

ABC

DE LA ECONOMÍA DE CASTILLA-LA MANCHA

Número 340 22 de mayo de 1997

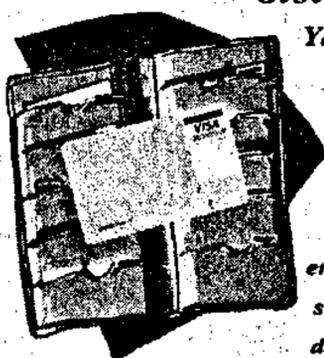
Pedro Valeros

**LLEGA A LA REGIÓN
LA MARCHA
ORGANIZADA
CONTRA LA OCM
DEL ACEITE DE OLIVA
(página 11)**

Expovicaman, cita obligada para agricultores y ganaderos

Más de 27 años de experiencia acreditan a una feria como Expovicaman, que se desarrolla desde hoy y hasta el próximo día 25 de mayo, y que está dedicada al sector ganadero y agrícola de la región. Durante esta dilatada trayectoria, la feria ha evolucionado favorablemente hacia la especialización y una mayor calidad de los servicios que se ofrecen. En esta edición se respira un ambiente favorable gracias a los buenos resultados que se alcanzaron en el ejercicio anterior. (Información y editorial en páginas interiores)

EL
OLMO
DE LA
FACILIDAD



Sistema de Compra Personalizado.

*Ya no necesita una tarjeta para cada caso y cada cosa.
A partir de ahora, el SCP hará que su tarjeta de La
Caja Rural sea mucho más.*

*Podrá pagar al contado, tratar individualmente
cada compra que así lo requiera o simplemente tener
a su disposición la más amplia red de Cajeros del
entorno Visa y ServiRed, con la ventaja añadida de que
será usted quien decida en cuántos plazos desea atender
cada una de sus compras en función a su importe.*



SISTEMA DE COMPRA
PERSONALIZADO



Descubra **BIOLÓGICA** del mes de mayo

Nº8
 Ya a la venta

**Pin de
 REGALO**



En mayo, *BIOLÓGICA* nos muestra la notable recuperación que ha experimentado la población española de ci-

güeña blanca, favorecida por su rápida adaptación a las nuevas condiciones creadas por el hombre. Y también nos lleva desde el Parque Natural de Somiedo, la legendaria tierra de osos, brañas y bosques que se cuenta entre las comarcas más salvajes de la ya de por sí agreste Asturias, hasta las profun-

didades misteriosas de Vietnam, un país que aún conserva un patrimonio natural sorprendente, siendo actualmente líder en biodiversidad inédita de todo el Planeta. Además analiza el valor y la situación de nuestras tejedas, unos bosque milenarios que hoy día se encuentran en franca regresión, y realiza una comparativa sobre prismáticos. Ya está a la venta el número de mayo. ¡No se quede sin él!

Revista mensual
 para conocer, conservar y disfrutar la naturaleza

Opinión

Tribuna económica

LA AGRICULTURA Y LA GANADERÍA, EL FUTURO DE NUESTRA TIERRA

DENTRO de unos días se cumplirán dos años de gobierno del Partido Popular en la Diputación Provincial y será el momento de hacer balance de este tiempo de mandato, en el que se han conseguido numerosos logros que han hecho de Albacete una provincia fuertemente consolidada en el ámbito político, social y económico.

Muchas han sido las iniciativas puestas en marcha por el actual equipo de gobierno, orientadas tanto a crear nuevos campos de trabajo como a mejorar los ya existentes.

Y, entre estos últimos, Expovicaman, la feria agrícola y ganadera de la provincia albaceteña, y una de las más veteranas de España, que durante dieciséis años ha sabido ofrecer a los profesionales del

sector un sinfín de ideas, proyectos, novedades o, simplemente, métodos de trabajo para que el mundo agrario, predominante en nuestra zona manchega, no se quedara atrás respecto a los avances que suceden día a día y mejorara con la actualización de las técnicas.

Y es por ello por lo que en estos dos años hemos intentado que Expovicaman no sólo sea una cita importante a nivel provincial sino que se convierta en una de las destacadas en el ámbito nacional.

Prueba de ello es la consolidación del Concurso Nacional de Ganado Ovino Selecto de Raza Manchega y el del Perro Carea Manchego, concursos éstos que atraen ejemplares de toda España, así como el morfológico de Caballos de Pura Raza Española, uno de los más importantes que se celebran en España.

Sin embargo, y a pesar de los muchos e importantes logros conseguidos en las pasadas ediciones, el ITAP (Instituto Técnico Agronómico Provincial), en representación de la Diputación Provincial de Albacete y como organizador de este evento, no cesa en su trabajo diario por la investigación, el desarrollo y el fomento de la actividad agropecuaria de nuestra provincia.

Por tanto, el éxito de esta feria no es sólo de los organizadores, expositores y visitantes. Es el éxito de la agricultura y la ganadería, el futuro de nuestra tierra.

Emigdio DE MOYA JUAN
Presidente de la Diputación
Provincial de Albacete



EXPOVICAMAN, VALOR EN ALZA

TRAS el éxito reciente de la Expo, de nuevo el punto de mira ferial de la región vuelve a colocarse sobre la capital albaceteña. Si en el caso anterior se trataba de una feria novedosa pero pujante, ahora hablamos de una de las más veteranas del calendario. Y es que nada menos que veintisiete años cumple ya Expovicaman, lo que la convierte, y sobre todo consolida, como una de las citas agrícolas y ganaderas que con los años ha ido alcanzando un mayor prestigio no sólo en Castilla-La Mancha, sino en toda España.

Todo está listo para que a partir de hoy los 18.000 metros cuadrados del recinto ferial del Instituto Agronómico Provincial de Albacete (ITAP) —que se han quedado pequeños ante la demanda de participantes— acojan esta importante muestra a la que acudirán varias decenas de miles de visitantes que podrán contemplar las últimas novedades en maquinaria agrícola y los avances en las mejoras de las distintas razas ganaderas, con especial atención al ovino manchego y al equino, cuya acogida está subiendo cada año a causa del atractivo que el caballo español tiene entre el público.

La crisis por la que en años anteriores ha pasado el campo español, tanto por las obligadas reformas de las organizaciones de mercado comunitaria como por los desastres ocasionados a consecuencia del nefasto ciclo de se-

guía, tuvieron también su reflejo en la propia feria, que entonces se resintió en su balance final.

Por fortuna, Expovicaman ha experimentado en los dos últimos años una recuperación y todo apunta a que la presente edición va a arrojar resultados positivos. En ello han influido factores diversos como las lluvias que terminaron con la pertinaz sequía, pero mucha culpa del cambio de rumbo hay que apuntárselo al esfuerzo de profesionalización e innovación realizado por el comité organizador de la feria, así como por las instituciones públicas —Diputación Provincial de Albacete en especial— que siguen confiando en Expovicaman como punto de referencia obligado para el sector agrícola y ganadero. El esfuerzo del ITAP en ofrecer a los miles de visitantes los últimos avances y novedades en el cada vez más competitivo campo de la maquinaria agrícola y las mejores cabañas de ovino y equino hacen de Expovicaman una feria en alza y con futuro, cuya veteranía en este caso contribuye a aumentar su prestigio.

Como nota también a destacar este año cabe aludir a la circunstancia significativa de que la Unión de Cooperativas de Castilla-La Mancha (Ucaman) celebrará mañana en el seno de la feria su Asamblea General Ordinaria. Una prueba más del arraigo y del compromiso de Expovicaman con el campo y la ganadería de la región.

Nombres propios

A. Sánchez-Migallón

El empresario ciudarealeño Antonio Sánchez-Migallón ha sido elegido presidente de la Federación de Asociaciones de Jóvenes Empresarios de Castilla-La Mancha (Fedaje). La ejecutiva liderada por Sánchez-Migallón la integran María José Prieto, en la vicepresidencia; José María Galán, como secretario general; Eduardo Barrera, tesorero y como vocales, José María Cabanes, José María Fernández Díez, Víctor Gómez y David Sánchez. Cada una de las asociaciones de jóvenes empresarios de Ciudad Real, Guadalajara, Albacete y Toledo cuenta con dos miembros en una ejecutiva que se ha pretendido como integradora.

José Luis Carrillo

El Consejo Rector de Caja Rural de Toledo ha aprobado el nuevo organigrama de la entidad, en el que se designa subdirector general de la Caja a José Luis Carrillo Montero. Asimismo, han sido nombrados Javier Fogeda Pérez como subdirector comercial, cargo que hasta ese momento desempeñaba Carrillo Montero, y Julio Rey Olmedo, subdirector de Recursos Humanos y Relaciones Exteriores. Continúan desempeñando sus respectivas responsabilidades, dentro de la organización laboral de Caja Rural, Ignacio Naranjo, subdirector administrativo-financiero y Luis del Barrio, subdirector de servicios generales.

José Folgado Blanco

El secretario de Estado de Presupuesto, José Folgado Blanco acudirá mañana a Toledo para impartir una conferencia sobre «Los efectos de la política presupuestaria del Gobierno en el sector empresarial», especialmente dedicada a las pequeñas y medianas empresas. Esta conferencia ha sido organizada por la Federación Empresarial Toledana dentro de los actos que está organizando con motivo de la celebración del veinte aniversario de la fundación de esta organización empresarial. La conferencia de Folgado Blanco tendrá lugar a las ocho de la tarde en el Salón de Actos de la Caja Rural de Toledo.

Expovicaman, una veterana feria que apuesta por la calidad

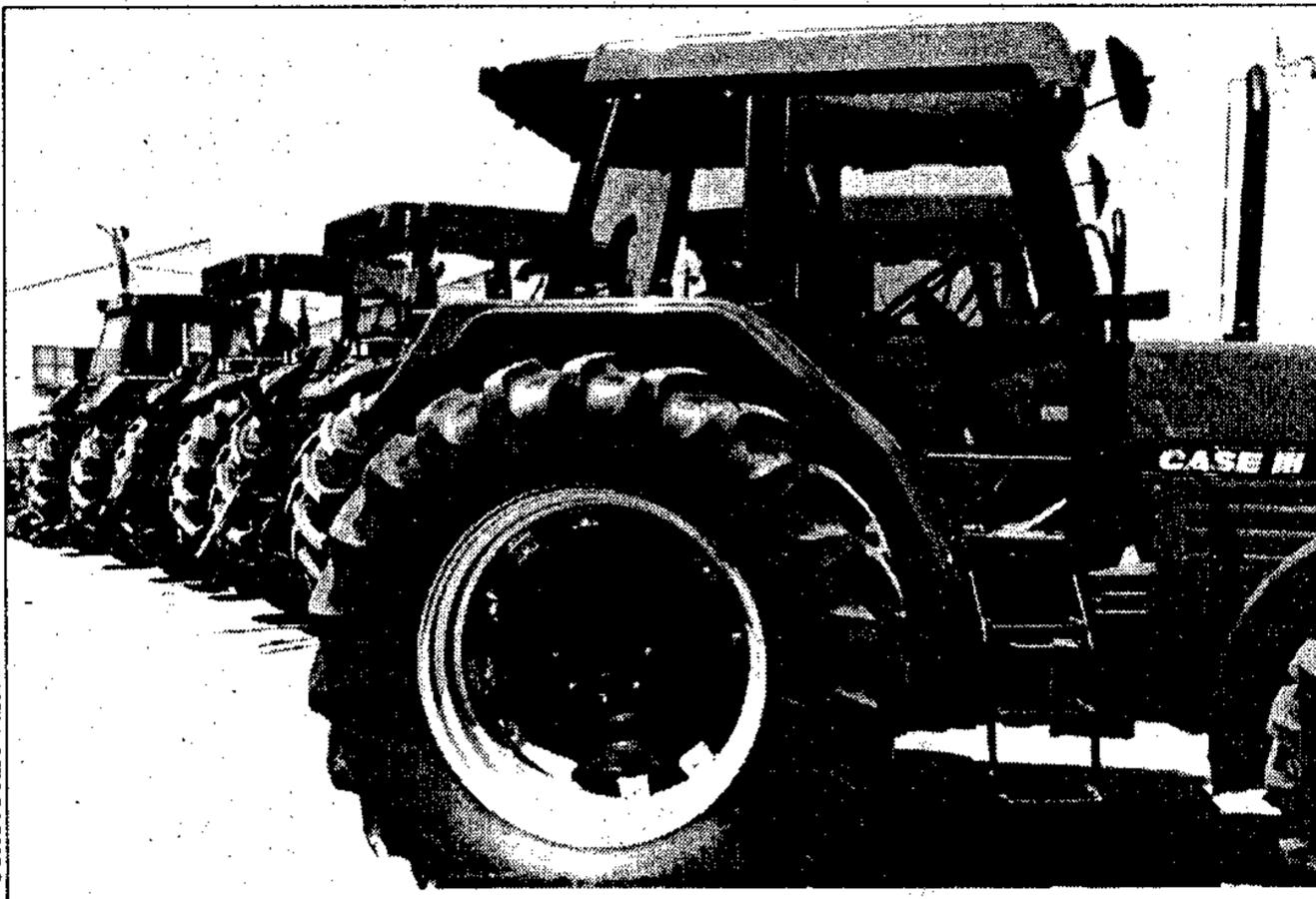
LA feria Expovicaman acredita ya 27 años de experiencia en reunir al sector agrícola y ganadero, con un criterio cada vez más profesional. Su veteranía no es desdeñable, pero el interés de los expositores no depende tanto de esa dilatada trayectoria como de la especialización que ha ido logrando, y del volumen de negocio que les ofrece. En esta edición se respira un ambiente favorable gracias a los buenos resultados que se alcanzaron en el ejercicio anterior, y la inestimable colaboración de la

meteorología, que ha permitido oportunas lluvias cuando los cultivos más lo necesitaban. La mejora genética en las ganaderías, sobre todo de ovino de raza manchega; el regadío eficiente; la reforestación como necesidad y alternativa, o la noble belleza del caballo español, cada vez más cotizado, son algunos de los argumentos que justifican la visita a la muestra, y explican que sus 18.000 metros cuadrados se hayan quedado pequeños ante la demanda de participantes que quieren asistir a esta importante feria agrícola y ganadera

Albacete. Amparo Álvarez

Todo el espacio de Expovicaman estaba vendido desde hace una semana, aunque han seguido llegando solicitudes de expositores a las oficinas del Instituto Técnico Agronómico Provincial de la Diputación hasta ayer mismo. El sector de maquinaria, que ocupa la gran explanada exterior del ferrial, está representado por 98 casas; han acudido 60 ganaderías de equipo, con 250 cabezas, y 40 de ovino de raza manchega, con 450 ejemplares selectos. Además, ocupan lugar destacado desde hace tres años los viveros de repoblación forestal, que se han abierto su propio y rentable hueco en la economía agraria, junto a firmas productoras de abonos, semillas y fitosanitarios. Se han puesto a la venta unas 10.000 entradas, y se han facilitado 65.000 invitaciones, en buena medida pagadas por los propios expositores para sus clientes.

Fotos: Pedro Valeros



Expovicaman ha ido logrando con el paso de los años una mayor especialización

Reconversión

La muestra se ha tenido que ir adaptando a los ritmos de cambio de un sector en permanente reconversión económica desde hace unos años, especialmente desde el ingreso de España en la Unión Europea. Las reformas de las organizaciones de mercado de los distintos productos agropecuarios han exigido cambios de mentalidad, reformas en las estructuras de producción, inversiones en tecnología y calidad, y detrás de cada uno de estos retos muchos sacrificios y descenso de la población agraria. También se ha hecho necesario dar la batalla en defensa de los cultivos mediterráneos, como la que se libra ahora mismo con el aceite, y que mantenía en duda hasta última hora la presencia de la ministra de Agricultura, Loyola de Palacio, para inaugurar la feria. Expovicaman ha procurado estar al tanto de esa evolución a veces turbulenta del campo, pero su apego al sector también le ha hecho sufrir sus descabros en carne propia. Los criterios de la política de subvenciones, las fluctuaciones del mercado y de forma especial la sequía de los años 93 y 94 se han dejado sentir

en sus resultados, que empezaron a remontar el vuelo en las últimas ediciones, según reconoce la directora técnica de la muestra, María Dolores López.

«En los dos años anteriores hemos mejorado, y en éste tenemos también buenas expectativas, porque ha llovido más, se han despejado algunas incertidumbres, y también porque nos hemos hecho más profesionales», apunta. Entre los propios expositores también se reconoce que esta edición comienza sin grandes sobresaltos y con proyectos interesantes, como los que tiene planteados uno de los grandes protagonistas, el sector ovino. Según el presidente de la asociación Agrama, Antonio Martínez

Flores, la participación de los ganaderos productores de raza manchega va a ser alta, «porque los precios están reaccionando y éste va a ser un año normal de leche, porque hay pastos y no sufrimos problemas sanitarios». El trabajo de las ganaderías se concentra ahora en tres frentes, asegura, «empezando por la mejora genética de la oveja de raza manchega, que es la mejor en producción y calidad lechera, pero que no puede dormirse en los laureles y debe ser competitiva. La segunda línea donde concentramos esfuerzos es el queso manchego, que nos ha ayudado mucho, y que es un ejemplo a seguir en especialización y éxito comercial, y la tercera pata de apoyo es el cor-

dero manchego con denominación de origen, que ya está perfilada, pero debe dar el gran salto al consumidor. Estos tres objetivos van a estar presentes en Expovicaman, y me permito destacar el concurso de ordeño, porque puede ser espectacular».

Ganado equino

Junto al ovino, ha ido ganando presencia el ganado equino, con una acogida entusiasta por el público en general, gracias a las exhibiciones de doma y concursos morfológicos. Lo que resulta menos conocido es su relevancia económica, que conoce bien José Ignacio Sánchez Velázquez. Él es el presidente de la asociación Asocampra, una de las dos que existen actualmente —y con muy buenas relaciones mutuas, por cierto— en Castilla-La Mancha. «Este año vienen ganaderías de siete u ocho comunidades españolas, lo que constituye ya un gran logro para Expovicaman, pero es que el caballo español está de moda, y su crianza está subiendo de forma importante. Hay un auténtico «boom» por esta raza, y sólo en Estados Unidos, por ejemplo, se han adqui-

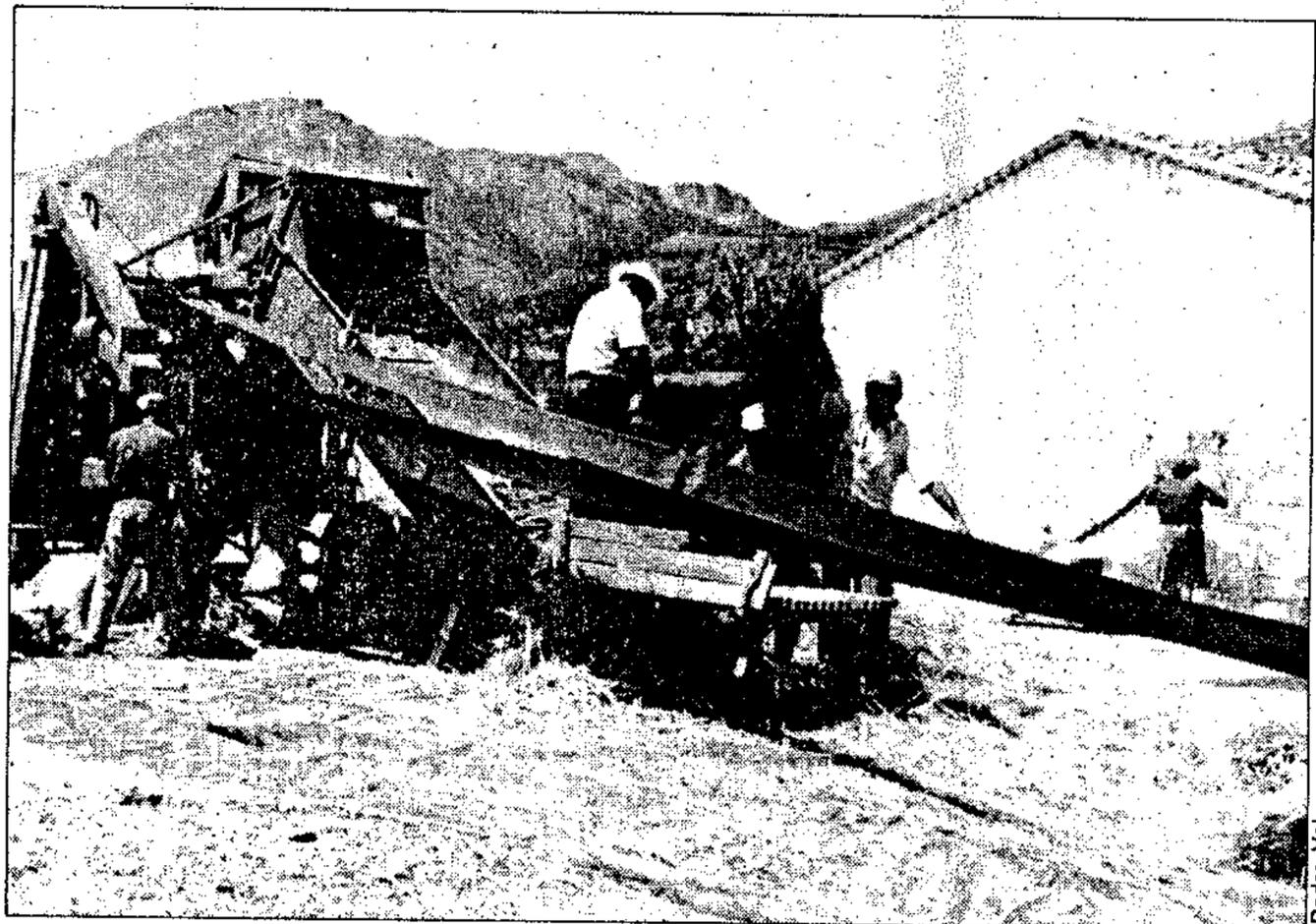
Esta muestra se ha tenido que ir adaptando a los ritmos de cambio de un sector en permanente reconversión económica desde hace unos años, especialmente desde el ingreso de España en la Unión Europea

El ciclo de los grandes colectivos profesionales participantes en esta feria incluye también los productos agrícolas y viveros. Estos últimos han dado nuevas opciones al agricultor

rido 3.000 yeguas. Este tipo de caballos siempre han sido muy nobles y bellos para el paseo, pero es que además la participación en las Olimpiadas de Atlanta de estos ejemplares supuso un tirón enorme, sobre todo al quedar «Evento», con Ignacio Ramblas como jinete, entre los diez primeros clasificados», explica. Como uno de los 100 ganaderos censados en la región, Sánchez ha podido experimentar ese auge creciente «que permite al sector tener futuro en la exportación. El ICEX está apostando fuerte con nosotros, y nos ha concedido 30 millones de pesetas para viajar a ferias y realizar misiones comerciales, y estamos viendo que la equina se perfila como alternativa a otras ganaderías como la de vacuno en Europa. Mi recomendación es que se aprovechen las paradas caballares que se organizan en el ITAP para mejora genética, porque se están trayendo estupendos sementales».

Casas de maquinaria

En el Comité Organizador de Expovicaman también están representadas las casas de maquinaria agrícola, que se disputan con uñas y dientes el cada vez más apretado espacio de la explanada exterior. El director de una de las empresas distribuidoras más representativas de la provincia, Honorato León Muñoz, opina que puede ser una edición interesante par las ventas y contactos, aunque acaba de celebrarse en Zaragoza una feria internacional. «Este es un certamen consolidado, y la asistencia está asegurada. Además, muchos agricultores de la provincia esperan a ver aquí las novedades y mejoras que les ofrecemos, y como se ha presentado un buen año de lluvias, cabe esperar una buena cosecha cerealista como término general en la región, salvo algunas excepciones». La tónica de este sector es la tecnología cada vez más avanzada y la especialización,



Pedro Valeros

En esta importante feria, además del ganado, también está representadas las casas de maquinaria

que por ejemplo se concreta en la recolección mecánica con vendmiadora autopropulsora, además de una amplísima gama de tractores, cosechadoras y demás ingenios que, como contrapartida a su precio elevado, permiten sacar el máximo rendimiento a la faena agrícola, afirma León. Ahora, el Plan Prever para retirar la maquinaria con más de 10 años ofrecerá bonificaciones de 85.000 pesetas por cada millón invertido, y es previsible que beneficie a estos expositores. Honorato León asegura que nuestro país tiene un parque de vehículos agrarios bastante antiguo y debe plantearse su renovación para mantenerse en niveles competitivos. «De todas formas, está cambiando el panorama, y de 250 cosechadoras matriculadas hemos pasado en poco tiempo a 400, y es una evolución que puede ir a más», piensa.

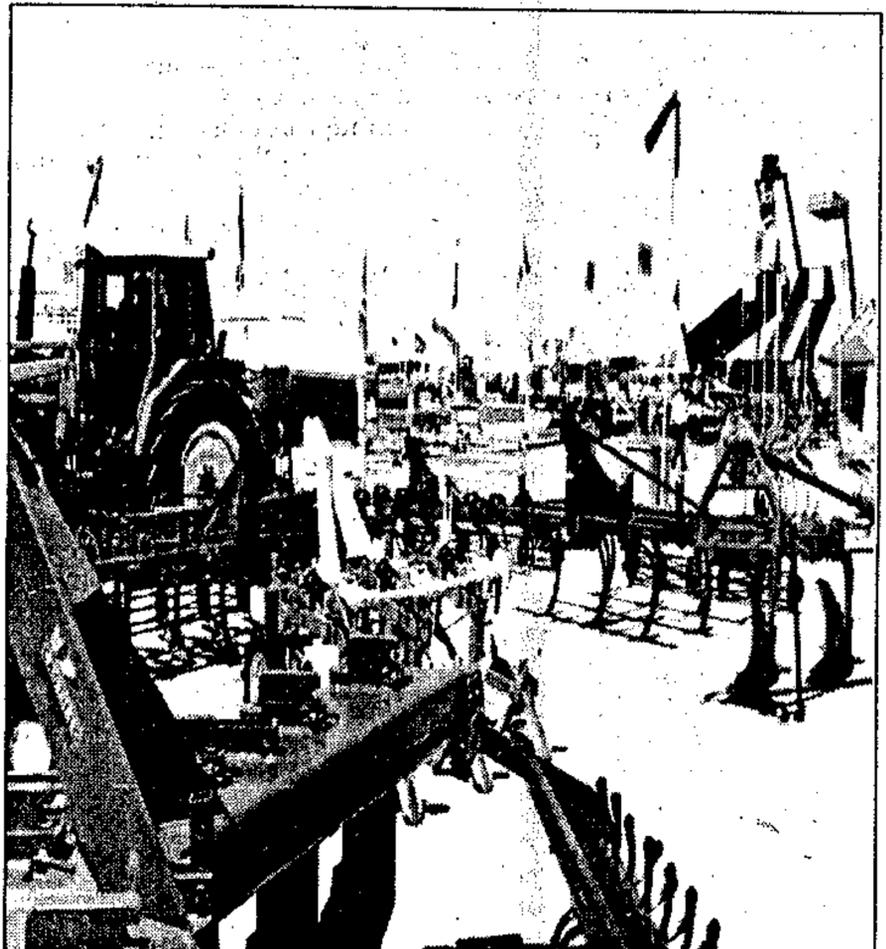
Viveros

El ciclo de los grandes colectivos profesionales participantes en esta feria incluye también los productos agrícolas y los viveros. Estos últimos han dado nuevas opciones al agricultor abocado al abandono de los cultivos tradicionales y a la lucha contra la erosión, en una comunidad que ha perdido una enorme cantidad de masa forestal en roturaciones masivas e incendios. Jacinto Fernández es presidente de la Asociación de Viveristas, que reúne a cerca de una docena de

Desde hace una semana, todo el espacio de la Expovicaman está vendido, aunque han seguido llegando solicitudes de expositores

empresas por provincia, gracias a lo mucho que se ha invertido en Castilla-La Mancha en reforestación. «A raíz del convenio que firmó en Bruselas el Estado español con la Comunidad Europea a finales de 1993, nuestro sector obtuvo un impulso decisivo, y el arbolado empezó a sustituir a los herbáceos a los que Europa reducía las ayudas. Al agricultor se le compensaba una renta durante 20 años, lo que decidió a un colectivo apreciable a dar este paso. Ahora, el Plan Forestal cumple su primer quinquenio, pero todo apunta a una prórroga del respaldo europeo hasta el año 2001, lo que nos ha dado mucha

tranquilidad», reconoce. En Expovicaman, los viveristas llevarán sistemas evolucionados, con plantas más adecuadas y recipientes de mayor calidad que las bolsas de plástico de los comienzos. «Ahora trabajamos con alveólos forestales y sustrato enriquecido, y una gran variedad de especies. Antes se abusaba del pino, pero ahora y pese a la sequía se ha demostrado la viabilidad de los quercus —encina, coscoja— o de las aromáticas como lavanda y espliego, entre otras autóctonas. Afortunadamente, ya no se abusa de las palmeras, y hay un amplio abanico donde elegir».



Pedro Valeros

EXPOVICAMAN

Alonso Cutanda, presidente del ITAP: «La necesidad de ampliar el recinto ferial es inminente»

Albacete. Amparo Álvarez

El diputado provincial Alonso Cutanda preside la organización del Instituto Técnico Agronómico Provincial (ITAP), y del propio certamen Expovicaman. Su trabajo ha sido intenso en las últimas fechas, cerrando el programa y coordinando la instalación de la feria, que tiene el orgullo de presentar vendida al 100 por cien. Su preocupación ha sido encajar el espacio existente para el mayor número de expositores posible, porque la demanda les ha superado con creces. Por ello, su gran proyecto es mejorar y ampliar las instalaciones del recinto ferial, una vez que Expovicaman ha recuperado pujanza y está consolidada entre las grandes citas del calendario de exposiciones agropecuarias del país.

«La necesidad de ampliar es inminente», reconoce, «porque hasta el mismo día de comienzo del certamen casi, nos han estado llegando solicitudes de inscripción. Ya el año pasado quedó claro, y ésta más aún: falta sitio para la envergadura que está tomando Expovicaman, y si continúa yendo a más, el problema todavía será mayor». Para aliviar esta saturación de espacio, ya está diseñado un proyecto de acondicionamiento y mejora que permitirá ganar metros cuadrados en la nave cubierta, y aprovechar algunas zonas que ahora no se utilizan, sin necesidad de adquirir más terrenos. «No es que descartemos la extensión del recinto, porque hay posibilidades en la parte trasera de comprar más suelo, pero de momento se podría organizar mejor lo existente», asegura. «Lo que ya tenemos presupuestado es realizar un falso techo en la nave cubierta, instalar aire acondicionado y crear nuevos accesos que ofrezcan mejores condiciones a los expositores. Si sacamos el ganado ovino al exterior, dispondremos de unos 3.000 metros de espacio para stands de productos agrarios. Estas ganaderías podrían ocupar por su parte la zona donde ahora están colocados los boxes de los caballos, y llevar éstos al lado de las pistas donde se celebran los concursos, porque hay terreno no utilizado. Me preocupa que Expovicaman sea un lugar digno, y estamos trabajando para conseguirlo».

Este año se han ocupado algunos metros de aparcamiento para los stands, en los que Cutanda palpa un ambiente de participación positivo y expectativas de



Pedro Valeros

En la Diputación Provincial de Albacete recae el peso de la organización de la feria

negocio. «No podemos dar cifras exactas de la cantidad del dinero que puede mover Expovicaman, porque los propios expositores prefieren mantenerlo en reserva, pero nos consta que en la edición pasada hubo ya un volumen muy apreciable de negocio, y eso es lo que hace que repitan en la edición siguiente».

Presupuesto

Alonso Cutanda cree que el esfuerzo que viene realizando el equipo de Gobierno del PP en la Diputación Provincial sobre esta muestra comienza a dar fruto, «y se ve un evento de calidad, con lo más avanzado, y plenamente consolidado en el sector. Expovicaman transmite credibilidad, y eso también nos ha proporcionado el apoyo de distintas instituciones. El peso de la organización recae en la Diputación de Albacete, que destina 5 millones de su presupuesto a este fin, pero también colaboran la Caja de Castilla-La Mancha, el Ayuntamiento y la Junta de Comunidades; en total tenemos un presupuesto de 33 millones, cuatro más que el año anterior, aunque nos hubiera gustado que se colaborara con los expositores, proporcionándoles una pequeña ayuda para sufragar los gastos que comporta su asistencia, y animarles a participar. No ha sido así, lamentablemente, pero esperamos que queden igualmente satisfechos».

Cutanda quiere también invitar a la ciudadanía a que pase por Expovicaman, ya que no es

una feria pensada únicamente para generar dinero.

Con este evento ferial también se sienten identificadas otras instituciones. El delegado de Industria de la Junta en Albacete, José Luis Moreno, considera a Expovicaman un certamen especializado que acierta en su planteamiento y contenidos, y que cada vez atraerá a más profesionales si continúa en esta línea. A su juicio, puede considerarse un ejemplo a seguir por la propia Expo-Albacete, celebrada recientemente, y contar con el apoyo de la administración regional, aunque el criterio de la Consejería seguirá siendo ayudar a la organización con fondos directos, pero no subvencionar a los expositores, mientras su asistencia no sea a ferias en el extranjero.

Recuperación

El alcalde de Albacete, Juan Garrido, considera a Expovicaman una pieza más, pero clave por su solidez, del proyecto de ciudad ferial que está impulsando el Ayuntamiento. «Felicitó a Alonso Cutanda, porque ha aportado un enorme esfuerzo personal en la mejora del certamen, y ha conseguido recuperarlo después de unos años en que estaba un tanto amortiguado», alaba, convencido de que va a reportar al municipio numerosos beneficios. «En nuestro término se asienta una de las zonas de regadío intensivo más importantes y avanzadas de España, que ha contribuido al desarrollo

de Albacete, así que le debemos mucho al campo. También esperamos que la Denominación de Origen del Cordero Manchego sirva de impulso a nuestro nuevo matadero, así que lo que aportamos económicamente a Expovicaman, lo hacemos con gusto», señala Garrido.

La Roda

También desde la vecina localidad de La Roda se ve con interés el certamen. Su alcalde y diputado provincial, Sixto González, asegura que los rondenses son visitantes habituales de la feria «porque en nuestra comarca se está realizando un gran esfuerzo por mejorar las explotaciones, e incorporar tecnología agraria. Por eso, Expovicaman ofrece respuestas muy útiles, porque su sección de maquinaria viene aportando vehículos cada vez más sofisticados y eficaces». En La Roda, hay numerosas familias que poseen pequeñas propiedades con las que complementan su economía, sobre todo mediante el cultivo de la vid, así que los vinos de la comarca poseen una producción importante, que encuentra en Expovicaman un buen escaparate. «Somos conocidos por nuestros "miguelitos"», reconoce el edil de La Roda, «pero también tenemos vino, queso manchego, y un excelente cordero, que está esperando el espaldarazo definitivo de la denominación de origen para dar un gran salto comercial. Estoy seguro que Expovicaman contribuirá a ello».

EXPOVICAMAN

Albacete. Amparo Álvarez
La degustación de la carne de cordero manchego se realizará bajo una carpa especial instalada en el interior del recinto, y a precios simbólicos que permitan probarla a todos los visitantes que así lo deseen. El reconocimiento de este producto por parte de los consumidores es vital para que tome impulso su salida comercial, y su distintivo de calidad se imponga en el mercado. La Denominación de Origen del Cordero Manchego empezó a fraguarse en 1991, y ExpoVICAMAN sirvió precisamente de foro de debate para que la Consejería de Agricultura y la Cátedra de Producción Animal de la Escuela de Agrónomos decidiesen poner en marcha el proyecto. En 1993 se dictó la orden que autorizaba la constitución del Consejo Regulador provisional, y en 1995, la normativa o Reglamento Regulador, que a finales de 1996 recibía el visto bueno del INDO y de la propia Unión Europea. A lo largo de esta trayectoria han sido necesarios numerosos estudios para perfilar las características de esta carne, que deben ser diferenciadas, homogéneas y objeto de un control escrupuloso.

El objetivo último es que se puedan llegar a comercializar dentro de un par de años entre el 10 y 15 por ciento de los corderos de raza manchega de la región con este marchamo, lo que significaría cerca de 100.000 cabezas del total. Una de las grandes ventajas de la denominación será el no perder el valor añadido que rodea el producto, que hoy salen

Degustación de carne de cordero, conferencias, exhibiciones, concursos de habilidad... amplia oferta de la feria

EL programa de actos de ExpoVICAMAN presenta este año varias novedades destacables, encabezadas por la Degustación de Carne de Cordero Manchego con Denominación de Origen, con el que se pretende dar un primer baño de multitudes a este producto después de su reconocimiento oficial.

Junto a la puesta de largo de este alimento característico de la región, se abre ante los profesionales y el público un amplio abanico de conferencias, concursos o exhibiciones

de la región al trasladarse los corderos a cebaderos y mataderos de otras zonas. Cataluña, Madrid y Valencia ganan el precio de los kilos de engorde, del sacrificio y las pieles de unos 440.386 corderos de raza manchega, pero ahora la denominación exige que el animal sea nacido, criado y sacrificado en Castilla-La Mancha. Eso puede proporcionar hasta 7.000 millones más de beneficio al sector ganadero, aunque también saldrá beneficiado el ciudadano, que va a gozar de garantías de calidad plenas sobre esta carne, reconocible por su ternura, jugosidad, sin exceso de grasa y «bouquet» muy agradable. En cuanto pase la feria, además, se celebrarán las elecciones al Consejo Regulador definitivo, a las que concurrirá probablemente una candidatura única.

No debe eclipsar el cordero manchego otras novedades interesantes, como el Concurso Regional de Habilidad con Tractor y Remolque, que se recupera a iniciativa de Asaja, y que permitirá contemplar auténticas exhibiciones de arada en tiempo récord. Los premios de esta competición serán también cuantiosos, y se espera una participación elevada.

En el terreno ganadero son clásicos ya, y repiten un año más, los concursos morfológicos de ovino y equino, y el de ordeño, del que han llegado a obtenerse 9 litros en la mejor individualidad. El rendimiento cárnico y de leche se han visto impulsados además por la mejora genética, por lo que se introduce en esta edición un Concurso de Mejora en Producción Lechera por Valoración Genética, que resaltarán la

aptitud lechera de la raza manchega. Además, se pretende presentar este año otras pruebas sobre la calidad higiénica de la leche, para estimular a su mejora, dado que va a ser exigida en 1999 por la Unión Europea.

Otras de las sorpresas de esta XXVII edición será la presencia de avestruces en la muestra. Es algo más que un detalle exótico de ExpoVICAMAN, ya que las granjas para la cría de estas aves están extendiéndose de forma vertiginosa y las expectativas de rentabilidad son muy grandes. Sólo en la comarca de Hellín, donde se ha instalado el primer distribuidor mundial de esta carne, Gaesa, se contará en un par de años con una cabaña de 50.000 animales, que generarán un capital circulante de unos 440 millones de pesetas. Muchos particulares están entrando en la cría, con pequeñas granjas, mientras la empresa concentra sus esfuerzos en la construcción de un centro para incubación de huevos, fabricación de pienso y manipulación de pieles. El segundo paso será edificar un matadero con capacidad de sacrificio de 300.000 avestruces anuales.

Por último, merece la pena asistir a alguna de las conferencias programadas en el certamen, que suelen ofrecer un excelente nivel. «El riego por goteo» será el tema al que se dedique la primera, programada para el jueves 22, y «La reforestación como alternativa a la agricultura regional», será el objeto de la segunda, prevista para el viernes 23.

GANADERO

22 al 25 de mayo de 1997
X CONCURSO - EXPOSICION NACIONAL
CON
SUBASTA NACIONAL

Ovino raza manchega

EXPOVICAMAN/97

Ctra. de Madrid, s/n. Albacete

SUBASTA DIA 24

Subvenciones de: 10.000 pesetas por el MAPA

15.000 pesetas para ganaderos de la Comunidad de Castilla y León

25.000 pesetas para ganaderos de la provincia de Toledo

10.000 pesetas para ganaderos de la Comunidad de Madrid

INFORMES: Asociación Nacional de Criadores de Ganado Ovino Selecto de Raza Manchega (AGRAMA)
Castelló, 45, 2.ª Izda. 28001 Madrid. Teléfono 91-575 79 67

Se recuerda a los señores ganaderos la necesidad de concurrir el día de la subasta a las 9 horas, con el resguardo de solicitud de tarjeta y cartilla ganadera

EMPRESAS

Breves

CCM

Desde el 12 de mayo y hasta el 31 de julio, en las 385 oficinas de Caja Castilla-La Mancha se está desarrollando una campaña de promoción de ahorro a la vista con importantes incentivos para los clientes. La fórmula consiste en la entrega de regalos por incremento de saldo en libreta de ahorro o cuenta corriente y su mantenimiento durante un periodo determinado. Desde 250.000 pesetas de incremento, el cliente consigue regalo seguro, estableciéndose siete distintos niveles de incremento y ofreciéndose dos posibilidades de elección de regalo en cada nivel de aumento del saldo.

Cecam

La Confederación Regional de Empresarios de Castilla-La Mancha considera que la rebaja del precio oficial del dinero, que ha sido recientemente aprobada por el Banco de España, favorecerá el crecimiento de la actividad económica en la región, ya que, según la organización, facilitará que las empresas puedan acometer con menores costes nuevos proyectos de inversión y disminuir el coste de sus operaciones de circulante; pero por otro lado, favorecerá también el crecimiento al facilitar el crecimiento del consumo.

Feria Alimentaria de Lisboa

Una veintena de empresas castellano-manchegas han asistido a la Feria Alimentaria de Lisboa, celebrada la pasada semana, gracias al patrocinio de la Junta de Comunidades y el convenio de promoción de las exportaciones que tiene suscrito con las Cámaras de Comercio e Industria de la región. El stand expuesto, que tenía un total de 70 metros cuadrados, figuraba bajo el lema «Alimentos de Castilla-La Mancha, naturalmente buenos». En el pabellón se encontraban presentes los sectores cárnico, lácteo, conservas, platos preparados, pastelería y bollería industrial, entre otros.

Indas

La Confederación de Sindicatos Independientes y Sindical de Funcionarios (CSI-CSIF) de Toledo, ha incrementado su representación en el comité de empresa de Indas, tras haberse celebrado unas elecciones sindicales parciales. Esta organización ha pasado de dos a tres delegados, siendo el único sindicato que ha aumentado su presencia. El comité de esta empresa, con más de 250 trabajadores y dedicada a la fabricación de elementos textiles sanitarios en Portillo (Toledo), ha quedado con tres representantes de una candidatura independiente, tres de CSI-CSIF y tres de CC.OO.

Construcción en Guadalajara

La Federación de Construcción y Madera de CC.OO. en Guadalajara ha denunciado ante la Inspección de Trabajo la situación laboral que atraviesa el sector de la construcción en la provincia, cuyos trabajadores están sometidos a precarias condiciones impuestas por subcontratas. La denuncia hace referencia a las condiciones de trabajo impuestas por las subcontratas, la precariedad de los contratos, y el incumplimiento del convenio general al hacerse más horas de trabajo que las regladas.

Vidal: «Caja Rural de Ciudad Real está aplicando mecanismos de control para evitar los quebrantos»

ANTONIO Vidal, director general de Caja Rural, ha conseguido que la entidad financiera ciudadrealeña presente en el primer trimestre del año unos resultados importantes, una cifra que se consolidará con los datos que se ofrezcan a finales de año. Es un «boom» general del que la Caja Rural ha sido una de las grandes beneficiadas. Con 102 sucursales en la provincia de Ciudad Real y una en Madrid, es la segunda de la región

Ciudad Real. J. C. S.

-¿Se ha empezado bien el año?

-Sí. En el primer trimestre del 97 hemos duplicado los resultados del 96 y si los extrapolamos a marzo hemos multiplicado por cuatro los datos.

-¿A qué se debe el incremento?

-El mercado ha experimentado unos cambios muy importantes en el plazo de doce meses, los tipos de interés han bajado mucho, lo que ha provocado un incremento feroz de la competencia; por eso, debemos ser muy cautos. Tenemos que continuar con el esfuerzo que se ha hecho hasta ahora y si mantenemos esta misma línea, creo que terminaremos el año

1997 con unos buenos resultados. Sea cual sea la cifra, según previsiones, el resultado del año pasado está prácticamente superado.

-¿En qué circunstancias se ha producido?

-En abril de 1996 teníamos unas pérdidas cercanas a los doscientos millones de pesetas, que creo llegaron a trescientos en los meses posteriores, y terminamos el año con unos beneficios de 358 millones de pesetas. Las variaciones producidas se han encaminado a los costes de transformación o generales que se están conteniendo y se ha realizado una buena gestión de la morosidad. Los márgenes se están deteriorando, al igual que en el resto de entidades, porque al bajar los tipos de interés en proporciones abismales y demasiado deprisa reduce lo que es margen típico de la cuenta bancaria.

-¿Y qué se puede hacer?

-Lo que hace la Caja es compensar la caída de márgenes con la contención del



Antonio Vidal está satisfecho de los resultados obtenidos por Caja Rural de Ciudad Real

gasto y con una buena gestión de la morosidad, que es donde está el futuro de las entidades financieras.

-Uno de los problemas de Caja Rural de Ciudad Real han sido los escándalos financieros, ¿se ha aportado alguna solución para que no vuelvan a ocurrir?

-Los problemas que ha tenido la Caja siempre se han traducido en quebrantos ocasionados por empleados la mayoría de las veces. Evidentemente, tiene un origen claro. Por la falta, que ha tenido la Caja, de mecanismos de control interno, parte están puestos y otros se están estudiando.

-¿Están ya funcionando?

-Le he encargado a una firma de reconocido prestigio, Ersa and Young, que analice todos nuestros sistemas administrativos y que evalúe los controles internos que tenemos establecidos y en su caso nos recomiende las modificaciones que tenemos que realizar,

con un objetivo muy claro que pasa por que las situaciones que se han producido hasta el momento no se vuelvan a repetir en el futuro.

-Cambiamos de asunto. ¿Qué lugar ocupa Caja Rural en el mercado provincial?

-En los últimos años la primera entidad financiera de la provincia era Caja Madrid, pero en los últimos tiempos ha cerrado seis o siete oficinas y la diferencia era muy poca. Según mis estimaciones, porque datos exactos de los diferentes bancos y cajas que operan en la provincia de Ciudad Real no tenemos, Caja Rural es la entidad financiera, en tamaño, más grande que opera en esta provincia.

-¿Cuántas sucursales tienen?

-En estos momentos tenemos ciento dos sucursales en la provincia y una en Madrid.

-Pero, ¿van a aumentar o se estable con lo que tiene?

-Hemos aumentado la cuota de mercado. El Banco de España ofrece datos de cuota de mercado trimestralmente y nosotros estimamos para diciembre de 1996 un 16,20 por ciento. Cuando concluyó el año nos llevamos una grata sorpresa porque teníamos una mayor cuota de mercado que la prevista.

-¿Cuáles son sus clientes?

-El mercado de la Caja Rural es la provincia de Ciudad Real. Tenemos dos características importantes, por una lado ser una Caja Rural y, por otra, nuestro ámbito provincial. La economía de Ciudad Real se nutre de economías agrícolas. Pero no tenemos ningún tipo de limitación.

EMPRESAS

José Manuel Martínez, presidente de Ajusa: «La ilusión por el desarrollo industrial de Albacete nos ha movido siempre»

Albacete. A. Álvarez

La formación de los trabajadores y la inversión en tecnología han sido otros dos elementos decisivos de la trayectoria de la empresa, que José Manuel Martínez está intentando trasladar como estrategia colectiva a la organización patronal FEDA, cuya presidencia desempeña desde hace un par de años. Su más ambicioso proyecto es crear un complejo industrial de componentes del automóvil, que depende ahora de las decisiones políticas, en plena revisión del PGOU de Albacete.

—José Manuel, ¿cómo se contemplan desde una distancia de 25 años los comienzos de Ajusa?

—Inevitablemente, con añoranza de los primeros locales que ocupamos en el barrio de «Las Cañicas», en la antigua iglesia del Pilar. Nacimos con el objetivo de cubrir las carencias que existían en suministros para automóviles en aquella España del 72, con un incipiente desarrollo. Nuestra familia había trabajado ya en este sector, y decidimos continuar en él a través de los componentes. Recuerdo un ambiente en el que apostábamos por el crecimiento industrial, aunque fuera partiendo de condiciones modestas. También tengo grabado en la memoria el primer empleado de la empresa, que era un joven discapacitado de nuestro barrio. Su madre se empeñó en que trabajara con nosotros, nos convenció, y estuvo en Ajusa hasta hace unos años, hasta que falleció, lo su supuso un impacto tremendo para toda la compañía.

—Con ese punto de partida, ¿cómo llegó Ajusa a situarse en sus actuales dimensiones y producción?

—Por encima de todo, con ilusión por el progreso industrial, que nos ha movido siempre, y nos ha hecho dedicarle todas las horas disponibles al trabajo. Pero además, reconozco que ha sido fundamental viajar y conocer las exigencias de los mercados. Si queríamos vender en el ámbito internacional, debíamos ponernos a punto y dar respuestas a los clientes. Al mismo tiempo, esa búsqueda nos ha permitido adquirir conocimientos, que hemos traído de vuelta hasta Albacete para acomodar a ellos nuestras estructuras. Empezamos a invertir en estudios técnicos y laboratorios, y en 1992 abrimos por fin el Centro de Investigación y Ensayo de la empresa, que realiza todo tipo de ensayos dinámicos en motores. Ahí medimos el com-

CUMPLE ahora un cuarto de siglo a la cabeza de una de las empresas más avanzadas del mundo en la producción de juntas para automóviles.

José Manuel Martínez, presidente del Consejo de Administración de Ajusa, reconoce que los orígenes de la fábrica fueron modestos, pero siempre exigentes en cuestión de calidad, un concepto que se ha convertido en una obsesión y en el factor clave de que Ajusa sea hoy una compañía tan competitiva en el sector.



José Manuel Martínez, presidente del Consejo de Administración de Ajusa

portamiento de los materiales en condiciones muy diversas, y con los datos obtenidos trabajamos para crear nuevos productos, y para mejorar las garantías de los que ya producimos. La investigación es una exigencia propia y de los clientes, los fabricantes de coches, porque la evolución del sector es incesante. Le aseguro que es comparable a la informática, y lo que manejamos hoy puede quedar obsoleto en muy poco tiempo.

—De todas formas, su especialización les ha dado resultado, porque venden en los cinco continentes.

—Sí, sobre todo en Europa y América, porque tenemos un catálogo de 300.000 referencias, que es el más completo de su especialidad. Él nos permite producir dos millones de juntas de culata, diez millones de tornillos para la estanqueidad total, y cantidades similares de juegos y juntas accesorias. En total tenemos 250 trabajadores y ocho enclaves

distintos en Campollano, entre la planta principal, su ampliación y talleres auxiliares. Fabricar este volumen y hacerlo con calidad nos ha exigido invertir en máquinas de última generación y mantener en una permanente puesta a punto a los trabajadores, con más de 3.000 horas anuales en formación.

—¿Para la exportación también les ha ayudado contar con el certificado ISO-9001?

—Mucho, y por eso los que ya tenemos reconocido por Aenor el cumplimiento de esta norma estamos intentando que se animen el resto de los empresarios a homologar todos sus procesos productivos y comerciales a ella. Ya va para cuatro años nuestra andadura con la ISO, gracias al trabajo de nuestros laboratorios de física y química. Nuestro lema es que la calidad no se controla, sino que se fabrica, y por ello empezamos a introducirla desde el primer momento de recepción de materias primas, hasta que obte-

nemos el producto terminado. El Club ISO de FEDA quiere ayudar y convencer a todos los industriales de la provincia de que la calidad no es cuestión sólo de inversiones, sino de estrategia.

—Durante la visita oficial que se hizo a la empresa con motivo de este vigésimoquinto aniversario también pudimos saber que ha contratado a trabajadores con minusvalía psíquica. ¿Qué tal les ha ido la experiencia? ¿La recomendaría a otros?

—Desde luego, porque los niveles de eficacia en los procesos que ellos controlan son estupendos. Hemos llegado a contabilizar un índice de defectos cero, y tanto ellos como el Consejo de Administración estamos muy contentos. Tenemos empleados procedentes de Asprona y Afaeps, y animamos a esta vía de integración a otros empresarios. Si emplean más tiempo en su aprendizaje o en la labor que desempeñan, debemos asumirlo y darles una oportunidad de cualquier modo.

—En este cumpleaños, y tras alcanzar el cuarto de siglo, las miras de Ajusa están puestas en la creación de un nuevo núcleo industrial junto al circuito de «La Torrecica». La recalificación de los terrenos ha sido un asunto polémico en el Ayuntamiento de Albacete, que al mismo tiempo está revisando todo su Plan General de Ordenación Urbana. ¿Cuándo cree que podrá haber luz verde para este complejo?

—Yo espero que en un plazo de 6 a 10 meses podamos empezar las obras en la zona, para crear un polígono de 350.000 metros, que podría utilizar el circuito como banco de pruebas también. De momento, la decisión la tienen en su mano las instituciones, pero yo considero que tanto la Junta como el Ayuntamiento son receptivas a la idea de crear este centro tecnológico del automóvil. Sobre todo porque permitirá crear empleo, y dar un nuevo impulso tanto a Ajusa como a otras empresas auxiliares en este sector. Se han levantado sospechas sobre nuestras intenciones, asociándolas a un intento de especular con el suelo, pero yo quiero asegurarles a todos los grupos políticos que no les vamos a defraudar. Nuestro objetivo está claro, y es continuar por el camino del desarrollo con un área moderna y especializada. Espero que lo consigamos, y que ayude a la prosperidad económica de toda la ciudad.

AGRICULTURA

Agronoticias

Selección de toros

La Diputación de Toledo y la Asociación Frisona de Castilla-La Mancha (Africama) han firmado un acuerdo por el que se destinarán seis millones de pesetas a la selección de toros para reproducción y mejora de la cabaña ganadera de la provincia. Este dinero servirá también para la adquisición de semen, aunque las ayudas a los ganaderos no podrán superar el 50 por ciento del coste total de las operaciones destinadas a mejorar la calidad del ganado. La selección de cada ejemplar de toro será controlada por medio de las evaluaciones genéticas semestrales de la Confederación de Asociaciones de Frisona Española (Conafe).

Acuerdo del campo en Albacete

Sindicatos y empresarios han firmado el convenio colectivo del campo en Albacete, que es el primero que trabajadores y a casi el mismo número de empresarios. El convenio recoge aspectos de la derogada ordenanza del campo del año 1996, además de una subida lineal de 3.200 pesetas, un plus de asistencia de 25 días por mes trabajado y un incremento de la paga de beneficios que se incrementa en cinco días. Todo ello supone una subida lineal de 65.000 pesetas anuales para cada una de las categorías.

Hortícola de Guadalajara

La cooperativa Hortícola de Guadalajara, dedicada al cultivo y comercialización del espárrago, espera obtener esta campaña una cosecha superior al 20 por ciento sobre la conseguida el pasado año que fue de 600.000 kilos. La climatología ha adelantado este año la recolección del espárrago que se espera quede concluida a primeros del próximo mes de junio. El aumento del consumo del espárrago en los últimos años ha potenciado su producción a la vez que se ha convertido para los agricultores en un complemento para su economía.

Proyecto Europeo «Recite II»

El Ayuntamiento de Mora (Toledo), como miembro de la Asociación Española de Municipios del Olivo (Aemo) ha liderado en Castilla-La Mancha el proyecto europeo «Recite II», que pretende la creación de una red europea de municipios del olivo para la promoción del desarrollo local, la difusión de la mejora del medio ambiente y la potenciación del turismo y la cultura de las principales zonas olivareras de la Unión Europea. Este proyecto fue presentado en Bruselas la pasada semana y supone una inversión de más de 600 millones de pesetas.

Seguro de pedrisco

La Dirección Provincial del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación en Toledo ha informado que el periodo de suscripción en el Seguro de la Tarifa General de Pedrisco e Incendio se ha ampliado para aquellos cultivos y modalidades que finalizarán el 15 de mayo. Ahora, el plazo para suscribir este seguro contra el pedrisco e incendio se alarga hasta el 26 de mayo.

La UPA critica a Maraver por no tener en cuenta su opinión en la Orden de recuperación del viñedo

La Unión de Pequeños Agricultores (UPA) ha remitido una carta abierta al consejero de Agricultura y Medio Ambiente, Mariano Maraver, expresando su malestar por no haber tenido en cuenta a esta organización agraria a la hora de elaborar la Orden sobre la recuperación del viñedo afectado por la sequía. Además, para la UPA, la citada orden, «ni moderniza ni recupera», ya que no incluye ninguna medida tendente a modernizar las estructuras del viñedo regional.

Toledo. D. T.

Según la UPA, antes de que Mariano Maraver ocupase la responsabilidad de consejero, esta organización ya venía reclamando en plena sequía (junio de 1995) un plan de recuperación con financiación del cien por cien de la Unión Europea. Por eso han expresado su rechazo a Maraver «por evitar que cumplamos nuestra función de interlocución ante los poderes públicos».

UPA ha realizado unas consideraciones a la Orden del 14 de abril sobre el Plan de Recuperación del Viñedo afectado por la sequía. Así, considera que «ni moderniza ni recupera», ya que no incluye ninguna medida tendente a modernizar las estructuras del viñedo regional, ni se pueden acoger a la Orden las 12.000 hectáreas ya recuperadas por los viticultores antes de publicar dicha orden.

Otra de las consideraciones que hace la organización agraria es que «es raquítica en su objetivo de calidad», al entender que la diferencia entre plantar un 30 por ciento de variedades complementarias o un 100 por cien (máximo de 40.000 pesetas por hectárea) no compensa la pérdida de producción en los dos años primeros años con respecto a la variedad Airen, «que es casi monocultivo en la región y según la orden y si los viticultores hacen cuentas, nos encontramos con un 70 por ciento de este plan de dicha variedad».

También para UPA existen variedades acogidas a denominaciones de origen que deberían estar entre las variedades complementarias.

Otro de los aspectos negativos que tiene la Orden para UPA es que la modulación recogida en el Anejo III de la

Orden favorece a los socios de cooperativas o SAT, no en función de la renta, tal y como esta organización viene defendiendo.

La Unión de Pequeños Agricultores también ha pedido la posibilidad de solicitudes individuales, pues sólo se contemplan proyectos colectivos. El plazo para presentar dichos proyectos colectivos termina el 30 de junio a partir del cual la Consejería tiene un plazo de resolución de cinco meses. «El agricultor en tan corto plazo de tiempo debe conocer la normativa y tomar decisiones para invertir unas 700.000 pesetas por hectárea a largo plazo, sin conocer en la mayoría de las ocasiones las nuevas variedades. Es por lo que pedimos que aprovechando el periodo vacacional en las administraciones públicas, se prorrogue el periodo de solicitud».

El Consejo Regulador de la D.O. «Valdepeñas» distinguió la calidad de sus vinos

Valdepeñas. E. Laderas. El Consejo Regulador de la Denominación de Origen «Valdepeñas» entregó la pasada semana, por cuarto año consecutivo, los premios a la elaboración y a la calidad de los vinos de la presente campaña amparados por la mencionada denominación, en reconocimiento al esfuerzo que realizan los viticultores para conseguir mayores cotas de calidad año tras año.

Según explicó el presidente del Consejo Regulador, Enrique Martín-Peñasco, durante la entrega de los galardones, los vinos distinguidos —un total de 21— han sido seleccionados por el comité de cata de este organismo a través de las «catas ciegas» que durante meses han realizado de las 176 muestras que se tomaron de

los vinos blancos, rosados, tinto Valdepeñas y tinto varietal.

En cuanto al volumen de vino sometido a calificación, éste, según Martín-Peñasco, se situó en 50.766.884 litros, de los cuales 7.281.352 litros corresponden a vino blanco, 6.868.634 a rosado, 33.689.644 a tinto Valdepeñas y 2.927.254 a tinto varietal.

En la actualidad, el número de bodegas que elaboran y embotellan vino con el marchio de la Denominación de Origen «Valdepeñas» asciende a 18, mientras que tan sólo existen seis cooperativas o sociedades agrarias de transformación y veinte elaboradores de vino que no embotellan, según se desprende de la información facilitada por el responsable del Consejo Regulador.

Los primeros premios a la

calidad fueron concedidos a las siguientes bodegas: en la categoría blanco tradicional, bodegas Luis Megía, S.A., por la marca «Marqués de Gastañaga», cosecha del 95. En tinto tradicional, bodega Casa de la Viña, S.A., por la cosecha del 96. En blanco joven, Videva, S.A., con la marca «Joven Videva», cosecha del 96. En rosado joven, Viña Albali Reservas, S.A., por «Viña Albali», cosecha del 96.

En tinto crianza, Miguel Calatayud, S.A., con su vino «Vegaval Plata», cosecha del 93. En tinto reserva, Casa de la Viña S.A., con «Casa de la Viña», cosecha 1989. Por último, en tinto gran reserva, el galardón recayó en la cooperativa Cosecheros Abastecedores S.A., con su marca «Pata Negra», cosecha del año 1983.

AGRICULTURA

El aceite de oliva y los oleicultores hierven ante el iceberg de Fischler

Valdepeñas. Elisa Laderas
Alrededor de unas cinco mil personas participarán en la marcha organizada en contra de la OCM del Aceite de Oliva a su paso por Castilla-La Mancha, la segunda región más afectada por la reforma que pretende llevar a cabo la Comisión Europea y que cuenta con el rechazo del sector oleícola español que, por primera vez, «camina» al unísono para defender los intereses económicos, sociales y medioambientales de las distintas zonas productoras de España, tras haber agotado el diálogo técnico y jurídico.

La marcha, organizada por la Mesa para la Defensa del Aceite de Oliva, que está integrada por Asaja, COAG, UPA, CCAE, Anterac, Asoliva, Fiode, Infaoliva, Fecampo-CC.OO. y FTT-UGT, se inició el pasado martes en Córdoba y cruzará Despeñaperros el próximo miércoles a primera hora de la mañana, ya que a las doce del mediodía está prevista la llegada de los olivares andaluces a la localidad ciudadrealeña de Almuradiel, donde serán recibidos por sus homólogos castellano-manchegos y por las autoridades regionales.

Ese mismo día, a las nueve de la noche, se celebrará en Valdepeñas un acto en el que participarán centenares de olivares y agricultores en general, además de numerosos ciudadanos y representantes de los distintos colectivos sociales y económicos de los municipios de la comarca que, con su presencia, mostrarán su solidaridad para con los integrantes de la marcha, a los que todavía les separan 200 kilómetros de su objetivo: Madrid, donde el día 31 se concentrarán unos 50.000 oleicultores.

SITUACION DEL OLIVAR EN CASTILLA-LA MANCHA			
	Hectáreas	Olivos	Producción 1997
Albacete	26.000 has.	3 millones	3.200 Tm
Ciudad Real	124.000 has.	9 millones	12.000 Tm.
Cuenca	36.000 has	< 4 millones	4.400 Tm
Guadalajara	30.000 has	> 4 millones	840 Tm
Toledo	97.000 has	7 millones	16.000 Tm
Total	314.000 has	27 millones	36.800 Tm

Durante la siguiente jornada, el tramo que cubrirá la marcha será el comprendido entre Valdepeñas y Mora, municipio toledano al que llegarán tras atravesar los municipios de Malagón y Los Yébenes, en el que pararán para comer y preparar el acto que, inicialmente se prevé celebrar en Mora. Los agricultores culminarán su trayecto por Castilla-La Mancha el viernes 30 de mayo en Ocaña, desde donde se dirigirán a Villaverde, en Madrid.

La región castellano-manchega es la segunda Comunidad autónoma española productora de aceite de oliva con un volumen medio anual de unas 40.000 toneladas. Por lo que respecta a la superficie, ésta asciende a 300.000 hectáreas repartidas, principalmente, por los Montes de Toledo, Campos de Montiel, La Sagra, La Alcarria y la Sierra de Alcaraz.

En la Comunidad existen en torno a los 60.000 productores agrupados en 398 almazaras, según los datos facilitados por Asaja, en los que se refleja que la mayor parte de las instalaciones están situadas en Ciudad Real, con 158 almazaras; seguida de Toledo y Albacete, con 89; Cuenca, con 36 y Guadalajara,

con 17, en las que se moverían unos 20.000 millones de pesetas.

Sobre la producción global, un 78 por ciento del aceite de oliva se molture en Castilla-La Mancha, mientras que el 22 por ciento restante se compra en otras regiones, fundamentalmente Andalucía. La mayor parte del mencionado producto se comercializa a granel y sus destinos son Cataluña (55 por ciento), Andalucía (15,5 por ciento), la Unión Europea (10 por ciento), Castilla-La Mancha (7,5 por ciento) y Madrid (6,5 por ciento), mientras que el 12,5 por ciento restante se reparte entre los mencionados mercados.

La producción media de aceite de oliva en la región alcanza las 40.500 toneladas, el 8 por ciento de la producción nacional, según se desprende de los datos facilitados por la organización agraria. Toledo y Ciudad Real ocupan el 68 por ciento de la superficie total de la región, y el séptimo y octavo lugar, respectivamente, en cuanto a la producción nacional se refiere.

La superficie destinada a la producción de aceite de oliva ha descendido en los últimos 30 años en un 20 por ciento, sin embargo, la calidad y la variedad aceitera han aumentado.

Ucaman celebra mañana en Albacete su Asamblea General

Toledo. D. T.

La Unión de Cooperativas Agrarias de Castilla-La Mancha (Ucaman) celebrará mañana viernes su Asamblea General Ordinaria en Albacete, en el marco de la feria agroganadera regional Expovicaman.

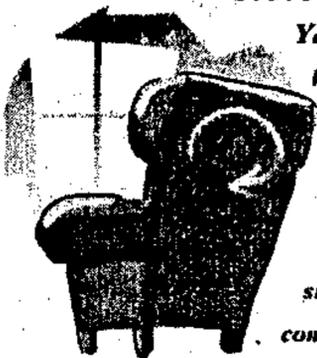
A esta Asamblea, que tendrá lugar en el salón de actos del recinto permanente del Instituto Técnico Agronómico Provincial de Albacete (ITAP), lugar en el que se celebra la feria, han sido convocadas las 340 cooperativas y sociedades agrarias de transformación integrada en Ucaman, que en total suman 125.000 socios agricultores.

La reunión, que comenzará a las diez y media de la mañana, abordará en primer lugar la valoración del «Informe de Gestión» que presentará el Consejo Rector, máximo órgano de gestión entre asambleas. En este documento se reflejan las actividades desarrolladas por Ucaman a lo largo del año 1996, en una doble vertiente: como organización representativa del movimiento cooperativo agrario regional y como entidad prestadora de servicios a las cooperativas castellano-manchegas.

Tras analizar las cuentas anuales del ejercicio 1996, la asamblea de la Unión de Cooperativas Agrarias de Castilla-La Mancha debatirá el presupuesto de gastos e ingresos correspondientes al presente año, así como el «Plan de Actuación para 1997», en el que se recogerán los planteamientos, aspiraciones y reivindicaciones, tanto globales como sectoriales, del cooperativismo agrario castellano-manchego.

Por último, la Asamblea General de Ucaman procederá a la elección del cargo de vicepresidente, actualmente vacante.

EL
OLMO
DE LA
COMODIDAD



Sistema de Compra Personalizado.

Ya no tendrá que adaptarse más a las limitaciones de las tarjetas convencionales. Olvídense de la rigidez de los débitos a secas y de los créditos preffijados. A partir de ahora, su tarjeta de La Caja Rural con el SCP, será la que se adapte a usted dándole la posibilidad de que sobre la marcha y en función a sus posibilidades se fije la forma de pago que más le convenga para cada una de sus compras en función de su importe.

SCP

SISTEMA DE COMPRA PERSONALIZADO



CAJA RURAL

FERIAS

Fercatur'97 abre sus puertas en su edición nacional y duplica el número de expositores

CERCA de un centenar de expositores se darán cita a partir de mañana en el Pabellón Ferial de Ciudad Real, en Fercatur'97, la Feria de la Caza, Pesca y Turismo. El certamen será inaugurado por S.A.R. la Infanta de España, Doña Alicia de Borbón y ha despertado muchas expectativas, teniendo en cuenta que ha sido catalogado, a partir de esta edición, como un certamen de carácter nacional, que ha atraído a representantes del sector de toda España.

Ciudad Real. C. del Campo Fercatur se ha convertido en la iniciativa comercial más importante para proyectar la caza, la pesca y el turismo y, según el presidente de la Fundación Empresarial de Ciudad Real, Jesús Bárcenas, es una de las ferias que, en apenas tres años, se ha consolidado, creciendo en interés y en expectación edición tras edición.

Este año, sin duda, el esfuerzo de organización ha sido muy importante, contando con un presupuesto de 15 millones de pesetas. Junto a la Fundación, colaboran instituciones como el Ayuntamiento, la Diputación de Ciudad Real y la Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha, por pri-

mera vez; no así el Ministerio de Agricultura, a pesar de que el Secretario de Estado del departamento se comprometió el año pasado a apoyarlo de alguna manera. Este contratiempo, aunque ha desilusionado un poco al sector, según Bárcenas, no va a restar importancia al certamen, ya que también cuenta con el apoyo de organizaciones como el AVE, la Caja Rural y Aproca, la Asociación de Productores de Caza de Castilla-La Mancha que se ha implicado decididamente en la organización de la feria, con un sinfín de actividades complementarias.

Fercatur abre sus puertas este año con mayores expectativas, ya que la gran mayoría de los ex-



Mariano Cieza

Fercatur ha duplicado este año el número de expositores

positores de años anteriores repiten y a ellos se unen otros, procedentes de Guipúzcoa, Zaragoza o Barcelona, guiados por la riqueza cinegética existente en la provincia de Ciudad Real que tiene en este sector una de sus fuentes de ingresos más importantes.

Reforzar la presencia de los productos cinegéticos y turísticos de la región y crear un auténtico escaparate que sirva de punto de encuentro entre las empresas del sector y los amigos de la caza es el principal objetivo de esta Feria en la que, junto a los distintos stands se ha previsto una serie ininterrumpida de actos.

Así, entre otras, se ha organizado una gran convención de cazadores y pescadores, la celebración de las primeras jornadas gastronómicas cinegéticas, concursos de perros de muestra, de adiestramiento canino, de galgos y colleras, dirigidos por el director de la revista «Vientos y rastro», Manuel Sanz Timón.

También tendrá lugar la Selección Nacional de Pesca en el pantano del Vicario, en la jornada del domingo, así como el II Gran Trofeo Fercatur de tiro al pichón, con premios que oscilan entre las diez mil y las 75.000 pesetas.

Los visitantes podrán disfrutar, junto a estas actividades, de los distintos expositores donde se podrán admirar todo lo relacionado con la artesanía de la caza, armerías, armas y cuchillería, granjas cinegéticas, taxidermia y

empresas de turismo rural.

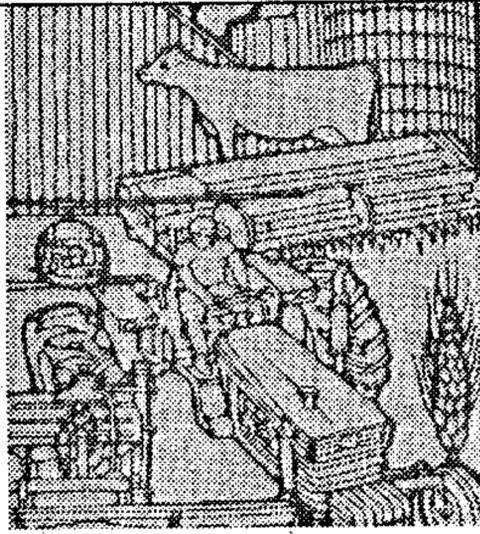
Como es conocido, Castilla-La Mancha y especialmente las provincias de Ciudad Real y Toledo son las mejores productoras de renta cinegética de España. Según un estudio elaborado por Aproca, se puede afirmar que la renta directa generada por la caza en la región asciende a 35.000 millones de pesetas al año. Son los madrileños, valencianos, catalanes y vascos los que visitan con mayor frecuencia el territorio manchego para ejercer esta práctica, siendo las comunidades de Andalucía, Extremadura y Castilla-La Mancha las principales receptoras.

Según el informe de Aproca, no solamente españoles, hay un número significativo de extranjeros que se desplazan hasta Ciudad Real especialmente para la práctica cinegética. En 1986 fueron más de 22.000 los extranjeros que visitaron España con este motivo y se prevé que de cara al año 2000, sean más de cincuenta mil; más del 85 por ciento de ellos proceden de Europa: franceses, italianos y belgas, mientras que los americanos alcanzan un porcentaje del 9 por ciento.

En caza menor, según estima Aproca, en la región manchega se realizan más de 50.000 mil jornadas de caza al ojeo en un radio de un millón de hectáreas. En caza menor al paso y puestos se estiman unas 6.500, en monterías unas 700 jornadas y en rececho, unas 800.



Castilla-La Mancha es la comunidad con mayor potencial en la práctica de la caza y la pesca



EXPOVICAMAN '97

POR EL FUTURO DE NUESTRA TIERRA



AYUNTAMIENTO DE ALBACETE

MOTOR

BREVES

□Volvo entrega un vehículo a la entidad BBV. El concesionario de la marca Volvo en Toledo, «Alosauto», hizo entrega hace unos días de uno de sus modelos a la entidad bancaria BBV que a su vez fue regalado a uno de sus clientes, Eduardo Sanz, gracias a la campaña de premios de «El libretón». El vehículo fue entregado por el director de la sucursal del Banco Bilbao Vizcaya, situada en la calle Durque de Ahumada, Agustín Ralero y el director provincial de BBV en Toledo, Florencio Amaya, así como el jefe de ventas del concesionario Volvo, Juan Pablo Alonso.

□Ventas de motos. Las ventas de motocicletas en el pasado mes de abril han supuesto un aumento del 21,6 por ciento respecto al año anterior, gracias a la puesta en marcha del Plan Prever, que ha sido un aliciente para la compra de nuevos vehículos de dos ruedas. Esta demanda creció en abril en la misma línea que en los tres meses anteriores, lo que contribuye a la recuperación del número de matriculaciones, tras la caída sufrida durante los últimos cinco años. Por marcas, Honda es la compañía que se sitúa como líder del mercado, con un total de 3.228 motos vendidas en 1997, con un aumento del 34 por ciento respecto al año anterior, le siguen en ventas Yamaha y Piaggio.

□Recuperación del mercado por parte de Mazda. La compañía Mazda ha vuelto a exponer sus modelos en el Salón del Automóvil de Barcelona, una vez superados sus problemas que han afectado a su estructura en España y el resto del mundo en los últimos años. Por ello, según fuentes de la compañía, se quiere recuperar en tres años el 2 por ciento del mercado europeo. Durante el pasado año esta empresa automovilística vendió 2.200 unidades, cuatrocientas menos de las previstas pero mantiene su intención de llegar a vender 4.000 vehículos durante este año.

Mercedes Benz lanza las nuevas furgonetas de transporte de personas «Vito» y «Sprinter»

CON las furgonetas de transportes de personas de las nuevas series «Vito» y «Sprinter», Mercedes Benz ha buscado la rentabilidad, el carácter funcional, la facilidad de maniobra, comodidad de conducción tanto para el conductor como para los pasajeros, seguridad y tecnología, pero también diseño, compatibilidad con el medio ambiente y servicio técnico. Y es que para Mercedes, estas furgonetas son el resultado de los deseos y necesidades de sus clientes.



La «Vito» es una furgoneta destinada al transporte de personas de gran manejabilidad

Toledo. D. T. Para la compañía Mercedes, una furgoneta destinada al transporte de personas no debe resultar atractiva únicamente desde el punto de vista funcional, sino también ópticamente. Por eso la furgoneta «Vito» se ha diseñado con nervaduras laterales, el parachoques integrado ópticamente en la carrocería y con una armoniosa transición entre el capot y el parabrisas. Además, gracias a sus dimensiones, similares a las de un turismo, necesita menos espacio para aparcar y puede pasar por las puertas de todos los garajes, aparcamientos subterráneos e instalaciones de lavado normales.

En cuanto a su interior y panel de instrucciones, todos los con-

troles son perfectamente visibles y de fácil manejo. La palanca de cambio de marchas es del tipo «joystick» y se encuentra integrada en el salpicadero; el árbol de la dirección se puede ajustar en inclinación y altura de forma que quede situado exactamente como el conductor lo desee.

En este modelo, el cliente puede optar entre tres motores diferentes de cuatro cilindros. La oferta va desde el diesel atmosférico de 58 kW, pasando por el turbodiesel con refrigeración de aire de carga y 72 kW de potencia, hasta el motor de inyección de gasolina con técnica multiválvula y 95 kW, capaz de alcanzar una velocidad punta de hasta 166 kilómetros la hora.

Por su parte, la furgoneta «Sprinter» pretende ser un multiusos, grande por dentro y pequeña por fuera. Tiene dirección asistida de cremallera; los instrumentos y controles están diseñados y ordenados ergonómicamente. La gran superficie de los cristales de las ventanas y los retrovisores garantiza las mejores condiciones posibles de visibilidad. La «Sprinter» también cuenta con tres motores potentes y de consumo económico. Se han dispuestos frenos de disco montados en las cuatro ruedas y airbags para el conductor y el acompañante, así como una combinación entre el sistema ABS con el sistema auxiliar de control ABD, que también proporcionará tranquilidad a los pasajeros.

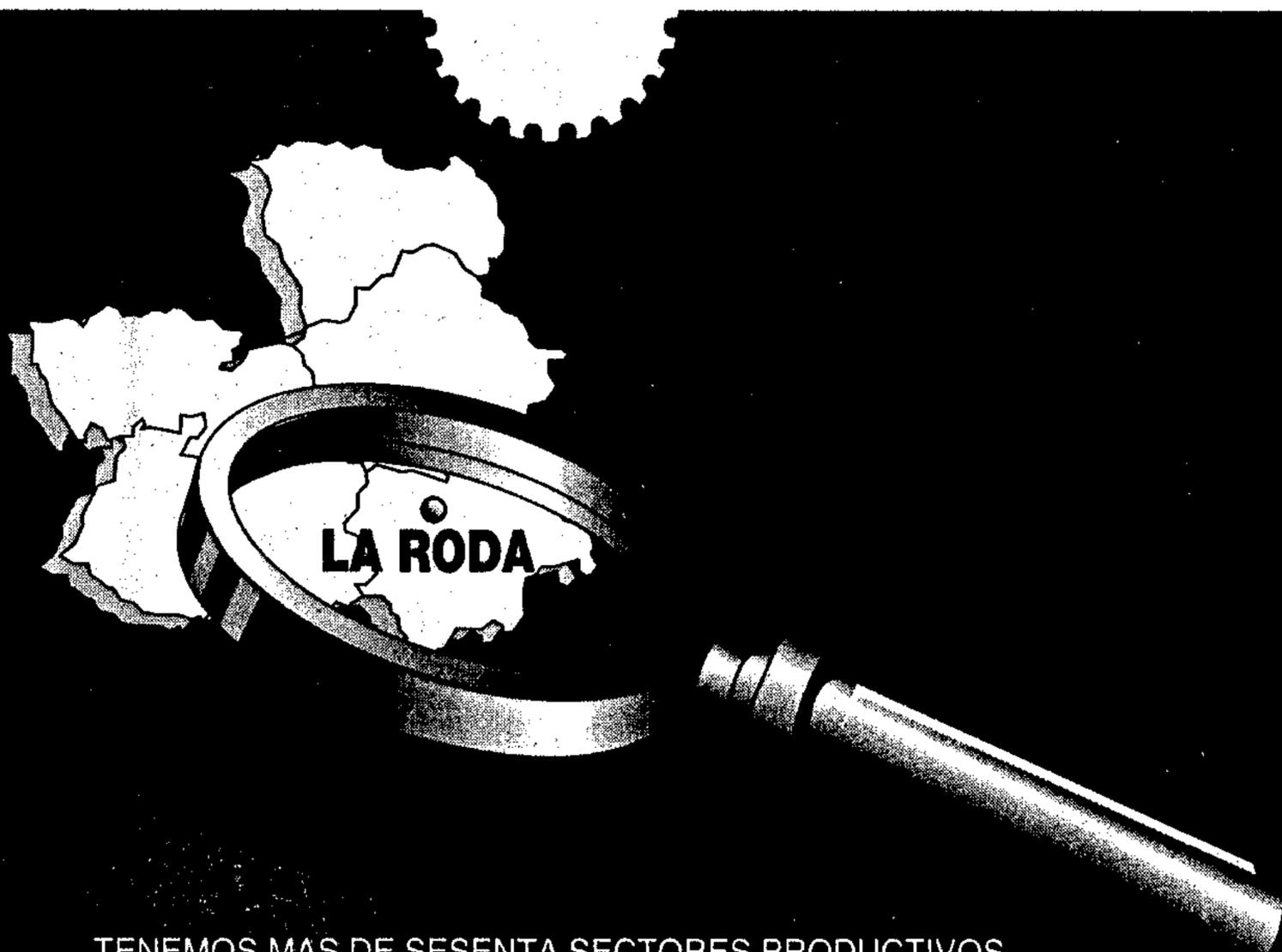
SOLISS



SEGURO DE AUTOMOVILES



LA RODA, UNA POBLACIÓN DE ALBACETE
DONDE **SI** EXISTE UNA MUY FLORECIENTE
INDUSTRIA Y COMERCIO.



TENEMOS MAS DE SESENTA SECTORES PRODUCTIVOS.
EN TAN SOLO CUATRO AÑOS NUESTRO POLIGONO INDUSTRIAL
HA ALCANZADO CASI UN 70% DE OCUPACION.



**La Roda
Industrial**

**APUESTA
DE FUTURO**