

*mensual de
economía de
Ciudad Real*

Año II - nº 10 - Septiembre 1992

**Cámara y CEOE
se oponen al
Plan Hidrológico**

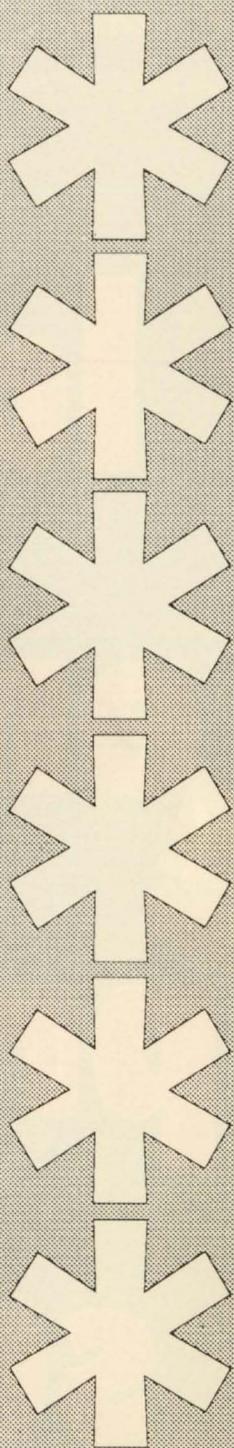
**La Junta quiere
un pacto industrial**

**Inversión pública
y empuje empresarial
"tiran" de Castilla -La Mancha**

**J.M. Cuevas: "La situación
económica es grave"**



**la
em
pre
sa**



**Independencia,
Credibilidad,
Veracidad,
Imparcialidad,
Eficacia,
Profesionalidad.**

Así es La Tribuna
El Periódico de Ciudad Real

SUMARIO

	Págs.
EN PORTADA	
Inversión pública y empuje empresarial, principales motores del desarrollo regional	5
ECONOMIA	
Cámara y CEOE se oponen al plan hidrológico	11
Hacia una región industrial	15
Valdepeñas: un salón para el vino	20
Un campus técnico y económico	22
MUNDO EMPRESARIAL	
J.M. Cuevas: La incapacidad para ajustar la economía	27
La empresa española, en el "momento más delicado"	29
PERFILES	
Alfonso Huertas	32
OCIO	
Caserío Vigón: La aventura de estar en la élite del deporte	35
EURONEGOCIOS	38
AGENDA	40

LA EMPRESA: Mensual de economía de Ciudad Real**Editan**

Cámara Oficial de Comercio e Industria y Confederación Provincial de Empresarios de Ciudad Real

Presidente

Juan Antonio León Triviño

Director

Julio de Pablos Alcázar

Publicidad

Salas

c/. Paloma, 13 - 1º D

Telfs.: 22 34 74/88 - Fax: 22 67 20

13004 Ciudad Real

Redacción y Administración

c/. Lanza, 2. 13004 Ciudad Real

Teléfonos 22 11 49 - 22 21 10

Fax: 25 38 13

Imprime

Lozano Artes Gráficas, S.L.

Déposito Legal: CR-999-91

Empuje empresarial

Dicen los expertos que cuando una región es pobre o tiene un nivel de desarrollo bajo, como es el caso de Castilla-La Mancha, puede encontrar dos caminos a la hora de encarar su futuro. Uno es el de entrar en el "círculo vicioso de la pobreza", agotando cualquier posibilidad de reactivación por falta de medios materiales y humanos para salir del atraso. El segundo consistiría en dar un gran salto adelante como consecuencia del estado primario o "virgen" de su economía, y el efecto multiplicador que produciría en ella cualquier inversión. Por fortuna, la situación de partida de Castilla-La Mancha en la pasada década no era la primera, pero tomó con decisión el segundo camino y, seguramente, agotó casi todos los recursos que tuvo a su alcance, mostrándose como una región muy dinámica en el período 1985-89.

Ahora, cuando ese ciclo expansivo tocó techo hace más de dos años y los analistas creen que habrán de pasar otros dos para que la representación gráfica del aumento del PIB vuelva a ser ascendente, es bueno analizar las causas de ese salto adelante y tomar conciencia del punto, más difícil y complicado, en que se ha situado nuestro futuro desarrollo. El reportaje que publicamos en la sección de "En portada", en el que se analizan las causas de este crecimiento en los pasados años, contiene dos ideas fundamentales que se vienen comentando desde hace tiempo en empresas e instituciones económicas. A saber: Ha habido dos factores principales que han hecho posible este importantes desarrollo. Por un lado, la inversión pública, algo lógico si se tiene en cuenta que vivimos en un país donde las Administraciones (local, provincial, regional, estatal) controlan más de la mitad de la riqueza y, por tanto, en épocas de bonanza han de convertirse en un factor fundamental para el desarrollo; más aún si se considera que, a causa de ese crecimiento, las administraciones dispondrán de más recursos. Y en segundo lugar, el dinamismo, el empuje creciente de los agentes económicos, léase empresarios, asociaciones patronales e instituciones con competencias en el mundo empresarial.

Y es esta segunda razón la que tiene más calado y transcendencia para el futuro porque La Mancha no se ha distinguido precisamente por su carácter emprendedor, innovador. Por eso, comprobar que una de las fuerzas que ha tirado del desarrollo de Castilla-La Mancha ha sido el empuje de quienes toman iniciativas e invierten en el desarrollo económico, es un dato alentador, una apuesta para el futuro y un síntoma de cierto cambio de mentalidad y de relevo generacional en la dirección de algunos núcleos productivos.

Pero una vez logrado este "éxito" por parte de los agentes económicos, nuestra región se ha colocado en un nivel de desarrollo superior, en donde crecer como se hizo en la segunda mitad de la década de los ochenta ya no será tan fácil, del mismo modo que la en la expansión de la década de los sesenta sería, sin duda, más sencilla que la de los ochenta. Ahora, todo el que sigue de cerca la evolución de nuestra economía coincide en que ya no cabe poner todas las esperanzas de crecimiento en las inversiones públicas o en la facilidad de hacer las cosas en una región poco desarrollada, poco exigente.

Pues, al margen de que en la actualidad la crisis haya frenado las inversiones oficiales, si dentro de dos años vuelven a ser tan importantes, como es deseable, las empresas no se encontrarán con la misma situación. La clave del éxito estará en la competitividad, la eficiencia, la eficacia. Y no es que hasta ahora hayan carecido de estas cualidades, sino que, como un atleta que ya ha conseguido una importante marca, el avance consiste ahora en saltos más pequeños pero más difíciles.

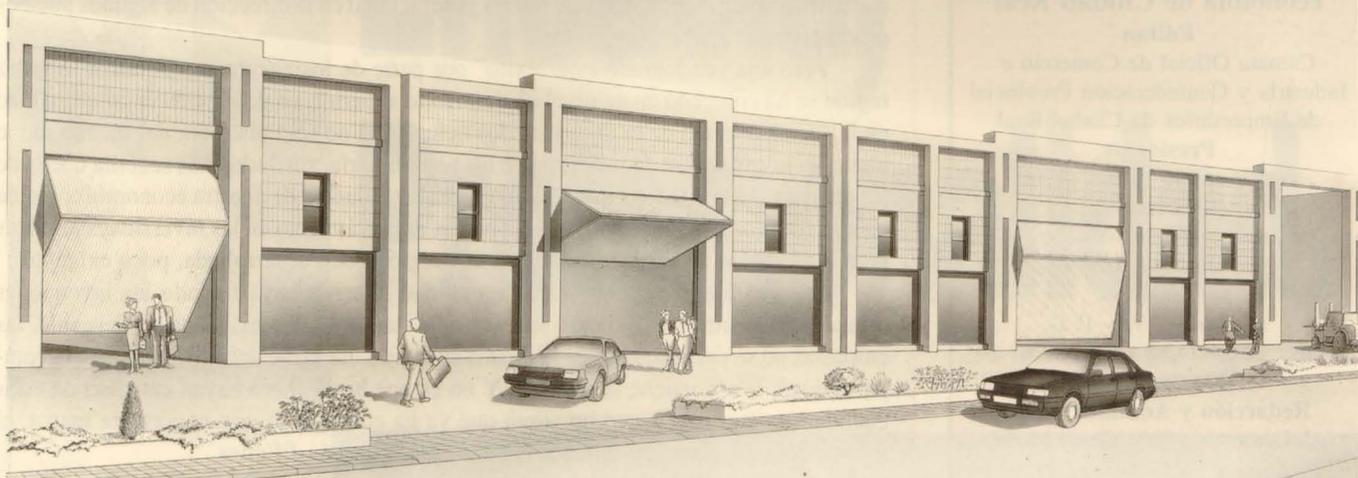
Castilla-La Mancha está todavía en condiciones de exigir el apoyo público, tanto nacional como de la Comunidad Europea, pues sus indicadores socioeconómicos y de renta siguen siendo inferiores a la media, pero los agentes económicos deben ser conscientes de que el trato favorable de las ayudas y las subvenciones no va a durar siempre y que la competencia que llega del exterior es cada día más notable.

SIN COMPETENCIA

INSTALE SU EMPRESA
EN LA MEJOR AVENIDA DE CIUDAD REAL
PIENSE EN EL FUTURO

POLIGONO COMERCIAL "LA ESTRELLA"

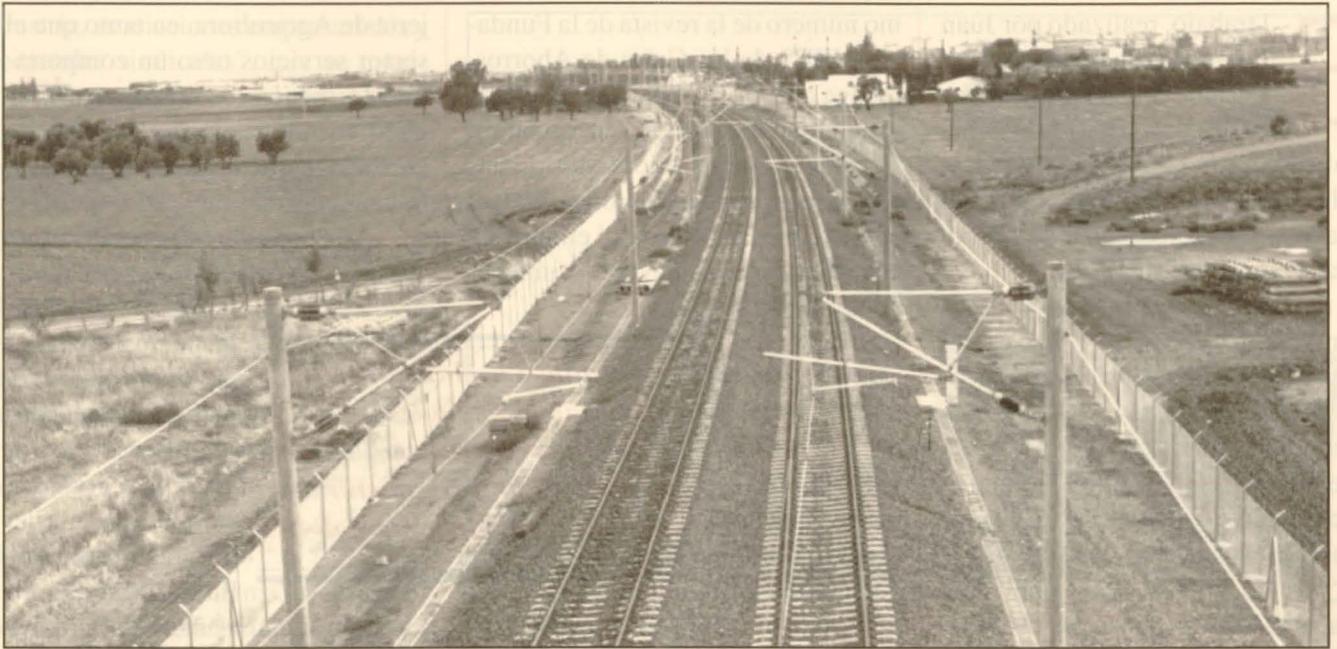
NAVES COMERCIALES DESDE 334 m².
TODOS LOS TAMAÑOS
CALIDADES Y PRECIOS EXCEPCIONALES



PROMOCIONA
Y VENDE:
COINSA
(GRUPO FUTURO)

 **FUTURO**
CIA. MERCANTIL DE NEGOCIOS. S.A.

CIUDAD REAL
Tel.: 21 05 15
C/ Ciruela, 5-bajo



HERRERA PIÑA

Línea férrea de alta velocidad, una de las principales infraestructuras que se han llevado a cabo en la región

Inversión pública y empuje empresarial, principales motores del desarrollo regional

- *Las inversiones en infraestructuras y el dinamismo de los agentes económicos han hecho posible el espectacular desarrollo de una Comunidad, que debe buscar ahora su avance en la competitividad*

Durante el período 1985-89, Castilla-La Mancha fue una de las regiones más dinámicas de España, con un crecimiento medio de su PIB del 6,5%.

Pero ... cómo explicar este desarrollo sin precedentes, aparte del "contagio" normal de la bonanza que vivía España, cuando otras regiones, más avanzadas o retrasadas que la nuestra, crecieron menos o incluso no alcanzaron ni la mitad de nuestro avance?. Dos economistas han publicado un documentado trabajo en la revista "Papeles de Economía Española", en el que tratan de responder a este interrogante con varias razones: La primera es que una región pobre o poco desarrollada crece más fácilmente que una rica, o lo que es lo mismo, que hacer un salto de

longitud de 3 a 4 metros, es más fácil que pasar de 8 a 8,25. Pero, además, añaden, en ese período nada hubiera sido igual sin las grandes inversiones públicas que se llevaron a cabo en carreteras, ferrocarriles, infraestructura urbana, educativa, etc. lo que provocó un tirón general en la actividad de las empresas. Esta "alegría" inversora coincidió con una mejora general de la productividad agraria y los agentes económicos se mostraron con más dinamismo que nunca. Los economistas destacan "el dinamismo empresarial en la industria y, en menor medida, en los servicios" como una de las explicaciones de este crecimiento, pero también como una posible actitud precursora de nuevos cambios.

El trabajo, realizado por Juan Ignacio Palacio Morena y Enrique Viaña Remis, ambos profesores de Economía Aplicada de la Universidad de Castilla-La Mancha, y titulado "Castilla-La Mancha: cambio estructural y atraso económico", atribuye un notable mérito a los agentes económicos de la región por haberle sacado partido a este escaso desarrollo de Castilla-La Mancha, pues advierte que, del mismo modo que esa "pobreza" ha provocado un impulso hacia delante, existen también ejemplos históricos en los que se produce el "círculo vicioso de la pobreza", una situación -explican los profesores- en la que el atraso secular conduce a una depresión crónica de las fuerzas económicas. Para superar el atraso -se puede leer en el mencionado trabajo- se requiere una firme determinación de los agentes económicos, una voluntad decidida de salir al paso de los nuevos tiempos, de aprovechar con diligencia todas las oportunidades. Y eso es lo que puede encontrarse en Castilla-La Mancha".

Pero los economistas advierten también del riesgo de basar constantemente el crecimiento en las fáciles oportunidades que ofrece ese escaso desarrollo, pues ello podría dar lugar a un avance que "se agote en sí mismo". "Un crecimiento económico así -añaden- pierde su natural impulso cuando las diferencias relativas se acortan". Y esto ha sucedido ya levemente., pues del crecimiento superior a la media española que se registró en el citado período, se ha pasado en 1990 a un incremento del PIB, en su conjunto y por habitante, ligeramente inferior a la media nacional.

Dinamismo inusitado

El estudio publicado en el últi-

mo número de la revista de la Fundación FIES de las Cajas de Ahorros, recoge con profusión los indicadores económicos de la región en esos años, tanto en lo que se refiere a los distintos sectores como a la productividad, empleo, etc., y atribuye al empuje de la construcción el mayor crecimiento de la industria de Castilla-La Mancha respecto a la media nacional en el período de 1985-90. Un sector que, no obstante este importante desarrollo, pre-

Castilla-La Mancha sigue exportando capitales, pero en 1990 se invertiría aquí el 53% de nuestro ahorro, mientras en 1986 el porcentaje era del 46%

senta aún los inconvenientes de su diversificación sectorial y territorial, lo que justifica que su crecimiento no haya sido sostenido. En agricultura se destaca el notable aumento, tanto de la productividad como de la renta agraria por hectárea, conclusiones a las que llegan los economistas analizando datos facilitados por la Conse-

jería de Agricultura, en tanto que el sector servicios tuvo un comportamiento menos dinámico, cosa "lógica, en una región relativamente atrasada", afirma textualmente el trabajo.

Los profesores entienden que, aún cuando esta "pobreza relativa" pueda considerarse un punto a favor, no basta, sin embargo, para explicar el crecimiento de la región. "Para dar cumplida cuenta del progreso de Castilla-La Mancha en

los últimos años -añaden- es preciso atender ante todo a la actitud de los agentes económicos residentes en ella", un actitud que, a su entender, se plasma en "una actividad inusitada de las instituciones públicas, con la Junta de Comunidades a la cabeza, de las instituciones financieras privadas, Cámaras de Comercio e In-



La construcción ha dado un gran tirón a la industria

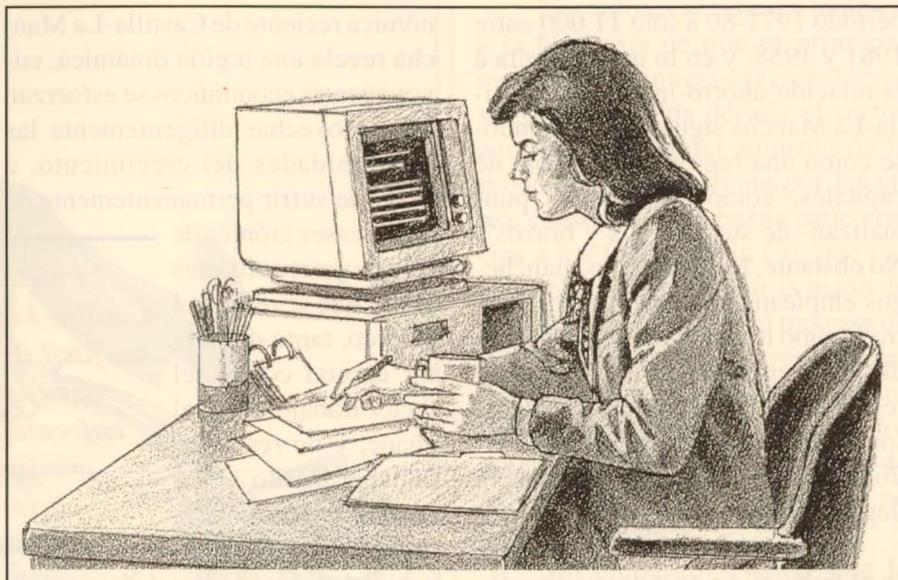
HERRERA PIÑA

dustria, asociaciones empresariales y centrales sindicales”, que se manifiesta, entre otras cosas, por un comportamiento más decidido, un deseo de informar de perspectivas de desarrollo y posibilidades legales de apoyo a la inversión, etc.

Palacio y Viaña se refieren también a la “madurez sindical” como factor que colaboró a esta expansión, al buen clima social y al hecho concreto de que descendió la conflictividad y el número de trabajadores que participaron en huelgas.

Contrastes

Se trata, en suma, siempre al entender de estos profesores, de un “crecimiento lleno de contrastes” y plasmado en hechos como los siguientes: El desempleo en el sector industrial es superior a la media española, lo que supone que el desa-



rollo del mismo no ha cubierto todas las expectativas deseadas, y la tasa de actividad en nuestra región sigue siendo también inferior a la media nacional, lo que se explica en gran parte

por la escasa incorporación de la mujer al trabajo fuera del hogar. Junto a ello, la emigración tuvo una disminución muy considerable, al pasar de 124.000 personas en el

Los últimos en infraestructuras

Castilla-La Mancha es una de las cinco regiones españolas que cuenta con peores infraestructuras, tanto de tipo económico como social, circunstancia que se corresponde con su bajo nivel de renta, escasa densidad de población y alto índice de empleo agrario. Así lo revela el estudio “Crecimiento económico y desigualdades regionales: El impacto de las infraestructuras”, publicado en la misma revista (Papeles de Economía española) por Antonio Cutanda y Joaquín Paricio, ambos profesores de análisis económico en la Universidad de Valencia.

Este trabajo, que parte de numerosas fuentes estadísticas, de entre las cuales la más reciente corresponde al año 90, pone de manifiesto que nuestra región ocupa el último lugar en el indicador general de infraestructuras, el penúltimo en el que refleja las dotaciones con trascendencia económica, y nuevamente el último en el tercero, equivalente a los medios o dotaciones de tipo social y cultural.

El informe, que analiza la influencia que tienen las infraestructuras públicas en los niveles de desarrollo y bienestar de las regiones españolas, establece una clasificación de las distintas Comunidades Autónomas en función de su red de transportes, comunicaciones, oferta energética, abastecimiento de agua, infraestructura medioambiental, educación, sanidad, centros asistenciales y centros sociales, reflejando en todos los casos la cantidad, que no la calidad de las mismas. Cutanda y Paricio, que parten de estudios similares realizados en Estados Unidos, la Comunidad Europea, Japón y Méjico (todos ellos reveladores de la gran trascendencia que el equipamiento tiene sobre el desarrollo económico y social) miden las infraestructuras espaciales (carreteras, conducciones de agua y energía etc.) en relación con los kilómetros cuadrados de la región, mientras que las de tipo social (centros educativos, culturales, asistenciales) se evalúan poniendo en relación el número de los mismos con el total de la población que habita en la comunidad autónoma. El trabajo elabora un indicador para cada infraestructura, y una media para la general, partiendo de una puntuación igual a cien para la región mejor equipada. Finalmente, divide el citado indicador general en dos:

(sigue en pág. siguiente)

período 1971-80 a sólo 11.000 entre 1981 y 1988, y en lo que respecta a la relación ahorro-inversión, Castilla-La Mancha siguió comportándose como una región exportadora de capitales, "como también lo es -puntualizan- de sus talentos y brazos". No obstante, los castellano-mancheños emplean cada vez más sus ahorros, como lo prueba el hecho de que mientras en 1986 se invertía en la región el 46 por ciento de los recursos de las entidades de crédito, cuatro años después, en 1990, se había llegado al 53 por cien.

"A pesar de todo -se puede leer en el trabajo- no deja de ser paradójica la situación de un territorio económico que, aún creciendo más rápidamente que su entorno, se comporta como exportador neto de capitales. En suma -añaden los profesores universitarios- la evolución eco-

nómica reciente de Castilla-La Mancha revela una región dinámica, cuyos agentes económicos se esfuerzan por aprovechar diligentemente las oportunidades del crecimiento, a pesar de sufrir permanentemente de una escasez crónica de tales oportunidades por lo que se refiere al empleo, tanto del factor capital como del factor trabajo. Lo cual añade, y no resta, indudable mérito al esfuerzo económico, a la moderación y a la capacidad emprendedora de la región".

Necesaria continuidad

Si ha sido la inversión pública, tanto regional como estatal y comunitaria, y las ayudas que se han prestado, una de las causas principales

que ha impulsado este crecimiento, plantearse qué sucederá en el futuro de Castilla-La Mancha es un interrogante que debe estar directamente relacionado con el comportamiento de dicha actividad pública. Por ello,

El menor desarrollo de Castilla-La Mancha favoreció su fácil despegue. Ahora los agentes económicos se enfrentan a mantener ese crecimiento sin tanta inversión pública

Palacio y Viaña afirman que "la perseverancia de la Comunidad Europea en la cohesión económico-social es condición imprescindible para que el cre-

cimiento de regiones como Castilla-La Mancha pueda mantenerse en el futuro inmediato y durante el tiempo necesario para que surja con fuerza una iniciativa privada capaz de tomar el relevo del sector público como "motor" del desarrollo".

(viene de pág. anterior)

El económico, que recoge las dotaciones con trascendencia directa en la actividad productiva (transportes, comunicaciones, agua y energía), y el social, que incluye aquellas otras que satisfacen las necesidades sociales y que influyen también, aunque menos, en los niveles productivos (educación, sanidad, centros asistenciales, culturales y medio ambiente).

Pues bien, mientras el indicador general de infraestructuras arroja una media igual a 60,7 puntos en todas las regiones estudiadas, en Castilla-La Mancha, sólo se obtiene una puntuación de 40,1, que es también la más baja de las 17 regiones, superada ligeramente por La Rioja (42,2) y Extremadura (42,5), en tanto que la región mejor dotada (Madrid, con una puntuación de 100) cuenta con un equipamiento dos veces y medio superior al de Castilla-La Mancha. La importancia de contar con una buena puntuación en este indicador general de infraestructuras se demuestra en el hecho de que, a excepción de Andalucía, las regiones con mejores dotaciones tienen también niveles de renta superiores. Sin embargo, añade el estudio, en el resto de comunidades autónomas, no se observa una relación clara entre renta y equipamiento.

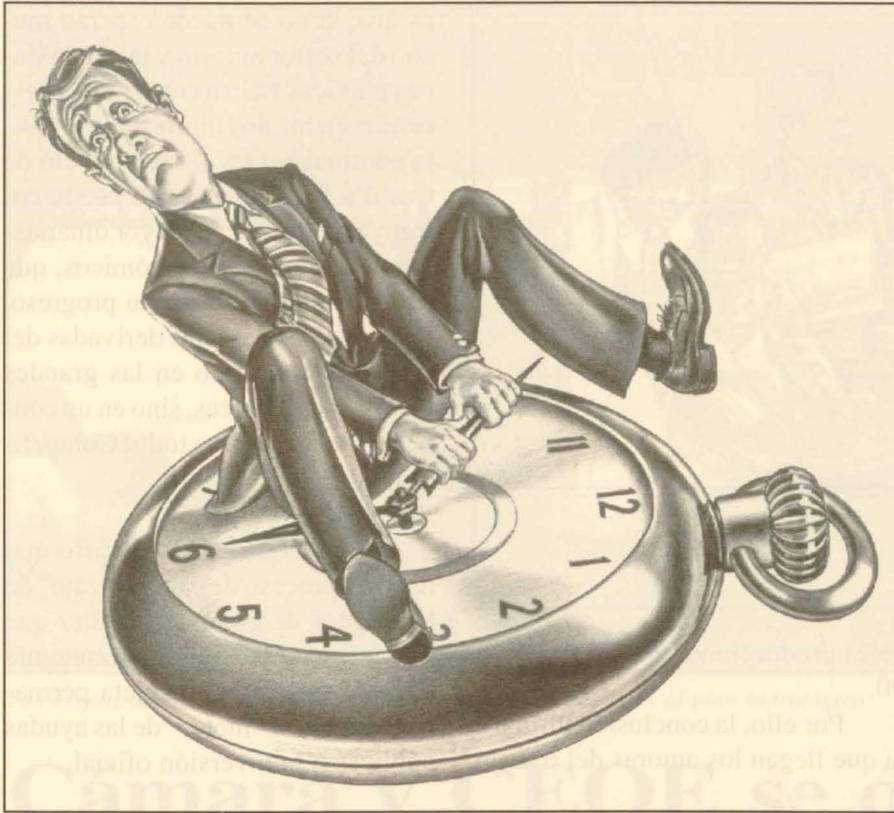
Por lo que respecta al indicador de carácter econó-

mico, la media de las 17 regiones obtiene una puntuación de 56,4, mientras que Castilla-La Mancha sólo llega al 36,7, lo que la sitúa de nuevo en el grupo de las últimas junto a Extremadura, La Rioja y Murcia (ver cuadros adjuntos). Las disparidades de equipamiento son aún mayores, en general, en este indicador, y nuevamente queda de manifiesto que dicho grupo, con excepción de La Rioja, es también el que ocupa los últimos puestos en niveles de renta per cápita. Del mismo modo, las comunidades mejor dotadas (Baleares, Asturias, Cataluña, País Vasco y Madrid) son las que cuentan con mayores niveles de ingresos por persona, salvo Asturias.

El indicador social, por su parte, arroja una media de 63,4, en tanto que nuestra región sólo puntúa 43,8, lo que la sitúa de nuevo en último lugar, por detrás de Canarias y Cantabria, con un nivel de 45 y 46, respectivamente. Las diferencias interregionales que existen en este grupo son, sin embargo, menores que en el económico pero, por ejemplo, Cataluña, que es la comunidad con mejor equipamiento social, alcanza el valor máximo y supera en dos veces y media a Castilla-La Mancha.

"Las regiones que peores dotaciones obtienen -dicen los economistas en una de las conclusiones-, tanto en

(sigue en pág. siguiente)



Los autores se refieren también a la hipótesis de que el principal motor de crecimiento regional haya sido en la pasada década el sector agrario, en vista del aumento de la productividad y la renta por hectárea, conseguidas en buena parte gracias a los fondos de la CE, que habrían permitido sustituir la mano de obra por maquinaria, y el trasvase de empleo hacia otros sectores vinculados directamente a las inversiones públicas (carreteras, AVE, etc), logrando con ello que el excedente de mano de obra en el medio rural no fuera "traumático".

Sin embargo, esperar que la agricultura continúe comportándose como un factor dinamizador de nuestro crecimiento, puede ser una apuesta ilusoria, consideran los economistas, teniendo en cuenta la reforma de la política Agraria Común (PAC) de

(viene de pág. anterior)

cada uno de los nueve indicadores como en los grupos analizados, son Castilla-La Mancha, Extremadura, La Rioja, Murcia y Galicia. Estas regiones, con excepción de La Rioja, se caracterizan por tener bajos niveles de renta, baja densidad de población, y además, una parte importante del empleo dedicado a las actividades agrarias".

Los autores de este documentado trabajo reflexionan también sobre los efectos de la infraestructura en el crecimiento y el bienestar, para llegar a la conclusión de que las vías fundamentales por las que aquellas afectan al desarrollo de una región son principalmente tres: La más destacada es la influencia que ejercen sobre la producción y el empleo, la segunda viene derivada del hecho de que una región con un buen equipamiento siempre

Cuadro 1. INDICADORES GLOBALES

Comunidades Autónomas	General	Económico	Social	Renta per cápita
Andalucía	62,68	51,97	71,05	46,68
Aragón	51,90	44,80	56,95	70,02
Asturias	58,46	66,08	51,71	59,61
Baleares	66,23	65,96	64,83	100,00
Canarias	50,58	56,67	45,05	68,01
Cantabria	50,98	56,14	46,05	60,43
Castilla-La Mancha	41,10	36,78	43,82	48,98
Castilla y León	56,58	42,10	69,92	57,19
Cataluña	93,39	83,13	100,00	79,58
Extremadura	42,50	32,50	51,40	41,77
Galicia	55,02	49,45	58,46	51,90
Madrid	100,00	100,100	97,56	82,80
Murcia	50,41	39,41	59,89	56,00
Navarra	54,25	51,05	55,58	72,80
País Vasco	89,07	89,83	86,30	69,16
Rioja, La	42,29	37,14	45,78	71,04
Comunidad Valenciana	66,64	56,03	74,70	70,32
Media	60,71	56,41	63,47	65,08

es un atractivo para las empresas y trabajadores a la hora de buscar su emplazamiento., y por último, "ciertos servi-

cios derivados del capital público -afirma textualmente el trabajo- son

(sigue en pág. siguiente)



es que, si no se puede esperar mucho del sector agrario y las inversiones públicas ya han empezado a descender en los dos últimos ejercicios, la continuidad en el crecimiento de Castilla-La Mancha sólo puede correr ya a cargo de un mayor dinamismo de los agentes económicos, que deben empezar a basar su progreso, no ya en esas ventajas derivadas del escaso desarrollo o en las grandes inversiones públicas, sino en un concepto que lo resume todo: Competitividad.

Y para ello, es necesario que haya un proceso de “aprendizaje” de las pautas de comportamiento que favorecen el éxito en una economía libre de mercado, no sujeta permanentemente al “motor” de las ayudas públicas o la inversión oficial.

la Comunidad Europea, la consiguiente restricción de las ayudas, y el hecho ya constatado de que se ha registrado un descenso de las princi-

pales producciones en los años 89 y 90.

Por ello, la conclusión última a la que llegan los autores del trabajo

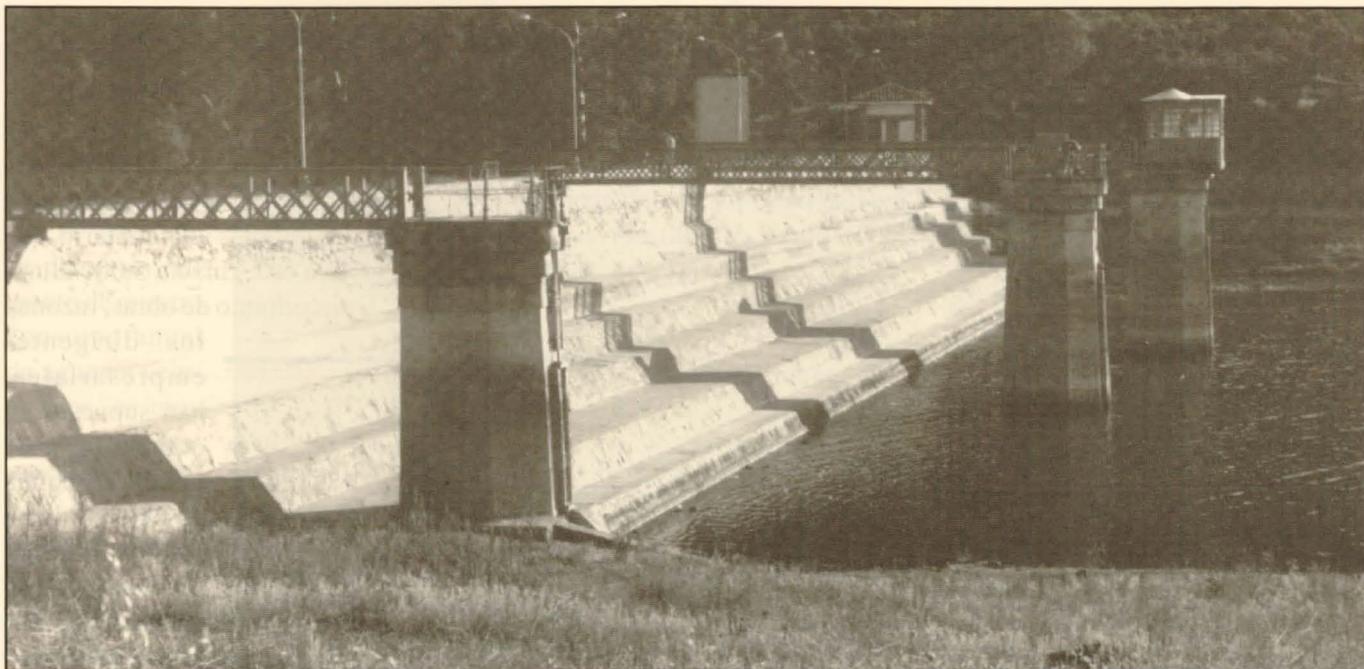
Cuadro 2. INDICADORES INDIVIDUALES

CATEGORIAS DE INFRAESTRUCTURAS

Comunidades Autónomas	Transporte	Comunicaciones	Oderta de energía	Abastecimiento de aguas	Medio ambiente	Educación	Sanidad	Centros de asistencia social	Centros culturales
Andalucía	72,94	38,00	22,41	90,22	46,80	68,87	65,29	47,15	77,45
Aragón	24,77	57,93	22,29	96,76	50,41	90,17	84,39	13,72	48,16
Asturias	68,87	50,05	51,12	83,15	90,44	86,73	74,30	9,74	27,55
Baleares	92,57	76,83	28,26	72,39	56,90	68,08	78,76	32,40	49,00
Canarias	80,09	64,05	18,00	85,83	48,41	60,38	79,94	9,80	34,27
Cantabria	72,25	55,27	21,80	87,69	63,35	76,51	73,09	6,71	36,85
Castilla-La Mancha	20,99	35,34	20,71	91,55	25,23	55,95	49,30	20,91	46,99
Castilla y León	34,17	42,70	18,84	87,84	58,52	80,11	74,67	24,15	83,64
Cataluña	74,48	73,55	70,58	94,92	91,33	81,73	91,10	100,00	62,21
Extremadura	22,26	28,61	14,64	91,99	20,55	63,50	52,20	47,39	47,00
Galicia	68,89	40,95	26,01	62,62	51,76	70,83	58,28	37,41	36,12
Madrid	78,69	100,00	100,00	97,66	89,97	100,00	89,37	46,50	100,00
Murcia	35,05	45,86	12,99	88,81	81,22	73,88	67,84	15,25	52,48
Navarra	31,83	55,11	29,75	100,00	24,75	82,82	100,00	43,29	25,28
País Vasco	100,00	71,39	74,86	93,63	100,00	85,86	80,32	82,61	35,55
Rioja, La	38,05	58,50	6,93	94,85	69,71	65,32	67,57	6,88	40,21
Comunidad Valenciana	63,40	60,52	21,32	92,57	77,36	73,51	62,78	43,97	62,68
Media	57,60	56,16	32,97	88,97	61,57	75,53	73,48	34,58	50,91

(viene de pág. anterior) utilizados directamente como bienes finales, mejorando

el bienestar y la calidad de vida de aquellos que los consumen”.



HERRERA PIÑA

Las organizaciones empresariales han presentado alegaciones al plan hidrológico

Cámara y CEOE se oponen al Plan Hidrológico del Guadiana

● *Las organizaciones empresariales afirman que traza muy malos augurios sobre el futuro desarrollo de la provincia y se basa en datos anticuados*

La Cámara de Comercio e Industria se ha mostrado contraria al proyecto de directrices del Plan Hidrológico del Guadiana al considerar que este documento contempla muy malos augurios sobre el desarrollo de nuestra provincia y en consecuencia, no prevé que nuestro avance económico y social pueda requerir en el futuro mayores cantidades de agua. La institución ha decidido presentar alegaciones a dicho plan, partiendo de la base de que las cifras estadísticas que baraja para determinar los recursos que necesitará Ciudad Real dentro de diez y veinte años, están anticuados y tampoco se contempla la mejora de infraestructuras y de los índices socioeconómicos que experimentó la provincia a

partir de 1987, ya que la Confederación Hidrográfica trabaja con datos anteriores a este año. La opinión de la Cámara, que ha respaldado también la Confederación Provincial de Empresarios, alude a las previsiones de construcción de nuevos embalses señalando que le parece aceptable que se planifiquen diez nuevos pantanos, pero siempre que estas obras se lleven a cabo cuanto antes. Las organizaciones empresariales defienden la necesidad de trasvasar aguas a la provincia, y recuerdan que Ciudad Real ha exportado recursos del Guadiana durante mucho años, y merece ahora esta solidaridad de otras provincias o regiones.

Como se recordará (Ver el número anterior de LA EMPRESA), el proyecto de directrices del Plan Hidrológico estima que Ciudad Real seguirá siendo la única provincia de toda la cuenca hidrográfica con un gran déficit de recursos, tanto para el año 2.002, como el 2.012, y que esta situación será consecuencia de un estancamiento o retroceso de la población de toda la cuenca, aunque el documento no especifica estas previsiones por provincias. El plan evalúa en 100 Hm³ anuales el déficit de la provincia hasta el citado año 2.012, pero ello dando por supuesto que dejarán de extraerse 300 Hm³ anuales del acuífero 23, lo que significará renunciar a 50.000 hectáreas de regadío. De este modo, si no se cumpliera con esa disminución de extracciones, con el alto coste económico que supondría para la agricultura, el déficit total por año ascendería a 400 Hm³, una cantidad que supone casi la mitad de nuestro consumo anual.

Datos anticuados

Las organizaciones empresariales entienden que la proyección demográfica que realiza la Confederación del Guadiana parte del censo de 1986, cuando los últimos datos sobre nuestra población, referidos a

1991, indican ya que nuestro número de habitantes ha aumentado en casi un millar con respecto a dicho año. Del mismo modo, observan que el número de hectáreas regadas de las que se parte para establecer una reducción de 50.000 corresponde a 1985, con lo que no se tiene en cuenta que, desde entonces, ya se ha reducido considerablemente la superficie agraria irrigada, como consecuencia de la crisis de este sector y del

agotamiento de los pozos, además de las limitaciones de extracción que la propia Confederación Hidrográfica estableció posteriormente. En definitiva, buena parte de esas 50.000 hectáreas ya han sido suprimidas.

Pero además, Cámara y CEOE señalan que la proyección sobre nuestra población y desarrollo económico para los horizontes 2.002 y 2.012, se hacen tomando como referencia los datos económicos del período 1982-87, con lo cual quedan fuera los años 1988 y 89, que mostraron un gran crecimiento de nuestra economía. Y no se tiene en cuenta tampoco la mejora de infraestructura que registró Ciudad Real en 1990, 91 y 92, como fue la terminación de la autovía de Andalucía, la entrada en funcionamiento de la línea férrea de alta

velocidad, con las dos nuevas estaciones de la capital y Puertollano, el trazado del oleoducto Madrid-Sevilla (lo que supondrá contar con una nueva energía barata y limpia para los próximos años) y la construcción del nuevo campus universitario, que acogerá ya este curso a 5.000 alumnos. Este conjunto de obras, razonan

los dirigentes empresariales, han supuesto un notable tirón de nuestra economía y, sobre todo, han

puesto las bases de un mayor desarrollo para nuestra provincia, lo que generará unas expectativas de crecimiento con las que parece no contar el plan hidrológico. Las alegaciones añaden que, aún cuando nuestro crecimiento económico se haya moderado en los dos últimos años y las perspectivas actuales no sean nada optimistas, es necesario mantener abierta la posibilidad de que Ciudad Real siga creciendo como lo hizo en el período 85-89, pues sería absurdo pensar que la crisis actual durará hasta el año 2.012, y es lógico admitir que en este dilatado período saldrán adelante las buenas expectativas que ha generado esta mejora de las infraestructuras. Unas expectativas en las que confían los dirigentes empresariales.

Los empresarios piden urgencia en la construcción de nuevos embalses.

ANGAMA ARTES GRAFICAS, S.A.

DISEÑO GRÁFICO • CATÁLOGOS PUBLICITARIOS • CARTELES TODOS LOS TAMAÑOS, HASTA 65 x 90 cms. • REVISTAS • FORMULARIOS PARA ORDENADORES • ETIQUETAS DE VINO Y DE TODO TIPO

C/. Libertad, 6 • Teléfono: (926) 22 01 61 • Fax: (926) 25 57 05 • Apdo. 125 • 13080 CIUDAD REAL

Nuevas industrias

Es preciso considerar también, razonan la Cámara y la CEOE, que si no se prevé un aumento de nuestro consumo anual de agua en veinte años, es muy posible que queden frustradas las posibilidades de instalación en la provincia de grandes industrias que, eventualmente, requerirían muchos recursos, como será el caso del segundo grupo térmico de Puertollano. Y como prueba de que Ciudad Real

ha seguido creciendo después de 1987 y es necesario confiar en que seguirá este desarrollo, aún con períodos de crisis como el actual, las dos organizaciones recuerdan que el consumo de energía eléctrica de la provincia durante 1991 experimentó un aumento del 8,4 por ciento con respecto al ejercicio anterior, mientras en el conjunto de España tan sólo alcanzó el 3,3. Asimismo, del total de consumo eléctrico de la provincia entre 1985 y 1991, se puede deducir que ha crecido el suministro dedicado a fines industriales, mientras el agrícola se encontraba el año pasado en los mismos niveles que en 1987, consecuencia de esa disminución de la superficie de regadío que ya se viene operando en la provincia.

Otro indicador socioeconómico es el del teléfono, un servicio que

tuvo también un notable aumento en la segunda mitad de la década pasada, con una facturación que creció un 12 por cien en 1988 y 1991, años en los que se contabilizó un menor aumento. Por otro lado, al terminar el año pasado había en la provincia 25,7 teléfonos por cada cien habitantes, dos más que en 1990, aunque todavía este índice es inferior a la media nacional.

En consecuencia, la Cámara de Comercio y CEOE razonan que, como representantes de los intereses empresariales, no pueden aceptar tan malos augurios sobre el desarrollo de nuestra economía en los próximos veinte años, por lo que ven necesari-

rio que se modifiquen las previsiones sobre asignaciones de recursos y se solucione nuestro déficit mediante el trasvase de otras cuencas excedentarias. Las dos organizaciones añaden que, si este trasvase se está

produciendo ya entre el Tajo y el Segura, para regar a veces productos hortofrutícolas excedentarios

de la huerta levantina, no puede negarse ahora esta importación de aguas a una provincia como Ciudad Real, que durante años ha dejado correr las aguas del Guadiana hacia Extremadura y ha favorecido con ello la puesta en regadío de un importante número de hectáreas en Badajoz.

Es necesario asignar más caudales de agua a la provincia para no frenar su avance en el futuro

Los empresarios piden mayores dotaciones de agua para la provincia



HERRERA PIÑA

IBM PS/2. A la Vanguardia en Tecnología.

Su Nuevo Procesador IBM 386 SLC permite ejecutar los Programas hasta un 88% más rápido.

El IBM PS/2* ha tenido desde su lanzamiento una clara vocación de futuro.

Está diseñado para facilitar el acceso a actuales y futuras tecnologías, tales como entornos complejos de conectividad, multimedia... Pudiendo incorporar en todo momento las últimas innovaciones. Por ello siempre constituirá una inversión de futuro altamente rentable.

Es el caso del nuevo procesador 386 SLC desarrollado por IBM para el PS/2⁽¹⁾. El procesador más rápido del mercado, dentro de su categoría. Los resultados de las pruebas com-

rativas con otros procesadores⁽²⁾ no dejan lugar a dudas: hasta un 88% más rápido que los demás.

Otro triunfo de la tecnología IBM PS/2, que tendrá su máxima expresión en los Juegos Olímpicos de Barcelona 92 y en la Exposición Universal de Sevilla. Allí, los ordenadores IBM PS/2, bajo el Sistema Operativo OS/2*, serán protagonistas principales dentro de la completa estructura de los Sistemas de Información desarrollados por IBM al efecto.

Si quiere invertir en tecnología de vanguardia, infórmese de la amplia gama de productos

que ofrece la familia de ordenadores IBM PS/2.



IBM Socio Colaborador
en Informática.

EXP 92

IBM Socio Tecnológico
en Informática.

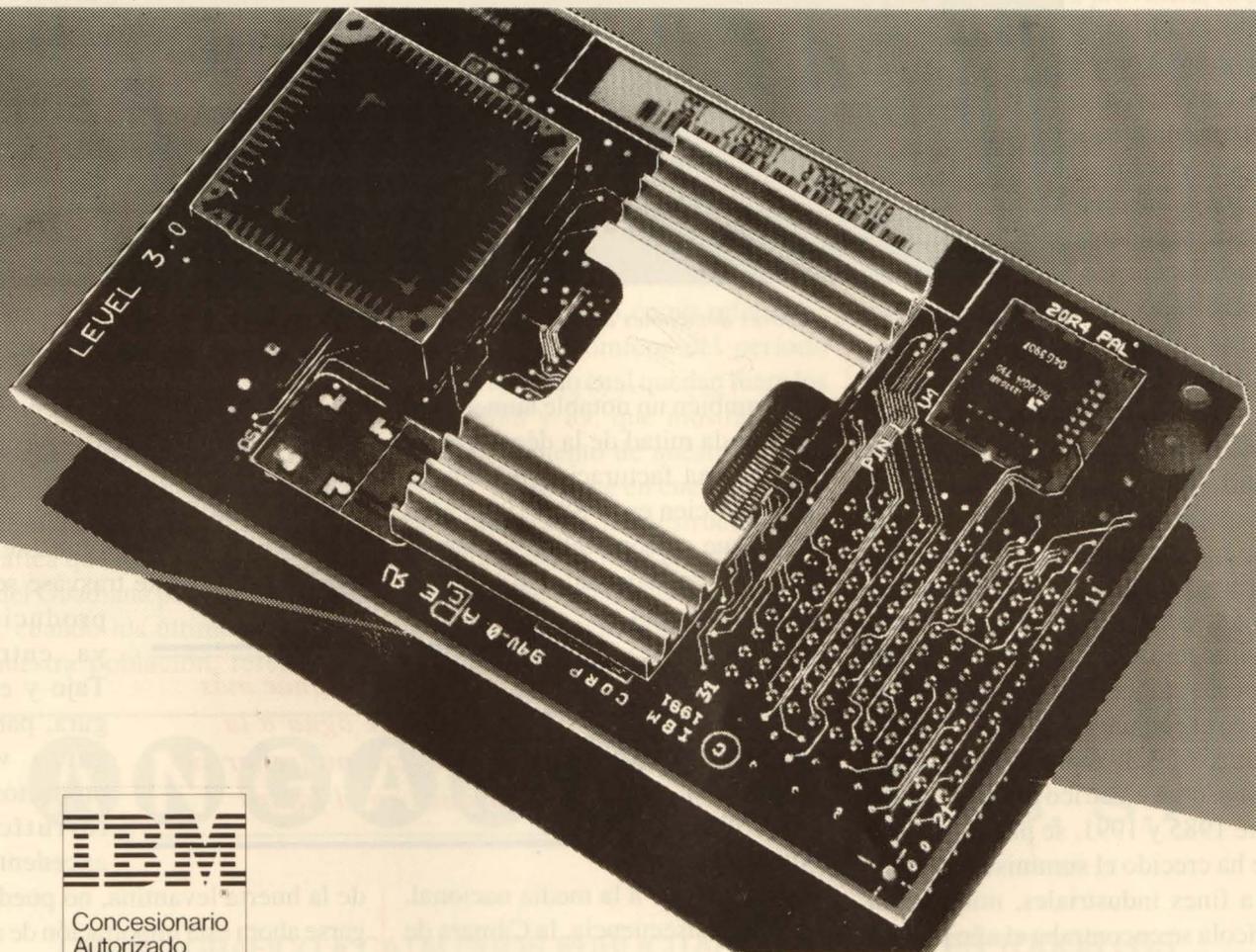
© IBM, 1992.

* PS/2 y OS/2 son marcas registradas de IBM Corp.

(1) IBM PS/2 Mod. 56 y 57.

(2) 386TM SX a 20 Mhz.

TM 386 SX es marca de Intel Corp.



CIUDAD REAL
General Rey, 6 - Tel. 226154 - 226175

PUNTOS DE VENTA
Doctor Bonardell, 9 bajos - Tel. 546741
13600 ALCAZAR DE SAN JUAN
Capitán Fillol, 24 - Tel. 325238
13300 VALDEPENAS



Mecanización y Cálculo, S.A.



Hacia una región industrial

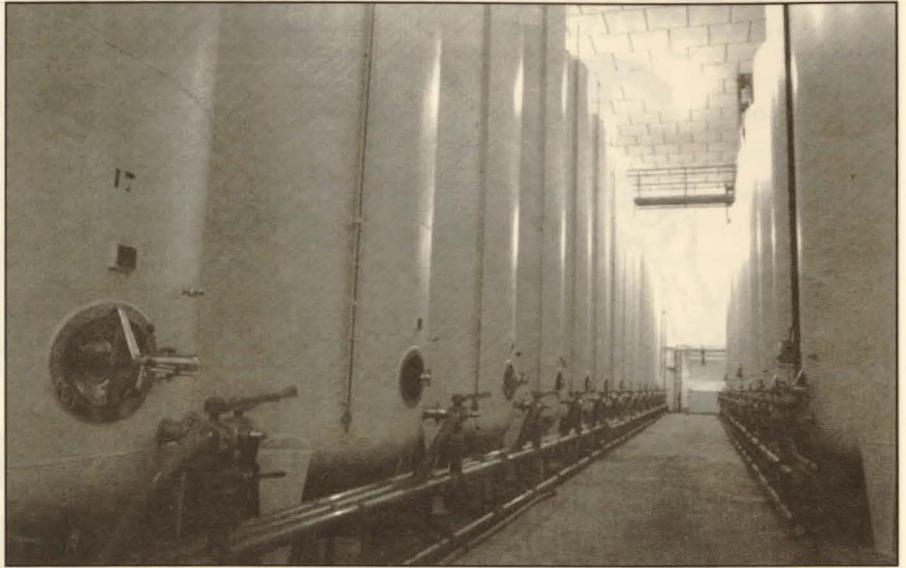
● *El Gobierno Regional, decidido a apoyar este sector incentivando a los jóvenes para que se hagan empresarios, realizando un programa de suelo industrial, seis centros de investigación tecnológica y un gran eje viario de Puertollano a Honrubia.*

Partiendo de la base de que la industria de Castilla-La Mancha se encuentra en “un momento histórico”, el gobierno Regional ha elaborado un programa de apoyo a este sector en el que espera contar con el respaldo de los sectores sociales, consciente de que “no se puede industrializar por decreto”. El plan, un documento de 47 páginas ya presentado a organizaciones empresariales de la región, contiene un largo conjunto de iniciativas y propuestas para consolidar y mejorar este sector con acciones que van desde el fomento de la inversión, la investigación, el diseño y la marca, hasta la generación de jóvenes emprendedores que puedan llegar a convertirse en empresarios, la mejora de la estructura viaria, la puesta en marcha de un plan regional de suelo industrial y la creación de seis centros tecnológicos sectoriales, entre ellos uno dedicado al textil-confección y otro a la agroalimentación. Los dirigentes empresariales de la provincia no han puesto peros a este catálogo de buenas intenciones, pero en sus primeras reacciones se detecta un deseo de más concreción en los objetivos y presupuesto con que se cuenta para llevarlos a cabo, además de una mayor atención a Ciudad Real y una respuesta oficial a la crisis que viven algunas empresas y subsectores industriales de nuestra geografía.

Llamado oficialmente "Documento base para un pacto industrial en Castilla-La Mancha", este programa considera que, aún cuando la economía libre de mercado de nuestro país y las reglas no intervencionistas de la CE impiden (salvo raras excepciones) que la Administración Regional pueda desempeñar un papel protagonista en la actividad económica, "la experiencia demuestra que se puede actuar sobre ciertos sectores", afirma textualmente el documento, presentado por el viceconsejero, Pedro Aránguez, al pleno de la Cámara de Comercio a mediados del verano.

La idea en torno a la cual gira todo consiste en reavivar las buenas expectativas empresariales que generó el quinquenio expansivo 1985-89 para "consolidar el tejido industrial creado y propiciar la aparición de nuevas actividades empresariales, aprovechando las potencialidades desarrolladas en los últimos años", siempre según el citado documento elaborado por el departamento regional de Industria.

El "pacto industrial" que propone el Gobierno Autónomo considera que la economía regional se caracteriza, desde principios de esta década, por contar con una estructura sectorial "típica -asegura- de una región en vías de desarrollo" en la que, a pesar del crecimiento del empleo y la actividad industrial, experimentado en los últimos años, existe aún un excesivo peso del sector primario. Según cifras de 1989 que aporta el documento oficial, mientras en Castilla-La Mancha el producto interior bruto (PIB) industrial suponía el 23,4 por ciento del total de la actividad económica, en el conjunto de España este porcentaje era del 25,3. En el sector servicios la situación regional y nacional es del 50,9 y 61,7, respectivamente, lo que



El plan concede especial importancia a la industria alimentaria

acaba por explicar que aún exista una diferencia de ocho puntos entre lo que aporta la agricultura a nuestro PIB regional (13%) y lo que supone en el total de España, tan sólo un 5%.

Con objeto de acentuar el crecimiento de la industria y acercar, en definitiva, nuestro panorama económico, al de las regiones más desarrolladas de la Comunidad Europea, el plan se propone dos ideas básicas de las que partirán todas las iniciativas: A) Mejorar la estructura empresarial existente en Castilla-La Mancha y B) Incentivar la inversión empresarial para promover y captar nuevos proyectos que animen el crecimiento general de Castilla-La Mancha. Y para conseguirlo enumera un largo programa de actuaciones entre las que destaca el fomento de la innovación y el desarrollo tecnológico mediante la creación de lo que denomina centros tecnológicos sectoriales, a los que atribuye las siguientes funciones: "La innovación y el desarrollo tecnológico, sirviendo de nexo de unión entre los centros de investigación (Universidad) y la industria regional; la normalización y certificación de productos, el

Transferir competencias

Los directivos de la Cámara de Comercio echan de menos en este plan un mayor protagonismo de las organizaciones empresariales a la hora de ponerlo en práctica. Piden, en concreto, que la Consejería de Industria muestre esa colaboración que solicita de los empresarios transfiriendo a sus asociaciones representativas la responsabilidad de llevar a cabo alguno de los objetivos del plan industrial, como es el área de formación, la organización y gestión de asistencia a ferias interiores y exteriores y la gestión de algunos servicios públicos. Se trata en definitiva, de acciones que ya llevan a cabo las organizaciones empresariales y que podrían desarrollar con gran eficacia, dada su vinculación directa con los empresarios.

control de calidad, la información y asesoramiento tecnológico, así como el fomento del diseño como factor de competitividad”.

Cita también acciones dirigidas a la formación del empresario, el apoyo a la comercialización, tanto en el mercado nacional como en el exterior, etc. y finalmente, concreta estas medidas en cuatro apartados.

El primero lo denomina Area de Promoción, el segundo está dedicado a la Tecnología, Innovación y Medio Ambiente, el tercero corresponde al Area del Entorno Industrial y el último a Formación. Al especificar el primero de estos apartados, el documento se refiere a los llamados factores intangibles de competitividad empresarial (Ver el anterior número de la EMPRESA). “La actual situación de las Pymes -afirma textualmente- requiere esfuerzos importantes en la consolidación de sus

productos en los mercados. Dichos esfuerzos, no propiamente ventas, sino de imagen de definición de productos, marcas, estrategia de introducción en los mercados etc., requieren importantes inversiones que no se pueden cubrir con los recursos generados en estos momentos por las empresas”. La Consejería de Industria se propone incentivar y apoyar a las empresas para que adquieran la formación e información necesarias que les permitan

desarrollar sus propias marcas, diseños, imagen comercial, campañas publicitarias, en definitiva, aspectos que cada día cuentan más en la agresividad o estancamiento de una industria. Pero, además, añade que es necesario establecer asesoramiento y ayudas para aumentar la penetración

de la industria en los mercados nacionales e internacionales, mediante la asistencia a ferias u otro tipo de contactos con finalidad similar.

Nuevos exportadores

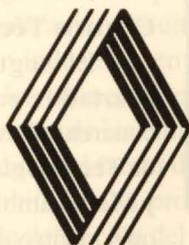
“La necesidad de internacionalización de nuestras empresas -dice al referirse a dicho fomento del co-

mercio exterior- es evidente si observamos el escaso papel que aún representa el comercio exterior respecto de la producción regional.

Nose trata tanto -añade- de ayudar a empresas que están exportando, como de impulsar a nuevas empresas a iniciarse en esta práctica comercial”.

Dentro de este mismo apartado de relación con el exterior y de ganancia de nuevos mercados, destaca

**Prioridad para la marca,
diseño y calidad como
factores de competitividad**



BALTASAR RUIZ, S.L.

RENAULT

Carretera Carrión Km. 242 - Teléfono: 227350
CIUDAD REAL

DE MAXIMO INTERES PARA EMPRESAS ACCIONES ESPECIALES 1992

- EMPRESAS FLOTISTAS

7% DE DESCUENTO, S/P.F.F.
(desde el primer vehículo)

- EMPLEADOS EMPRESAS FLOTISTAS

4% DE DESCUENTO S/P.F.F.
(en toda la gana Renault)

RENAULT



el documento la necesidad de incentivar la cooperación empresarial, el agrupamiento de empresas, el intercambio, la subcontratación y el uso de la telemática, y para ello recuerda los mecanismos de ayuda que ofrece la Comunidad Europea y la oportunidad de que los empresarios de la región los conozcan y accedan a ellos.

Además del asesoramiento y la información que habría que facilitar a las industrias para que entraran por este camino, la Consejería enuncia, sin especificar, que se establecerían ayudas para incentivar las inversio-

de los jóvenes, así como incentivar entre los mismos la vocación de emprendedores, contribuyendo a la creación del capital humano que precisa una extensa política de desarrollo industrial". Y la manera de llevar a cabo esta idea pasa, según el texto elaborado en Toledo, por la convocatoria de concursos de iniciativas que animen a los jóvenes a promover proyectos, y por el establecimiento de convenios por los cuales se les informe y asesore adecuadamente.

Otro apartado contemplado dentro de este mismo Área de Promo-

blecer cauces de colaboración con las principales entidades financieras de ámbito nacional, con incidencia en el sector industrial, a fin de que exista un marco preferente para la financiación de nuevos proyectos empresariales que puedan localizarse en Castilla-La Mancha".

Tampoco podía faltar en este cuadro de intenciones una referencia expresa a la industria agroalimentaria, tan importante en la provincia de ciudad Real, sector al que la Consejería de Industria otorga "un importante papel, derivado del fuerte peso

que aún representa el sector primario en la economía regional y de la conveniencia de obtener el máximo valor añadido en estos recursos a través de la transformación industrial dentro de Castilla-La Mancha".

Centros Tecnológicos

El segundo de los apartados en los que se concreta el programa (Área de Tecnología, Innovación y Medio ambiente), estima que, dentro de toda la industria de Castilla-La



El plan contempla la existencia de un programa regional de suelo industrial

nes en la creación, ampliación o modernización de las pequeñas y medianas empresas, así como créditos blandos en colaboración con entidades financieras.

Jóvenes empresarios

"La importancia de la iniciativa individual en la creación de nuevos proyectos empresariales es evidente en la actual dinámica del mundo empresarial", dice en otro apartado este programa de la Consejería de Industria, que añade, "por ello es conveniente establecer vías para canalizar las iniciativas que provengan,

ción se refiere al lanzamiento de la imagen de Castilla-La Mancha, tanto en el interior como en el exterior, destacando su futuro, ascenso industrial y buenas perspectivas económicas, con objeto de captar inversiones. Así el programa prevé la presentación de esta imagen en círculos empresariales y financieros donde se tomen decisiones y en países como Japón y Estados Unidos.

"El proceso industrializador que queremos promover -dice en otro momento el informe- requiere dotarse de instrumentos financieros especiales para lo cual será preciso esta-

Mancha tienen una importancia "claramente relevante" los subsectores de cerámica industrial, confección y textil, madera y mueble, y la transformación de productos agrarios, para los cuales se contempla la creación de los ya citados centros tecnológicos, dada la importancia que la innovación tecnológica tendrá en estos procesos productivos. Unos centros en cuya creación deben participar las propias empresas, y en los que se reunirá el personal y material necesario para llevar a cabo procesos de investigación aplicada al desarrollo (I+D), conectando así la univer-

sidad, la investigación, con la realidad de la empresa. Dichos centros, se añade, deberán estar gestionados por asociaciones de investigación con participación de colectivos empresariales, Universidad y otras instituciones que no específica.

La Consejería proyecta crear un total de seis centros, a saber: El Centro Tecnológico del sector de la Arcilla Cocida o Cerámica Industrial. Centro Tecnológico del sector Textil-Confección, Centro Tecnológico de la Madera y el Mueble. Centro de Biotecnología del sector Agroalimentario. Centro de Nuevas Tecnologías y Medio Ambiente. Y Laboratorio de Ensayo y Normalización Electrónico. El programa no especifica el lugar de ubicación de estos departamentos, como tampoco los plazos para su funcionamiento, aunque es presumible que se instalen allá donde los respectivos subsectores tengan más implantación.

Este segundo Area prevé también la formalización de un programa de diseño industrial, en vista de que "uno de los elementos claves de la competitividad de las empresas es la incorporación del factor diseño en todos los ámbitos de la producción que llevan a la definición del producto", tarea que requiere una notable difusión y concienciación en el mundo empresarial industrial acerca de su transcendencia. Del mismo modo, se cita también a la calidad como "una de las piezas claves de la competitividad, y como tal -añade el informe- ha de fomentarse su incorporación a las empresas".

Otro aspecto que señala la Consejería en todo este abanico de propósitos y proyectos de actuación es el hecho de que el fomento de la industria debe llevarse a cabo sin dañar el medio ambiente, y aún más. "posicionándose a favor de la conservación del mismo".

Plan de suelo industrial

El tercer Area, referida al entorno industria, sostiene que es necesario poner en marcha un Plan Regional de Suelo Industrial, realizado por empresas públicas especializadas en esta tarea, en colaboración con las corporaciones locales, teniendo en cuenta que el plan diseñado por la Consejería considera que "la existencia de suelo industrial a bajo precio y con perfecta dotación de servicios necesarios para la instalación de empresas industriales, es uno de los elementos claves de la política de desarrollo industrial, y como tal, -añade- no puede quedar reservado en toda su extensión al ámbito de la iniciativa privada".

Se propone también, dentro de este apartado de infraestructura, priorizar las inversiones en ciertas comunicaciones viales, entre las que se encuentra el enlace entre las carreteras nacionales IV y III a través del eje Puertollano-Ciudad Real-Manzanares-Villarrobledo-Honrubia, así como mejorar las redes de suministro energético, especialmente en las zonas con más necesidades y proyección, incentivando incluso la generación de energía mediante la construcción de minicentrales. Por lo que se refiere al gas

El plan industrial cuenta con el gas en los principales núcleos productivos

natural, el programa recoge las previsiones ya anunciadas de hacerlo llegar a los principales núcleos industriales de la región, para contribuir así a su desarrollo con una energía limpia y barata.

La última de las Areas en que se divide el programa de actuaciones se refiere a la formación, una tarea que se espera llevar a cabo mediante cursos de colaboración con la Universidad de Castilla-La Mancha y los centros tecnológicos sectoriales. Se contempla también el establecimiento de cursos de posgrado y convocatorias de becas para la elaboración de tesis doctorales con incidencia directa en las necesidades del sector industrial.





I Salón del Vino de Valdepeñas

Valdepeñas: Un Salón para el vino

● *La ciudad recupera su tradición ferial en torno a los caldos con un salón monográfico basado en la imagen de origen, antes que en la marca*

¿Podía continuar Valdepeñas, una ciudad cuya economía depende en un 60 por ciento del vino (sector, además, que vive una profunda crisis), sin un certamen o feria monográfica dedicada a este genuino producto? La prueba de que tal eventualidad no era posible, después de los avatares y altibajos que tuvo Fervijo, quedó de manifiesto durante los pasados 3 a 7 de septiembre, con la celebración del I Salón del Vino, que reunió a la práctica totalidad de las bodegas acogidas a la Denominación de Origen. El certamen comenzó con algunas

críticas por parte de ciertas bodegas e incluso con dudas acerca de las fechas, pero para muchos empresarios del sector lo importante era que el Salón echara a andar, que no disminuyera la promoción, ya ante el consumidor como ante los profesionales. Además, si ya ha empezado a celebrarse un certamen monográfico en torno al queso manchego, cómo no hacer lo mismo con el vino, más importante y genuino de esta provincia que el anterior. Y qué lugar sino Valdepeñas podía albergar este salón?.

Enrique Martín Peñasco, directivo de la federación empresarial de Valdepeñas y primer empresario embotellador que preside el Consejo Regulador, no tiene dudas al respecto: "No podemos bajar la guardia en la promoción y defensa de la calidad". Consciente de que la crisis tan profunda que vive el sector del vino en la ciudad (Ver LA EMPRESA correspondiente al mes de abril) aún está muy lejos de desaparecer, este empresario ha llegado al Consejo Regulador con la idea constante de "vender" el buen nombre y prestigio de los caldos valdepeñeros con acontecimientos como este, aunque al principio generen polémica o desacuerdos. "Vamos a hacer mucho hincapié en la promoción, tanto interior como exterior -explicó a este mensual- y también vamos a traer a más delegaciones extranjeras y a realizar presentaciones en varios países. También vamos a adaptar el reglamento de la denominación de origen a las necesidades y situación actual de Valdepeñas".

Este primer Salón se ha caracterizado por la proyección de la imagen antes que la marca. El Consejo Regulador acaparó la parte central de las instalaciones de FERIVAL y las casi cuarenta bodegas que asistieron tuvieron todas el mismo espacio, porque de lo que se trataba era de

mostrar, tanto al consumidor, en unos días festivos en la ciudad en los que acuden también muchos foráneos, como a los profesionales (se enviaron 10.000 invitaciones) la idea genérica Valdepeñas-vino-calidad. Además, una delegación holandesa, país al que ya envían sus botellas varias bodegas de la zona, estuvo invitada al Salón por el Consejo Regulador. Compuesta por casi 30 personas, entre periodistas especializados, importadores y representantes de grandes cadenas de alimentación, la delegación de los Países Bajos pasó los cinco días que duró el certamen en la ciudad, conociendo sus fiestas, su gente y, desde luego, sus bodegas y empresarios.

Pero la promoción conoció también un nuevo frente: Durante el Salón se presentó la Asociación de Jóvenes Amigos del Vino, con objeto de afrontar el problema del descenso del consumo por el lado más importante, y hacer ver a los jóvenes que, además de la cerveza y las bebidas "de vaso largo", también es posible alternar con un producto auténtico, de calidad y natural como es el vino.

"Tenemos que seguir adelante con este Salón, esto es sólo el comienzo", resumía Martín Peñasco,

mientras el consejero de Industria del Gobierno Regional, José Luis Ros, afirmaba durante el acto inaugural: "No solamente hay que tener un buen producto, también una buena imagen para venderlo. Tenemos que olvidarnos de complejos, la relación calidad-precio es excelente".

Además, el consejero tenía también palabras de elogio para los elaboradores y, en general, para la evolución que ha tenido este importante sector agroalimentario. "Este -dijo Ros- es uno de los

sectores donde la tecnología se ha introducido de una manera más decidida y donde los empresarios han sabido adaptarse a los nuevos tiempos y asumir grandes cambios para seguir haciendo un buen producto".

Incluso el alcalde de la Ciudad, Salvador Galán, no dejó de referirse al certamen para celebrar la propia existencia del mismo y mostrar su esperanza en que cuente con una larga vida. "Algunos bodegueros -dijo Galán durante el acto inaugural- me han dicho que esta feria llega 25 años tarde, pero, en fin, más vale tarde que nunca. Nuestra economía depende del vino y debemos promocionarlo, porque en ello -añadió el primer edil- nos va la vida".

Martín Peñasco: "Tenemos que seguir adelante con el Salón. Este es sólo el comienzo"



OFERTA ESPECIAL PARA EMPRESAS DE CASTILLA-LA MANCHA

- * SALA DE REUNIONES
- * MEDIOS AUDIOVISUALES
- * COFFEE-BREAK O APERITIVO
- * MENU ESPECIAL

**PRECIO 4.500 PTAS.
TODO INCLUIDO**

PARADOR DE TURISMO DE ALMAGRO

RONDA DE SAN FRANCISCO, 31 • TELEFONO 86 01 00 - TELEFAX 86 01 50
13270 ALMAGRO (CIUDAD REAL)

Un Campus Técnico y Económico

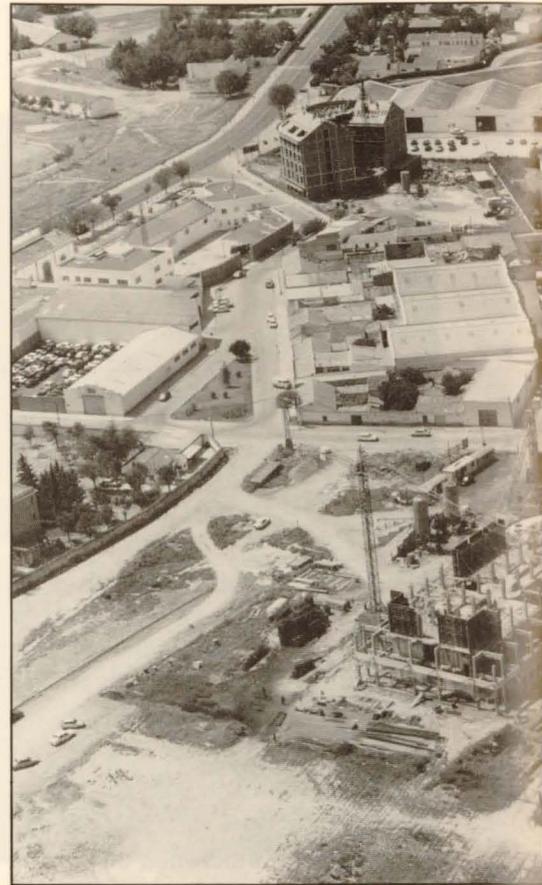
● *Ciudad Real, primera provincia industrial de la región, formará a los futuros ingenieros, economistas y técnicos del mundo empresarial*

Dentro de diez años, la provincia de Ciudad Real, primera de Castilla-La Mancha en producción y empleo industrial, ocupará también un lugar muy destacado en lo que se refiere a la formación de jóvenes cuya salida laboral está directamente ligada a la actividad industrial y el mundo empresarial. El polémico reparto de titulaciones entre los cuatro campus de la Universidad manchega ha elegido a Ciudad Real como el lugar donde han de formarse los futuros especialistas en informática, física, químicos e ingenieros industriales, de obras públicas y de electrónica y automática industrial, además de los economistas y abogados (asesores jurídicos cada día más demandados por las empresas). Son, además, los estudios universitarios que encuentran más fácil colocación. Actualmente, la mitad de las titulaciones universitarias de Ciudad Real se encuentran entre las diez con mayor índice de ocupación laboral. Cuando entren en funcionamiento los siete nuevos títulos previstos habrá en nuestra capital diecisiete, de los que siete estarán, según datos oficiales correspondiente al año pasado, entre los diez con más fácil salida laboral.

Actualmente, los jóvenes universitarios de nuestra provincia prefieren ya los estudios con esa salida

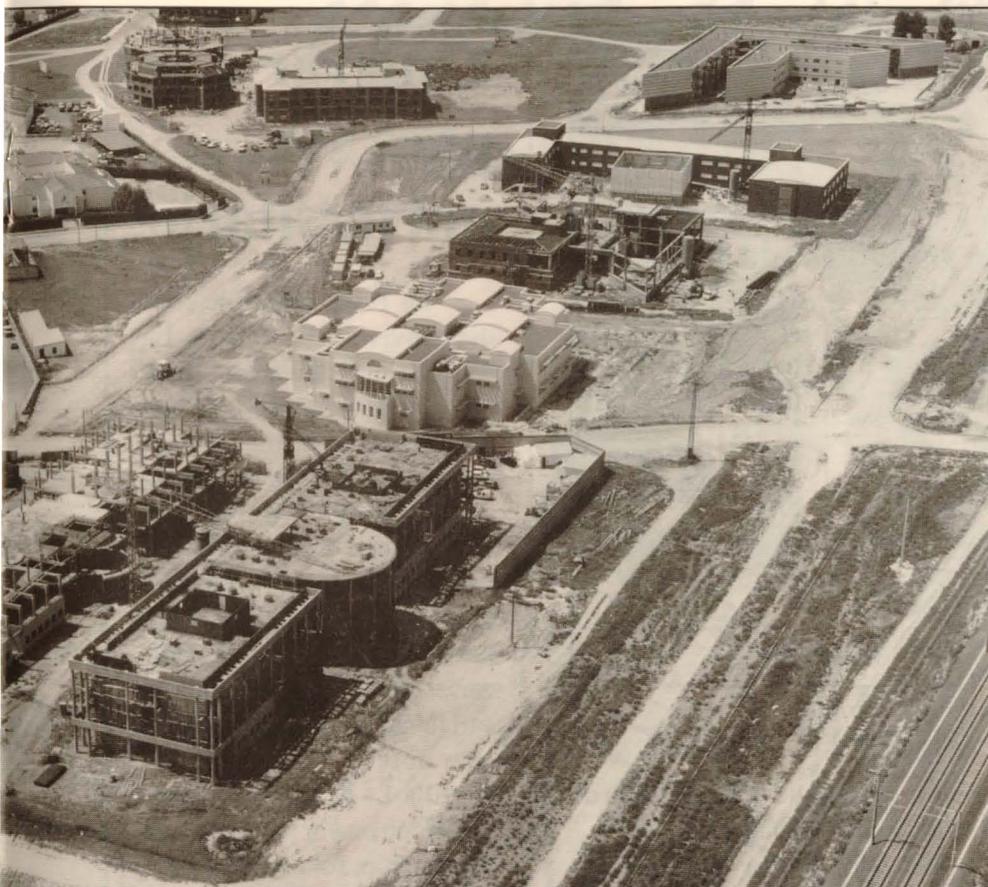
fácil y directamente ligada al mundo industrial y empresarial. De los 4.336 jóvenes que estaban matriculados en el curso 91-92, una cuarta parte cursaban estudios de informática o económicas, y si a estas dos disciplinas se suma Químicas, Ingeniería Técnica Agrícola y Derecho, el porcentaje supera el 60 por ciento de todos los matriculados. Geografía e Historia, Magisterio, Filología y Enfermería son las carreras que menos interés despiertan, mientras que Graduado Social es también una disciplina con gran demanda.

Pero la creación de nuevas carreras, decisión en la que las dos organizaciones empresariales (Cámara y CEOE) creen una injusticia que Económicas y Derecho se tenga que estudiar aquí con dinero de las instituciones y de los alumnos y no del Ministerio, es todavía un proyecto sobre el papel que los rectores de nuestra Universidad esperan ir cumpliendo poco a poco en un plazo de 10-12 años. Ingeniería Industrial Superior, segundo ciclo de Informática y Físicas son las tres carreras prioritarias que se ha marcado el equipo de gobierno universitario que, asegura, empezarán a impartirse en el plazo de cuatro años. Después habrá una segunda fase, en torno al año 2.000, en la que comenzarán a impartirse Ingeniería Técnica de



Los seis edificios situados más a la derecha corresponden al Centro de investigación científica y técnica, edificio de

Construcciones Civiles (Antigua ingeniería de Obras Públicas), e Ingeniería Técnica de Electrónica y Automática Industrial. En último lugar quedará Periodismo, la profesión con menor índice de colocación de las previstas. La séptima, Ingeniería Química, ya ha ido autorizada y empezará a impartirse este curso. A partir del próximo mes de octubre, cuando se inicien de nuevo las actividades académicas, el campus de Ciudad Real tendrá al menos mil alumnos más, número que corresponde a las preinscripciones ya realizadas, sin contar con los 1.200 jóvenes que suspendieron COU en junio y que, una vez presentados este mes a selectividad, podrían incorporarse también a nuestra universidad. El Rectorado no ha facilitado aún la distribución por carreteras de estas



en al campus. De arriba abajo, residencia Universitaria, edificio para Derecho y Empresariales, de Químicas, Aulario (a la derecha) y Biblioteca general

nuevas matriculaciones, pero si se excluyen dos o tres títulos actuales de nuestro campus con altos índices de paro, ser titulado superior, y especialmente de ingenierías, Física, Derecho y Económicas y Empresariales es garantía para encontrar trabajo, como lo muestra el hecho de que más del 95% de los jóvenes que poseen estos conocimientos encuentran empleo. En nuestra provincia los datos del INEM REVELAN QUE SÓLO EL 1% de las personas que se encontraban en paro al terminar el año pasado tenían estudios universitarios (Ver el número siete de LA EMPRESA).

La configuración de nuestro campus como un centro de formación técnica y económico-jurídica (además del área de Humanidades, con una relevancia decreciente) coincide

con los estudios más demandados en los países de la Comunidad Europea. Así, según datos del Ministerio de Educación y Ciencia (MEC), las disciplinas Jurídicos-sociales y las de ingeniería y tecnología son las que más cursan los jóvenes europeos. Sin embargo, Económicas se encuentra en el último lugar, con porcentajes de alumnado que oscilan entre el 5 y el 10 por ciento.

Nuevo Campus

Este perfil Universitario técnico y económico tendrá importantes consecuencias para el desarrollo de nuestra economía, según se estima en la Cámara de Comercio y la CEOE,

pues irá formando una gran base de profesionales que aportarán rigor y un mayor nivel de conocimientos a las empresas, al tiempo que permitirá que jóvenes con escasez de recursos puedan formarse gracias a la proximidad de los centros universitarios. Pero hasta que se vaya creando esa nueva generación, la ubicación de prácticamente todo el campus en Ciudad Real está contribuyendo a hacer de la capital un centro de atracción para toda la provincia. El distrito universitario, situado junto a la línea de alta velocidad, una vía que frenará su expansión y que, en todo caso, dividirá en dos el campus, es también un importante foco inversor para la capital, en el que se gastarán cerca de 2.500 millones de pesetas hasta ver terminados los distintos edificios, casi todos ya en construcción e incluso alguno de ellos terminado.

El edificio de Químicas, destinado a las actividades de los profesores, organizados en los distintos departamentos, se pondrá en funcionamiento este año, y cuenta con 30 laboratorios y una biblioteca. Se trata de un edificio de 4.500 metros cuadrados, con dos plantas, en el que se impartirá la docencia de segundo y tercer ciclo.

Más de la mitad de nuestros universitarios optan por la Economía, el Derecho o las carreras técnicas.

Una segunda construcción, llamada edificio FEDER por estar financiando en su mayor parte

por dicho fondo estructural de CE, se espera pueda entrar en servicio a lo largo del próximo año para albergar los estudios de Ingeniería Química y Tecnología de los Alimentos, además de la investigación relacionada con el área química, objetivo principal para el que se constru-



HERRERA PIÑA

Juan Antonio León, a la izquierda, junto al Rector, Luis Arroyo

ye. En este centro se llevarán a cabo estudios de investigación aplicada al desarrollo (I+D) a través de acuerdos con empresas de la provincia o la región, o mediante los fondos que el MEC destina a este fin.

Un tercer edificio que albergará el campus será el centro de estudios jurídico-empresariales, sufragado, como actualmente dichos estudios, por el patronato que integran instituciones de la provincia. Comenzará a funcionar, previsiblemente a primeros del año próximo y tendrá un carácter interdepartamental, y en el recibirán docencia alrededor de 2.000 estudiantes de Derecho, Graduado Social, Económicas y Empresariales.

Por otro lado, el aula, que se abrirá también durante el curso 92-93, será el cuarto edificio del nuevo campus, con tres plantas y una finalidad exclusivamente destinada a la docencia para distintas carreras, de

acuerdo con la nueva concepción de la Universidad española.

Se está construyendo una biblioteca general, con capacidad para 2.100 estudiantes, cuya entrada en servicio no se prevé hasta el curso 93-94. Será una biblioteca para todas las disciplinas y estudiantes del Campus, en la que se incluirá también el área administrativa y de gestión de la universidad.

Un último edificio, destinado a Facultad de Letras, podría iniciarse durante el año 1995. Mientras se ter-

mina este distrito universitario, la idea del Rectorado consiste en ir albergan-

do en los nuevos edificios a los alumnos y estudios que existen actualmente, además de las nuevas carreras que se vayan poniendo en funcionamiento, de acuerdo con la propuesta de siete nuevas titulaciones que correspondieron a Ciudad Real.

***Ingeniería industrial superior,
segundo ciclo de Informática y
Físicas serán los nuevos estudios
que antes empezarán a impartirse***

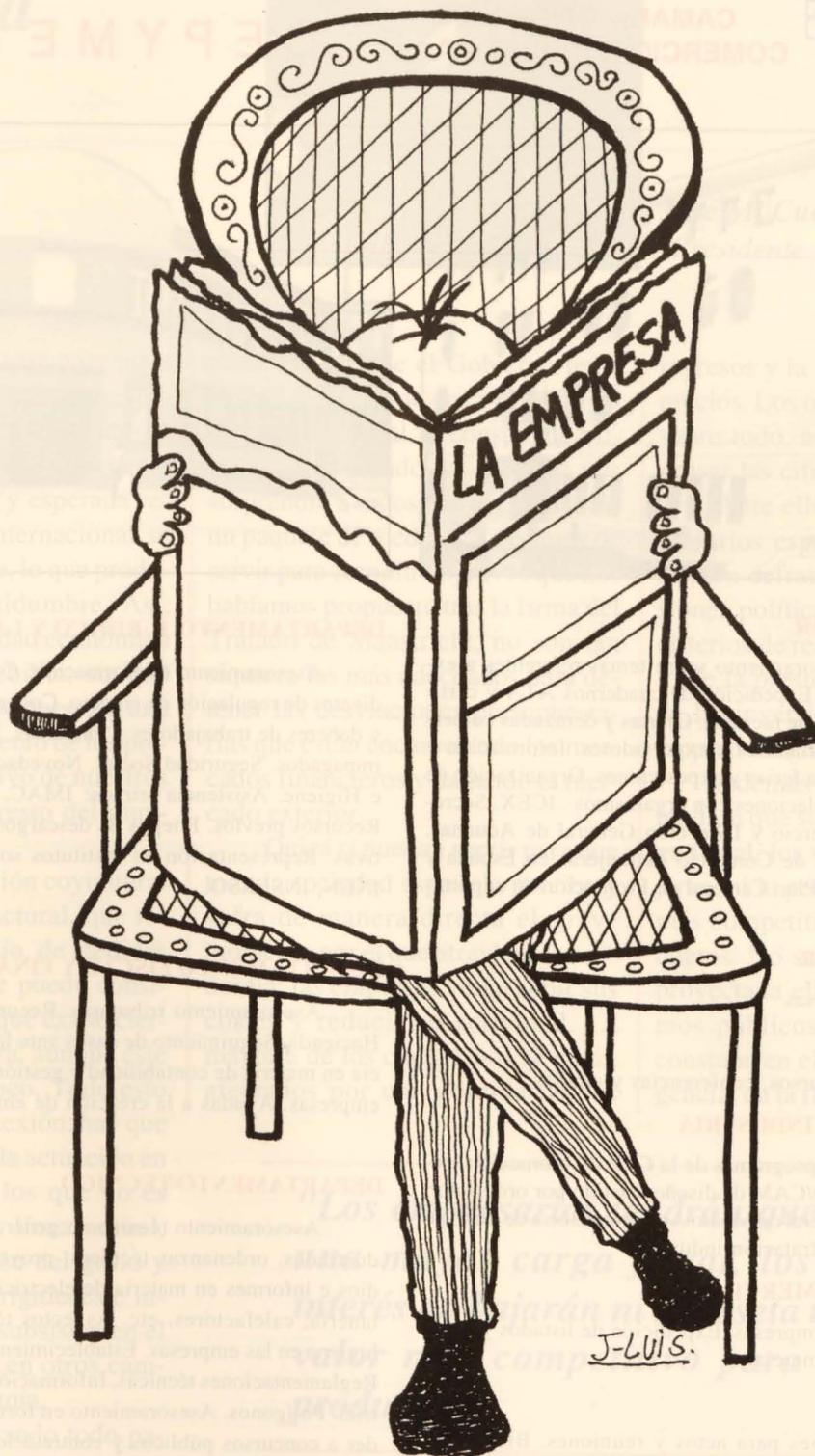
Emigrar para ser universitario

En 1990, cuatro de cada diez jóvenes de Castilla-La Mancha que deseaban cursar estudios universitarios debían salir fuera de la región para conseguirlo. Según el anuario de estadística universitaria del Consejo de Universidades correspondiente a 1990, tan sólo el 60,7 por ciento de los jóvenes con aspiraciones de realizar estudios superiores podía satisfacer en nuestra región este deseo, lo que hace de Castilla-La Mancha la comunidad con mayor porcentaje de emigración, sólo superada por La Rioja, con un 50 por ciento de salida de estudiantes fuera de dicho territorio.

La explicación de este fenómeno migratorio se encuentra fácilmente si se comprueba que carreras como Telecomunicaciones, Matemáticas o Arquitectura, situadas entre las siete que encuentran más fácil salida laboral en España, no se pueden cursar en nuestra región ni están tampoco incluidas en las nuevas titulaciones que se pondrán en funcionamiento en los próximos años. Si en lugar de tomar estas siete, se amplía el grupo hasta quince aparecen otras tres que tampoco se estudian en Castilla-La Mancha ni está previsto que se impartan (Ciencias Políticas, Farmacia y Veterinaria).

Entérese de lo que pasa en la
economía de su provincia

lea **la empresa**



(ya tenemos un mensual de economía en Ciudad Real)

AL SERVICIO DEL EMPRESARIO



**CAMARA OFICIAL DE
COMERCIO E INDUSTRIA**



CEPYME

**CONFEDERACION
PROVINCIAL
DE
EMPRESARIOS**



COMERCIO EXTERIOR

Información y asesoramiento sobre temas referentes a exportación e importación. Expedición de cuadernos ATA y certificados de origen. Visado de facturas. Ofertas y demandas comerciales. Relación de importadores y exportadores. Información y tramitación de asistencia a ferias y exposiciones. Organización de misiones comerciales. Relaciones con organismos . ICEX. Secretaría de Estado de Comercio y Dirección General de Aduanas. Relaciones con Cámaras de Comercio extranjeras en España y españolas en el exterior. Plan Cameral de Promoción de exportaciones.

COMERCIO INTERIOR

Creación de empresas

FORMACION

Organización de cursos, conferencias y charlas.

DEPARTAMENTO DE INDUSTRIA

Información sobre programas de la CEE de promoción tecnológica. Centro de CAD/CAM de diseño asistido por ordenador. Bases de datos. Plan Cameral de Medio Ambiente/Bolsa de Subproductos. Bolsa de subcontratación industrial.

DEPARTAMENTO COMERCIAL

Censo público de empresas. Expedición de listados y certificados. Información comercial.

OTROS SERVICIOS

Uso de instalaciones para actos y reuniones. Biblioteca, Hemeroteca, Euroventanilla.

DEPARTAMENTO JURIDICO Y LABORAL

Asesoramiento e información: Contratación laboral. Expedientes de regulación de empleo. Convenios colectivos. Derechos y deberes de trabajadores y empresas. Reclamación no judicial e impagados. Seguridad Social. Novedades legislativas. Seguridad e Higiene. Asistencia letrada: IMAC. Magistratura de Trabajo. Recursos previos. Pliegos de descargos en sanciones administrativas. Representación en institutos sociales. INSS, INSALUD, INEN, INSERSO.

DEPARTAMENTO FISCAL Y FINANCIERO

Asesoramiento tributario. Recursos ante el Ministerio de Hacienda. Seguimiento de casos ante la Administración. Asistencia en materia de contabilidad y gestión de empresas, creación de empresas. Ayudas a la creación de empleo.

DEPARTAMENTO TECNICO

Asesoramiento técnico en general (instalaciones, naves industriales, ordenanzas técnicas, proyectos de ingeniería). Estudios e informes en materia de electricidad, instalaciones de fontanería, calefactores, etc. Aspectos técnicos de la seguridad e higiene en las empresas. Establecimiento y apertura de industrias. Reglamentaciones técnicas. Información sobre localización industrial. Polígonos. Asesoramiento en formas y requisitos para acceder a concursos públicos y contrataciones del Estado.

La incapacidad para ajustar la economía



José Mª Cuevas
(Presidente de CEOE)

La economía española atraviesa por momentos especialmente preocupantes y más si tenemos en cuenta que la tan anunciada y esperada recuperación a nivel internacional se retrasa continuamente, lo que produce aún mayor incertidumbre. Así, tenemos que la actividad económica en nuestro país se debilita, sin que ello suponga, cuando menos, una reducción del crecimiento de los precios o del saldo negativo de nuestros intercambios con el resto del mundo.

No es una situación coyuntural y pasajera, sino estructural, que requiere, para su remedio, de medidas estructurales, y no se puede considerar irreversible, ya que existe cierto margen de maniobra, aunque éste se estreche poco a poco. Todo esto nos conduce a una reflexión: hay que llevar a cabo una rápida actuación en aquellos campos en los que no es posible continuar la línea actual, como son la expansión del gasto y déficit público, o las rigideces e intervencionismos que subsisten en el mercado de trabajo y en otros campos de nuestra economía.

Sin embargo, cuando todo pa-

recía indicar que el Gobierno tenía auténtica voluntad para corregir la trayectoria actual, el consejo de Ministros del pasado 21 de Julio nos sorprendió a todos con el anuncio de un paquete de medidas, que, lejos de servir para cumplir objetivos que nos habíamos propuesto tras la firma del Tratado de Maastricht, no son tan siquiera los más adecuados para detener las desviaciones presupuestarias que están encareciendo los mercados financieros y dañando el mercado exterior.

Quizá sí puedan servir para que toda la sociedad española perciba y sufra de manera directa el grave momento por el que atraviesa la economía: las empresas verán subir sus costes y reducir su actividad. La mayoría de los ciudadanos se verán afectados por una pérdida de sus

ingresos y la subida de impuestos y precios. Los más perjudicados serán, sobre todo, aquellos que van a enrosar las cifras del paro.

Ante ello, la CEOE y los empresarios españoles, en general, se sienten defraudados ante unas decisiones políticas que sólo atienden a criterios de recaudación con aumento de la presión fiscal, mayor caída de las inversiones y destrucción de empleo asegurado.

Además de que las empresas tendrán que soportar una mayor carga fiscal, los tipos de interés no bajaran, ni la peseta adquirirá un valor más competitivo para nuestros productos. No se han dado pasos en la proyectada eliminación de organismos públicos innecesarios, según constaba en el Programa de convergencia, en la flexibilización del mer-

"Los empresarios tendrán que soportar una mayor carga fiscal, los tipos de interés no bajarán ni la peseta tendrá un valor más competitivo para nuestros productos"

cado de trabajo, en la privatización de empresas públicas o en el incremento de la competencia de los sectores más inflacionistas, ni se observan medidas para evitar el despilfarro en el gasto de los agentes públicos territoriales.

Tampoco existe el menor atisbo de que se desee incentivar las inversiones empresariales más estratégicas, o que se pretenda impulsar la capacidad financiera de las empresas permitiendo la actualización de los valores de los activos de balances.

Pero las que resultan especialmente graves son las medidas adoptadas en materia de Incapacidad Laboral Transitoria, que algunas manifestaciones públicas, totalmente rechazables, pretenden fundamentar en lo que han dado en llamar "connivencias" entre empresarios y trabajadores, ocultando que el derecho a la prestación nace por la actuación de los Servicios Sanitarios de la Seguridad Social.

En los últimos años, se ha dado un progresivo descontrol por parte de los responsables públicos de esta prestación, cuya financiación, hay que recordarlo, corre a cargo de las cotizaciones sociales. Para intentar frenar el déficit de ILT, el Gobierno ha optado por la vía más fácil, es decir, aportar menos a la financiación de dicha prestación y que sean las empresas las que procedan a una aportación complementaria que, en términos anuales, equivaldría a otros 150.000 millones de pesetas.

Qué duda cabe que el Gobierno podría haber tomado medidas de mayor inspección, sancionando su-

puestos de fraude o solicitando la colaboración de las empresas. Pero, no. Es más sencillo que los gestores de la Seguridad Social desatienden el control de los procesos y opten por desplazar el coste económico, incorporando una carga financiera adicional de una prestación pública a las empresas, que atajan la indeseable situación actual.

En definitiva, habría que decir que el contenido del Real Decreto Ley 5/1992, en sus términos

actuales, consolidaría unas medidas negativas, especialmente para las pequeñas y medianas empresas, en el horizonte de la estabilidad económica y de nuestra convergencia con el resto de los países de la Comunidad Europea.

La CEOE y los empresarios españoles, en general se sienten defraudados ante unas decisiones políticas que sólo atienden a criterios de recaudación con aumento de la presión fiscal, con mayor caída de las inversiones y destrucción de empleo asegurado

BOLETIN DE SUSCRIPCION

Si desea recibir gratuitamente "LA EMPRESA", rellene este boletín y envíelo a:
Cámara de Comercio e Industria de Ciudad Real. c/. Lanza, 2. Apartado 306.
13080 Ciudad Real.

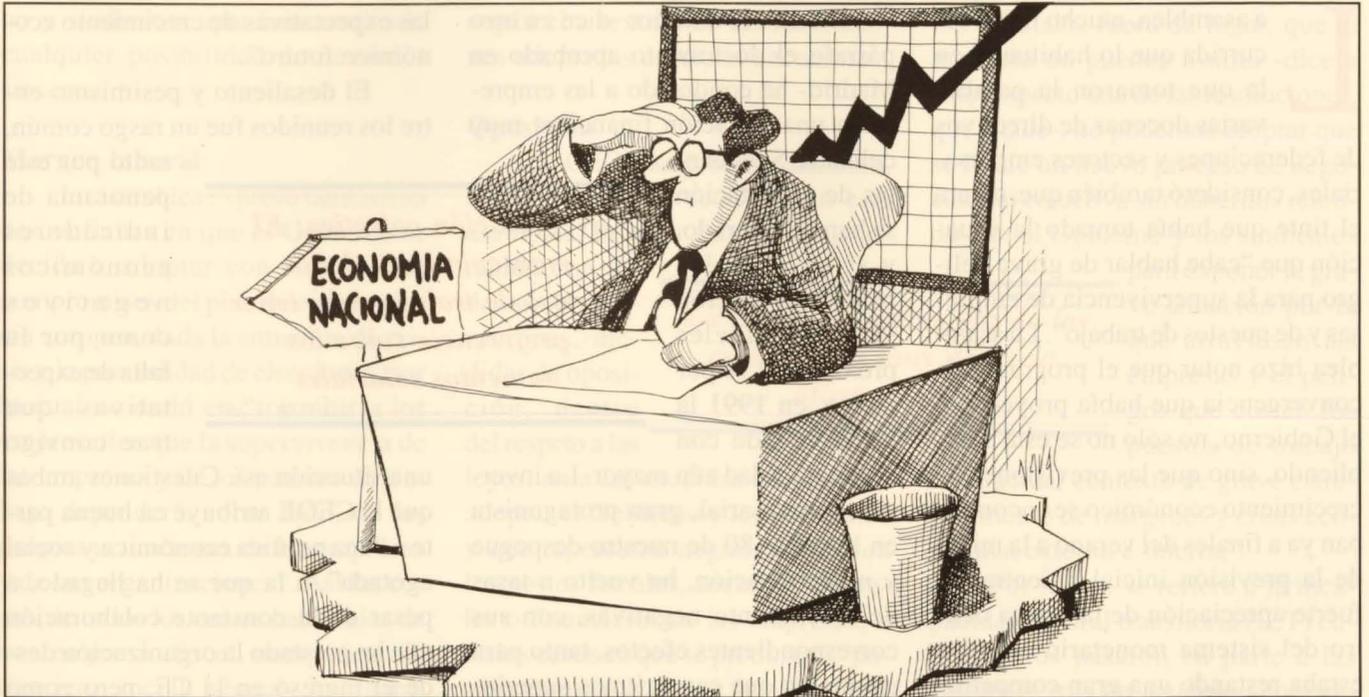
Nombre _____

Empresa _____

Dirección _____

Código Postal _____ Localidad _____

ASAMBLEA EXTRAORDINARIA DE CEOE



La empresa española, en el momento "más delicado" desde el ingreso en la CE

- *"El empresario se siente alarmado ante la inseguridad que provocan los constantes cambios en las decisiones del Gobierno", destaca la organización empresarial*

La situación empezó a deteriorarse desde principios de primavera. Todos los datos económicos que se daban a conocer eran negativos. El déficit comercial y el público se disparaban, la inflación no se controlaba, caía también la productividad industrial y las ventas al exterior y, como consecuencia de todo ello, el Estado necesitó más dinero, subieron los tipos de interés y aumentaron las cargas sociales e impositivas de las empresas. De modo que, cuando el pasado ocho de septiembre, se celebró la asamblea extraordinaria de CEOE con asistencia de casi 800 empresarios, las

críticas arreciaron por todas partes y los dirigentes de toda España reunidos en Madrid aprobaron una dura resolución sobre la situación económica que vive nuestro país en la que se asegura que "las empresas españolas están atravesando el momento más delicado en muchos años, desde la entrada en nuestro país en la CE", y que "el empresario se siente alarmado ante la inseguridad jurídica que se deriva de los constantes cambios en las decisiones gubernamentales, producidos sin orden ni concierto racional alguno".

ASAMBLEA EXTRAORDINARIA DE CEOE

La asamblea, mucho más concurrida que lo habitual y en la que tomaron la palabra varias docenas de directivos de federaciones y sectores empresariales, consideró también que, tal era el tinte que había tomado la situación que "cabe hablar de grave peligro para la supervivencia de empresas y de puestos de trabajo". La asamblea hizo notar que el programa de convergencia que había proyectado el Gobierno, no sólo no se está cumpliendo, sino que las previsiones de crecimiento económico se encontraban ya a finales del verano a la mitad de la previsión inicial, mientras la fuerte apreciación de la peseta dentro del sistema monetario europeo estaba restando una gran competitividad exterior a las empresas.

"Todo lo anterior -dice en otro párrafo el documento aprobado en Madrid- ha conducido a las empresas a una situación financiera muy delicada. Sus cuentas de explotación se han deteriorado, y si en 1990 los beneficios cayeron ya en niveles próximos al 30 por ciento, en 1991 la caída ha sido con toda seguridad aún mayor. La inversión empresarial, gran protagonista en los años 80 de nuestro despegue y modernización, ha vuelto a tasas de crecimiento negativas, con sus correspondientes efectos, tanto para el empleo que cae a ritmos superiores al uno por ciento anual, como para

las expectativas de crecimiento económico futuro".

El desaliento y pesimismo entre los reunidos fue un rasgo común, tanto por este panorama de indicadores económicos negativos como por la falta de expectativas que trae consigo

Negociación colectiva: El mantenimiento de los puestos de trabajo debe tener preferencia sobre los aumentos salariales

una situación así. Cuestiones ambas que la CEOE atribuye en buena parte a "una política económica y social agotada", a la que se ha llegado, a pesar de la constante colaboración que ha prestado la organización desde el ingreso en la CE, pero como consecuencia de la actitud de Gobier-

SOLO CUANDO LA PERFECCION ES LA META
SE PUEDE CREAR UN COCHE ASI.



NUEVO ROVER SERIE 800
EN LOS LIMITES DE LA PERFECCION.

De 3.685.000 a 4.860.000 ptas.*

*Precio final recomendado, IVA y transporte incluidos.



Concesionario Oficial: **AUTOMOCION MASER, S.L.** Polígono Industrial
Ctra. de Toledo, Nave 28. Tel.: 25 22 51. Ciudad Real. Y su Red de
Agentes en toda la provincia.



ASAMBLEA EXTRAORDINARIA DE CEOE

no y sindicatos, que han arruinado cualquier posibilidad de acuerdos sinceros.

Margen laboral

La asamblea expresó también su desconfianza en que el Gobierno se decida a adoptar con firmeza los compromisos del plan de convergencia europea, dada la situación de crisis y la proximidad de elecciones, por lo cual no dudó en "transmitir a los empresarios que la supervivencia de las empresas y de los puestos de trabajo dependerá, sobre todo, de las propias actuaciones de las empresas y de sus organizaciones". Así las cosas, de todos los costes habituales de una empresa -fiscal, energético, financiero, social, laboral-, la organización considera que sólo en este último podrá haber margen operativo en los próximos meses, ya que en los demás existen por lo general unos índices superiores a la media de los países de la Comunidad Europea.

La asamblea, de carácter extraordinario, decidió formular una nueva oferta de negociación global y diálogo tanto al Gobierno como a los sindicatos "para examinar la gravedad de la situación y sus causas, y acordar las medidas más eficaces y urgentes que permitan recuperar la competitividad de las empresas",

según cita textual de las resoluciones adoptadas en dicho encuentro.

Oposición

La CEOE se propone también, siempre según lo acordado en esta asamblea, llevar a cabo, en colaboración con todas sus organizaciones, medidas de oposición, dentro del respeto a las

leyes, ante las medidas que puedan adoptar el Gobierno y los sindicatos y que repercutan negativamente en los costes fiscales, sociales, laborales o financieros de las empresas, o en los casos en que se produzcan "posible excesos o abusos del sector público sobre la actividad de las empresas".

Convenios

Respecto a la negociación colectiva, la asamblea recomendó que se intente lograr la estabilidad o reducción de los costes laborales, de manera que se dé preferencia al mantenimiento de los puestos de trabajo, frente a las solicitudes de elevación de los salarios o de cotizaciones sociales. "No podemos responsablemente provocar descensos en el empleo por haber asumido aumen-

tos salariales fuera de lugar, que el mercado no pueden asumir -dice a este respecto una de las resoluciones, que añade-, no podemos aceptar que se inicie un nuevo proceso de negociación colectiva sin habernos reunido con el Gobierno y los sindicatos

para exponer la grave situación por la que atraviesan las empresas y el peligro que corren los puestos de trabajo en el actual contexto de grave estrechamiento de márgenes y crisis económica externa e interna".

Por lo que se refiere a la incapacidad laboral transitoria (ILT) cuyos gastos pasaron en parte a las empresas tras un acuerdo adoptado por el Gobierno en el mes de julio, la asamblea decidió realizar una oferta de negociación al Ejecutivo con el propósito de que, en el caso de que las Cortes no reformen el proyecto de ley, exista un equilibrio entre las nuevas obligaciones que han adquirido las empresas y el control de la gestión de esta prestación, para poder eliminar el absentismo y controlar el fraude. Se trataría, en concreto, de la posibilidad de que fueran mutuas patronales, y no la Seguridad Social, las que gestionaran esta prestación social.

La situación financiera de las empresas es muy delicada, afirma CEOE

concesionario oficial

les mut de Cartier

París

concesionario oficial

LONGINES



AGENTE OFICIAL

Ω
OMEGA

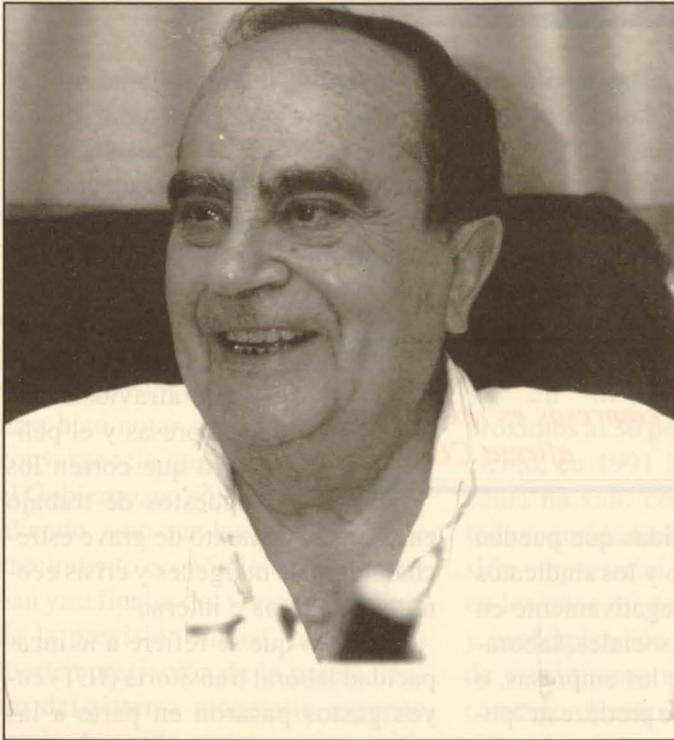
Joyería

MACARFE

AVDA. DEL REY SANTO, 4

☎ 21 11 99

13001 CIUDAD REAL



HERRERA PIÑA

Alfonso Huertas del Alamo

Alfonso Huertas: un empresario que ha llegado más lejos de lo que esperaba

● *Malagonero inquieto, botones antes que empresario, este autodidacta setentón se metió en el mundo de las conservas para sacarle partido a la rica huerta de su pueblo*

Si es posible ser botones a los doce años, forzado por la muerte del padre y la necesidad de llevar dinero a casa, para acabar montando por sí solo una de las principales empresas conserveras de la provincia, entonces esta es la historia de Alfonso Huertas del Alamo, un malagonero septuagenario, fumador de puros, inquieto pero de aspecto tranquilo, que se decidió a transformar los frutos de la rica huerta de su pueblo "pinchado" por un amigo murciano que le reprochaba que fueran siempre empresas de fuera las que enlataban los afamados melocotones de Malagón. Hijo y nieto de panaderos, él nunca quiso saber nada con la harina y, antes de cumplir los veinte años, empezó a ganarse la vida por sí mismo con una droguería. "Para ser empresario -afirma- hay que tener mucha vocación y ser muy tenaz, porque hay que ver los palos que me he llevado". Sin embargo, ahora, con 70 años recién cumplidos, sólo puede estar satisfecho de su trayectoria porque su empresa, dice con seguridad este hombre de carácter jovial, ha llegado más lejos de lo que él había imaginado.

Me metieron de botones a los 12 años porque la panadería no me gustaba y estuve trabajando de chico de los recados en la fábrica de M. Barroso hasta que terminó la guerra. Allí aprendí todo lo que sé", recuerda Alfonso Huertas, autodidacta completo y gran defensor del asociacionismo empresarial, actitud que le llevó a presidir el entonces llamado sindicato de Frutas y Productos Hortícolas durante once años, a ser directivo de la asociación provincial y nacional de trabajadores autónomos y miembro del pleno de la Cámara de Comercio entre 1976 y 1980.

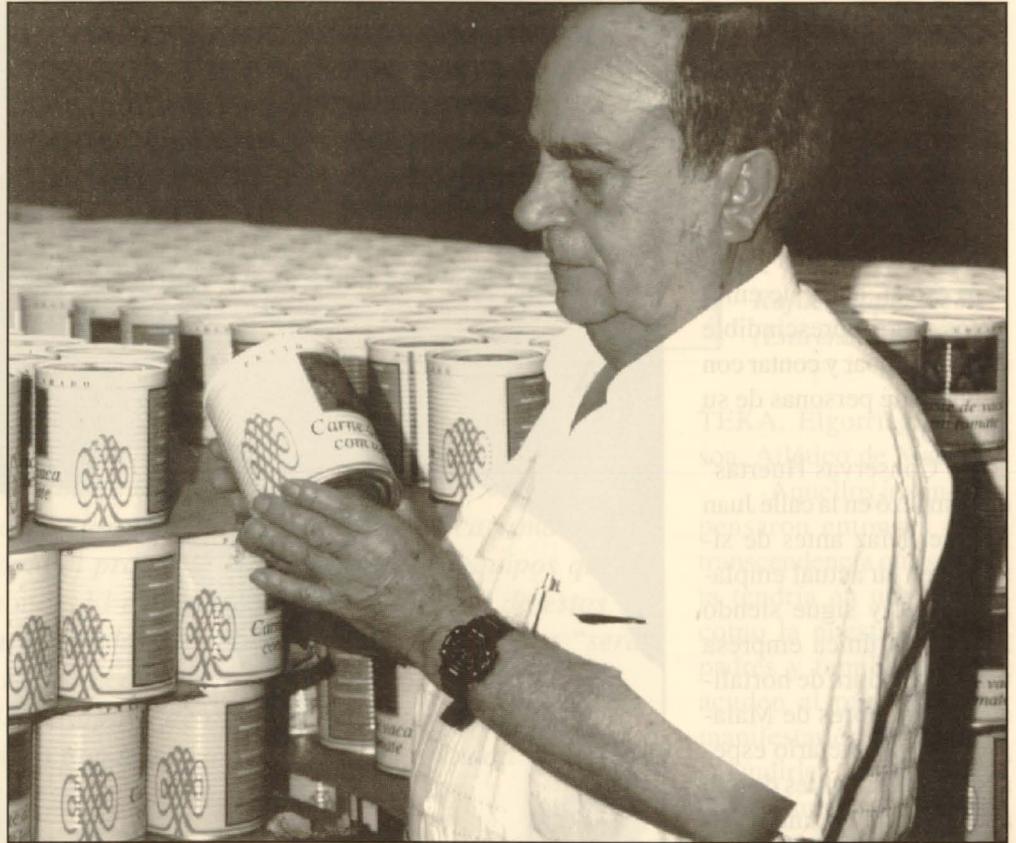
Su carácter empen-

dedor empezó a demostrarlo cuando, con menos de 20 años, se decidió a montar una tienda de droguería en la que trabajaba también uno de sus cuatro hermanos, gracias a 15.000 pesetas que le dio su madre.

Corrían los años 50 y a Huertas le tocó vivir el esplendor de la huerta malagonesa, los años en que aquí, al decir de muchos, se criaba el mejor melocotón de España, y prueba de esta calidad y abundancia fue que los industriales conserveros de Murcia se acostumbraron a venir a esta localidad para comprar las materias primas que luego transformarían en la región levantina. "Uno de ellos -recuerda- se hizo muy amigo mío-. Iba mucho por la droguería y no hacía más que pincharme diciendo que por aquí no había fábricas de conservas y todo se lo tenían que llevar ellos. Malagón era entonces el Aranjuez de la Mancha, como le han llamado".

Melocotón en almíbar

Así que Huertas se



HERRERA PIÑA

"Hay que ser cabezón y tenaz para seguir adelante"

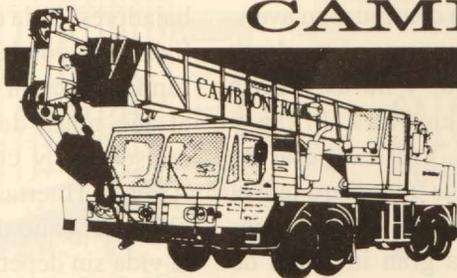
decidió a enlatar melocotón en almíbar sin abandonar completamente la droguería. Pero sus primeros pasos en esta actividad se cortaron a los dos o tres años, pues el vergel malagoneño se vino abajo sin que todavía sepa nadie acertar la razón exacta. Sin

embargo, "yo opté -añade- por seguir con las conservas y mi hermano se quedó con la droguería". Puesto a hacer conservas, eligió un plato típico, el asadillo, porque el pisto ya lo estaba haciendo un colega de Bolaños y Alfonso Huertas quería innovar, ser

original. Después vendrían las lentejas, la fabada, y hasta un total de doce platos distintos que elabora en la actualidad, y que vende por todos los rincones de España, e incluso los exporta a través de un intermediario de Zaragoza.

Y, como quizá no

**GRUAS
CAMBRONERO**



- ▣ GRUAS AUTOPROPULSADAS
- ▣ TODO TERRENO - RAPIDAS
- ▣ CAMIONES BASCULANTES CON GRUA 4 X 4

Polígono Industrial carretera de Carrión, s/n. Apartado 354 CIUDAD REAL
Teléfonos: 25 22 12 - 25 22 08 - (Particular) 21 19 44

podía ser de otra manera en un hombre con esta trayectoria de autodidacta y autosuficiente, Alfonso Huertas se decidió a cocinar él mismo los platos, él se encargó de darles el punto y la fórmula justa, pero eso sí, antes de enlazarlos, era imprescindible darlos a probar y contar con el juicio de personas de su entorno.

"Conservas Huertas" que empezó en la calle Juan Manuel Díaz antes de situarse en su actual emplazamiento, y sigue siendo hoy día la única empresa transformadora de hortalizas y legumbres de Malagón y su propietario espera embarcarse antes de que acabe el año en una renovación y ampliación de sus instalaciones para adecuarlas a todas las exigencias de la Comunidad Europea. Alfonso Huertas ve ahora con orgullo cómo en su pueblo, no sólo se transforman los productos, sino que ahora es él quien tiene que recurrir en ocasiones a Murcia u otras regiones para comprar la materia prima de su industria y obtener aquí el valor añadido.

Cabezón, tenaz

Por eso, cuando contempla su trayectoria no tiene por menos que estar satisfecho, aunque no olvidé "los palos que me he llevado", los impagados y los momentos de crisis que ha tenido que superar hasta



HERRERA PÍÑA

Alfonso Huertas, satisfecho de su trayectoria

llegar a hoy. "Siempre he estado satisfecho en mi vida -afirma- he tenido momentos muy malos en los que pensé en abandonar pero he sido siempre muy cabezón y muy tenaz, y quizá por eso estoy ahora aquí".

A pesar de su edad, aunque quizá basta con conocerlo para saber que él

es así, Alfonso Huertas no ha dudado en los últimos años en continuar su aventura empresarial en el extranjero, y ha asistido a ferias en París, Milán y Berlín. Y eso a pesar de que tiene muy claro que el Mercado Unico no supondrá una gran invasión de conservas extranjeras, porque "el consumidor es-

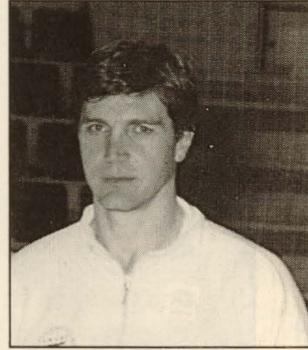
pañol está acostumbrado al gusto y a la cocina nuestra y no acepta fácilmente platos de otros países. Nuestro sector de conservas -opina- tiene un gran futuro, pero siempre que se cuide mucho la calidad".

La huerta de Malagón ya no es ni la cuarta parte de lo que era hace 20 o 30 años, pero todavía quedan buenos tomates en Fernancaballero y pimientos en Infantes para una empresa de conservas como la de este malagonero emprendedor, que lamenta ver en lo que ha quedado la antaño boyante agricultura de su pueblo. "Los murcianos -recuerda- nos decían que la tierra que tenemos es tan buena que a ellos les podía servir casi de abono".

"Como empresario -resume Alfonso Huertas- he llega-

do a un sitio que ni yo mismo me esperaba. Yo no contaba con esto". Y esto es una empresa de 16 trabajadores, en la que ya trabajan los dos hijos de su fundador, de la que salen al año miles de botes de conservas, y con la que Alfonso Huertas ha cumplido su sueño de ganarse la vida sin depender de un salario y sacándole partido a los frutos de su tierra.

Caserío Vigón: La aventura de estar en la élite del deporte



Rafael López León
(Entrenador)

El entrenador del Caserío Vigón, Rafael López León, relata en este artículo la transcendencia social y deportiva que ha ido adquiriendo en Ciudad Real este joven equipo de balonmano, fundado en 1980, y que en esta temporada se enfrentará a las "formaciones deportivas más carismáticas de la geografía española", como el propio "Rafa" define a los equipos que componen la división de honor. El entrenador elogia el trabajo de estos jóvenes deportistas y anuncia que la temporada que ahora comienza "será a todas luces muy dura". López León, que asegura que su equipo espera ser "más que un club", pide el apoyo de aficionados, comercios y empresas, "para que el barco donde se ha metido toda la ciudad no se venga abajo".

La Asociación Cultural y Deportiva CASERIO VIGÓN es un equipo de balonmano que durante la temporada actual (1992-93) participará y competirá, con toda la élite del deporte, en la llamada categoría de Oro del balonmano español.

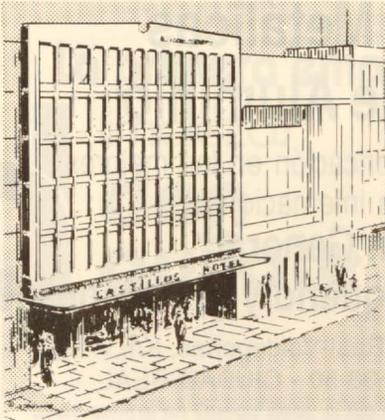
Muchos años han tenido que pasar hasta conseguir esta meta tan ansiada por todos. Cuando en el año 1980 se formó el primer equipo, nadie podía imaginar que aquel principio serviría como germen y armazón en un futuro no muy lejano de un equipo que militase por derecho

propio en la máxima categoría nacional, es decir que, a partir de ahora, en Ciudad Real nuestro equipo tendrá que luchar domingo tras domingo contra las formaciones deportivas más carismáticas de la geografía española, cómo pueden ser el F.C. Barcelona, Club deportivo

TEKA, Elgorriaga Bidasoa, Atlético de Madrid...

-Aquellos jóvenes no pensaron entonces en la transcendencia que su gesta tendría en una ciudad como la nuestra. Ahora, padres y familias enteras acuden al pabellón para manifestarles su apoyo y aplaudirles en sus evoluciones durante el juego, los niños les piden autógrafos cuando están cerca, los jóvenes ven en ellos a los ídolos que intentan emular.

Toda una ciudad, incluso, me atrevería a decir, toda una provincia, tiene los ojos puestos en ellos. Por todos los lugares son conocidos y en todos escuchan la voz de sus amigos y conocidos que los animan



RESTAURANTE-HOTEL CASTILLOS

Dirección: AURELIO BORJA

SALONES PARA :

- REUNIONES DE EMPRESA • CONGRESOS Y EXPOSICIONES
- CONVENCIONES • CELEBRACIONES • BODAS Y BANQUETES
- COMUNIONES • FIESTAS INFANTILES

Avda. Rey Santo, 6 • Telf. 21 36 40 • 13001 CIUDAD REAL

y alientan para que su esfuerzo no caiga en saco roto, deseándoles suerte en esta nueva categoría que estrenamos este año, y de la que todos sabemos nos exigirá un intenso ritmo de trabajo y elevadas cotas de rendimiento.

Los atletas que han formado parte de los diversos equipos que, año tras año, han defendido los colores del CASERIO VIGÓN, han marcado, con el esfuerzo y sacrificio que exige el alto rendimiento, una nueva forma de entender y de pasar por la vida. El Deporte y la competición les han servido para mejorar en su desarrollo integral como personas y también les han ayudado, seguramente, a una mejor integración en la sociedad que nos ha tocado vivir. Estos valores, que son intrínsecos al deporte, sirven para que todos los jóvenes que vienen por detrás y otros muchos sean cada vez más sanos más cívicos.

Un equipo de élite en una ciudad sirve para aumentar la participación



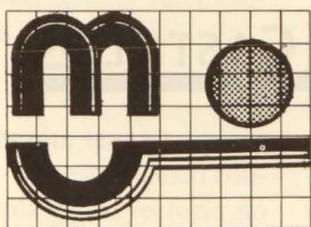
Equipo que consiguió, la temporada pasada, el ascenso a División de Honor

deportiva de sus ciudadanos, y una ciudad que hace deporte, sin duda alguna mejora la calidad de vida de todos sus habitantes.

Actualmente, el CASERIO VIGÓN se encuen-

tra en plena pretemporada, inmerso en un gran reto que vamos a tener la oportunidad de afrontar con la máxima ilusión, aunque sabemos que el esfuerzo será grande, los sacrificios

numerosos y que no siempre nos saldrán las cosas como pensamos, pero, aún así, nuestra responsabilidad respecto al trabajo y a nosotros mismos estará por encima de cualquier otra



**metalicas
vigo s.a.**

Estructuras Metálicas Carpintería de Aluminio

(Sistemas exclusivos de fabricación en las mejores marcas nacionales e internacionales)

Cerrajería en General

Servicio de Grúas en pequeño y gran tonelaje

FABRICA Y OFICINAS: Ctra. C. Real-Valdepeñas, Km. 1'600
Telfs. 22 72 50/54 - Fax: 25 33 50 - CIUDAD REAL



por nuestros orígenes, por nuestra tierra, y así hemos formado un equipo muy joven y hemos mantenido al máximo a todo el grupo de jugadores del año anterior, los cuales forman un bloque importante de hombres de nuestra tierra, porque con ellos es con los que tenemos que trabajar. Igualmente, hemos formado y potenciado toda una estructura de equipos y categorías inferiores, porque queremos ser también "más que un club".

Analizar las posibilidades del equipo nos lleva inmediatamente a compararlo con las demás formaciones y sin duda, pasa por analizar algunos criterios básicos como son: La experiencia de jugadores en esta nueva categoría, la juventud y las medidas antropométricas, el potencial económico y la propia experiencia del club en división de honor, el apoyo de los aficionados, la fuerza en la Real Federación Española..., valorando todos estos puntos, el equipo, en cuanto a nivel

de juego que desarrollará durante la competición, será una incógnita.

Nuestro equipo es una formación joven, con poca experiencia en la división, con pocos jugadores que han actuado de forma asidua en dicha categoría, aunque también podemos decir que es positivo que los jugadores están cada vez más maduros, que están con mucha ilusión, que van a luchar con total entrega y que, además están convencidos que debemos trabajar en equipo, donde el colectivo esté por encima de las individualidades, porque aquí radicará nuestra fuerza para afrontar esta temporada que será a todas luces muy dura. El objetivo inmediato es conseguir mantener la División de Honor.

A partir de ahora nos queda sentir el apoyo, que otros años ha sido tan grande, de los aficionados y también de las empresas y comercios, y de los industriales, para que el barco donde se ha metido toda la ciudad no se venga abajo.

circunstancia.

Nos hemos introducido en un mundo disparatado donde el dinero, el mercado de jugadores, los intereses ocultos, la comercialización de empresas, la

sponsorización, los intereses comerciales y el marketing priman sobre todo, incluso sobre el propio deporte, pero nosotros hemos apostado por la racionalización, hemos luchado

La primera empresa de limpiezas de la Región

limpiezas
**don
quijote**
s.l.

- ▼ Centros hospitalarios
- ▼ Establecimientos públicos y privados
- ▼ Regeneración de moquetas por inyección
- ▼ Limpieza de fachadas en toda su altura
- ▼ Tratamiento de suelos
- ▼ Limpieza post-obra

Sede central en Ciudad Real: c/ Río 4, semiesquina Toledo, 51 - Telfs. 22 92 43 - 23 07 45 - Fax. 22 91 09
Delegación en Albacete: c/ Gómez Gil, bajo 1 Tel./Fax. 967-50 69 90

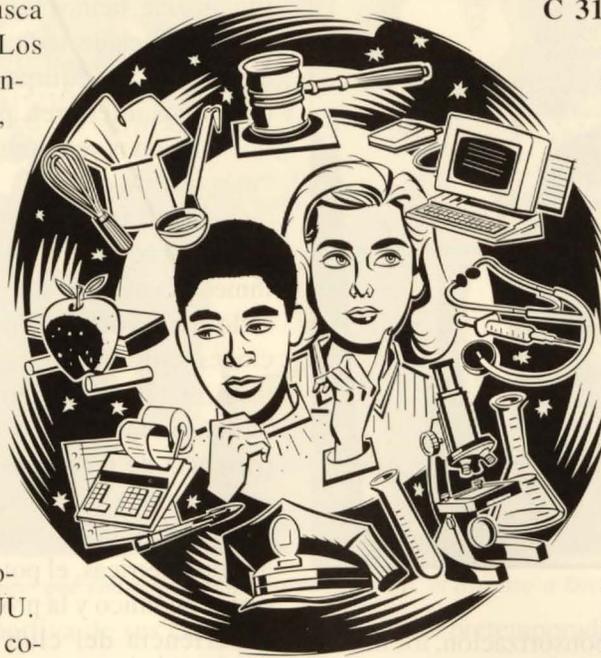
Esta Sección recoge ofertas/demandas de negocio o de importación/exportación, principalmente de países de la Comunidad Europea. Si está usted interesado en alguno de estos anuncios puede obtener más información, o el teléfono o fax de contacto a través de la Euroventanilla del Instituto de la Pequeña y Mediana Industria (IMPI-ICEX) (Teléfs. 91-5829300-5829339), o llamando a la Cámara de Comercio e Industria de Ciudad Real. Es importante que cite la referencia.

C 300/92 Empresa francesa busca fabricantes de mercería. Los productos que desea son: encajes, cremalleras, botones, elásticos, hilos de algodón y de poliéster.

C 301/92 Empresa griega que fabrica y comercializa productos y piezas de mobiliario de cocina, especialmente frentes para armarios en madera, contrachapado y paneles con revestimiento de melamina. tiene gran capacidad de producción y exporta a EE.UU. Fabrica otros accesorios de cocina. Busca socios dentro del sector del mueble y madera. Desearía cooperación para desarrollar una red de distribución, intercambiar tecnología y Know-how, promover investigación y desarrollo conjunto y obtener patentes y joint-ventures.

C 312/92 Empresa portuguesa especializada en la concepción, fabricación y montaje de instalaciones frigoríficas agroalimentarias, busca socio financiero para participación o joint-venture.

C 316/92 Empresa Portuguesa fa-



bricante de muebles de cocina y cuartos de baño, cunas, parques, sillas, para bebés y camas, quiere vender sus productos, establecer acuerdos comerciales y ceder una parte de su capital.



C 317/92 Negociante británico de productos para animales: galletas, cacahuets, etc. se ofrece como agente en el Reino Unido para fabricantes e importadores de estos productos.

C 318/92 Fabricante británico de sistema de apertura a distancia, de alarmas para ascensores y equipos de telecomunicación para el cuidado de personas de edad y disminuidos, busca distribuidores o socios para asociación en participación susceptible de asegurar el servicio en el campo electrónico.

C 322/92 Importante empresa belga de importación y exportación de flores y plantas artificiales, de trajes de sport y accesorios de moda, desearía entrar en contacto con empresas que deseen asegurar la difusión de sus productos en Europa. La sociedad belga puede servir de distribuidor o agente.

C 323/92 Empresa griega fabricante de cintas elásticas para trajes y ropa interior de todo tipo. Exporta a Alemania, Francia e Italia. Solicita socios para intercambiar redes de distribución y obtención/concesión de representaciones mutuas. Tam-

bién desea participar en una Joint-Ventur con reparto de producción.

C 326/92 Empresa griega fabricante de cortinas. Tiene un equipo de alta calidad y capacidad tecnológica. Exporta a muchos países. Busca socios dentro de la industria textil y de ropa para el hogar. Desea colaboración para asignar o crear redes de distribución, investigación, desarrollo tecnológico e intercambio de Know-how. Está también interesada en la adquisición de derechos de producción.



C 330/92 Empresa italiana especializada en ladrillos en tierra cocida para suelos y muros, busca cooperación financiera.

C 331/92 Agencia italiana con una amplia red de representantes bien introducidos en el sector de ropa para hombres, mujeres y niños, busca fabricante de ropa.

C 332/92 Empresa marroquí desearía crear una unidad de fabricación en medias de nylon y entrar en contacto con una firma extranjera del mismo sector.

C 333/92 empresa brasileña cuya actividad es el mercado agrícola, bebidas y alimentos, fabrica salsa de aceite de guisantes, bolas de soja y jabón, busca cooperación para transferencia de tecnolo-

gía para fabricación de lubricantes para conservar alimentos y joint-venture para fabricación de soja, salvado y leche.

C 339/92 empresa griega fabricante de calentadores de agua, eléctricos, calentadores rápidos, calderas, paneles de energía solar y paneles solares para uso doméstico, desea ampliar su red de ventas en los países de la CEE a través de colaboraciones mutuamente beneficiosas. Le interesa alcanzar un joint-ventura en el sector de la produc-

ción y comercialización. También le interesa cooperación con empresas dedicadas a la fabricación y almacenamiento de calentadores de agua.

C 342/92 Empresa griega dedicada a elaborar productos de plástico desechables, alimentos y bebidas (vasos, platos, tarrinas y yogures, etc.) Su equipo cuenta con un extrusor y máquinas de moldeado térmico. Exporta a varios países. Desea cooperar para intercambio de redes de distribución y servicios y la creación de un joint-venture para elaborar nuevos productos de embalaje. Los socios potenciales serían fabricantes de productos similares, distribuidores y empresas de productos lácteos.





NEGOCIACION COLECTIVA. 1992

Durante el presente año la Confederación Provincial de Empresarios ha firmado los siguientes convenios colectivos provinciales:

LIMPIEZAS:

Duración: 2 años

Incremento Salarial: 1º año: 60.000 ptas. a las tablas 2º año: 60.000 ptas, a las tablas

Plus de Transportes: 3.000 ptas.

Plus de Asistencia 15.000 ptas. en cada semestre.

I.L.T.: 100% en el primer proceso

TRANSPORTES:

Duración: 1 año

Incremento Salarial: 90.000 ptas. al año, cotizables

Plus de Transporte: 1.000 ptas. mensuales por 11 pagas

Dietas: 6%

Otros conceptos económicos: 7%

Revisión: Exceso 6,5%

SIDEROMETALURGIA:

Duración: 2 años

Incremento Salarial: 1º año: 7,5% - 2º año: IPC + 1,75%

Jornada: 1º año - 1805 h. - 2º año - 1800 h.

Plus convenio de equiparación de 57.000 ptas. distribuidas en 28.500 en 1992 y 28.500 para 1993.

Otros conceptos económicos: 7,5%

COMERCIO EN GENERAL :

Duración: 2 años

Jornada: 1.818 H.

Incremento S.: 1992 - 6.500 ptas. todas las categorías - 1993 - 6.500 ptas. todas las categorías.

Cláusula de Garantía: IPC + 1,5

DERIVADOS DEL CEMENTO:

Duración: 1 año

Jornada: 1.810 h.

Incremento S.: 8%

Cláusula de Garantía: IPC + 2

PASTELERIA: (Se ha firmado este año por primera vez)

Duración: 2 años

Jornada: 1826 h.

Incremento Salarial: para 1993 un 6% sobre tablas 1992

A estos Convenios Colectivos habrá que añadir, aquellos otros que el pasado año fueron firmados para 2 años: 1991 y 1992: • MADERA Y CORCHO • COMERCIO TEXTIL • DISTRIBUIDORES DE G.L.P. • PANADERIA • CONSTRUCCION.

Queda aún pendiente de firmar el Convenio Colectivo de ACEITES Y SUS DERIVADOS.

Bolsa de subcontratación industrial: Ofertas

Las empresas que figuran a continuación forman parte de la Bolsa de Subcontratación Industrial de la Cámara de Comercio e Industria de Ciudad Real, un sistema pensado para poner en contacto a empresas que deseen hacer trabajos para otras (subcontratistas), o que busquen a otras industrias para que les hagan trabajos secundarios (contratistas). Dicha bolsa se refiere a los sectores de metal, madera, textil, electricidad, química, construcción, ingeniería y plástico. Si lo desea, puede incluirse usted, gratuitamente, en dicha bolsa, y entrar en contacto con otras empresas de la provincia, de España o de otros países de la Comunidad Europea. Su oferta o demanda se incluirá en esta sección en próximos números de nuestro mensual de economía. En este se recoge solamente una parte de dicha bolsa. Todas las empresas que figuran a continuación se ofrecen a realizar los trabajos que se especifican.

EMPRESA	Dirección	Población	Teléfono	Persona Contacto
METALICAS VIGO, S.A. Actividad de subcontratación	Ctra. C. Real-Valdep., km. 1.600 Estructuras metálicas, carpintería de aluminio, cerrajería, sistema de grúas todo terreno A.T. en pequeño y gran tonelaje.	CIUDAD REAL	22 72 50	VICENTE GOMEZ
CYESMAR, S.L. Actividad de Subcontratación	c/. Calvario, 102 Ferralla para la construcción: elaboración y montaje.	13160 TORRALBA DE CVA.	81 03 01	ANTONIO MARTIN SANCHEZ
GALVANIZADOS, S.L. Actividad de subcontratación	Ctra. Argamasilla, km. 1,5 Zincado sobre hierro en medidas 4x2x1 m. máximo. Zincado de tornillería, varillas y flejes y cierres de bidones.	13700 TOMELLOSO	51 51 12	ALFONSO ORTIZ
TORYTRANS, S.L. Actividad de subcontratación	c/. Bolaños, 49 Fabricación de transformadores toroidales y lineales.	13270 ALMAGRO	88 22 31	JOSE CAMBRONERO
AISFERSA, S.L. Actividad de subcontratación	ctra. Argamasilla, s/n. Fabricados de bloques y planchas de poliestireno expandido, bovedillas de forjados en poliestireno expandido.	13700 TOMELLOSO	51 34 07	FERMIN TOLEDO CEPEDA
HISPANO-MONTAJES, S.L. Actividad de Subcontratación	c/. Virtud, 14 Fabricación y construcción de naves industriales. Montajes de infraestructura hidráulica en polígonos y poblaciones. Fabricación de tramos para bombas sumergidas.	13200 MANZANARES	61 07 07	JUAN GOMEZ-PASTRANA
HERMOLUZ, C.B.. Actividad de Subcontratación	Molinos, 42 Rótulos de neón, letra corpórea en latón, bronce, metacrilato, acero y chapa galvanizado. Carrocerías para vehículos industriales. Cierres metálicos y automatismos. Puertas garaje.	13640 HERENCIA	57 19 13	VALENTIN GOMEZ-CALCERRADA
CARPINTERIA CESMAR, C.B. Actividad de Subcontratación	c/. Manzanares, nº 60 Carpintería en general. Mobiliario de cocina y otros.	13160 TORRALBA DE CVA.	81 05 42	
INTEC, C.B. Actividad de subcontratación	Avda. Constitución, 9 Construcciones metálicas, conjuntos electromecánicos bajo proyecto, instalaciones industriales frío-calor, instalaciones eléctricas.	13079 LA SOLANA	63 30 38	JOSE MARIA REGUILLO DEL REY
TORNEADOS ROMERO, S.C. Actividad de Subcontratación	Camino Matabestias, 7 Torneados de madera	13270 ALMAGRO	86 07 52	SACRAMENTO ROMERO
INDUSTRIAS MORA, C.B. Actividad de subcontratación	Ctra. Las Labores, s/n. Picas de toma de tierra en acero/cobre de 50-300 michas de cobre, D=12-18 mm., L=500-600 mm., grapas y accesorios. Fabricados brazos alumbrado público.	13670 VILLARRUBIA OJOS	89 62 33	NICASIO PAULINO MORA
GROPEMAR, C.B. Actividad de Subcontratación	Peñarroya, 10 Trabajos de mecanizado y montaje industrial. Maquinaria para industria y terrazo y derivados. Especialistas en micrograno monocapa.	13700 TOMELLOSO	50 43 62	ANGEL LUIS MARQUINA
ROTUPLAS, C.B. Actividad de Subcontratación	Cáceres, 27 Rotulación en general de vallas publicitarias, rótulos luminosos, trabajos de neón, metacrilato. Diseño de logotipos y carteles. Vinilo y P.V.C.	13400 ALMADEN	71 25 12	JOSE MARIA CALVO PETIT
COSEMAP Actividad de Subcontratación	Ctra. Calzada, km. 5 Fabricación de: estructuras metálicas, tuberías acero carbono, inox. y aleados, recipientes a presión, intercambiadores de calor y calderería en general.	13500 PUERTOLLANO	42 09 51	SR. CRUZ
MONTAJES INDUSTRIALES PRA Actividad de Subcontratación	Aparicio Quiralte, 9 Maquinaria para tratamiento de aguas residuales, calderería en general, aparatos de presión y montajes industriales.	13700 TOMELLOSO	51 53 62	EUSEBIO GIMENEZ/GIORDANO FDE



Calendario de ferias

Octubre 1992

- Sal6n de la Moda y Complementos. M6laga 2-4
- **IBERPIEL:** Sal6n Internacional de la Piel. Madrid 2-5
- **EXPOCALZADO:** Sal6n Internacional del Calzado. Madrid 2-5
- **EXPOHOGAR:** Sal6n Int. del Regado y art. de hogar. Barcelona 3-7
- **FLUMATEC-HIMATEC-ACIMTEC:** Sal6n de las Tecnologías Industriales. Barcelona 7-9
- **MONDANOR:** SALON de la Moda Hombre-Mujer de Espa±a. Torrelavega-Santander 8-12
- Feria Industrial de Bucarest. Bucarest-Rumania 8-15
- The Wine Show: Muestra Int. de Vinos. Londres-Reino Unido 9-11
- **EXPOTRONICA** Sal6n Int. de equipos y componentes electr6nico. Barcelona 13-16
- Muestra de Calzado Espa±ol. Tokio-Jap6n 14-16
- **EUROAGRO.** Feria Int. de la Producci6n, comercializaci6n y transformaci6n agr6cola. Valencia 14-17
- **VETECO:** Sal6n de la Ventana y cerramiento acristalado. Madrid 15-18
- **BIEMH:** Alimentaci6n y bebidas. Gothenburg-Suecia 20-23
- 24ª Mostra de tejidos Internacional oto±o-invierno 93-94. Barcelona 21-24
- **BIEMH:** Biental espa±ola de la m6quina-herramienta. Bilbao 21-28
- **SAL HOSTEL'92:** sal6n de equipamiento y tecnología hosteleria. Marbella 23-25
- **GASTRONOMIA'92:** Sal6n Int. Alimentaci6n, restauraci6n y hostelería. Lausanne-Suiza 24-28
- **BARNAJOYA:** Sal6n Int. Joyería, platería. Barcelona 24-28
- **SIF:** Sal6n Int. de Franquicia. Valencia 21-24
- **SIAL:** 15º Sal6n Internacional de la Alimentaci6n. Paríis Francia 25-29
- **MATELEC:** Sal6n Int. del material el6ctrico. Madrid 27-31
- **CONSTRUCCION'92:** Feria Int. edificación, Obras p6blicas y equipamiento urbano. Sevilla 28-1 nov.
- **FISA:** Feria Internacional de Santiago de Chile. Chile 28-9 nov.

Novedades Legales

MENOS OBSTACULOS EN LA CE

El 1 de julio de 1992 desaparecieron 31 razones para efectuar controles en las fronteras interiores de la Comunidad Europea. Ese día, la Comisi6n europea retir6 a varios Estados miembros la autorizaci6n de controlar o limitar determinadas importaciones procedentes de países no comunitarios, pero que llegaban a trav6s de otro paíis miembro. Con esta medida, la Comisi6n pone fin a las restricciones a las importaciones espa±olas de camisetas fabricadas en China y a 30 medidas de control arbitradas en su mayoría por Espa±a, Francia, Irlanda e Italia. Este tipo de medidas nacionales de protecci6n, aunque previstas por el Tratado CEE, con incompatibles con un mercado sin fronteras. Por ello, tendr6n que ser eliminadas para el 1 de enero de 1993. En 1988, se aplicaban aúñ 800 medidas de control y 128 medidas de restricci6n; en enero de 1992 tan s6lo se aplicaban 33 y 4, respectivamente. En la actualidad, las restricciones son solamente tres: los autom6viles japoneses en Espa±a e Italia, las motocicletas japonesas en Italia y los pl6tanos de Am6rica del sur en Francia y Reino Unido. En Italia y Espa±a subsisten aúñ tres medidas de control.

Calendario fiscal septiembre

HASTA EL 20.

I.R.P.F.

- Pago fraccionado 3º trimestre (ED y EO): Mod. 130

RETENCIONES A CUENTA I.R.P.F. E I. SOCIEDADES: TRABAJO Y CAPITAL MOBILIARIO

- 3º Trimestre 1992 (ED y EO): Mods. 110, 123, 124, 126, 127
- Mes de septiembre, Grandes Empresas: Mods. 111, 123, 124, 126, 127

I.V.A.

- 3º Trimestre 1992: Mod. 300
- 3º Trimestre 1992, R6gimen Simplificado: Mod. 310
- Mes de septiembre, Grandes Empresas: Mod. 320
- Mes de septiembre, Exportadores: Mod. 330
- Mes de septiembre, exportadores-devoluci6n: Mod. 331
- Reintegro de compensaciones, por exportaciones sujetas al R6gimen Especial de la Agricultura: Mod. 341.

IMPUESTOS ESPECIALES

- 3º trimestres 1992 mes de septiembre, Grandes Empresas: Mods. 554, 555, 560 y 575
- Resumen 3º Trimestre 1992 de movimientos de Productos: Mods. E-54, E-55, E-57, E-58, E-70, E-80
- Resumen 3º Trimestre 1992 sobre primeras materias v6nicas: Mod. E-21
- Resumen 3º Trimestres 1992 de ventas de malta: sin modelo

DEVOLUCION IMPOSICION INDIRECTA

- Por envíos y exportaciones desde Canarias, Ceuta y Melilla, 3º Trimestre 1992: Mod 441

I.G.T.E.

- 3º Trimestre 1992: Mod. 440

IMPUESTOS DE SOCIEDADES

- Pago a cuenta del ejercicio en curso.
- R6gimen general: Mod. 202
- R6gimen Consolidado: Mod. 222

NUESTROS CLIENTES
NO TIENEN
FRONTERAS
NOSOTROS TAMPOCO
HACE YA 20 AÑOS
TRABAJAMOS CODO A CODO
y tan comprometidos como el primer día

Hormigón
20 años
a su servicio

1.972

1.992

El vehículo comercial del año.



El pequeño gigante

Acérquese a su Concesionario Ford y disfrute de un vehículo ágil, rápido, económico y con estilo. El Courier Kombi. Ideal para los negocios y el tiempo libre. Acaba de llegar y ya ha sido elegido vehículo comercial del año. 2.8 m³ de capacidad.

Y un excelente equipamiento de serie:

Nuevo Courier Kombi

- ✓ Motor 1.3 Gasolina / 60 CV ó 1.8 Diesel / 60 CV
- ✓ 5 velocidades
- ✓ Pre-equipo de radio
- ✓ Reloj digital
- ✓ Tapacubos exclusivos
- ✓ Reposacabezas delanteros
- ✓ Iluminación adicional en la zona de carga
- ✓ Cinturones delanteros y traseros
- ✓ Luneta trasera térmica.

CIUDAD REAL
HIJOS DE DIONISIO
GRANDE, S.C.

PUERTOLLANO
ELIAS SANTOS
E HIJOS, S.L.

MANZANARES
SERRAMOTOR
S.A.

TOMELLOSO
AUTO JORA

