del siglo XIII, principios del XIV, con reformas del siglo XVI, renacentista, que la convierten en uno de los templos más hermosos de la provincia de Guadalajara. La magnífica portada y el pórtico exterior son platerescos. En el interior, de tres naves, destacan la cubierta de arteso-

nado de madera ochavado con decoración mudéjar en la nave central y las laterales también se cubren con estructura de madera de pares. Magnífico ábside iluminado con tres ventanas y cubierto con una bóveda, el paso de la nave central al presbiterio se resuelve mediante un arco

triumfal de ladrillo; la separación de las naves se realiza mediante arcos de medio punto que apoyan columnas renacentistas ornamentadas por capiteles platerescos.

El conjunto urbano presenta una arquitectura popular construida en aparejo toledano.



Vista del interior de su iglesia parroquial

• Congresos

•AEROSPORT

Fecha: Durante el mes de julio
Sector: Feria relacionada con el deporte y el tiempo libre
Lugar: Barcelona

•SING

Fecha: Del 25 al 27 de septiembre
Sector: Feria relacionada con la imagen y el sonido
Lugar: Valencia

•FERIA DEL AUTOMOVIL

Fecha: Del 6 al 15 de octubre
Sector: Automóvil y el mundo del motor
Lugar: Las Palmas (Islas Canarias)

•CEVIDER

Fecha: Del 25 al 30 de septiembre
Sector: Feria de Muestras Internacional de Valencia de cerámica
Lugar: Valencia

• Cursos y Jornadas

▲ CURSO: Relaciones laborales

Dirigido: A autónomos y trabajadores de todos los sectores
Fecha: Del 4 de septiembre al 22 de septiembre.
Horario: De lunes a viernes.
Modalidad: Presencial.
Información e Inscripciones: Centro de Formación de la Federación Empresarial Toledana. Paseo de la Rosa, 4. Toledo
Lugar de celebración: Toledo
Teléfono: 925 25 77 07

▲ CURSO: Analizar y reducir costes

Dirigido: A autónomos y trabajadores de todos los sectores.
Inicio: Septiembre
Horario: A distancias
Coste del Curso: Gratuito.
Información: Federación Empresarial Toledana
Paseo de Recaredo, 1 45002 Toledo
Lugar de celebración: Toledo
Teléfono: 925 25 77 07

▲ CURSO: Contabilidad y Facturación

Dirigido: A gerentes, responsables y trabajadores de PYMES
Fecha: Del 18 de septiembre al 29 de octubre
Duración: 20 horas lectivas.
Horario: De lunes a viernes, de 20 a 22 horas.
Coste del curso: Gratuito.
Modalidad: Presencial.
Información e Inscripciones: Fundación Municipal C/ Marqués de Mudela, 24. 13.600 Alcázar de San Juan
Lugar de celebración: Alcázar de San Juan (Ciudad-Real).
Teléfono: 925 21 18 20

• Ferias

CUENCA

XIV FERIA PROVINCIAL DE ARTESANÍA DE CUENCA

Fecha de celebración: Del 18 al 20 de agosto
Sector: Feria para profesionales de la artesanía y del arte
Lugar: Cuenca
Organiza: Patronato de Promoción Económica y Turismo de Cuenca
Dirección: C/ Aguirre, 1
Teléfono: 969 240141

LAS PEDROÑERAS

FERIA INTERNACIONAL DEL AJO

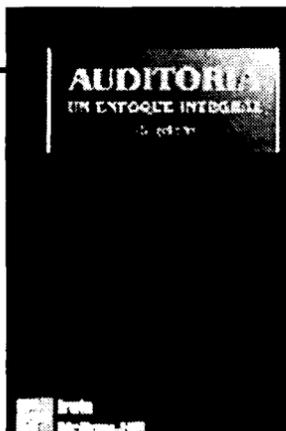
Fecha de celebración: Del 27 de julio al 30 de julio
Sector: Se da cita a nivel internacional, en su XXVIII edición, el sector productor del ajo, así como maquinaria especializada.
Lugar: Las Pedroñeras (Cuenca)
Organiza: Ayuntamiento de Las Pedroñeras, Plaza de la Constitución, 1
Teléfono: 967 13 90 02

• Libros

COMERCIO
Intercambio
compensatorio

A.PIÑEIRO

MC GRAW-HILL
BARCELONA



ECONOMÍA
Auditoría.
Un enfoque integral

WHITTINGTON

MC GRAW-HILL
BARCELONA



En esta nueva edición el lector podrá encontrar una combinación apropiada de la teoría y la

práctica en las auditorías. Ofrece casos de diversas industrias que le indican en detalle el mundo real y la importancia de tener un completo conocimiento del cliente de auditoría. Es un fácil acceso a aplicaciones en internet, que le ayudarán a realizar consultas y actualizaciones. Esta obra muestra un análisis de las normas internacionales de auditoría reafirmando su importancia en países

que crean mercados internacionales para títulos-valores y su visión como un auditor global. También incluye ejercicios prácticos en casos de auditoría que, a través de la lectura, lo conducen desde la planeación hasta el proceso de pruebas de control, pruebas sustantivas y evaluación de los resultados de auditoría. Además contempla una actualización completa de normas de auditoría.

• Horario AVE

| MADRID Puerta de Atocha - CIUDAD REAL - PUERTOLLANO | | | | | | | | | | | | |
|---|---------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|------------------|--------------|-------|---|---|
| TIPO DE TREN | A | V | E | L | A | N | Z | A | D | E | R | A |
| 9714 (1) LMXJVS | 9704 (7) ---D | 9716 LMXJV-- | 9720 LMXJVSD | 9726 LMXJVSD | 9730 LMXJVSD | 9734 LMXJV-D | 9738 LMXJVSD | 9740 (7) LMXJV-- | 9744 LMXJVSD | | | |
| MADRID Puerta de Atocha | 07:05 | 07:30 | 08:10 | 10:35 | 13:30 | 18:30 | 17:25 | 18:15 | 20:00 | 22:15 | | |
| CIUDAD REAL | 07:56 | 08:20 | 09:01 | 11:26 | 14:21 | 18:21 | 18:16 | 20:06 | 20:50 | 23:06 | | |
| PUERTOLLANO | 08:10 | 08:33 | 09:20 | 11:45 | 14:40 | 18:40 | 18:35 | 20:25 | 21:04 | 23:25 | | |

| PUERTOLLANO - CIUDAD REAL - MADRID Puerta de Atocha | | | | | | | | | | | | |
|---|-------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|------------------|-------------|-------|---|---|
| TIPO DE TREN | A | V | E | L | A | N | Z | A | D | E | R | A |
| 9713 (1) LMXJV-- | 9715 LMXJVS | 9717 LMXJVSD | 9721 LMXJV-- | 9725 LMXJVSD | 9731 LMXJVSD | 9736 LMXJVSD | 9739 LMXJV-D | 9741 (7) LMXJV-- | 9743 ---VSD | | | |
| PUERTOLLANO | 06:30 | 07:15 | 08:45 | 10:00 | 12:30 | 15:30 | 17:15 | 19:30 | 21:24 | 21:30 | | |
| CIUDAD REAL | 06:47 | 07:32 | 09:02 | 10:17 | 12:47 | 15:47 | 17:32 | 19:47 | 21:38 | 21:47 | | |
| MADRID Puerta de Atocha | 07:40 | 08:25 | 09:55 | 11:10 | 13:40 | 16:40 | 18:25 | 20:40 | 22:30 | 22:40 | | |

Intercambio compensatorio puede definirse como una forma de comercio exterior en la cual un exportador se compromete a aceptar, como pago parcial o total de sus exportaciones, la entrega de bienes del país importador. Todo indica que el comercio internacional de los tiempos que se avecinan se verá marcado por la escasez de divisas y ésta será una de las principales formas de las relaciones económicas internacionales. El

libro está compuesto por un prólogo y por tres partes. La primera de ellas lleva por título conceptualización, clasificación y magnitud, en la que se trata el comercio exterior y la compensación. La segunda es Protagonistas, negociación y participación, que analiza los aspectos financieros y los procesos de negociación en el comercio exterior. La última, Ventajas e inconvenientes, repasa la respuesta internacional, entre otros

Nombres propios

Justino Pérez,
Director del Hotel Beatriz



El Hotel Beatriz de Toledo, cuyo director es Justino Pérez, será el primer hotel de la región en recibir la certificación de calidad "Q", promovida por el Instituto para la Calidad Hotelera Española (ICHE). La implantación de esta marca de prestigio parte de un sistema autorregulado por los propios empresarios. El Hotel Beatriz ha estado recibiendo formación en asistencias técnicas y trabajando en su establecimiento para ofrecer a sus clientes una calidad de servicio que supera los límites de la norma.

Andrés Gómez Mora,
Presidente de C. Rural de Toledo



La Caja Rural de Toledo sigue apostando por la inversión crediticia, a pesar de las recomendaciones del Banco de España de que las entidades financieras moderen el ritmo de concesión de créditos. En los seis primeros meses, los créditos concedidos por la Rural ascendieron a 134.770 millones de pesetas, lo que supone un incremento del 17% respecto al mismo periodo del año anterior.

Agustín de León,
presidente de FAEC



El presidente de la Federación de Asociaciones de Empresarios Conquenses (FAEC), Agustín de León, y el presidente de CCM, Juan Pedro Hernández Moltó, han firmado un acuerdo que promueve la colaboración entre ambas entidades en diversos campos y pone a disposición de los afiliados un paquete de medidas ventajosas.

Luis Jaén,
Gte. de Francisco Ros Casares S.A.

El grupo siderúrgico valenciano Ros Casares ha puesto en marcha el primer Centro de Servicios de Perfiles Estructurales de España en la localidad toledana de Esquivias. Luis Jaén Ferrer, es el gerente de este centro logístico de distribución que ocupa una superficie de instalación de 18.000 metros cuadrados. Hasta el momento el centro da empleo a unas 35 personas de un modo directo, aunque en el futuro se espera ir incrementando esta cifra.

Eduardo Díaz Río,
Gerente de la Planta de Trillo

Responsables de la Empresa Nacional de Residuos Radioactivos (Enresa) y de la dirección de la central nuclear de Trillo han invitado a los medios de comunicación de Guadalajara a visitar la compañía en la que se construyen los contenedores que a partir del 2002 albergarán los residuos nucleares. El gerente de planta de la central, Eduardo Díaz Río, aseguró que el presupuesto del almacén de residuos ronda los 2.000 millones de pesetas.

Miguel Sánchez-Flor Piqueras

Presidente de la Asociación de Empresarios de Campollano

"Quiero que Albacete sea nudo de comunicaciones"

DAVID GARCÍA
Albacete

Miguel Sánchez Flor, presidente de los empresarios del polígono industrial de Campollano en Albacete (ADECA) desde el pasado jueves, día 13 de julio, afronta con optimismo el futuro económico y laboral de su ciudad. Como objetivos inmediatos se ha propuesto mejorar los servicios asistenciales del polígono y continuar defendiendo los grandes proyectos empresariales que inició la anterior junta directiva. En el tema del transporte no es partidario de defender opciones o trazados para el AVE. Sólo apuesta por que Albacete sea nudo de comunicaciones y le da igual el posicionamiento de un "trazado, segmento o línea"

Pregunta.- ¿Qué motivaciones ha tenido para presentarse como candidato a un proceso que se rompió por motivos "políticos" y no por la gestión en sí de la anterior junta directiva?

Respuesta.- Mi buena relación con los empresarios de Campollano. Hacía falta gente nueva y con aire fresco. Además cuando te involucras de forma previa, como lo hice durante los últimos tres meses, quieres ir a más. La finalidad es luchar por lo que creo y por donde trabajo.

P.- A la cita electoral acudieron dos candidaturas, y la de Jesús Vicente Mesas García, que perdió por sólo cuatro votos de diferencia. ¿De qué modo afronta este mandato cuando el resultado ha sido tan reñido?

R.- Es cierto. El resultado final fue de 153 votos a favor mío, frente a los 149 de Jesús Mesas. La lectura de las votaciones habrá que tenerlas en cuenta

"Lo más inmediato es terminar los proyectos de la anterior junta directiva que no han podido concluir"



Miguel Sánchez-Flor, nuevo presidente de Adeca.

porque, de momento, hay una "oposición" que quería quizás una gestión u otras personas. No obstante, el aspecto positivo es que mientras que con Jesús Mesas hay una bu-

na, buenísima relación con el resto de hay mucha unidad. Al haber comunicación y diálogo no habrá problemas para intercambiar ideas y opi-

niones sobre ciertos temas concretos que a mi no se me podrían haber ocurrido y a él sí o viceversa, porque lo que realmente importa es Campollano.

P.- ¿Existe la posibilidad de que algún miembro de la otra candidatura pudiera formar parte de la actual junta directiva, dado el acercamiento de los votos?

R.- No. Ya he convocado a mi junta directiva y

he distribuido los cargos ocupando la vicepresidencia Francisco Ruiz Lorenzo, la secretaria Juan Gregorio López, el tesorero Antonio Pastrana y los

vocales; Emilio Prieto, Emilio Saez Cruz y Amalia Blanco Paños.

P.- ¿Cuál es el programa que va a desarrollar para su nuevo mandato. Incluye novedades o se puede hablar de una línea continuista?

R.- Lo más inmediato es terminar los proyectos de la anterior junta directiva no ha podido concluir y que conocemos porque dos personas hemos trabajado con ellos en la etapa que ha finalizado. Posteriormente continuaremos en la línea de mejorar accesos al polígono y promover al ayuntamiento una nueva señalización informativa que facilite la

localización. Además, se ha propuesto cambiar el nombre de las calles que actualmente se conocen por letras, por el de nombres propios, personajes de relieve en la historia de Albacete o empresarios. El aparcamiento también es otro objetivo, porque en la actualidad hay anarquía y falta de espacio y hay que solucionarlo. Después lo más importante es ampliar el polígono. Hacer una ampliación de 600.000 metros, para evitar la especulación. A nosotros nos interesa que haya suelo barato para que vengan más empresas y Adeca y Campollano sea más fuerte. Otro objetivo es conseguir que el total de las empresas ubicadas en el polígono estén asociadas a Adeca para tener más fuerza y poder ante las instituciones, la sociedad y la administración. Ahora mismo representamos a 450 empresas de un total aproximado de 600.

P.- La anterior junta directiva dimitió por culpa del AVE ¿De qué manera se va a posicionar la nueva dirección de Adeca?

R.- Mi postura es muy clara. Queremos que los madrileños que vayan a Alicante, Valencia o Murcia, pasen por Albacete y viceversa. Defendemos que Albacete sea nudo de comunicaciones ferroviarias. Mientras los de Madrid vayan a Murcia, Alicante o Valencia parando en Albacete me da igual que haya un trazado, segmento o línea. En cualquier caso, el AVE es fundamental para la provincia. Próximamente firmaremos además un documento con la Cámara de Comercio y Adeca para transmitir esta idea. Se trata de unir al empresario en torno a un mismo concepto.

"Lo más importante es ampliar el polígono en 600.000 metros"