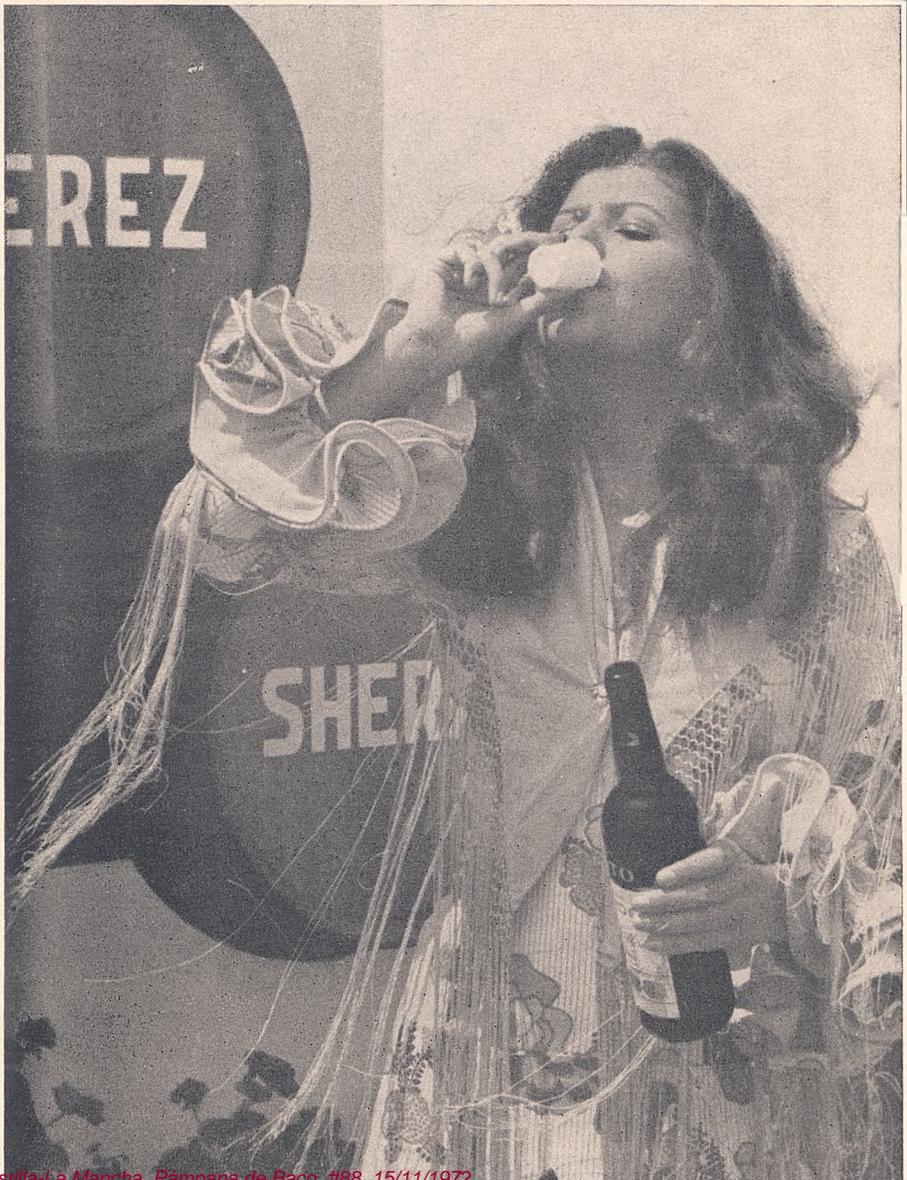


# *La Pámpana de Baco*

Núm  
88

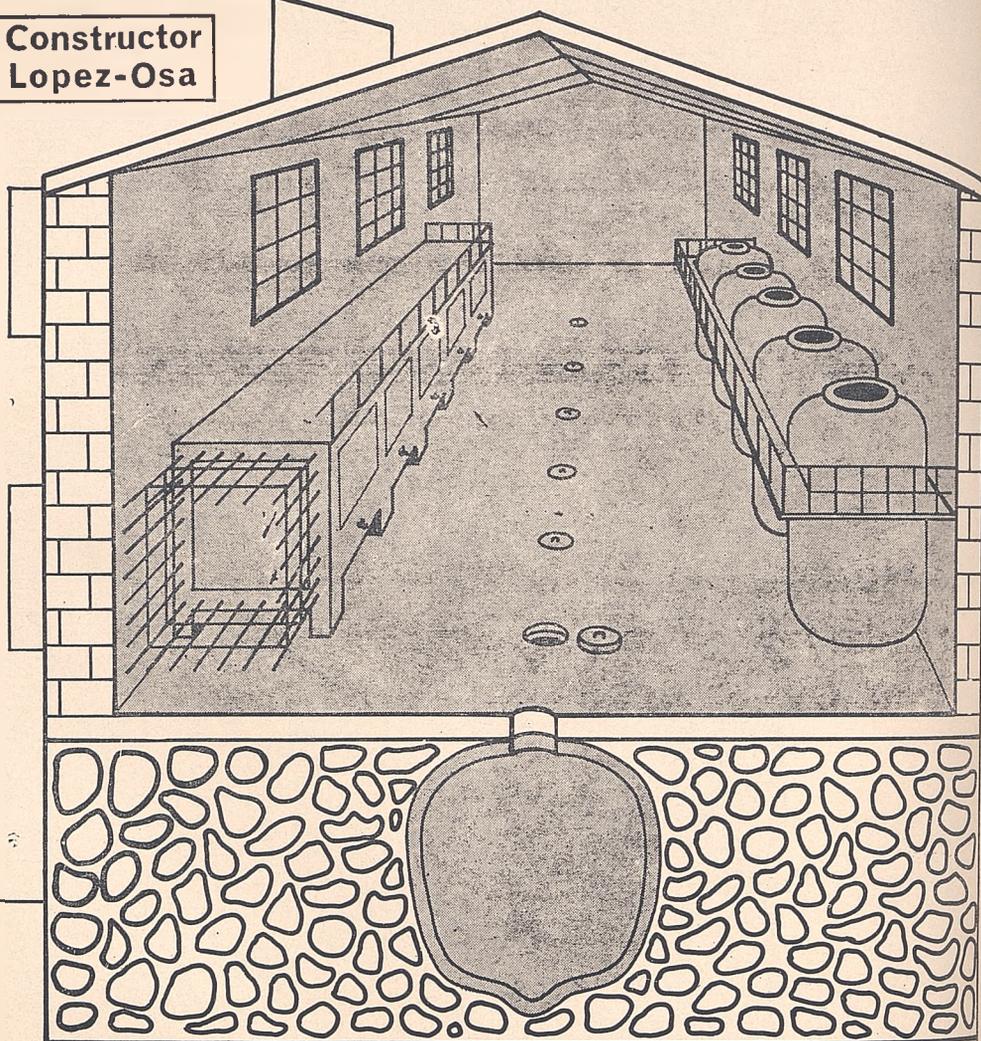
15 Noviembre 1972



V  
I  
N  
I  
C  
O  
L  
A  
  
N  
A  
C  
I  
O  
N  
A  
L

# Construcciones López-Osa

Constructor  
Lopez-Osa



**BODEGAS, NAVES, TINAJAS Y DEPOSITOS.**

*Socuellamos (La Mancha)*



# La Pámpana de Baco

REVISTA AGRO-VINICOLA

**REDACCION Y ADMINISTRACION**

v/ Bonillo, 57  
Teléfono 171  
Telegráfica: **LOVINO**  
**BOCUELLAMOS**  
**LA MANCHA - ESPAÑA**

**DELEGACION**

**LA RODA (La Mancha)**  
Avda. de la Mancha, 41  
Tfno. 494

**DTO. EXTRANJERO**

Virgen del Amparo, 18-1-3º  
Tel. 2135798  
**BARCELONA-12**

Núm. 88

PUBLICACION QUINCENAL

15 de Noviembre de 1972

**FUNDADOR Y DIRECTOR**

*José López-Osa Díaz-Pintado*

**Imprime los Talleres**

**Propiedad de la Revista**

**Depósito Legal C. R. 217-1970**

**Empresa Periodística n.º 524**

**Autorizada por la Dirección**

**General de Prensa**

**SUSCRIPCION**

Semestre. 150 pesetas

Año... .. 280 "

Año... .. 350 " para el Extranjero

**SUMARIO**

Alcoholismo ... ..	3
Control de la cosecha vinícola ... ..	5
La Catedral del vino de Albacete ... ..	6
Haro. Curso de Viticultura, con participa ción de una mujer ... ..	9
La Mancha problemas Industriales ...	10
¿En las grandes solemnidades! ... ..	13
El Gerente de Cooperativa agrícola ...	14
Importancia de unas ventas ... ..	16
Noticiario ... ..	17
Sucedió esta quincena ... ..	18
Mercados de vinos y derivados ... ..	19
Actualidad ... ..	23
¿Sabe usted que? ... ..	25
Mercados y servicios ... ..	26
Guapas de SHERRY ... ..	28
DECRETO: Sobre concesión de subven- ciones para maquinaria agrícola ...	30
Ministerio del trabajo ... ..	33
Números índices de precios de vinos al por mayor ... ..	35
La poesía y el vino ... ..	37
Que usted lo pase bien ... ..	39

**PORTADA:**

*Elma Palacios*

# AGENDA 1.973

## La Pámpana de Baco

Le ofrece una inmejorable ocasión para la promoción publicitaria de sus productos a lo largo de todo el próximo año.

Esta AGENDA, que se lanza en Navidad con más de 200 páginas, es la guía del viticultor, bodeguero, enólogo, agente comercial, comerciante, etc. De uso diario para apuntes de todas clases y consultas sobre vinos y sus derivados.

Su contenido está profundamente estudiado, recogiendo la más interesante gama de consejos y toda clase de tablas sobre VINOS, ALCOHOLES y sus derivados.

Solicite su anuncio **SEGUIDAMENTE** a fin de poder incluirlo en esta **GRAN AGENDA** que se distribuirá como obsequio por todo el territorio nacional. **LA PAMPANA DE BACO**, revista agro-vinícola, le ofrece el más eficaz y económico medio para su publicidad.

Participamos a nuestros lectores que, aparte de los ejemplares con que gratuitamente obsequiaremos a nuestros suscriptores y anunciantes, a los que rogamos comuniquen su recibo. Si desean más ejemplares, éstos se facilitarán al precio de 40 pts. unidad hasta agotar sus existencias.

# El Alcoholismo

Hace un año, aproximadamente, ví en un periodico diario un artículo sobre alcoholismo. Lo firmaba un médico. Decía que, en España, había un millón de alcohólicos. Pero reconocía que no había estadísticas.

Semanas más tarde, en el mismo diario, un periodista en otro artículo decía que en España había millón y medio de alcohólicos.

Después, meses después, en el referido diario otro médico escribía que en España había dos millones de alcohólicos.

Ahora, con fecha uno de Noviembre, una revista de difusión nacional dice lo siguiente:-

“Existe en España la escalofriante cifra de dos millones y medio de alcohólicos, cifra aproximada y calculada con una cierta benevolencia. Lo que supone que cerca de diez millones de personas están, directa o indirectamente afectadas por este problema”.

Otra revista femenina de estos días— Noviembre de 1972 en otro artículo dice:- “En nuestro país se registra la considerable cifra del millón y medio de alcohólicos...”

En el supuesto de que uno de estos artículos diga la verdad, que ya es suponer, los demás no la dicen. Y si faltan a ella ¿Que se pretende? ¿Es que se va a curar el alcoholismo español a base de afirmaciones demasiado frívolas? ¿Que dirán los extranjeros que lean esto? ¿El fin justifica lo que se dice? No lo creo.

Los artículos referidos que hablan de alcoholismo no hacen referencias muy concretas en lo que se refiere a la bebida. Pero lo cierto es que las ilustraciones, las fotos que los ilustran, traen siempre botellas de vino.

La primera revista mencionada, por ejemplo, ilustra el artículo con dos fotos de un pobre alcohólico y a su lado, en las fotos, sendas botellas de vino.

La última revista ilustra su artículo con una gran foto de una señora bebiendo en porrón. Que tiene vino, claro.

Así, pues, según esos señores o señoras escritores el alcoholismo procede del vino. Solamente.

A mi me parece que hacer afirmaciones así, a la ligera, es escribir con mala uva...

Si vino quiere decir alcoholismo, o al revés, habría que reconocer que el Gobierno Español fomenta el alcoholismo. En el año último, no olvidando lo que se produce en España, importó vino de Argelia.

Va siendo hora de que se nos diga la verdad. El que la sepa, claro.

Convendría, además, que se especificara la clase de alcohol. Los que lo son del vino o los que lo son del anís o cognac. Y los que lo son de la coctelería o del whisky. Las nuevas generaciones, siempre más inexpertas, deben saber a lo que se exponen si beben. Pero en serio.

Declaro, por mi honor, si se me cree que yo no conozco ningún alcohólico del vino. Y vivo inmerso en la vida social como cada hijo de vecino. ¿En qué región o regiones viven los dos millones y medio de alcohólicos?. Admito que los haya. Pero ¿Cuántos?.

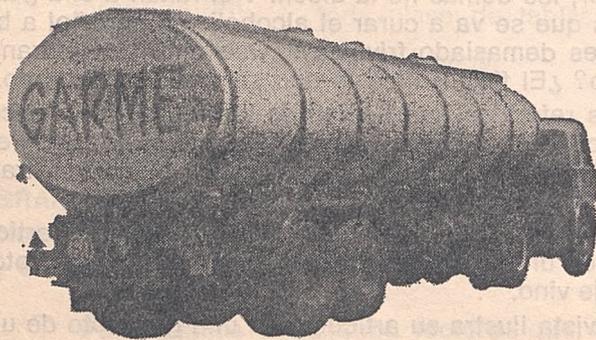
Estamos a dos pasos de que se diga que el productor o el vendedor de vinos se dedica al tráfico de estupefacientes. O de drogas.

Aclaro. Yo no vivo vinculado, ni directa ni indirectamente, a ningún negocio de vinos. Estudio vinos como amateur. Y bebo con prudencia lo que compro. Y creo que me hace bien.

Por otra parte, como español, me interesa mucho que no haya alcoholismo. La salud nacional nos interesa a todos.

Alejandro Sela

## METALPLAS



- Depósitos
- Carrocerías
- Cisternas

de

Poliéster y Metálicas

Ctra. Munera, s/n - Apartado, 50 - Tel. 1127 - VILLARROBLEDO (Albacete)

## Control de la cosecha vinícola

Logroño, (sis).- Ante la deficiente condición de la uva recolectada en la actual campaña debido a las adversas circunstancias climatológicas, el Consejo Regulador de la Denominación de Origen "Rioja" ha encarecido a cooperativas, cosecheros y elaboradores un mayor cuidado, si cabe, en la elaboración del vino, a fin de conseguir que los caldos riojanos sigan distinguiéndose también en el presente año por su calidad.

Al mismo tiempo el consejo ha hecho saber a todos los viticultores que no lo hayan hecho, que es necesario, y a la mayor brevedad posible, inscribir sus viñedos en los registros del organismo a través de las respectivas hermandades sindicales, para la mejor defensa de la denominación de origen "Rioja", recordando, por otra parte, la obligación que tienen todos los viticultores de declarar fielmente la cosecha de uva o vino.

## Distinción a un dirigente del Sindicato Nacional de la Vid

El presidente del Sindicato Nacional de la Vid, don Francisco Moreno Arenas, en nombre del Ministro de Relaciones Sindicales ha impuesto al presidente de la agrupación nacional de fabricantes de vinagre don Celso Rodríguez Rodríguez, la medalla al mérito sindical en su categoría de plata. En el sencillo acto al que asistieron los presidentes de las uniones nacionales de empresarios y trabajadores del sindicato, hizo uso de la palabra el señor Moreno Arenas, cerrando el acto el homenajeado con palabras de gratitud.

## También las bebidas tienen su valor de prestigio social

Además de los factores, que resultando de determinadas situaciones e influyendo en la selección de una bebida, existe un número de otros factores también influyen sobre el consumidor. Por ejemplo, el prestigio social de una bebida: ciertas bebidas tienen un prestigio declaradamente de lujo y de cultura. Ejemplo: los típicos son los vinos o, entre las bebidas refrescantes, los "mixed drinks" como agua tónica.

Estas bebidas poseen en la escala del prestigio social un valor especialmente alto, por ejemplo, contrariamente a las bebidas caseras como leche y café. En ello hay que tener en cuenta que, cuanto más alto el valor de una bebida en esta escala, tanto más restringidas las situaciones correspondientes para tomarlas. Muy a pesar de los viticultores se toma vino solamente en ocasiones especiales, salvo excepciones. También "mixed drinks" se toma sólo en ciertas ocasiones.

Por otra parte, cuanto más bajo esté de valor de prestigio social, tanto más variadas y menos sujetas a ciertas reglas son las posibilidades de su consumo. Leche, por ejemplo, no tiene un valor alto de prestigio social y, por tanto, puede ser consumida por cada uno en casi cada instante.

### INDUSTRIAS QUÍMICAS Y TARTÁRICAS, S. A.

#### ACIDO TARTARICO

Capacidad de producción: 10.000 toneladas anuales.

#### PUREZA GARANTIZADA

De acuerdo con las normas del Comité de Reactivos para Análisis de la «American Chemical Society» y Farmacopeas U. S. P. XVI B. P. 1968 y D. A. B. VI

#### CARBON ACTIVO

De acuerdo con las normas de la S. C. T. del M. de I. EXPORTACION A TODOS LOS PAISES DEL MUNDO

Agentes de compras de primeras materias tartáricas en todas las comarcas vitivinícolas.

GERONA: Carretera de Barcelona, 68  
Teléfonos 202460 y 202454. Apartado 4

# La catedral del vino de Albacete

**Un simpático establecimiento propiedad de un manchego sin par. Conocedor de su oficio. Amante de la profesión**

Don Octavio Cuerda González tiene su establecimiento abierto al público, en la calle de Blasco Ibañez, en el número 20. Una bodega donde es fácil encontrar de cualquier clase de caldo, y por supuesto vinos manchegos. En donde es fácil encontrar una sonrisa amplia detrás del mostrador, que es lo más importante.

Porque lo importante para el cosechero de vinos no es sacar la conclusión de que ha habido buen año de uvas y por consiguiente el vino deberá darse bien lo más importante para el hombre que elabora el vino es la hora de darle salida. Porque si no se vende el vino, ¿para qué se quiere uno quebrar la cabeza?

Don Octavio Cuerda González, a quien conozco perfectamente, es un hombre idóneo para el mostrador. Tiene garra para atraer al cliente, rebosa simpatía, es amable en grado superlativo.

Y todo en su bodega irradia también dicha, felicidad. Sólo hace falta que uno pasee displicentemente la mirada por la pieza donde el hombre se desenvuelve. Hay gran cantidad de carteles alusivos al uso, abuso y consumo del vino.

Refranes del Quijote, consejos del Quijote a Sancho respecto al vino, máximas, azulejos que hablan contundentemente de por qué debe beberse vino y cuanto más mejor en ocasiones.

—¿Pero beben vino las gentes, don Octavio?

—Hombre, claro que beben, vaya

pregunta. Si nó, ¿que haria yo aqui?

—¿No ha desplazado la cerveza al vino, o la sidra?

—Noo, ni pensarlo... Mi bodega es como una gran familia. Ya sabe usted que en una gran familia hay de todo y que todo es admisible en ella, un hijo que estudia para abogado, otro que es fontanero, una hija que es enfermera... pues en una bodega todo es admisible también no hay que vender solamente vino... ahora las gentes se inclinan también por las cervezas, por la sidra, por las aguas incluso... no puede uno negarse a esta evidencia... y por eso sin dejar de vender vino, que si se vende, no lo dude usted, se vende, no lo dude usted, se venden otras cosas y esas mismas cosas, al atraer al cliente me brindan la posibilidad de hacerme con gentes nuevas. Gentes a las que un día despacharé cerveza, pero a las que acabo vendiendo vino porque les hago ver las delicias que un buen vaso de vino proporciona.

—¿Tinto o blanco? ¿Cual prefiere el público?

—Siendo un vino decente, lo mismo dá.

—¿Usted recomienda?

—El vino manchego, lo mejor del mundo

—¿Que grado tiene? El que usted vende, claro.

—El grado suficiente. Un vino no tiene por qué marear ni hacer que nuestra comida, que puede ser un acierto si se sabe regar convenientemente, acabe de mala manera. El vino

puede proporcionar calorías suficientes y alivio, puede proporcionar una visión amable de las cosas, pero no desvirtuarlas. Cuando las cosas se deforman, entonces, yá...

—¿Por qué le dicen a su establecimiento "La catedral del vino"?

—No sé que le llaman así a mi despacho

—Pues sí, varias veces lo he oído, y por cierto que es una catedral bastante concurrida. ¿Usted sabe por qué?

—Debe ser porque vendo calidad.

—¿Nada más?

—Porque sé vender

—¿Usted cree que nuestro vino, puede parangonarse al de otras regiones?

—El vino manchego puede hablar de tú al de otros lugares.

—¿En cuanto a grado, bouquet, y demás?

—En cuanto a todo

—¿Le falta publicidad a nuestro vino?

—Poco más o menos como a todos. Si nuestro vino se exportara al extranjero y en cantidades masivas, además, nuestro vino contaría con un cartel excepcional. Como no ocurre así, que es mas bien un vino para consumo de España, tiene, se me figura a mí, la publicidad que le corresponde. Y no exalitemos las cosas. El vino manchego es bueno, como bueno es el de Rioja el de cataluña o el de cualquier zona española. No podemos decir que el nuestro es mejor, por que así no se hacen amigos, dejémosle probar el vino por el contrario, demos vino sin desvirtuar que es lo suyo, y ya tendremos quien nos haga propaganda por cual-

quier parte, sin necesidad de pagarla o pagarla en pasquines.

—Para terminar, don Octavio, ¿qué recomienda usted a un bebedor?

—Que beba vino, por supuesto, con tino. Para poder apreciar sus cualidades.

—Y que beba vino nuestro, ¿no es así?

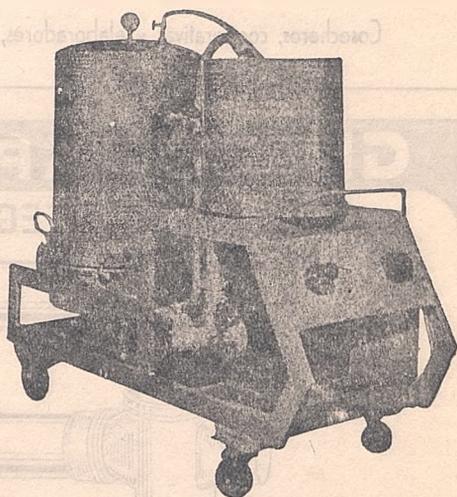
—Por supuesto. Y que conste, que no quiero decir que el vino manchego es el mejor del mundo. Eso, ya se verá luego... al probarlo.

Manuel SORIA

## INDUSTRIAS PROSPER, S. L.

Avda. D.L. F. García Sanchis, 302 - Teléfonos 230056 y 230610

VALENCIA - 11



Filtros de placa construída en ACERO INOXIDABLE. En un solo pase abrillanta los vinos para embotellar con mínimo consumo de filtrulina.

Varios modelos, según rendimiento.

*Socuéllamos... Lagar de España*

# CIVINASA

Compañía Internacional Vinícola Agrícola

Vinos, Alcoholes y Frutos Secos

SUCURSAL:

Pedro Muñoz (C. Real),  
Teléfono 80

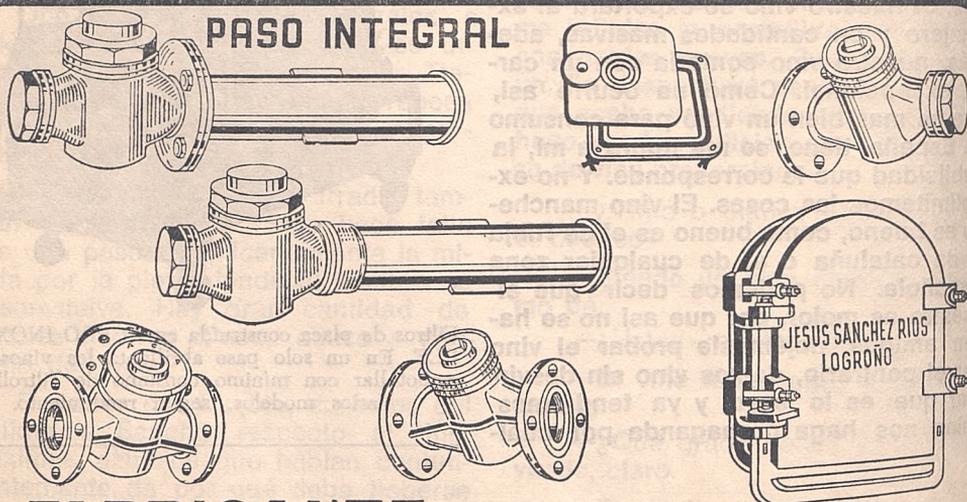
CASA CENTRAL:

Mártires Concepcionistas, 18  
Teléfono 2 55 26 50  
M A D R I D

Cosecheros, cooperativas y elaboradores, compramos vinos, orujos y lias. Consulten precios

## GRIFERIA PARA BODEGAS

PASO INTEGRAL



FABRICANTE

*Jesus Sánchez Rios*

Ctra. Burgos, camino Carretil  
TELEFONO. 213493 LOGROÑO

puede proporcionar calorías suficientes y alivio, puede proporcionar una visión amable de las cosas, pero no desvirtuarlas. Cuando las cosas se deforman, entonces, yá...

—¿Por qué le dicen a su establecimiento "La catedral del vino"?

—No sé que le llaman así a mi despacho

—Pues sí, varias veces lo he oído, y por cierto que es una catedral bastante concurrida. ¿Usted sabe por qué?

—Debe ser porque vendo calidad.

—¿Nada más?

—Porque sé vender

—¿Usted cree que nuestro vino, puede parangonarse al de otras regiones?

—El vino manchego puede hablar de tú al de otros lugares.

—¿En cuanto a grado, bouquet, y demás?

—En cuanto a todo

—¿Le falta publicidad a nuestro vino?

—Poco más o menos como a todos. Si nuestro vino se exportara al extranjero y en cantidades masivas, además, nuestro vino contaría con un cartel excepcional. Como no ocurre así, que es mas bien un vino para consumo de España, tiene, se me figura a mí, la publicidad que le corresponde. Y no ex-tralimitemos las cosas. El vino manchego es bueno, como bueno es el de Rioja el de cataluña o el de cualquier zona española. No podemos decir que el nuestro es mejor, por que así no se hacen amigos, dejémosle probar el vino por el contrario, demos vino sin desvirtuar que es lo suyo, y ya tendremos quien nos haga propaganda por cual-

quier parte, sin necesidad de pagarla o pagarla en pasquines.

—Para terminar, don Octavio, ¿qué recomienda usted a un bebedor?

—Que beba vino, por supuesto, con tino. Para poder apreciar sus cualidades.

—Y que beba vino nuestro, ¿no es así?

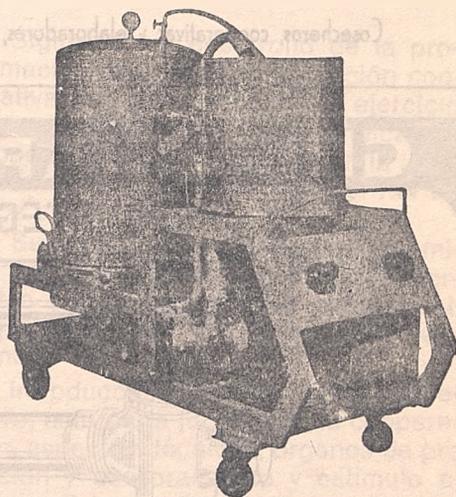
—Por supuesto. Y que conste, que no quiero decir que el vino manchego es el mejor del mundo. Eso, ya se verá luego... al probarlo.

Manuel SORIA

## INDUSTRIAS PROSPER, S. L.

Avda. D.L. F. García Sanchis, 302 - Teléfonos 230056 y 230610

VALENCIA - 11



Filtros de placa construida en ACERO INOXIDABLE. En un solo pase abrillanta los vinos para embotellar con mínimo consumo de filtro-lina.

Varios modelos, según rendimiento.

*Socuéllamos... Lugar de España*

# CIVINASA

Compañía Internacional Vinícola Agrícola

Vinos, Alcoholes y Frutos Secos

SUCURSAL:

Pedro Muñoz (C. Real),

Teléfono 80

CASA CENTRAL:

Mártires Concepcionistas, 18

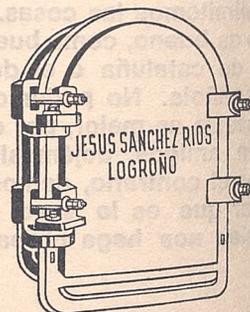
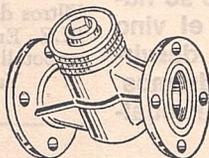
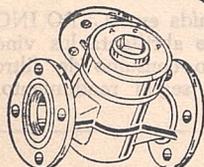
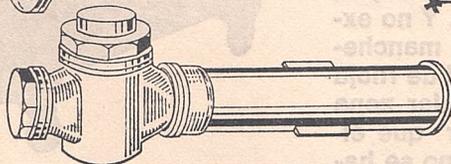
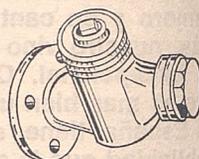
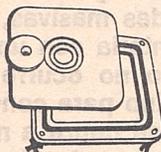
Teléfono 2 55 26 50

MADRID

Cosecheros, cooperativas y elaboradores, compramos vinos, orujos y lias. Consulten precios

## GRIFERIA PARA BODEGAS

PASO INTEGRAL



FABRICANTE

*Jesus Sánchez Rios*

Ctra. Burgos, camino Carretil

TELEFONO. 213493 LOGROÑO

# HARO: Curso de viticultura, con participación de una mujer

Se ha celebrado en Haro -capital vitivinícola de la Rioja un curso de viticultura impartido por el Programa de Promoción Obrera. Dió comienzo con doce alumnos que han finalizado todos el curso, dándose la circunstancia de que entre ellos figuraba una señora doña Susana Pérez de Estefanía.

La duración del curso ha sido de cinco meses (junio-octubre), con clases a partir de las seis de la tarde, habiéndose montado para impartir las enseñanzas un moderno laboratorio, siendo visitadas también algunas de las más importantes Bodegas de Haro. En el acto de clausura -que contó con la presencia del Delegado Provincial de Trabajo y autoridades locales-, el Gerente Provincial del P.P.O. agradeció la colaboración prestada por el Ayuntamiento y muy en especial por la Hermandad Sindical de Labradores y Ganaderos de Haro, así como por las bodegas harenenses, entidades todas que han hecho posible, una vez más, el fomento de la viticultura en lugar tan propicio para ello como es Haro.

## FORMACION COOPERATIVA.

Presidido por el Director Provincial de Asistencia y Promoción sindicales y director del Curso, don Manuel Saralegui Kahorra, en nombre y representación del Delegado Provincial de la Organización Sindical, Secretario de la C.O.S.A., señor Iturriaga y autoridades locales, ha tenido lugar en Villamediana el acto de clausura del XIII Curso de Formación Cooperativa, que ha venido desarrollándose durante seis días, con un temario que ha pretendido abordar los aspectos más importantes del Cooperativismo.

El curso ha sido eminentemente práctico, con coloquios después de cada charla y a él han acudido 27 cursillistas.

Cerró el acto el señor Saralegui con unas palabras de felicitación a los cursillistas por su presencia, animándoles a seguir formándose en el terreno cooperativista para "saber defender esta preciosa conquista del sindicalismo español". A continuación se procedió a la entrega de diplomas.

## Y APERTURA DE OTRO CURSO SIMILAR.

Siguiendo el desarrollo de la programación de cursos de formación cooperativa que para el presente ejercicio tiene proyectados la Obra Sindical de Cooperación, ha tenido lugar en la localidad de Albelda la apertura del XIV de estos cursos.

Su temario, seleccionado con miras a abordar los aspectos más importantes del Cooperativismo en general, se puede resumir en las siguientes lecciones:

Introducción al movimiento cooperativo, estructura jurídica de la cooperación, aspectos, técnicos, órganos de protección y asesoramiento y estímulo del cooperativismo. En el transcurso del mismo se desarrollarán conferencias sobre: Las Cooperativas en la nueva Ley Sindical, funciones de la Organización Sindical y la Iglesia y la Cooperación en el campo. Como complemento se proyectarán diapositivas relacionadas con los principios de la cooperación: cartilla del cooperativista, el espíritu de la cooperación, gestión, control y administración.

M. A. EZQUERRO

# La Mancha: Prob

El lector me va a perdonar que para tratar de los problemas del vino no comience hablando sobre el aceite.

Yo he vivido muchos años en una importante localidad andaluza a la que vamos a llamar San Ruperto para tener un punto de referencia. Las sierras de San Ruperto, últimas estribaciones de Sierra Morena, son como un embravecido mar de olivares. El número de plantas, según las estadísticas locales, pasan del millón.

Se halla el término municipal dividido en fincas que oscilan entre las tres y las siete mil unidades, y en cada una de ellas hay un molino, salvo en las de menor capacidad.

Sistema primitivo. Cada agricultor recogía su aceituna, la hacía aceite en su molino—grandes rulos de granito movidos por caballerías—, vendiendo al mejor postor. A veces al detalle y otras de manera moyoritaria.

Luego comenzó a aumentar el nivel de vida, los sueldos se elevaron, la comercialización individual se hizo difícil, y mis buenos hombres se percataron de que les traía más cuenta vender la aceituna a los mayores industriales que hacer lo que estaban haciendo.

Hoy da pena deambular por los contornos de San Ruperto. Más de cincuenta molinos, edificios enormes con grandes almazares, viviendas señoria-

les y demas accesorios, aparecen en semirruinas, como dormidos fantasmas, por todas las colinas y vaguadas.

Entonces, las dos fábricas importantes de San Ruperto comenzaron a moler a todo trapo y muy pronto llegó al pueblo un hombre emprendedor, de los llamados "con mucha vista", montando una tercera industria de capacidad gigantesca... Había materia prima para todos.

Cuando el último molino de la sierra se detuvo para siempre, surgió una papeleta bastante complicada. La industria tomó la batuta respecto a los agricultores, condicionándolos. Ella, acaparadora absoluta de la oferta, regía las tarlfas.

En la lucha mercantil establecida, el agricultor, que aparentemente llevaba todas las de perder, consiguió finalmente la victoria porque se le ofreció un arma poderosa: el cooperativismo.

Hoy existen en la localidad dos potentes y bien organizadas cooperativas y el cosechero socio da fé de que ambas han sido un gran acierto.

Demos ahora un gran salto desde San Ruperto hasta la Mancha.

El articulista acaba de recorrerla y a observado que muchos vitivinicultores, sobre todo los de la parte más oriental de Cuenca y Albacete, actúan todavía bajo el régimen que aquellos

## COLA DE ETIQUETAR INDA

INDA, S. A. - BARCELONA-9 - PASEO SAN JUAN, 98 - TELEF. 258 33 26

# mas industriales

olivareros sanruperenses del molino de rulo de granito, el capacho de esparto y la yunta de mulos. Ellos cuidan las viñas, obtienen el vino, algunos con medios bastante primitivos, y venden al mejor postor.

Siempre me han caído simpáticos estos vitivinicultores modestos. Son hombres muy aferrados a su terruño, trabajadores incansables, que ponen, siempre su alma en sus caldos, sacando lo máximo que se le puede sacar a una tierra no muy privilegiada.

Hoy, desgraciadamente, está llegando la hora del adiós definitivo.

Muchos otros, de otras regiones y otros cultivos, tuvieron que sacrificar tradiciones de siglos ante las exigencias del actual nivel de vida, y esto se extiende.

La mano de obra encarece, la maquinaria poderosa se impone y, como dijimos al principio, el pez gordo se come al chico.

¿Vendrá pronto la gran industria, condicionadora, para desembocar finalmente en el cooperativismo?

La experiencia vivida en otras zonas por ello hemos expuesto detenidamente lo acaecido en San Ruperto respecto al aceite- nos hace pensar que lo más juicioso sería pasar directamente de lo individual a la asociación, sin dependencias de segundas partes.

De cualquier modo, este es mi

punto de vista, muy particular, que expongo sinceramente, sin la menor intención de herir o alarmar a nadie.

Manuel Terrin.

## El Mundo Financiero

Miembro de la "Asociación Española de la Prensa Técnica y Periódica"

GRAN REVISTA GRAFICA DE ECONOMIA Y FINANZAS

(Fundada en 1.946)

Director Dr D. José Luis Barceló

Miembro de la "International Fiscal Association" y de la "Asociación Española de Derecho Financiero"

*La mejor revista económica, dirigida por el mejor economista.*

*Suscripción: 300 pesetas anuales.*

*Una gran tirada, una gran presentación y una gran información, han convertido El Mundo Financiero en el auténtico portavoz de la Economía española, dentro y fuera de nuestras fronteras.*

### SECCIONES

*Banca -Seguros -Comercio Exterior -Panorama Mundial -Navegación -Transportes -Industria -Agricultura -Oportunidades de Negocios -Bolsa -Ganadería -Información Financiera -Bibliografía.*

Teléfonos 2-53-71-73 / 2-25-68-55

Apartado Correos 6119—MADRID (España)

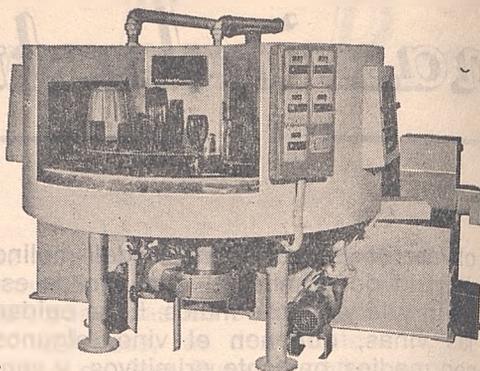
**Julión Guerrero**

AGENTE COMERCIAL COLEGIADO NUM. 8.909  
VINOS - ALCOHOLÉS Y DERIVADOS  
Avda. Mediterráneo, 4 - MADRID-7 - Teléfonos 251 54 03 252 58 76

# LAVADORA DE BOTELLAS Y GARRAFAS SEMIAUTOMATICA

- Desde siempre con y sin extracción de etiquetas.
- Gran tiempo de lavado.
- Soportes universales para todo tipo de botellas y garrafas.
- Cuadro e instalación eléctrica completos. (A punto de conexión)
- Con variador de producción.
- Para todo tipo de calefacciones.

Producciones desde 300 a 3.000 botellas/hora. y desde 50 a 500 garrafas/hora, en diferentes tipos.



**ALMAR**

Construcciones  
Mecánicas

**Alejo  
Marti  
Ramón**

LANGUEDOC. 23 T. 251 77 04  
BARCELONA-16 (SAN ANDRES)

SOLICITE INFORMACION SIN COMPROMISO REMITIENDO ESTE CUPON

EMPRESA .....

NOMBRE .....

DIRECCION .....

LOCALIDAD .....

- Deseo recibir folleto de la serie RN
- Deseo recibir la visita de su representante
- Deseo recibir oferta para una producción de ..... botellas/hora

Ref. LP



A.T. 2686

especializados  
en camiones  
cisternas  
todas  
capacidades

transportes

## del amo y montero

VILLARROBLEDO (Albacete)

Avda. Reyes Católicos, 70  
Apart. 41 - Teléfono 1101



Delegación:

**Manuel Fabregat e hijo**

Rosellón, 368[- 1º - 2ª

VINOS Y DERIVADOS

Tlfonos. 2 57 57 37 y 2 57 13 93

BARCELONA

---

# ¡En las Grandes

## Solemnidades!

---

Quizás el ambiente, tal vez la atmósfera ó el sentimiento del ser humano, hace que cuando salimos de Jerez ciudad, y observamos la vendimia en su zona, nos llegue al corazón el quehacer y la lucha de un pueblo. El olor de la uva y la verdad de un vino que aún es discutido.

Son las pequeñas cosas las que tienen más calor y las que pueden llegar a la opinión pública con más interés si en ellas se han puesto alma y coraje para su creación. Ello es que sea éste artículo algo pequeño, pero eso sí, sincero.

Alguna vez que otra mi pluma dedicó algunos trabajos al vino de Jerez, y cual fué mi alegría, verlos publicados. Creo que es la satisfacción de cuantos gustamos de escribir, máximo si con nuestro pequeño granito de arena construimos algo sólido para que generaciones venideras vean, sientan y comprendan con el corazón en la mano, que la verdad siempre estuvo por encima de muchas cosas, cuando hablamos y escribimos del vino de Jerez.

Sí, el de las grandes solemnidades, ese que preside banquetes de reyes, príncipes y presidentes ó mesas de empleados y obreros, que tanto para unos y otros, la hora de comer, es una gran solemnidad. No resta el lugar ni el momento, lo importante es que quién preside nuestro "yantar" es el vino de Jerez.

Que satisfacción la mía cuando a más de mil kilómetros y en tierra distinta

extraña a la nuestra, ví el vino de Jerez, y exijí que no me llenaran la copa hasta su borde, sino a la mitad. Antes de degustarlo, lo olfateé para indagar y averiguar con viva curiosidad su calidad é incluso variedad, que como sabeis es muy escueta. Me miraban y rieron discretamente, me miraron y comenzaron a beber y preguntaron. Creo que los convencí con una explicación que aparte de parca, fué mas humorística, por su mímica y el desconocimiento parcial del idioma.

Sin embargo allí en la mesa grande por su amplitud y magestuosa por sus manjares, estaba el VINO DE JEREZ, y yo orgulloso no solo de admirarlo sino de beberlo y hablar de él como un gran entendido. ¡Pobre vanidoso!. ¿Que podría decir que no estuviera dicho?. Pocas cosas ó quizás muchas cosas en pocas palabras, porque aunque muchos no lo creais aún hay que decir bastantes. Y darlo a conocer en muchos sitios, y explicar una y otra vez su crianza, sus formas y su calidad para que cuando todo se conozca no falte mesa alguna sin su presencia.

Otra vez quisieron confundirme, y modestamente y sin levantar mucho la voz, dije: "Esto no es vino de Jerez". ¿Que vieron en mí, en mis palabras?. Quizás nada, era todo el ambiente, tal vez la atmosfera ó el sentimiento humano, allí en aquella mesa solo hacía falta el VINO DE JEREZ, EL DE LAS GRANDES SOLEMNIDADES.

Rafael Ruiz-Boffa.

---

# El Gerente de Cooperativa Agrícola

---

## I I

El futbolista de la anécdota, o el Gerente que dirige con éxito una Cooperativa durante años, naturalmente disponen de conocimientos técnicos y teóricos, aunque es verdad que les resulta difícil y aun imposible expresarlos en una conferencia p. eje:...

Y es que sus conocimientos técnicos y teóricos en parte intuitivos, los ha ido adquiriendo de una forma "sui géneris" a retazos, casi siempre sin planes ni programas preconcebidos. Una conferencia aquí, una conversación con otro compañero, la lectura de un artículo interesante para él sobre un tema determinado cooperativo, participación en cursillos y seminarios, pero sobre todo la tarea propia de su puesto en la que diariamente surgen problemas que ha de resolver en aislamiento completo, contemplando, pensando y discutiendo durante unos minutos, a veces horas y días hasta que dá con la solución adecuada.

Este tipo de hombres como es lógico no solo se dá entre gerentes, sino en toda clase de profesiones y a todos los niveles. En este momento recuerdo a un hombre como Monsieur Pinay, brillante Ministro del General De Gaulle que recogió la Hacienda Pública francesa cuando se hallaba en plena bancarrota y los resabiados y prudentes campesinos y comerciantes ahorraban sí, pero adquiriendo y guardando joyas y monedas de oro en el clasico calcetín.

Pues bien M. Pinay que puso orden y levantó la Hacienda Pública y la economía de su país en pocos meses en una, gestión brillantísima explicaba a un periodista que su labor había sido sencillísima: Había impuesto sin esfuerzo con su ejemplo personal, orden, honradez y austeridad en sus colaboradores del Ministerio y no hubo nada más que hacer. El periodista no quedó muy convencido de explicación tan simplista pero lo comprendió mejor cuando saliendo el último del Departamento, ya de noche, con el ilustre Ministro, vió que éste como quien no hace nada iba por el pasillo sin dejar de charlar y apagaba las muchas luces que empleados descuidados al cesar en su trabajo las dejaban encendidas toda la noche en inútil despilfarro.

Naturalmente que la manera de actuar de este Ministro, tan vieja como la misma humanidad, supone una línea y una técnica muy elaborada para atacar al desorden, despilfarro y desmoralización financiera del país.

Recuerdo también la impresión que me causó leer en cierta revista que Kruschef el hombre todopoderoso un día de Rusia y figura determinante del equilibrio y subsistencia de la humanidad entera, Secretario General del partido comunista de la U.R.S.S. nunca había leído "El Capital" de Carlos Marx. Si esa obra no la había leído la figura más destacada y poderosa del comunismo mundial lógicamente hay que pensar que su preparación teórica, técnica y científica forzosamente había de hallarse a nivel solo un poco superior a la del campesino ruso, pero su astucia intuición, inteligencia, y otras virtudes

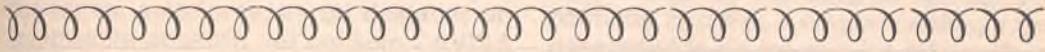
por fuerza habían de ser destacadísimas para escalar el primer puesto de la U.R.S.S.

En definitiva estaremos de acuerdo, en que la primera virtud del delantero centro es meter goles en la portería contraria con más o menos conocimiento de las reglas técnicas que exige el fútbol, con más o menos elegancia y belleza ya que la simple introducción del gol es en sí misma la suprema belleza futbolística.

De la misma forma la misión del Gerente de Cooperativa ha de consistir en realizar una gestión inteligente, eficaz y realista, imaginativa, pero con los dos pies asentados en tierra firme y tan importante como su gestión técnica y a largo plazo de mayor entidad y categoría se halla otra función sutil y oculta, callada, que supone una altísima elaboración técnica en el Gerente pero para la cual apenas le van a servir sus estudios y conocimientos teóricos, pero mucho su vida privada intachable.

Esta otra vertiente que ha de desarrollar ese Gerente y todo dirigente de cualquier entidad pública o privada es la de implantar en la comunidad en que actúa el orden y la confianza, la armonía y la paz entre los socios, por la convicción de éstos en que la gestión del Gerente y el equipo directivo no solo es eficaz sino también, honrada, equitativa, austera y llena de un alto sentido de servicio social, moral y responsable que infiltra e inspira sosiego, respeto y ejemplaridad en socios y clientes.

Si finalmente un brillante Gerente de Cooperativa desarrollando una gestión eficaz no ha logrado esta segunda vertiente en su Cooperativa, podemos estar seguros de que su labor ha sido incompleta y mirando desde un plano de alto sentido social y humano deleznable, cuando no contraproducente.



## Fraccionamiento de la cuota empresarial agraria

MADRID.—La cuota empresarial agraria de 1972 será fraccionada en dos partes, en consideración a la difícil situación actual del campo español, según decisión del Ministerio de Trabajo, informan hoy el Instituto Nacional de Previsión.

Los recibos que por no exceder su importe de 1000 pesetas son de cobro anual, la primera parte se empezará a recaudar en el segundo semestre del ejercicio en curso y la segunda se acumulará en un sólo recibo con las cuo-

tas del ejercicio de 1973, para efectuar su cobro en el segundo semestre de dicho último ejercicio.

Por lo que se refiere a los recibos de 1972, que por ser de un importe superior a 1000 pesetas se recaudan por semestres, se pondrán al cobro en el segundo semestre de 1972, la primera parte, y en el primer semestre de 1973 la segunda. Igualmente, en el segundo semestre de 1973, se pondrán al cobro todos los recibos correspondientes a este ejercicio.

# Importancia de unas ventas

Manuel SORIA

Las ventas son siempre importantes, en todo sector del comercio, se miren como se miren las cosas.

El valor de los caldos españoles y licores embotellados, exportados desde España a diversos países, han saltado de los 1.300.000.000 de pesetas en 1.970, a los 1.930.000.000 en 1.971.

Este incremento en el valor representa aproximadamente un 32 por 100.

¿Y en qué estado? Sinceramente se aprecia más el caldo a granel, o se desea más así, si es que no termina de convencerles mi primera expresión. ¿Por que con un caldo a granel cabe pensar en manipulaciones? No creo sea eso, ya que si así fuera, si se desvirtuaran en algo nuestros caldos, cabría pensar que sus ventas decaerían, y por el

contrario no es así: aumentan.

Por sectores, predominan en ventas los vinos generosos, con algo más de un millón de hectólitros y un valor de más de 3.300 millones de pesetas para 1.971, frente a las cifras anteriores de 2.900.000.000 de pesetas para el año precedente.

En este grupo que indicamos están comprendidos los vinos jerezanos cuya exportación supuso en su día, es decir, 1.971, 3.091.000.000 de pesetas.

También importa, y por ello merecen especial atención por parte de cosecheros exportadores, los envíos al exterior de vinos de mesa y comunes, cada día en más, que representaron una cuantía que oscilaría alrededor de los 1.000.000.000 de pesetas.

## Para regular la contención de precios

La Prensa toda ha lanzado el S.O.S. del viticultor al aire: pide nuevos precios para sus caldos.

En ocasiones esta angustiada llamada está más que justificada, en otras no tanto.

Para regular tal estado de cosas, con el propósito decidido de contener los precios de los vinos, se lanzan al mercado nacional las reservas en poder de la comisión de compras de excedentes de vino.

Se autoriza además, como creo será del dominio público ya, la importación de 200.000 hectólitros de vino tinto, de los que ya hemos comenzado a gustar.

¿Qué puede suponer, en el merca-

do vinícola una inflación semejante? Puede, creo, dar al traste con muchos honrosos esfuerzos realizados a lo largo de toda una Campaña, de toda una época. Por una razón sencillísima, y de peso.

Pensando, mas que nada, en el capítulo precios, muchos se olvidan de la palabra calidad, necesaria siempre. Se olvidan vender calidad.

Así las cosas, no debe extrañarnos que gran parte del asiduo cliente a un comercio se pierda por razones que no nos son en absoluto ajenas.

Para terminar podríamos concluir diciendo que bien estas subidas, ni son justificables, pero mejor aún vigilar la calidad del artículo.

# Hacia la gran empresa de vinos manchegos

Presidido por don Luis Martínez Gutiérrez, se reunió en Ciudad Real, en el salón de actos de la UTECO y Caja Rural Provincial, el consejo de administración de la Compañía Española de Vinos CEVISA con varias Cooperativas vitivinícolas de la provincia para tratar diversos temas de mayor interés.

Se efectuaron las liquidaciones de la pasada campaña, que han resultado con precios medios muy estimables y se proyectó para la próxima el Servicio de Elaboraciones el sistema financiero para que perciban los socios importantes anticipos a primeros de noviembre y premios que recibirán los vinos según su calidad y plazos de retirada.

Pero aún teniendo gran interés por los temas anteriores, es de destacar un importante acuerdo del consejo CEVISA quiere ser la plataforma de lanzamiento de la gran empresa de vinos de que insistentemente se viene hablando.

No cabe duda de que la experien-

cia de sus cuadros rectores y ejecutivos y su madurez gestora y comercial, pueden ser, sin lugar a dudas, los que den forma a tan ambicioso proyecto. Sabemos que en breve plazo se completarán estudios jurídicos y técnicos, al mismo tiempo que se mantendrán importantes conversaciones con otros grupos de producción, comerciales y financieros, que están vivamente interesados en la citada empresa.

Tan importante reunión terminó después de varias horas de estudio y deliberación tomándose igualmente el acuerdo de reunirse de nuevo para preparar ulteriores resoluciones que culminarán con una Asamblea en la que estamos seguros no faltarán los apoyos políticos sociales y empresariales, y por descontando de los medios informativos siempre en esta línea de servicio a los altos intereses de la provincia, tantas veces demostrado.

## Asociación sindical de productores de uva de mesa

Murcia, (sis) .- Convocada por la Cámara Oficial Sindical Agraria, se ha celebrado en el salón de actos de la Casa Sindical una asamblea de productores de uva de mesa de la provincia para constituirse en asociación sindical.

Asistieron gran número de productores de uva de toda la provincia. Leído el proyecto de estatutos por el que se ha de regir esta asociación, que ha redactado la comisión organizadora, se tomó el acuerdo formal de constitución

de la misma tras una exposición del señor López Sanchez-Solís sobre los fines de esta asociación para la defensa de los intereses de este importante sector de la producción. Luego se suscitó el problema que se ha planteado por causa de las torrenciales lluvias caídas recientemente, informando el Delegado provincial sindical de las gestiones que están haciendo para paliarla en lo posible.

# Sucedió esta quincena

**VINOS BLANCOS.**— Mercado relativamente animado, registrándose actividad en algunas zonas, las demás se encuentran firmes y sin ganas de vender si no mejoran los actuales precios que podemos situar entre las 59/62 pesetas hectógrado.

**VINOS TINTOS.** Muy solicitados y escasos, si bien parece existir cierta cautela por parte de los compradores, fraccionándose las ventas en cantidades más bien pequeñas. Los precios : 80/85 pesetas para los tintos; sobre las 75 pesetas para los claretes y 62/63 pesetas hectógrado para los rosados.

**ALCOHOLES.** Mercado mantenido, encontrándose a la expectativa tanto compradores como vendedores hasta saber los que será del vino y tener así una sólida razón en que apollarse, pues sin saber el por qué, estos industriales se hallan influenciados por la opinión de que el alcohol no puede subir por no poder los licoristas pagarlo más caro. Esta no es razón, creemos, ya que los brandies y otros licores están alcanzando precios como para que se pueda pagar el alcohol a 70 pesetas. Razón, que cuando el alcohol estaba a 40/45 pesetas, el litro de licor de competencia valía 50 pesetas, hallándose éste, actualmente, sobre las 100 pesetas, o sea duplicado; pero no ha ocurrido así con el precio del alcohol, que por esta sencilla regla debería ser de 80 pesetas. Así pues, sepamos todo lo que sobre el particular esta sucediendo para una mejor autodefensa.

**CONDADO DE HUELVA.**- Para todos viene siendo poco menos que un misterioso enigma la situación de los precios que en esta zona están alcanzando los vinos nuevos, pues todos sabemos que el Mercado en la Mancha y Extremadura, que son vinos similares, están por 15 pesetas menos. Entonces cabe suponer que los vinos de esta zona se están adquiriendo con destino a crianza o algo similar, ya que en los momentos que vivimos nadie da duros a cuatro pesetas, y si alguien lo hace, se rá una zona en que tenga precio el embotellado como para pagar sin más ni menos 74 pesetas hectógrado. Enhorabuena para todo el Condado, pues sus vinos comienzan a despertar interés como selectos de entre los que todavía son pasto de calderas y algunas que otra vez consumo de débiles bolsillos.

---

## ¿SUBVENCION EXTRA DEL GOBIERNO POR LAS HELADAS?

**CIUDAD REAL.**— Parece que, por reactivación del gobernador civil, del asunto, el Gobierno puede conceder a la provincia una subvención extraordinaria, de más de seis millones de pesetas, para paliar los daños sufridos por los agricultores a causa de las heladas de los inviernos del 70 y del 71.

# Mercados - Productos de la Vid

## CIUDAD REAL - LA MANCHA

### ALCAZAR DE SAN JUAN

Blanco en rama ... ..	60	ptas	hgdo
Blanco filtrado ... ..	62	ptas	hgdo
Tinto en rama ... ..	65	ptas	hgdo
Tinto filtrado ... ..	67	ptas	hgdo
Clarete en rama ... ..	64	ptas	hgdo
Clarete filtrado ... ..	66	ptas	hgdo
Rosado en rama ... ..	63	ptas	hgdo
Rosado filtrado ... ..	65	ptas	hgdo

### ARGAMASILLA DE ALBA

Blanco en rama ... ..	61	ptas	hgdo
-----------------------	----	------	------

### CAMPO DE CRIPTANA

Blanco en rama ... ..	59	ptas	hgdo
Clarete en rama ... ..	61	ptas	hgdo
Mistela 15x9 en rama ... ..	70	ptas	hgdo
Flemas ... ..			Sin Exist.
Rectificado de residuos ... ..	59	ptas	litro
Mosto azufrado ... ..	65	ptas	hgdo

### CALZADA DE CALATRAVA

Blanco en rama ... ..	60	ptas	hgdo
Tinto en rama ... ..	70	ptas	hgdo

### DAIMIEL

Blanco en rama ... ..	61	ptas	hgdo
Tinto en rama ... ..			Sin Existencias

### LA SOLANA

Blanco en rama ... ..	59	ptas	hgdo
Tinto filtrado ... ..			Sin Existencias

### MANZANARES

Blanco en rama ... ..	62	ptas	hgdo
Rectificado de vino ... ..	65	ptas	litro
Rectificado de residuos ... ..	63	ptas	litro

### PEDRO MUÑOZ

Blanco en rama ... ..	59	ptas	hgdo
Azufrado ... ..	57	ptas	hgdo

### SOCUELLAMOS

Blanco en rama nuevo ... ..	58	ptas	hgdo
Blanco filtrado ... ..	60	ptas	hgdo

### TOMELLOSO

Blanco en rama nuevo ... ..	60	ptas	hgdo
Mistela 15x9 filtrada ... ..	72	ptas	hgdo
Destilado de vino ... ..	62	ptas	litro
Rectificado de vino ... ..	61	ptas	litro
Rectificado de residuos ... ..	59	ptas	litro

### VALDEPEÑAS

Blanco filtrado ... ..	66	ptas	hgdo
Tinto filtrado ... ..	73	ptas	hgdo

Destilado de Vinos ... ..	Sin Existencias
Rectificado de vino ... ..	Sin Existencias
Rectificado de residuos ... ..	Sin Existencias

## ALBACETE - LA MANCHA

### ALMANSA

Blanco en rama ... ..	62	ptas	hgdo
Blanco filtrado ... ..	64	ptas	hgdo
Tinto en rama ... ..	80	ptas	hgdo
Clarete en rama ... ..	65	ptas	hgdo
Clarete filtrado ... ..	70	ptas	hgdo
Quema o vinagres ... ..	60	ptas	hgdo
Mistela 15x9 en rama ... ..	80	ptas	hgdo
Mistela 15x9 filtrada ... ..	81	ptas	hgdo
Vinagre en rama ... ..	90	ptas	hgdo

### LA RODA

Blanco en rama ... ..	60	ptas	hgdo
Blanco filtrado ... ..	64	ptas	hgdo
Tinto en rama ... ..	80	ptas	hgdo
Rectificado de residuos ... ..	59	ptas	litro

### ONTUR

Clarete en rama 130/140	68	ptas	hgdo
-------------------------	----	------	------

### VILLAMALEA

Blanco en rama ... ..	60	ptas	hgdo
Tinto en rama ... ..	68	ptas	hgdo
Clarete en rama ... ..	62	ptas	hgdo
Rosado en rama ... ..	62	ptas	hgdo

### VILLARROBLEDO

Blanco en rama ... ..	59	ptas	hgdo
Blanco filtrado ... ..	61	ptas	hgdo
Quema o vinagres ... ..	55	ptas	hgdo
Mistela 15x9 filtrado ... ..	75	ptas	hgdo
Caldos piquetas ... ..	55	ptas	hgdo
Alcohol destilado de vino ... ..	62	ptas	litro
Alcohol rectificado de vino .. ..	62	ptas	litro
Holandas de 65° ... ..	44	ptas	litro

## CUENCA - LA MANCHA

### EL PROVENCIO

Blanco en rama ... ..	60	ptas	hgdo
Tinto en rama ... ..	75	ptas	hgdo

### SAN CLEMENTE

Blanco en rama ... ..	60	ptas	hgdo
Blanco filtrado ... ..	61	ptas	hgdo
Tinto en rama ... ..	65	ptas	hgdo
Tinto filtrado ... ..	66	ptas	hgdo
Clarete en rama ... ..	62	ptas	hgdo
Clarete filtrado ... ..	63	ptas	hgdo
Rosado en rama ... ..	62	ptas	hgdo
Rosado filtrado ... ..	63	ptas	hgdo

## FUENTE DE PEDRO NAHARRO

Blanco en rama ... .. 61 ptas hgdo  
Tinto en rama ... .. 70 ptas hgdo

## MINGLANILLA

Blanco en rama... ..  
Tinto en rama ... ..  
Mosto azufrado ... .. 05 ptas hgdo

## INIESTA

Tinto en rama ... .. 68 ptas hgdo  
Clarete en rama ... .. 60 ptas hgdo

## LEDAÑA

Clarete en rama ... .. 60 ptas hgdo  
Tinto en rama ... .. 66 ptas hgdo

## CASAS DE FERNANDO ALONSO

Tinto Doble pasta ... .. 80 ptas hgdo  
Clarete filtrado ... .. 70 ptas hgdo

## VILLARTA

Tinto en rama ... .. 75 ptas hgdo

## TOLEDO - LA MANCHA

### MADRIDEJOS

Blanco en rama ... .. 60 ptas hgdo

### PORTILLO

Tinto en rama ... .. 75 ptas hgdo

### QUINTANAR DE LA ORDEN

Blanco en rama ... .. 60 ptas hgdo

### ONSECA

Blanco en rama ... .. 62 ptas hgdo  
Tinto en rama ... .. 72 ptas hgdo

### VILLA DE DON FADRIQUE

Blanco en rama nuevo ... 60 ptas hgdo  
Blanco filtrado ... .. 63 ptas hgdo

### PUEBLA DE ALMORADIEL

Blanco en rama ... .. 59 ptas hgdo  
Blanco filtrado ... .. 60 ptas hgdo  
Tinto en rama ... .. 71 ptas hgdo  
Tinto filtrado ... .. 62 ptas hgdo  
Clarete en rama ... .. 60 ptas hgdo  
Clarete filtrado ... .. 61 ptas hgdo

### VILLACAÑAS

Blanco en rama... .. 60 ptas hgdo  
Blanco filtrado ... .. 62 ptas hgdo  
Tinto en rama ... .. 66 ptas hgdo  
Tinto filtrado ... .. 68 ptas hgdo  
Quema o vinagres ... .. 52 ptas hgdo  
Caldos, piquetas ... .. 51 ptas hgdo  
Alcohol destilado de vino ... 64 ptas litro  
Alcohol rectificado de vino ..61,50 ptas litro

### CONSUEGRA

Blanco en rama ... .. 60 ptas hgdo  
Tinto en rama ... .. 62 ptas hgdo  
Tinto filtrado ... .. 72 ptas hgdo  
Clarete en rama ... .. 70 ptas hgdo  
Clarete filtrado ... .. 72 ptas hgdo

### VENTAS DE RETAMOSA

Tinto en rama ... .. 81 ptas hgdo

## ALICANTE - LEVANTE

### VILLENA

Blanco en rama ... .. 60 ptas hgdo  
Blanco filtrado ... .. 61 ptas hgdo  
Tinto en rama ... .. 90 ptas hgdo  
Clarete en rama ... .. 80 ptas hgdo  
Rosado en rama ... .. 75 ptas hgdo  
Mistela en rama Moscatel ... 82 ptas hgdo  
Mistela 19x15 filtrada ... .. 80 ptas hgdo

### MONOVAR

Blanco en rama ... .. 57 ptas hgdo  
Tinto en rama ... .. 85/90 ptas hgdo  
Rosado filtrado ... .. 67/70 ptas hgdo  
Destilado de vino ... .. 61/62 ptas litro

### IBI

Tinto en rama ... .. 85 ptas hgdo  
Clarete en rama ... .. 75 ptas hgdo

### GATA DE GORGOS

Mistela 15x9 en rama ... .. 80 ptas hgdo

## VALENCIA - LEVANTE

### PEDRALBA

Clarete filtrado ... .. 85 ptas hgdo  
Mistela 15x9 en rama ... .. 75 ptas hgdo

### LIRIA

Blanco en rama ... .. 65 ptas hgdo  
Tipo P. Ximenez ... .. 68 ptas hgdo

### UTIEL - REQUENA

Tinto en rama ... .. 80 ptas hgdo  
Rosado en rama ... .. 67 ptas hgdo  
Destilado de vino ... .. 63/64 ptas litro  
Rectificado de residuos ..61/61,50 ptas litro  
Flemas ... .. 54 ptas hgdo

### TURIS

Blanco en rama ... .. 61 ptas hgdo  
Vinagre en rama ... .. 8 ptas litro

### CHESTE

Blanco en rama ... .. 61 ptas hgdo  
Mistela 15x9 moscatel ...83,50 ptas hgdo  
Mistela moscatel filtrada ..84,50 ptas hgdo

### VILLAR DEL ARZOBISPO

Blanco en rama ... .. 62 ptas hgdo  
Blanco filtrado ... .. 64 ptas hgdo

## MURCIA - LEVANTE

### JUMILLA

Tinto en rama ... .. 90 ptas hgdo  
Clarete en rama ... .. 80 ptas hgdo  
Rosado en rama ... .. 80 ptas hdo

## YECLA

Tinto en rama ... .. Sin Existencias

## BARCELONA - CATALUÑA

### MANRESA

Rectificado de vino ... .. Sin Existencias  
Rectificado de residuos ... .. 81 ptas litro

### VILAFRANCA DEL PANADES

Blanco en rama ... .. 62 ptas hgdo.  
Tinto filtrado ... .. 76 ptas hgdo  
Rectificado de vino ... .. 64 ptas litro

### ZONA AMPURDAN (Gerona)

Tinto en rama ... .. 75 ptas hgdo  
Rosado en rama ... .. 75 ptas hgdo

## TARRAGONA - CATALUÑA

### BAJO PRIORATO

Tinto filtrado ... .. 80 ptas hgdo

### MONTBLANC

Blanco en rama ... .. 61,50 ptas hgdo  
Tinto en rama ... .. 63,50 ptas hgdo  
Rosado en rama ... .. 61,50 ptas hgdo

### BARBARA

Blanco en rama ... .. Sin Existencias  
Rosado en rama ... .. Sin Existencias

### FALSET

Tinto en rama ... .. 80 ptas hgdo

### PERELLO

Tinto filtrado ... .. Sin Existencias  
Rosado filtrado ... .. 70 ptas hgdo  
Blanco filtrado ... .. 68 ptas hgdo

## ZARAGOZA - ARAGON

### CALATORAO

Tinto en rama ... .. 80 ptas hgdo  
Clarete en rama ... .. 80 ptas hgdo

### ATECA

Tinto en rama ... .. 78 ptas hgdo  
Rosado en rama ... .. 73 ptas hgdo

### CALATAYUD

Tinto en rama ... .. 75 ptas hgdo

### CARIÑENA

Blanco en rama ... .. 78 ptas hgdo  
Tinto en rama ... .. 85 ptas hgdo  
Rosado en rama ... .. 80 ptas hgdo  
Clarete en rama ... .. 80 ptas hgdo

## MORATA DEL JALON

Tinto en rama 12/13 ... .. 73 ptas hgdo  
Clarete en rama ... .. 72 ptas hgdo  
Tinto filtrado 12/13° ... .. 78 ptas hgdo  
Clarete filtrado 12/13° ... .. 73 ptas hgdo

## NAVARRA

### TUDELA

Tinto filtrado ... .. 82 ptas hgdo  
Clarete filtrado ... .. 83 ptas hgdo

### CINTRUENIGO

Rosado filtrado ... .. 73 ptas hgdo  
Tinto filtrado ... .. 73 ptas hgdo

### FALCES

Tinto en rama ... .. 80 ptas hgdo  
Rosado en rama ... .. 78 ptas hgdo

## LOGRONO - RIOJA

### ALFARO

Blanco en rama ... .. 16 ptas litro  
Tinto en rama ... .. 14 ptas litro  
Clarete en rama ... .. 14 ptas litro  
Rosado en rama ... .. 14 ptas litro

### ALCANADRE

Tinto en rama ... .. 240 ptas cantara

### ARNEDO

Clarete en rama ... .. 320 ptas cant.  
Tinto en rama ... .. 320 ptas cant

## RIOJA - ALAVESA

### ELCIEGO

Tinto en rama ... .. 300 ptas cant

### VILLABUENA

Tinto en rama ... .. 300 ptas cant  
Flemas ... .. 350 ptas cant

### AUTOL

Tinto en rama ... .. Sin Exist.  
Clarete en rama ... .. Sin Exist

### CENICERO

Blanco filtrado ... .. 250 ptas cant  
Tinto filtrado ... .. 250 ptas cant  
Rosado filtrado ... .. 250 ptas cant

### VILLAR DE ARNEDO

Tinto en rama ... .. 250 ptas cant.  
Rosado en rama ... .. 240 ptas cant.

### RINCON DE SOTO

Blanco en rama ... .. 15 ptas litro  
Tinto en rama ... .. 13 ptas litro  
Rosado en rama ... .. 13 ptas litro

Clarete en rama ... .. 18 ptas litro  
 Vinagres en rama ... .. 7 ptas litro

**VALLADOLID - CENTRO**

**POZALDEZ**

Blanco en rama ... .. 150 ptas cant  
**CIGALES**

Clarete en rama... .. 160 ptas cant

**MADRID - CENTRO**

**CADALSO DE LOS VIDRIOS**

Blanco en rama ... .. 62 ptas hgdo  
 Tinto en rama ... .. 75 ptas hgdo

**SAN MARTIN DE VALDEIGLESIAS**

Blanco en rama ... .. 73 ptas hgdo  
 Tinto en rama ... .. 75 ptas hgdo  
 Clarete en rama ... .. 77 ptas hgdo

**ARGANDA**

Tinto en rama ... .. 72 ptas hgdo

**AVILA - CENTRO**

**CEBREROS**

Tinto filtrado ... .. 83 ptas hgdo  
 Clarete en rama ... .. 82 ptas hgdo

**LEON - CENTRO**

**PONFERRADA**

Blanco en rama ... .. 12 ptas litro  
 Tinto en rama ... .. 95 ptas hgdo  
 Clarete filtrado en rama ... 73 ptas hgdo  
 Fiemas ... .. 57 ptas hgdo

**CACABELOS**

Blanco en rama... .. 9 ptas litro  
 Tinto mucho color ... .. 10 ptas litro  
 Clarete en rama ... .. 72 ptas hgdo  
 Rosado en rama ... .. 72 ptas hgdo  
 Fiemas ... .. 52 ptas hgdo

**VILLAMAÑAN**

Tinto en rama ... .. 65 ptas hgdo  
 Destilado de vinos ... .. 65,50 ptas litro  
 Rectificado de residuos ... 64 ptas litro

**VILLAFRANCA DEL BIERZO**

Blanco en rama ... .. 9 ptas litro  
 Tinto en rama ... .. 85 ptas hgdo  
 Rosado en rama ... .. 70 ptas hgdo

**ZAMORA - CENTRO**

**FERMOSELLE**

Tinto en rama ... .. 72 ptas hgdo  
 Clarete en rama viejo ... .. 69 ptas hgdo  
 Rosado en rama viejo ... .. 70 ptas hgdo

**BALEARES**

**FELANITX**

Tinto en rama ... .. 70 ptas hgdo  
 Rosado en rama ... .. 60 ptas hgdo  
 Blanco en rama ... .. Sin Existencias

**ORENSE**

**LA RUA**

Blanco en rama ... .. 12,00 ptas litro  
 Tinto en rama ... .. 12,00 ptas litro  
 Fiemas 50º ... .. 45,00 ptas litro

**BADAJOZ - EXTREMADURA**

**ALMENDRALEJO**

Blanco en rama ... .. 61 ptas hgdo

**LOS SANTOS DE MAINONA**

Blanco en rama ... .. 57 ptas hgdo

**VILLAFRANCA DE LOS BARROS**

Blanco en rama ... .. 8 ptas litro  
 Rectificado de vino ... .. Sin Existencias

**HUELVA - ANDALUCIA**

**BOLLULLOS DEL CONDADO**

Blanco en rama ... .. 72 ptas hgdo  
 Quema o vinagres ... .. 58 ptas hgdo  
 Alcohol destilado de vinos ... 63 ptas hgdo  
 Alcohol rectificado de vino ... 61 ptas litro  
 Alcohol rectificado de residuos .60 ptas litro

**ROCIANA DEL CONDADO**

Blanco en rama ... .. 64 ptas hgdo  
 Destilado de vino ... .. 62 ptas litro  
 Rectificado de vino ... .. 61 ptas litro

**PALMA DEL CONDADO**

Blanco en rama nuevo .. 73 ptas gdo y ar  
 Destilado de vinos ... .. 65 ptas litro

**JEREZ Y MARCO**

Alcohol destilado ... .. 65 ptas litro  
 Alcohol rectificado ... 63/64 ptas litro

**PENÍNSULA IBÉRICA**

(Jibraltar...)

España y Portugal )...

**BODEGA DE EUROPA**

Otro "sueño" de...

E. IGNA... BEN...

# ACTUALIDAD

## Exportaciones Agropecuarias

La producción y el valor de las exportaciones agropecuarias del conjunto de 20 países de la Europa Occidental aumentaron considerablemente en 1971, según datos hechos públicos por la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO). El aumento de la producción, muy superior al de años anteriores, fue del seis por ciento.

El mayor beneficio que reportaron las exportaciones fue debido sobre todo a la subida del precio de los alimentos, particularmente productos lácteos y piensos en el mercado mundial. Esta subida de los precios refleja según hace constar la FAO tanto el aumento de la demanda como la inflación. El informe correspondiente no analiza, sin embargo los efectos de esas tendencias sobre los precios que tienen que pagar los consumidores, que pueden ser muy distintos en cada país, por no tener todos los mismos precios ni la misma política que los regula.

El aumento productivo fue especialmente apreciable en Yugoslavia cuya producción creció en 14 por ciento después de la baja de 1970 y volvió al alto nivel de 1969. La producción se incrementó en un 8 por ciento en Bélgica y en España.

La producción de cereales se acrecentó en un 16 por ciento para alcanzar un total nunca registrado de 148 millones de toneladas. El aumento de la producción de trigo fue del 19 por ciento. La cosecha de cebada alcanzó un nuevo record superior en un 14 por ciento al promedio de los cinco años anteriores.

El total de las exportaciones agrícolas de la Europa Occidental aumentó en solo cuatro por ciento, pero su valor volvió a subir en un 14 por ciento.

---

### JOSE POMARES, NUEVO SECRETARIO GENERAL DE LA UNION NACIONAL DE COOPERATIVAS DEL CAMPO

— *La Junta Rectora de la Unión Nacional de Cooperativas del Campo, presidida por don Domingo Solís, acordó en su última reunión, nombrar secretario general del citado Organismo a don José Pomares Martínez, quien sucede en el cargo a don José Martínez de Torres, secretario también de la Junta Rectora, quien, por motivos de salud, ha cesado a petición propia.*

*El nuevo secretario, que une a su juventud un brillante historial jurídico y sindical, es abogado del Colegio de Madrid, diplomado en Derecho Agrario, y miembro de la Asociación Española de esta disciplina, habiendo intervenido, asimismo, como asesor en varios convenios internacionales, en representación siempre de los trabajadores de la Organización Sindical Agraria.*

*Al acto de toma de posesión, presidido por el inspector de la Obra Sindical de Cooperación, don Juan Manuel Pardo Gayoso, en nombre del presidente nacional, don Francisco de la Caballería, asistieron el presidente de la Unión de Cooperativas del Campo, don Domingo Solís y todos los miembros de la Junta Rectora. Al producirse el nuevo nombramiento José Pomares pertenecía al Cuerpo Especial de Letrados Sindicales, es asesor jurídico de la citada Obra de Cooperación y desempeñaba distintas jefaturas de asesorías jurídicas como las de la Unión Nacional de Campo y Caja Rural Nacional. También pertenece como jurista a la Cámara Arbitral Cooperativa Internacional de la C.E.A.*

*Al felicitar muy cordialmente con este motivo a José Pomares le deseamos toda suerte de éxitos en el desempeño de su importante cargo.*

# Román Cantarero Serrano

## Fábrica de Alcohol y Residuos Vinicos

### Horcajo de Santiago (CUENCA)

Trav. Santa Ana, 23

Teléfonos 23 y 58

*Viticultores, Elaboradores y Cooperativas vinícolas,  
antes de vender vuestros residuos. Consultarme.*

- Heces o lias de palanca
- . . . de continua
- . . . prensadas en pasta

No les preocupe los kilometros que nos separen, tenemos clientes proveedores en todo el país

SUCURSAL EN LA PROVINCIA DE CUENCA:

### FUENTE DE PEDRO NAHARRO

Bodegas de Elaboraciones

Teléfonos. 8. 14 y 17

COOPERATIVAS Y COSECHEROS ELABORADORES DE VINOS, si tienen Vds. algún problema o dificultad para solucionar la prestación vinica obligatoria, ponganse en contacto con nosotros y nos encargaremos de resolverlo inmediatamente.

# ¿Sabe usted que...?

...el VINO sabe vestirse de pana y le viene el frac de maravilla

... no hay solemnidad si falta el VINO.

... en las bodas de Caná y en las literarias de camacho hubo abundancia de VINO ¡Significativo!

... la auténtica "ruta del VINO" es la ruta del QUIJOTE

... el "VINO varón de ESPAÑA", es el de la zona de Valdepeñas: Los demás son femeninos, y lo admiran como Galán.

... el VINO, cuando sabemos usar de su amistad, es la más abundante fuente de inspiración.

... el VINO perdió su categoría cuando los hombres que usaban "botas" dejaron de emplear "la bota", para ponerse "los zapatos"

... el VINO, en puchero se bebe "con mimo y piropeado"

... el VINO, cuando abusamos de su amistad y su cariño, se niega terminantemente a acompañarnos a casa.

... cuando se hacen preparativos, para "un día de campo", el primer capítulo lo ocupa el VINO.

---

## CUATRO BRINDIS POPULARES

"BRINDO, BEBO Y quedo" convidao "pa luego"

Eres, en bota, porrón o puchero... lo mejor del mundo entero.

Dame bebe, llena... ¡y siga la juerga!

Es un cristal divino el que contiene este vino.

# MERCADO Y SERVICIOS

## MAQUINARIA

COMPRAMOS conos de roble. Apartado 2, de SOCUELLAMOS (Ciudad Real).

(32) COMPRARIA Prensa continua "MORON" NUM. 1., usada con dos camisas. También compraría una camisa sola. Dirigirse a CASTELLANOS COCA. Marqués de Mudela, 4. ALCAZAR DE SAN JUAN (Mancha)

(47) SE VENDEN básculas usadas en varios tonelajes, precios y marcas, procedentes de cambios. Maquinaria usada de toda clase para bodegas. Bazuquedores para la elaboración de vinos tintos. Consulten sin compromiso. SEBASTIAN ROMERO RODRIGUEZ, Santa Ana, 54. Tel. 263 MADRIDEJOS (Toledo)

(50) INTERESA ADQUIRIR partida de bidones de chapa galvanizada propios para alcohol de capacidad 600/700 litros nuevos y también usados en buen estado. Ofertas a: Julián Guerrero, Avda. del Mediterraneo, 4 MADRID-7

(57) COMPRO maquinaria y grupo embotellador Apartado, 7. Tel. 103 QUINTANAR DE LA ORDEN (Toledo)

(59) SE VENDE báscula "Sanz", 8 toneladas de fuerza, tablero de acero, en buen estado. Emilio García-Muñoz Ramírez.- Magdalena, 7 Tel. 57. DAIMIEL (C Real)

(64) Por compra de otro mayor, SE VENDE grupo de embotellado de vinos, que consta de: lavadora de remojo de 3000 b/h, grupo automático de llenar y capsular de 2.200 b/h y etiquetadora automática "Olive" de 4000 b/h. Todo en perfecto estado y trabajando actualmente. Bodegas Capel. Teléfono 830257. ESPINARDO (Murcia)

(75) SE VENDE, a buen precio, instalación de embotellado de vinos de una capacidad de 2.200 botellas hora, formada por: LAVADORA PEY con calefacción y filtro automático para etiquetas y llenadora-capsuladora automática "ODINO" CONSTRUCCIONES MECANICAS MAS Avda Dr. Furest, 18 Tel. 27. CALDAS DE MALAVELLA (Gerona)

(79) VENDO CENTRIFUGA FILTRANTE de ocasión, con cesta de 580 x 340 diámetro y a precio muy alambicado. JAIME FERSE MILA Pl. Jacinto Verdaguer, 1 PLA DE SANTA MARIA (Tarragona)

(81) VENDO bomba de vendimia y estrujadora centrífuga en perfecto estado de uso. Buen precio. Prudencio Laguna López. Apartado, 2 VILLARROBLEDO (Albacete)

(82) ESTOY INTERESADO por un tractor, viñero Lanz o Barreiros. Ofertas a Gabriel Cicuéndez Verdugo. Tel. 14 PUEBLA DE ALMORADIEL (Toledo)

(83) VENDO diversa maquinaria para embotellado en buen estado y precio saldo. También depósitos metálicos, cubas y filtros. Apartado 26, QUINTANAR DE LA ORDEN (Toledo)

(84) VENDO 2 prensas y 1 estrelladora usadas solamente en una campaña. Razón: Teléfono 335. SOCUELLAMOS.

(85) VENDO prensa continua "MORON" nº 2, con despulpador y motor eléctrico de 10 HP, seminueva. Maximiliano Calvo. FUENTESAUÇO (Zamora).

SE VENDE UNA PRENSA DE CAMPANA, seminueva, de jaulón. Buen precio. Eugenio Molina Pérez. C/. Alcazar, 27. Telfno. 321. SOCUELLAMOS. (C. Real).

## F I N C A S

(67) SE VENDE fábrica alcoholera, situada en Socuellamos, con apartadero de ferrocarril, dos aparatos de alcohol modelos "Barber y Valls" producción 5.000 litros de alcohol (rectificado o destilado), generador de vapor, calderines de orujo con elevador sinfín y columna elevadora de grado. Almacén de alcohol con depósitos de hierro capacidad total 225.000 litros, nave de bodega, báscula 20 toneladas, oficinas y laboratorio, dos viviendas habitables, calefacción central. Todo en perfecto estado de uso. Razón esta revista.

(70) SE VENDE bodega de elaboración con más de 70.000 m.2, con capacidad de 100.000 arrobas, fácil de ampliar a cantidades ilimitadas, dotada de envases de cemento y conos de madera para la elaboración de vinos generosos, pisadero con prensa continua, centrífuga y bomba de vendimia, báscula de 40.000 kilos, pozos para orujos, edificio y almacén para fábrica de alcohol, concentrador y calderines. Situada en la mejor zona vitivinícola de La Mancha, con ferrocarril línea Madrid-Alicante-Valencia a 20 metros. Interesados dirigirse

sin compromiso a REPRESENTACIONES RODRIGUEZ, calle Dr. Cardenal, número 11. Teléfono 202, PEDRO MUÑOZ (Ciudad Real).

(77) Por no poder atender SE VENDE bodega industrial con máquinas modernas en la zona de mejores uvas tintas de la provincia de Salamanca, depósitos con puertas de hierro para fermentar el orujo y hacer vino tinto y doble pasta, capacidad 40.000 arrobas y campo para ampliar, todo sobre carretera general. Informes en el teléfono 219.398 de Salamanca.

SE VENDE por no poderla atender fabrica de licores pleno funcionamiento elaborando solo embotellados de calidad, marcas acreditadas, buena clientela toda España. Escribir a E. CARRERAS. Calle Viada nº 5. BARCELONA-12

Vendo Fabrica de Alcoholes y tres extractores de flemas para rectificar con dicho aparato. Todo continuo, con graduación de alcohol 96º y 97º, de excelente calidad, habiendo trabajado solamente dos campañas. Instalada para poderse comprobar. Producción diaria 500 litros. Dirección: Francisco Toledo Orellana. Santa Cruz de Mudela. (C. Real)

## BOLSA DEL TRABAJO

(16) "Representantes preciso. Fábrica de tapones de corcho. ALBERTO MARTI PAGES. Apartado 74. SAN FELIU DE XUISOLS (Gerona)".

(68) ACEPTARIA representación para Oviedo y provincia de elaboradores y cooperativas vinícolas. JUAN JOSE CAMINO LA SALA, Capitán Almeida, 35-5º D. OVIEDO.

(71) SE PRECISA ENOLOGO para departamento técnico planta embotelladora de vinos. José Solís Fernández. Bataneros, 52. Tel. 311.908. VALDEPEÑAS (Ciudad Real).

## V A R I O S

(56) COMPRO chatarra de cobre, metal, hierro, basculas, todo lo que no tiene servicio ni se usa, aunque sea sin desguadazar. JOSE LOPEZ QUIÑONES, María de Pacheco nº 16. SOCUELLAMOS. (La Mancha)

(60) LIQUIDAMOS a bajo precio 200 zafras de chapa de 5 kgs. usadas de aceite. "Almacenes Tañuña". Ingeniero Mariño. 12 Telef. 21 25 17. GUADALAJARA

(80) SE VENDE autorización pequeña fábrica

de conservas vegetales. Apartado 26. QUINTANAR DE LA ORDEN (Toledo).

SE VENDE 13 bocoyes de roble americano y 3 de castaño, usados, escribir: Daniel Pérez Gavián, c/ La Fuente, 18. LUARCA (Asturias)

## ANUNCIOS POR PALABRAS

ALMACENISTAS. Partida de sidra-champagne a precio muy bajo. Oportunidad. Apartado núm. 26. QUINTANAR (Toledo).

FRANCISCO ALPAÑES CALOMARDO (Agente Comercial Colegiado). Vinos, alcoholes y derivados. Apartado 107. Teléfono 99. VILLENA (Alicante).

JOSE IGLESIAS TERRIZA (Agente Comercial Colegiado). Vasijas, vinos y alcoholes. Dos de Mayo, 17. Tel. 254. BOLLULLOS DEL CONDADO (Huelva).

VICENTE CANTO SAMPER. (Agente Comercial Colegiado). Vinos, Alcoholes y derivados. Avda. Caídos, 43. Teléfono 9. PINOSO (Alicante).

Vinagres puros de vino. Cisterna a domicilio. Calidad, plazo y precios. Apartado 437. JEREZ.

JOSE MARIA PASTOR GRAN (Agente Comercial Colegiado). Vinos, Alcoholes y sus derivados. Luis Martí, 15. MONOVAR (Alicante).

CISTERNAS todas capacidades, acero inoxidable y aluminio a medida de su vehículo. SECADEROS para granilla y tártaros de cal. SEPARADORAS para granilla de orujo. DESTILACION, aparatos rectificadores y destiladores. DEPOSITOS, hierro, aluminio y acero inoxidable. HECES, columnas de destilación. TARTRATOS, cadena de fabricación continua INSTALACIONES, plantas alcoholeras completas. Dirigirse a esta revista o Talleres DACAR, S.L., calle Beniganim, 7. Grao (Valencia).

ANGOSTO.— Vinos a comisión. Apartado 40. Teléfono 101. VILLARROBLEDO (Albacete).

Aparato rectificador de Alcoholes, último modelo nuevo, produciendo 5 a 6.000 litros alcohol centros 24 horas. Cederíamos a buen precio. TALLERES DAGAR, S. L. Beniganim, 7. Teléfono 23 68 14. VALENCIA-11.

INDUSTRIAS.— Vínicoalcoholeras Vinagreras Oleícolas, Transportes, Ofrecemos Depósitos-Cisternas Containers Poliester Vitrificados. Vaporizados garantía, presupuestos gratis. Representaciones Rodriguez. «Enólogo» Apartado, 7. Teléfono, 202. PEDRO MUÑOZ (C. Real).

# GUAPAS DEL S



---

**ELMA PALACIOS, LA “MAJA DE JEREZ”, QUIERE SER AZAFATA DE CONGRESO.**

**Le atrae la filosofía y el deporte, y toca a la perfección la guitarra.-**

**Escribe: Diego de Campoy y Miro**

---

Elma Palacios, es una jerezana extraordinariamente bonita, de ojos rasgados, intensamente negros, protegididos por rizadas pestañas y pelo largo del mismo color que le resbala dócil por su espalda de bronce. De mirada impresionablemente penetrante, con unno se qué de candor y de ternura a la vez, forma un conjunto de ágil exquisitez que cautiva y embelesa. Elma Palacios se nos muestra de carácter abierto la conversación, sencilla, pero con una personalidad femenina que exalta sus encantadores atractivos físicos, y por si fuera poco, dominadora de una simpática única que le rebosa a raudales por todos los poros de su piel.

Nuestra guapa protagonista, fué elegida “Maja de Jerez” entre trece participantes para la elección de “Maja de España” que se celebró en Ceuta, donde obtuvo el título a la popularidad con el nombramiento a su vez de 4ª Dama de Honor, que dice muy bien de sus cualidades de excepción.

Elma Palacios nos recibe amable en la sala-star de su bonita mansión, obsequiandonos en todo el transcurso de la entrevista con la delicada ternura de su dulce sonrisa, que deja al descubierto su bien uniformada hilera de dientes de coral.

Sugestiva con las piernas cruzadas, y sus blancas manos sujetando sus rosados mentones, empieza a hablarnos con la sonrisa siempre a flor de labios, de su elección, sus ilusiones, sus aficiones y sus proyectos.

—Sí, me satisface mucho la elección de Maja por la fama que eso nos da a las muchachas, y sobre todo, por la convivencia con el mundo exterior, a parte de la positiva experiencia que se adquiere.

—Elma. ¿Que cualidad de las que crees posees, te hizo acreedora a este título de Maja de Jerez?.

—Quizás mi carácter abierto, aunque tampoco me considere un feto.

—Yo diría mejor, una mujer de pintura. ¡Guapa!.

Nuestra bella interlocutora agradece el piropo con una de sus estilistas sonrisas, mientras se acomoda mejor con gracia en su butacón mesandose el cabello un poco alborotado sobre su cara de nácar.

—¿Habrás vivido no pocas satisfacciones?.

—Por supuesto. Mi visita a la bodega de Domecq por ejemplo, donde me prodigaron tantas atenciones, entre ellas el brindis que me hiciera Don José Domecq de la Riva.

—¡Quien no es admirador de nuestra Fiesta de la Vendimia, exaltación de los mejores vinos del mundo! -exclama la linda Maja, mientras nos ofrece una copa del rico néctar de la tierra.

Y brindamos chocando nuestras copas, recordando al unísono el simbólico momento del nacimiento del vino y la pictórica suelta de las palomas que llevan al mundo el mensaje del solemne acontecimiento.

—¿Algunas de tus aficciones preferidas?.

—Me gustaría hacer cine y publicidad, me atrae la filosofía, hago algun deporte (natación y baloncesto), y toco la guitarra.

—Todo un compendio.— Dinos Elma, se te ocurre algun brote filosofico de tu cosecha?.

—Ahora... Bueno, quizás... una tontería. Cree que los seres muertos tienen vida.

—¿Eres romántica?.

Una nueva sonrisa que produce un simpático hoyuelo en las rosadas mejillas de la guapa, asoma a los labios de Elma Palacios, para responder rápida y grácil. -Creo que todas las personas tienen un momento de romanticismo.

—¿Tú?.

—Cuando mi estado de ánimo está en decadencia. Veo las cosas negativas y me desilusiona esa realidad.

—Dices que tocas la guitarra ¿Es otra de tus inclinaciones románticas?.

—Cuando empecé lo hacia por puro mecanismo por a prender hoy toco porque lo siento, y puede que sea una compenetración de amistad y de unión, —dice al tiempo que sus dedos de marfil empiezan a emitir las notas silentes y sensibles del "Sueño de amor" bethoviano.

—Maravilloso, preciosa.

—Usted se excede en halagos

—Los que tu mereces.

—¿Estudias?.

—C.O.U.

—¿Que quieres ser?.

—Azafata.

—¿No te da miedo de las alturas?.

—Del avión sí, pero hay muchas maneras de ser azafata, de Congreso o de Relaciones Públicas, por ejemplo.

—¿Ilusiones que abrigas?.

—Ser famosa.

—Ya lo eres con la belleza singular, que Dios te concedió.

Y una nueva sonrisa, asoma a los labios de la guapa, acompañada de su mirada escalofriante y cautivadora.

## Decreto: Sobre concesión subvenciones para maquinaria agrícola

ORDEN de 7 de octubre de 1972 sobre concesión de subvenciones para fomento de la mecanización agrícola durante el cuatrienio 1972-75.

Ilustrísimo señor:

La Orden de este Departamento de 27 de julio de 1968 dictó normas que regulaban la concesión de subvenciones para el fomento de la mecanización agrícola durante el bienio 1968-69, con cargo al fondo creado por la Ley 5/1968, de 5 de abril, sobre Presupuestos Generales del Estado.

Posteriormente, la Ley 1/1969, de 11 de febrero, por la que se aprobó el II Plan de Desarrollo Económico y Social con vigencia hasta el 31 de diciembre de 1971, amplió hasta esta fecha la concesión de dichas subvenciones, que fueron reguladas por las Ordenes de este Ministerio de 23 de abril de 1970 y 30 de abril de 1971.

Agotados los correspondientes fondos asignados en el pasado cuatrienio, pero habilitados otros nuevos con idéntico destino por la Ley 7/1972, de 26 de febrero, de Presupuestos Generales del Estado para el año en curso y por la de 22/1972, de 10 de mayo, aprobatoria del III Plan de Desarrollo, procede, previa la detenida consideración de la experiencia y resultados alcanzados con la aplicación de las citadas Ordenes y con la de 19 de julio de 1967, específica para máquinas de remolacha, dictar nueva disposición que regule, de manera unificada, la concesión de subvenciones para la compra de maquinaria agrícola durante el cuatrienio 1972-75 y fomente la mecanización racional de nuestra agricultura —señalada como uno de los objetivos de dichos Planes—, atendiendo preferentemente a sus fases menos desarrolladas, dentro de las interesantes y eliminando, como subvencionables, a aquellas máquinas de menor prioridad, al respecto.

En consecuencia, este Ministerio, con la conformidad del Ministerio de Hacienda, ha tenido a bien disponer.

Artículo 1.º Durante el cuatrienio del III Plan de Desarrollo Económico y Social podrán acogerse a los beneficios establecidos en la presente Orden:

Los cultivadores directos; las Cooperativas del Campo, Hermandades Sindicales de Labradores y Ganaderos Grupos Sindicales de Colonización, de explotación o mecanización en común y otras Asociaciones de agricultores; las Entidades y Corporaciones de toda índole, que ensayen, dirijan, tutelen o realicen actividades de mecanización, así como cuantas personas físicas o jurídi-

cas adquieran en firme máquinas incluidas en la presente Orden para su uso propio en operaciones agrícolas, para su alquiler en la agricultura o para la prestación de servicios de mecanización agrícola.

Queda, no obstante, facultada esa Dirección General para condicionar, limitar y hasta denegar la concesión de los beneficios en cuestión a cualquiera de los interesados indicados, que hubiesen dado un destino indebido a las máquinas adquiridas, o cuyas condiciones de mecanización a terceros hubiesen resultado abusivas o inconvenientes.

2. Podrán ser, en principio, objeto de subvención, con cargo a los fondos asignados al efecto a este Departamento, las máquinas que se mencionan en el artículo tercero o se aluden en el quinto, siempre que pertenezcan a las clases o tipos y cumplan las características que oportunamente apruebe esa Dirección General.

Art. 2.º 1. Para confirmar el carácter de subvencionable de un modelo de máquina deberá ser designada inequívocamente, de forma que su denominación de marca y modelo, que figurará grabada en todas las unidades, no ampare a otras de distinto diseño básico o diferente tamaño— y ser sometido, por su fabricante o importador, a inspección y homologación por esa Dirección General.

2. La homologación genérica de un modelo de máquina será solicitada en impreso oficial facilitado por esa Dirección General, en el que, entre otros extremos pertinentes, el fabricante o importador hará constar:

a) El precio de venta al público —gravámenes incluidos y en localidad que se citará— de las unidades básicamente equipadas, sin aditamentos discrecionales.

b) Las unidades que somete a inspección, que como mínimo, serán tres.

Dicha solicitud oficial se acompañará de documentación comercial, técnica y gráfica, que permita la inequívoca identificación del modelo y la certera localización, sobre las máquinas a inspeccionar y en venta, de sus números de bastidor, que habrán de estar troquelados en ellas de manera indeleble.

3. Comprobando por esa Dirección General que las unidades sometidas a inspección satisfacen las condiciones a que se alude en el artículo primero, así como que no poseen patentes defectos de calidad y cumplidos los requisitos expresados en el presente, proveerá al fabricante o importador peticionario del correspondiente escrito de homologación genérica, acompañado

de las solicitudes de informe, inscripción y subvención, citadas en el artículo cuarto.

Pese a la inspección indicada, la concesión de una homologación genérica no puede presuponer el buen funcionamiento de las unidades correspondientes que los compradores adquirirán, pero si llegase a comprobarse que éstas trabajan deficiente o inconvenientemente, con carácter general, la validez futura de dicha homologación deberá ser anulada, mediante oficio dirigido al peticionario que la obtuvo.

4. Toda variante constructiva de una máquina genéricamente homologada que altere las características de su diseño básico o su tamaño, será considerada como determinante de nuevo modelo, no quedará, por tanto, amparada por la primitiva homologación y será puesta de manifiesto por su fabricante, nacional o extranjero, por medio de una nueva denominación.

Art. 30. Las subvenciones de que, en general, gozarán las máquinas provistas de homologación genérica, que se aplicarán sobre el precio especificado en el artículo segundo, punto dos, serán:

Grupos de máquinas	Subvenciones
1. Máquinas especiales para trabajo de preparación del suelo, laboreo o despeje vegetal...	Hasta del 20%
2. Sembradoras monograno de precisión y otras especiales, simples o combinadas. Plantadoras y trasplantadoras, simples o combinadas. Aclaradoras ... ..	Hasta del 30 %
3. Máquinas especiales para abonado y homogeneizadora de estiércol ... ..	Hasta del 30%.
4. Máquinas para tratamiento de cultivos ... ..	Hasta del 30%
5. Máquinas para recolección de forrajes, maíz, leguminosas grano, semillas prateses, lúpulo, frutos secos y madera ... ..	Hasta del 35 %
6. Máquinas para recolección de remolacha, patata, algodón, uva, aceituna y otros frutos, hortalizas, caña, tabaco y otras cosechas especiales ... ..	Hasta del 35 %

Los porcentajes concretos de subvención correspondientes a cada clase o tipo de máquina serán establecidos en resoluciones complementarias de esa Dirección General, publicadas en el «Boletín Oficial del Estado». Dichas resoluciones serán oportunamente revisadas y dadas a conocer de igual forma, cuando la evolución de las circunstancias así lo aconsejen y podrán conceder prioridades a las mecanizaciones de los cultivos de superior interés, en su momento, de acuerdo con la política de producciones de este Ministerio.

Asimismo, los porcentajes citados podrán ser incrementados en un 10 por 100 cuando se trate de máquinas adquiridas para su utilización en común por Cooperativas, Hermandades, Grupos Sindicales y otras Asociaciones de agricultores, legalmente constituidos, que demuestren contar con dirección técnica de título competente o con asesoramiento del Servicio de Extensión Agraria

Art. 40 1. Para obtener una subvención relativa a cualquier máquina genéricamente homologada, todo posible beneficiario de esta Orden procederá de la siguiente forma:

a) Recabará del vendedor al que desea adquirir una unidad, la solicitud oficial de informe inscripción y subvención que presentará en la Delegación Provincial de Agricultura correspondiente íntegramente cumplimentada en su epígrafe primero.

b) Acreditada, en su caso, por dicha Delegación que la vigencia de la homologación no ha sido anulada, modificada o interrumpida a efectos de subvención, procederá a la adquisición en firme de la máquina, cuya inscripción pedirá formalizado el epígrafe segundo de la solicitud, que nuevamente cursará a la Delegación indicada.

c) Comprobada y testificada por ésta la concordancia entre los documentos justificativos de la compraventa con la unidad adquirida y certificada su inscripción, en el acto de realizarla el interesado cumplimentará el epígrafe tercero de la solicitud y remitirá a esa Dirección General, dentro del plazo y acompañada de los documentos indicados, que en la misma se señalarán explícitamente.

2. Recibida la solicitud, debidamente formalizada y acompañada, esa Dirección General incoará el oportuno expediente de pago.

Art. 50. 1. Con carácter especial, podrán ser objeto de homologación particular, con derecho a subvención normal, unidades de aquellas máquinas que, a pesar de estar incluidas en las resoluciones complementarias del artículo tercero, no proceda concederles la homologación genérica.

2. Previa propuesta de esa Dirección General y conformidad superior, caso a caso, también podrán obtener homologación particular unidades de clases o tipos de máquinas, especiales e interesantes, poco introducidas en nuestra agricultura y adquiridas con fines de prueba o experimentación.

Si dichas unidades son destinadas a prueba normal, sus porcentajes de subvención no excederán de los establecidos para máquinas análogas o equiparables, en las resoluciones complementarias de esa Dirección General.

Si las unidades se destinan a experimentación de mecanización, podrán ser objeto de subvención excepcional de hasta el 75 por 100 de su precio, con la condición ineludible de que el programa detallado de cada experimentación sea

aprobado por esa Dirección General y de que los ensayos a realizar con la máquina o máquinas correspondientes sean practicados bajo su control.

La entrega de cada una de estas subvenciones se fraccionará en dos partes, concediéndose la normal, como en el caso anterior, y la complementaria, cuando el interesado haya facilitado a esa Dirección General, dentro del plazo que se le señalará, Memoria del funcionamiento mecánico de la unidad subvencionada, con datos y resultados detallados, tanto agronómicos como económicos, del trabajo desarrollado.

El programa y la Memoria citados en los dos párrafos precedentes habrán de ser firmados por el Director de la experimentación, que será Técnico de título competente.

3. Cuando una máquina objeto de homologación particular no posea precio de venta al público, por no estar comercializada en el país, esa Dirección General decidirá cual es el precio base subvencionable, a la vista de los justificantes de gastos que el peticionario habrá de presentar.

Art. 6º. Cualquier clase de subvención sólo podrá concederse a máquinas de primera adquisición, compradas a partir de la publicación de la presente Orden, y para toda unidad, su cobro será incompatible con el de otra ayuda de este Ministerio, a fondo perdido y directa para ella.

Las máquinas objeto de subvención no podrán ser revendidas en el plazo de cinco años, a partir de la fecha de su adquisición, salvo autorización de la Dirección General y previo informe de la Delegación Provincial de Agricultura correspondiente.

Art. 7º. Toda infracción por acción u omisión de lo dispuesto en la presente Orden, realizada por un fabricante, importador, vendedor o comprador, tendente a conseguir una homologación o subvención indebida, se clasificará y sancionará de acuerdo con lo establecido en la Ley de Defensa contra Fraudes, de 10 de marzo de 1951, texto refundido de la Ley de Contrabando y Defraudación aprobado por Decreto de 11 de septiembre de 1953 y disposiciones complementarias.

Sin perjuicio de lo especificado en el párrafo anterior, la reiterada infracción de lo dispuesto en la presente Orden acarreará al infractor la suspensión futura de los beneficios establecidos en la misma, que esa Dirección General deberá comunicarle por oficio.

Art. 8º. Quedan derogadas las Ordenes de este Ministerio de 19 de julio de 1967, 27 de julio de 1968, 23 de abril de 1970 y 30 de abril de 1971, así como sus disposiciones complementarias.

No obstante lo anterior y con carácter excepcional exclusivo, se proseguirá la tramitación y el pago —con los créditos disponibles— de

aquellas solicitudes aún no atendidas, que estén correctamente presentadas, al amparo de la Orden de 19 de julio de 1967 y correspondan a máquinas adquiridas antes de la publicación de la presente.

Art. 9º. La interpretación de cuanto se establece en la presente Orden, corresponderá a esa Dirección General, a la que se faculta para dictar normas complementarias para el mejor desarrollo y ejecución de lo dispuesto en la misma así como para convalidar, en los casos en que proceda, la vigencia para esta Orden de las homologaciones genéricas concedidas al amparo de las derogadas.

La presente Orden entrará en vigor en la forma y fecha que se señale en las resoluciones complementarias de esa Dirección General.

Lo que comunico a V. I.

Dios guarde a V. I. muchos años.

Madrid, 7 de octubre de 1972.

ALLENDE Y GARCIA-BAXTER

Ilustrísimo señor Director general de la Producción Agraria.

---

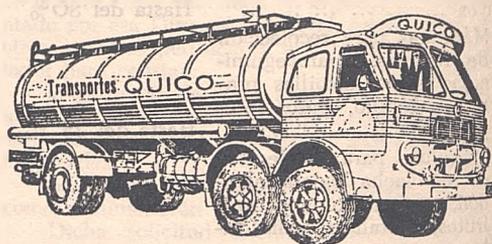
---

## Transportes "QUICO"

---

---

Francisco González Ortiz



FLOTA PROPIA PARA TRANSPORTES LIQUIDOS  
EN CISTERNAS DE ACERO INOXIDABLE  
ISOTERMICOS

P.º CERVANTES, 34 - 1.º IZQUIERDA  
TELEFONOS. 402 Y 156

SOCUELLAMOS

(C. Real)

---

---

# MINISTERIO de TRABAJO

**ORDEN de 14 de Octubre de 1972 por la que se conceden subvenciones a diversas provincias con destino a mitigar el paro obrero.**

Ilmos. Sres. : De acuerdo con las facultades que le están atribuidas por el Decreto 288 de 18 de febrero de 1960, y previo acuerdo del Consejo de Ministros celebrado el día de ayer

Este Ministerio, con aplicación orgánico-económico 19.03 431, que corresponde al presupuesto de 1972, ha tenido a bien conceder subvenciones para obras encaminadas a mitigar el paro obrero en las provincias que se citan a continuación, que serán libradas a los Gobernadores civiles.

Albacete	2.000.000
Alicante	1.000.000
Almería	3.000.000
Badajoz	3.000.000
Cádiz	3.500.000

(1.000.000 para Sanlúcar de Barrameda).

Ciudad Real	3.000.000
Córdoba	2.000.000
Coruña (La)	1.500.000
Cuenca	2.000.000
Granada	3.000.000
Huelva	2.000.000
Jaén	3.000.000
Lugo	2.500.000
Madrid	1.000.000
Málaga	3.500.000
Orense	2.500.000
Pontevedra	1.500.000
Sevilla	4.000.000
Toledo	3.000.000
Valencia	2.000.000
Zamora	1.000.000

Total ..... 50.000.000

## COLA DE ETIQUETAR INDA

INDA, S. A. - BARCELONA-9 - PASEO SAN JUAN, 98 - TELEF. 258 33 26

*Demetrio Moreno Olivares*

Agente Comercial Colegiado

VINOS Y ALCOHOLES

Av. José Antonio, 66. Tels.

MADRID - 13

Oficinas: { 2 47 19 20  
2 47 19 21  
2 47 25 56  
Domicilio: 2 56 49 74  
Consuegra (Toledo) 142

# Un Libro ayuda a triunfar

TRATADO DE ENOLOGIA, del Dr. Sannino. 920 págs. 360 ptas.

DICCIONARIO DEL VINO DE JEREZ, de Permatin. 245 págs. 420 ptas.

LOS VINOS DE ESPAÑA, de José del Castillo. 500 págs. Declarado "Libro de interés turístico". 980 ptas.

ANUARIO AGRICOLA ESPAÑOL, de la Asociación Nacional de Ingenieros Agrónomos. 1.000 ptas.

NOMENCLATOR COMERCIAL "PUEBLOS DE ESPAÑA". 350 ptas.

VINO AMOR Y LITERATURA, de Alejandro Sela. 115 págs. 125 ptas.

COMPENDIO DE ENOLOGIA PRACTICA, de José María de Soroa y Pineda. 284 págs. 180 ptas.

VITICULTURA PRACTICA, de José Noguera Pujol. 872 págs. Premio "Pablo Oliva Casabona". 475 ptas.

SISTEMAS DE RIEGO, de R. Ede. 125 ptas. FERTILIZANTES AGRICOLAS, de Pattersón. 150 ptas.

MAQUINARIA AGRICOLA BASICA, de Shippen (2 vols.) 230 ptas.

EMPRESA AGROPECUARIA. RACIONALIZACION Y PRODUCTIVIDAD de Sturrok. 175 ptas.

FABRICACION DE ALCOHOL, de Hernán pascual Llams. 75 págs. 560 ptas.

ELABORACION DE AGUARDIENTES SIMPLES. COMPUESTOS LICORES, de José María Xandri. 898 págs. 695 ptas.

EL RIEGO, SU IMPLANTACION Y SU TECNICA, de Domínguez García-Tejaro, 890 págs. 400 ptas.

ANALISIS DE VINOS. de A. Goded Mur 890 págs. 390 ptas

COMPENDIO TECNOLOGICO PARA INDUSTRIAS VINICOLAS Y DERIVADAS. 187 págs. 475 ptas.

TEORIA DE LA FINANCIACION DE LA EMPRESA, de Weston. 680 ptas.

PROBLEMAS DEL DESARROLLO ECONOMICO, de Robinson (2 vols.) 780 ptas.

ECONOMIA EMPRESARIAL. ANALISIS DE LAS DECISIONES EMPRESARIALES, de Hague. 450 ptas.

PRACTICA DE LA DEFENSA CONTRA HELADAS, de Diaz Queraltó. 401 págs. 390 ptas.

APROVECHAMIENTO INDUSTRIAL DE LOS PRODUCTOS AGRICOLAS, de W. Rafols. 980 págs. 980 ptas

COMERCIALIZACION DE PRODUCTOS AGRARIOS PARA CONSUMO EN FRESCO, de Fuentes Cortés. 193 págs. 75 ptas.

EL EMPLEO DEL ANHIDRIDO SULFUROSO EN LA COMERCIALIZACION DE UVA DE MESA, de Díez García, 129 págs. 75 ptas.

VIDES AMERICANAS PORTAINJERTOS, de Larrea, 204 págs. 100 ptas.

MANUAL DE AYUDAS AUDIOVISUALES, de Mas Candela. 263 págs. 100 ptas.

COMO GANAR DINEO CON EL CULTIVO DE LA VID, de L. y J. Ticcó. 225 págs. 280 ptas.

TECNICAS MODERNAS DE LA VINIFICACION de Ernest Bremond. 292 págs. 320 ptas.

VINIFICACION Y CONSERVACION DE LOS VINOS, de Negre Francot. 376 págs. 320 ptas.

EL CREDITO AGRICOLA MEDIANTE COOPERATIVAS Y OTRAS INSTITUCIONES. 221 págs. 240 ptas.

EVALUACION DE LAS ESTRUCTURAS AGRARIAS Y PROGRAMAS DE REFORMA AGRARIA 58 págs. 80 ptas.

LOS MEDIOS AUXILIARES AUDIOVISUALES EN LA INSTRUCCION Y CAPACITACION PARA EL MOVIMIENTO COOPERATIVO. 103 págs. 160 ptas.

EL CREDITO AGRICOLA EN LOS PAISES ECONOMICAMENTE SUBDESARROLLADOS. 294 págs. 240 ptas.

LA EROSION DEL SUELO POR EL AGUA. ALGUNAS MEDIDAS PARA COMBATIRLA EN LAS TIERRAS DE CULTIVO. 207 págs. 320 ptas.

MANUAL PARA ORGANIZACION DE CURSILLOS SOBRE GERENCIA DE COOPERATIVAS AGRICOLAS, 86 págs. 100 ptas.

LOS FERTILIZANTES Y SU EMPLEO. Guía de bolsillo para extensionistas. 60 págs. 140 ptas

MAPA DE SUELOS DE EUROPA. (2 vols.) 1.200 ptas.

VOCABULARIO MULTILINGUE DE LA CIENCIA DEL SUELO. 430 págs. 360 ptas.

MAYOR PRODUCCION CON MENOS TIERRA 94 págs. 100 ptas.

HACIA UNA ESTRATEGIA PARA EL DESARROLLO AGRICOLA. 85 págs. 80 ptas.

CAPACITACION DE DIRIGENTES RURALES 139 págs. 120 ptas.

# MINISTERIO de TRABAJO

**ORDEN de 14 de Octubre de 1972 por la que se conceden subvenciones a diversas provincias con destino a mitigar el paro obrero.**

Ilmos. Sres. : De acuerdo con las facultades que le están atribuidas por el Decreto 288 de 18 de febrero de 1960, y previo acuerdo del Consejo de Ministros celebrado el día de ayer

Este Ministerio, con aplicación orgánico-económico 19.03 431, que corresponde al presupuesto de 1972, ha tenido a bien conceder subvenciones para obras encaminadas a mitigar el paro obrero en las provincias que se citan a continuación, que serán libradas a los Gobernadores civiles.

Albacete ... ..	2.000.000
Alicante ... ..	1.000.000
Almería ... ..	3.000.000
Badajoz ... ..	3.000.000
Cádiz ... ..	3.500.000

(1.000.000 para Sanlúcar de Barrameda).

Ciudad Real ... ..	3.000.000
Córdoba ... ..	2.000.000
Coruña (La) ... ..	1.500.000
Cuenca ... ..	2.000.000
Granada ... ..	3.000.000
Huelva ... ..	2.000.000
Jaén ... ..	3.000.000
Lugo ... ..	2.500.000
Madrid ... ..	1.000.000
Málaga ... ..	3.500.000
Orense ... ..	2.500.000
Pontevedra ... ..	1.500.000
Sevilla ... ..	4.000.000
Toledo ... ..	3.000.000
Valencia ... ..	2.000.000
Zamora ... ..	1.000.000

Total ... .. 50.000.000

## COLA DE ETIQUETAR INDA

INDA, S. A. - BARCELONA-9 - PASEO SAN JUAN, 98 - TELEF. 258 33 26

*Demetrio Moreno Olivares*

Agente Comercial Colegado

VINOS Y ALCOHOLES

Av. José Antonio, 66. Tels.

MADRID - 13

Oficinas: { 2 47 19 20  
          { 2 47 19 21  
          { 2 47 25 56  
Domicilio: 2 56 49 74  
          Consuegra (Toledo) 148

# Un Libro ayuda a triunfar

- TRATADO DE ENOLOGIA, del Dr. Sannino. 920 págs. 360 ptas.
- DICCIONARIO DEL VINO DE JEREZ, de Permatín. 245 págs. 420 ptas.
- LOS VINOS DE ESPAÑA, de José del Castillo. 500 págs. Declarado "Libro de interés turístico". 980 ptas.
- ANUARIO AGRICOLA ESPAÑOL, de la Asociación Nacional de Ingenieros Agrónomos. 1.000 ptas.
- NOMENCLATOR COMERCIAL "PUEBLOS DE ESPAÑA". 350 ptas.
- VINO AMOR Y LITERATURA, de Alejandro Sela. 115 págs. 125 ptas.
- COMPENDIO DE ENOLOGIA PRACTICA, de José María de Soroa y Pineda. 284 págs. 180 ptas.
- VITICULTURA PRACTICA, de José Noguera Pujol. 872 págs. Premio "Pablo Oliva Casabona". 475 ptas.
- SISTEMAS DE RIEGO, de R. Ede. 125 ptas.
- FERTILIZANTES AGRICOLAS, de Pattersón. 160 ptas.
- MAQUINARIA AGRICOLA BASICA, de Shippen (2 vols.) 230 ptas.
- EMPRESA AGROPECUARIA. RACIONALIZACION Y PRODUCTIVIDAD de Sturrok. 175 ptas.
- FABRICACION DE ALCOHOL, de Hernán palacios Llams. 75 págs. 560 ptas.
- ELABORACION DE AGUARDIENTES SIMPLS.COMPUESTOS LICORES, de José María Xandri. 898 págs. 695 ptas.
- EL RIEGO, SU IMPLANTACION Y SU TECNICA, de Dominguez García-Tejero, 890 págs. 400 ptas.
- ANALISIS DE VINOS. de A. Goded Mur 890 págs. 390 ptas
- COMPENDIO TECNOLOGICO PARA INDUSTRIAS VINICOLAS Y DERIVADO. 187 págs. 475 ptas.
- TEORIA DE LA FINANCIACION DE LA EMPRESA, de Weston. 630 ptas.
- PROBLEMAS DEL DESARROLLO ECONOMICO, de Robinson (2 vols.) 780 ptas.
- ECONOMIA EMPRESARIAL ANALISIS DE LAS DECISIONES EMPRESARIALES, de Hague. 450 ptas.
- PRACTICA DE LA DEFENSA CONTRA HELADAS, de Diaz Queraltó. 401 págs. 390 ptas.
- APROVECHAMIENTO INDUSTRIAL DE LOS PRODUCTOS AGRICOLAS, de W. Rafols. 980 págs. 980 ptas
- COMERCIALIZACION DE PRODUCTOS AGRARIOS PARA CONSUMO EN FRESCO, de Fuentes Cortés. 193 págs. 75 ptas.
- EL EMPLEO DEL ANHIDRIDO SULFUROSO EN LA COMERCIALIZACION DE UVA DE MESA, de Díez García, 129 págs. 75 ptas.
- VIDES AMERICANAS PORTAINJERTOS, de Larrea, 204 págs. 100 ptas.
- MANUAL DE AYUDAS AUDIOVISUALES, de Mas Candela. 263 págs. 100 ptas.
- COMO GANAR DINEO CON EL CULTIVO DE LA VID, de L. y J. Ticcó. 225 págs. 280 ptas.
- TECNICAS MODERNAS DE LA VINIFICACION de Ernest Bremond. 292 págs. 320 ptas.
- VINIFICACION Y CONSERVACION DE LOS VINOS, de Negre Francot. 376 págs. 320 ptas.
- EL CREDITO AGRICOLA MEDIANTE COOPERATIVAS Y OTRAS INSTITUCIONES. 221 págs. 240 ptas.
- EVALUACION DE LAS ESTRUCTURAS AGRARIAS Y PROGRAMAS DE REFORMA AGRARIA 58 págs. 80 ptas.
- LOS MEDIOS AUXILIARES AUDIOVISUALES EN LA INSTRUCCION Y CAPACITACION PARA EL MOVIMIENTO COOPERATIVO. 103 págs. 160 ptas.
- EL CREDITO AGRICOLA EN LOS PAISES ECONOMICAMENTE SUBDESARROLLADOS. 204 págs. 240 ptas.
- LA EROSION DEL SUELO POR EL AGUA. ALGUNAS MEDIDAS PARA COMBATIRLA EN LAS TIERRAS DE CULTIVO. 207 págs. 320 ptas.
- MANUAL PARA ORGANIZACION DE CURSILLOS SOBRE GERENCIA DE COOPERATIVAS AGRICOLAS, 86 págs. 100 ptas.
- LOS FERTILIZANTES Y SU EMPLEO. Guía de bolsillo para extensionistas. 60 págs. 140 ptas
- MAPA DE SUELOS DE EUROPA. (2 vols.) 1.200 ptas.
- VOCABULARIO MULTILINGUE DE LA CIENCIA DEL SUELO. 430 págs. 350 ptas.
- MAYOR PRODUCCION CON MENOS TIERRA 94 págs. 100 ptas.
- HACIA UNA ESTRATEGIA PARA EL DESARROLLO AGRICOLA. 85 págs. 80 ptas.
- CAPACITACION DE DIRIGENTES RURALES 139 págs. 120 ptas.

# NUMEROS INDICES DE PRECIOS VINOS AL POR MAYOR

Sistema base 1955 - 100

AÑO	BEBIDAS			
	VINO COMUN		Coñac	
Mes	Tinto	Blanco	Jerez en pipas	en botellas
1967.—Media mens.	259,59	234,04	179,47	156,33
1968.—Idem íd .....	311,67	281,61	179,24	155,99
1969.—Idem íd .....	330,93	290,40	176,64	171,02
1970.—Idem íd .....	287,27	249,10	178,84	185,24
1971.—Idem íd .....	339,82	298,30	196,98	217,04
1971.—Junio .....	299,37	279,25	203,19	227,51
Julio .....	316,21	288,30	204,43	228,84
Agosto .....	337,00	306,46	206,61	228,84
Septiembre ...	407,12	357,96	201,01	228,84
Octubre .....	417,90	375,10	209,25	232,22
Noviembre ...	423,33	352,72	206,42	232,22
Diciembre ...	437,07	351,56	205,33	232,22
1972.—Enero .....	457,15	407,41	210,98	232,22
Febrero .....	475,62	394,90	208,48	239,70
Marzo .....	510,99	421,77	208,42	239,70
Abril .....	518,60	419,12	205,49	239,70
Mayo .....	513,39	417,07	209,34	240,05
Junio .....	521,49	427,48	207,55	246,59

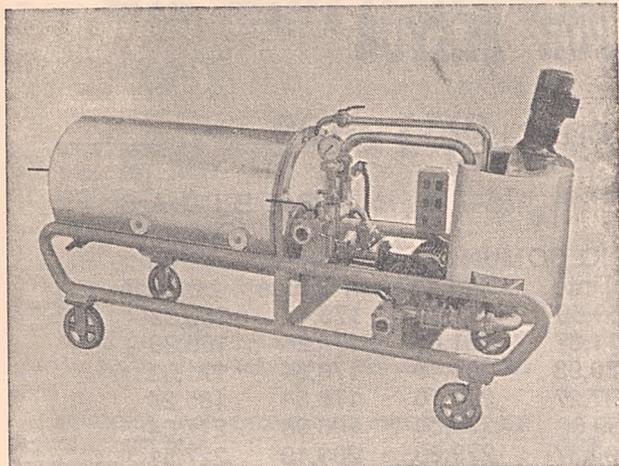
LA MIRMICACINA.- Hasta época muy reciente se ignoraba cómo las hormigas conseguían liberarse de las hierbas nocivas que crecían en su derredor. La bioquímica ha descubierto el por qué. Se trata de que por sus glándulas metabólicas la hormiga segrega ácido levo-beta-hidroxidecanoico, conocido por mirmicacina, sustancia herbicida continuamente derramada por el hormiguero y sus alrededores. Pero este insecto no se limita a poner en juego sustancias destructoras y de signo negativo, también segrega materiales positivos y altamente beneficiosos, tal es el caso del ácido indolilacético, que fomenta el cultivo y crecimiento de plantas y hongos que las hormigas necesitan para llenar sus graneros. Y las semillas y comesti-

bles almacenados en estos graneros jamás germinan ni enmohecen, pues en ellos también actúa la mirmicacina, que evita surjan esporas indeseables. Un invento completo y un programa de racionalización del trabajo.

Que la mirmicacina es excelente herbicida y bactericida, lo demuestra el hecho de que cantidades ínfimas de esta sustancia añadidas a dosis apreciables de pulpa comestible no producen el menor síntoma de enmohecimiento y ni siquiera la pulpa es, atacada por moscas de la fruta, y si la muestra testigo, que se llena de moho y se corrompe en poco tiempo. Esto explica que el pólén y las semillas recolectadas por las hormigas se conserven tan perfectamente.

FILTROS

zenítram



Modelo 30 Autolovador

CALIDAD EUROPEA  
PRECIOS ESPAÑOLES



Modelo 10

C. MECANICAS MARTINEZ  
Ctra. de Madrid, 80 ALBACETE Telf. 22 09 24

# BODEGAS HUERTAS

*Alcoholes, Mostos, Vinos, Orujos y Heces*

**CAMPO DE CRIPTANA**

Colaboradores d el F.O.R.P.A.

**COOPERATIVAS Y ELABORADORES:** les resolvemos sus entregas obligatorias vónicas, con vino o residuos.

Bodegas de Elaboración en:

SOCUELLAMOS  
RIO ZANCARA

ALCAZAR DE SAN JUAN  
QUINTANAR DE LA ORDEN

# La Poesía y el Vino

## La Pámpana de Baco

Mirando al atardecer  
como lloran los racimos  
y el viento llega y los besa  
con su perfume de lirios,  
le dice la dulce esposa  
a su apenado marido.  
—No te desesperes Juan,  
si Nuestro Señor lo quiso,  
no quiero ver un momento  
que te muestres afligido.  
Tiene tantas cosas, tantas,  
que alguna queda en olvido.  
—¿Tu crees que yo no sufro  
abrazándome a los niños,  
viendo rotos los viñedos,  
el grano en el centro herido,  
los sarmientos apenados  
sobre la tierra caídos...  
y la PAMPANA de BACO  
llena de angustia y de frío?  
—Cuanta razón hay en tí,  
pero por Dios te lo pido,  
que me escuches en silencio  
las palabras y suspiros.  
¿Donde está ese limpio espejo  
que la Mancha lo ha esculpido  
con el cincel de los tiempos  
entre araboscas alímpicos...  
en los verdes horizontes,  
que eran mi gozo y delirio?  
¿Donde está el amanecer  
cuando el alba, su lirismo  
derramaba por los campos

como un mensaje divino...  
Y donde está la esmeralda  
que fulgía en el rocío?  
Yo quiero que me oigan todos  
estas palabras bien mío,  
de un manchego todo alma  
que no pierde los estribos.  
¿Que la cosecha hoy es mala?  
¡Pues a trabajar unidos  
sin volver la vista atrás,  
codo a codo y con aínco  
sin que nos falte la fé...  
esa luz de un caliz nítido  
y con la azada en las manos  
dar las penas al olvido.  
¡Que los hombres de la Mancha  
bañados al sol de siglos,  
llevan besándole el pecho  
los lábios de un Crucifijo!  
Por eso vuelvo ha decirte  
—mujer que en amor unimos—,  
lo que el corazón me dicta  
viendo los campos perdidos.  
Si la cosecha hoy es mala,  
no desmayes, te lo pido,  
por el que murió en la cruz...  
Que mi ruego va al Altísimo  
para que vuelvan los campos  
a ser, lo que siempre han sido.  
¡El esplendor de Socuéllamos...  
y el orgullo de sus hijos-

Antonio Gandía

# RAMON GRIFOLL

Dr. Ingeniero Industrial

FABRICA DE MATERIAL AVICOLA, CUNICOLA  
Y GANADERO - FUMISTERIA - FUNDICION  
DE HIERRO - MOTOCULTORES

Avenida Mártires, 17  
Telefs. 302452 - 305814  
R. E. U. S. (Tarragona)

REDDIS

Riegos HOLZ, S. A.  
ASPERSION

Fijos o móviles las tuberías y rociadores  
INSTALACIONES GARANTIZADAS

SAENGER, S. A.  
TUBOS EN P V C

(POLIVINILO RIGIDO)  
FRISOGRON - LAMIGRON - ACCESORIOS P V C

DISTRIBUIDOR PARA ESTA ZONA:

## SUMINISTROS RUBIO

Virrey Morcillo, 51 - Apartado, 76  
Teléfono 478

VILLARROBLEDO  
(ALBACETE)

## MUY INTERESANTE

Ofrecemos **EXCLUSIVAS DE DISTRIBUCION** a Mayoristas Organizados.

Vinos Quinados. Vermuts. Anisados. Brandys. Vinagres  
Aderezo de Limón. Licores.

**PRECIOS COMPETITIVOS**

**Graneles y embotellado**

**ROSILLO & SENOSIAIN**  
Apartado, 26

**QUINTANAR DE LA ORDEN (Toledo)**  
Teléfono 264



**BAZUQUEADOR ROTORSA**, para el mecido de mostos tintos con toda la pasta o dobles pastas (por aire). Distribución insuperable. caudal de aire regulable. Demostraciones sin compromiso. en cualquier bodega de España.

*Solicite Información a:*

**SEBASTIAN ROMERO RODRIGUEZ**

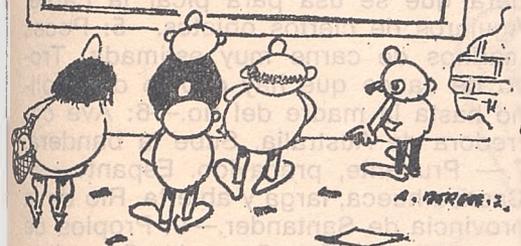
Agente Comercial

Santa<sup>a</sup> Ana, 56

Tel. 263

MADRIDEJOS (Toledo)

# Que Vd. lo pase bien...



## SIN PALABRAS

## BORRACHERA

El abuelo trataba de distraer al nietecito con cariñosos monosílabos:

—¡Cuqui cuqui, puchi puchi, clin clin pepé pepé!

Y entonces el niño exclamó llamando a su madre:

—Mamá, ven que el abuelito tiene una borrachera de locura!

## ANECDOTA DE ZORRILLA

Estaba don José Zorrilla en lo más alto de su fama, y un día fue a verle un muchacho que empezaba a hacer versos:

—Quiero que me dé su opinión sobre este soneto.

Y el soneto era malísimo. Don José lo leyó y por decir algo:

—Estas primeras cosas no conviene que las vean los demás.

—Pero es que yo lo he hecho para una señorita. Es como mi declaración...

—¿Y quieres que te diga que sí?

—Naturalmente

—Pues no le leas el soneto.

## DARLE LA MANO

—Mi hermano sí que era corajudo. Una vez en plena selva se encontró con un orangután y le pegó una trompada.

—Me gustaría mucho estrechar la mano de un hombre tan valiente.

—¿Y vos creéis que lo voy a desenterrar nada más que para que vos te des el gusto de estrecharle la mano?

## HABLAR BIEN

Un matrimonio se dirige a la plaza de toros y un amigo los saluda en el trayecto:

—¿Qué, van ustedes de toros?

—¡Ca; no, señor! Vamos de espectadores —replican indignados.

La prueba de la verdadera educación de un hombre está en lo que es, lo que piensa y lo que capta, sueña o crea su mente cuando está solo.

Un banco es un lugar donde le prestan a usted un paraguas cuando está haciendo buen tiempo, y le piden que lo devuelva cuando empieza a llover.

\* \* \*

—¿Donde está el cajero?  
preguntó el jefe de la oficina.

—¡Oh!, se ha ido a las carreras de caballos.

—¿Quiere decir que se ha ido al hipódromo durante las horas de oficina?

—Sí, señor. Es la última oportunidad que tiene de que la caja cuadre.

\* \* \*

El empleado en la casa de comidas:  
—¡Camarero!

—Sí, tiene usted razón. Le hemos servido carne de caballo porque se nos acabó la de vaca...

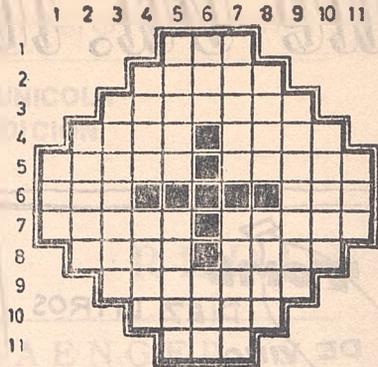
—Eso no me importa... ¡Lo que me molesta es que no le hayáis quitado las herraduras antes de servirla!

### SOLUCION CRUCIGRAMA NUM. 87

**Horizontales.**—2: Don.—3: Solas.—4: Matacán.—5: Malas. Sal.—6: Emir. Otro.—7: San. Arrea.—8: Ratones.—9: Sojas.—10: Sor.

**Verticales.**—2: Mes.—3: Mamar.—4: Salinas.—5: Dotar. Tos.—6: Olas. A ojo. 7: Nac. Ornar.—8: Sastres.—9: Nares. 10.—Loa.

### CRUCIGRAMA NUM. 88



**Horizontales.**—1: Establecimiento de bebidas.—2: Parte móvil en un motor, turbina, etc.—3: En arquitectura, cada una de las estatuas de hombres que sirven de columnas.—4: Pedazo de madera que se usa para picar la carne. Agujeros de ciertos objetos.—5: Peces marinos de carne muy estimada. Trozo de cauce que hay debajo del molino hasta la madre del río.—6: Ave corredora de Australia. Sube la bandera. 7.— Prudente, precavido. Espanto.—8: Casaca hueca, larga y abierta. Río de la provincia de Santander.—9: Propios de la vejez.—10: Extrañas.—11: Consejero de Palafox.

**Verticales.**—1: Período de tiempo.—2: En plural, parte principal de una composición musical con arreglo a la cual se desarrolla el resto de ella.—3. Mamíferos rumiantes de América del Sur del mismo género que la vicuña.—4: Conjunto de vacas lecheras. En tiempo pasado. 5: En farmacia, píldoras más grandes que la ordinaria. Extensiones limitadas de un país. 6: Sujeta con cuerda. Enojo grande. 7: Obtusos de punta. Dientes que muda un potro a los treinta meses. 8: Encarnado. Antiguas monedas romanas. 9: Perjudiciales, dañinos. 10: Madurez. 11: Emperador ruso.

SOCUELLAMOS... Lagar de España

NUESTRAS MAQUINAS ESTAN GARANTIZADAS

# PERO NUESTRO SERVICIO ES UNICO

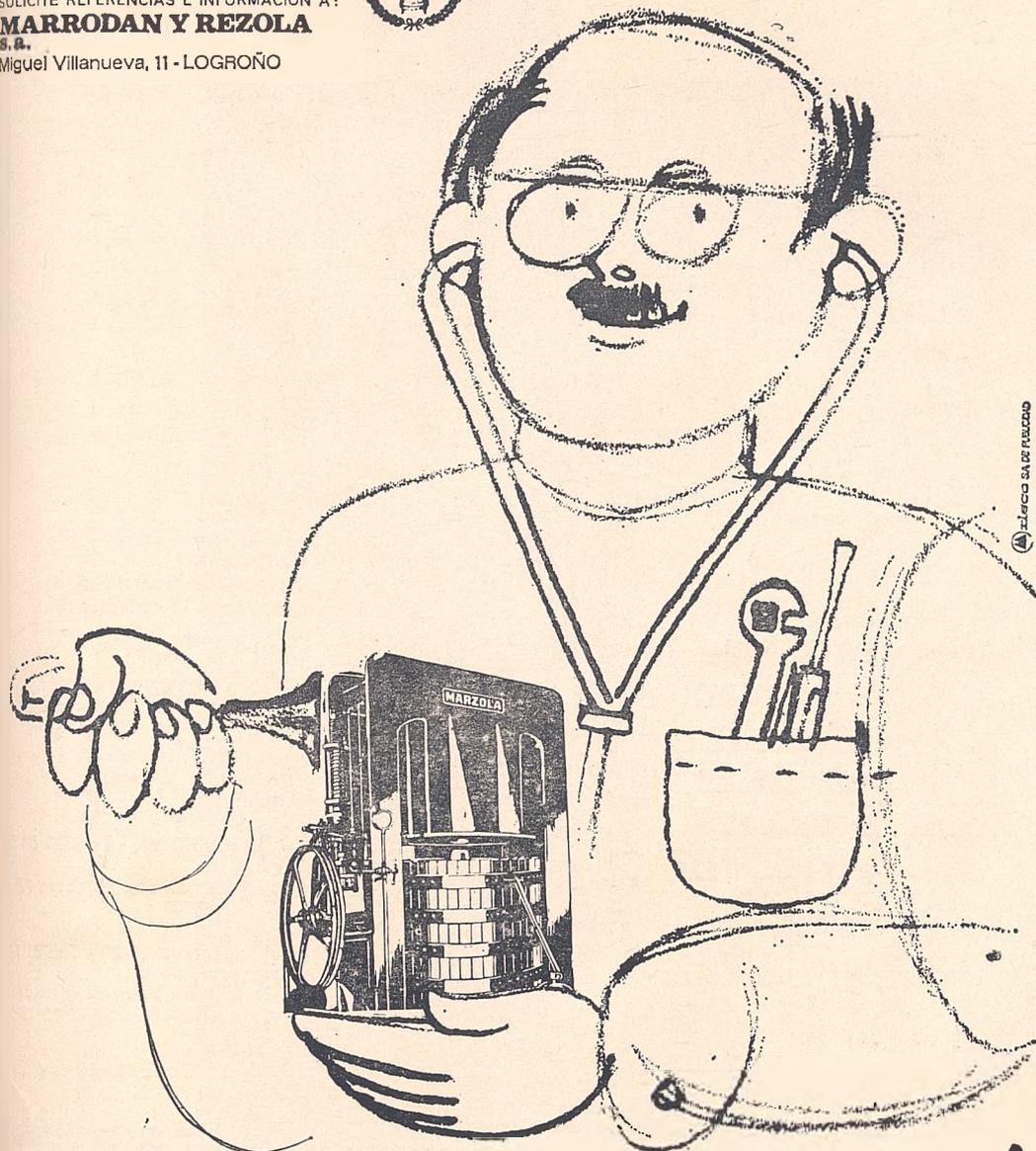
Nuestras bases de asistencia técnica emplazadas en todas las zonas vitivinícolas de España, aseguran el vital funcionamiento de la maquinaria

## MARZOLA

SOLICITE REFERENCIAS E INFORMACION A:

**MARRODAN Y REZOLA**

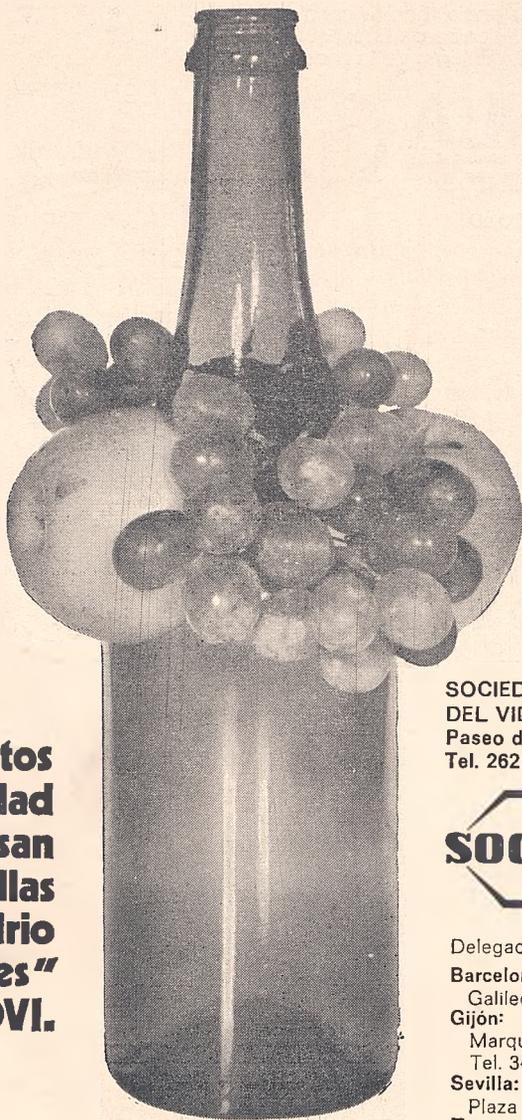
S. S.  
Miguel Villanueva, 11 - LOGROÑO



MARZOLA S.A. DE FUNDICION

DELEGACIONES: Madrid - Sevilla - Mérida - Ponferrada  
DISTRIBUIDORES en: Francia - Portugal - Grecia - México - Chile - Argentina - Brasil - Africa del Sur - Estados Unidos

# NO SE QUEDE USTED ATRAS... PONGASE AL DIA:



**los productos  
de calidad  
se envasan  
en botellas  
de vidrio  
"no recuperables"  
de SOCOVI.**

**SOCIEDAD COMERCIAL  
DEL VIDRIO, S. A.  
Paseo de la Castellana, 86  
Tel. 262 55 13 - Madrid (6)**



Delegaciones en:

**Barcelona (14):**  
Galileo, 303-305 - Tel. 321 89 54

**Gijón:**  
Marqués de San Esteban, 17  
Tel. 34 57 07

**Sevilla:**  
Plaza Nueva, 19-20 - Tel. 21 1484

**Zaragoza:**  
Carretera a Valencia (Km. 8)  
Apart. 408 - Tels. 25 80 12-13-14

**Valencia:**  
Pascual y Genís, 10, planta 4ª D  
Tels. 21 98 75 - 21 99 50

***Un envase de vidrio de SOCOVI da más calidad a su producto.***