

Construir una multinacional

Rodolfo Martín Villa, presidente de Endesa, quiere convertir su compañía en un gran grupo multinacional latinoamericano a partir de su implantación en Chile

ÁNGEL GÓMEZ ESCORIAL
Santiago de Chile

El verano del sur no derrite las nieves perpetuas, aunque los expertos esperen que el abundante deshielo de este año traiga algún problema. Rodolfo Martín Villa reconocía errores de principio en la operación chilena de Endesa aunque, a la postre, la resolución —la de hoy— sea mejor y más barata. A su vez, todo el asunto de Enersis va a suponer un cambio notable en el futuro chileno en cuanto a privatizaciones. Lo que en principio parecía un calvario para Martín Villa y su gente se ha convertido en enseñanza importante y éxito envidiable.

Negocio en América

“No me gusta hablar de multinacional española —dice Martín Villa— creo que lo ideal para nuestros intereses en Latinoamérica sería fundamentar en Chile, a partir de la empresa Elesur, una compañía que representara las otras participaciones americanas del grupo y que fuese además un foro útil para todos en un futuro próximo”.

La junta de Enersis, celebrada ayer, respondió a lo esperado y el único elemento chirriante ha sido, tal vez, la tardía incorporación del Grupo Lucsic —el socio del BCH en Chile— a la compañía. Pero entre la junta de Endesa Chile acontecida ayer y el acto de hoy se clarifica finalmente la presencia de Endesa.

“Creo que se han modificado para bien un serie de dificultades más inherentes a la realidad chilena que a otros problemas. Nosotros no inventamos las ‘Acciones B’, ni tampoco el poder enorme de los gestores de las ‘Asociaciones de Fondos de Pensiones’ pero con todo ello hay que

“Han querido ver la presencia española aquí como una segunda reconquista”

“La situación en Chile ofrece una competencia que no hay en España”

“El crecimiento del sector eléctrico será mínimo en España en el futuro”

“Nuestra actividad comercial aquí es mucho más directa que en España”



AMBICIÓN Rodolfo Martín Villa, presidente de Endesa, explica en esta entrevista concedida a D16 los planes de expansión de su compañía en América Latina.

convivir. Estoy seguro que las próximas privatizaciones serán mucho más fáciles para todos. En eso estoy contento”. Y añade: “Era lógico que buscáramos más negocio en estas tierras, el crecimiento del sector eléctrico español será mínimo en los próximos años y aquí es muy notable. Nuestro crecimiento sólo puede hacerse de esta manera y, en cierto modo, nuestra actividad tiene un origen muy parecido a lo que han hecho los bancos españoles aquí”.

Le pregunto por las otras presiones políticas. Dice: “Algunos han querido ver en Chile que

esta presencia española —banca e industrial— es como una ‘segunda conquista’ 500 años después. No sé si la influencia de algunos sectores de la economía norteamericana, con mucho adeptos aquí, nos pueden haber visto como un peligro. Al menos, el ‘prediseño’ de la oposición de nuestra actividad podría venir por ahí. Pero ése es un factor más para el análisis”.

Esos países son Perú, Colombia, Brasil y muy pronto se estará en la operación común a los estados centroamericanos que también es muy importante. Martín Villa me niega cualquier

intento de superioridad española en cuanto a la gestión o a la tecnología. Dice: “Para ser justos habría que decir que la mejora se produce en los dos sentidos. Aquí en Chile hay una situación desregulada del sector eléctrico que plantea unos niveles de competencia que no hay en España. Además, Endesa en España nunca ha cobrado un recibo a nadie. La electricidad se la vendía a las compañías eléctricas. Quiero decir que nuestra actividad comercial es aquí más directa que en España y que de eso tenemos que aprender”.

“El desarrollo de los aconteci-

mientos —continúa Martín Villa— nos ha beneficiado. Con la presencia de los antiguos consejeros de Enersis no hubiéramos tenido la gestión en nuestras manos. Y ahora no es así. Si todo sale como espero, nos ahorramos cerca de 200 millones de dólares en la operación lo que es, también, muy importante”.

Rodolfo Martín Villa enfatiza el apoyo positivo de muchas personalidades chilenas. Al final, la junta de Enersis iba a ser un reforzamiento de las posiciones de la empresa que preside Martín Villa, con mejores resultados de los esperados.



Disfrute de todas las ventajas habituales de **Duken International**
www: acceso a servidores web, así como espacio para incorporar sus propias páginas web.
Correo electrónico: servicio que permite enviar y recibir desde cualquier usuario de la red.
News: permite acceder a más de 16.000 foros de discusión.
La dirección IP fija del cliente está establecida desde un principio y no es necesario que el servidor resuelva la dirección con la se quiere conectar.

DIARIO 16 le regala 720 horas de conexión a Internet

Disfrute de 30 días **gratis** sin límite de horas sólo por ser lector de **Diario16**

Apellidos Nombre
Dirección Teléfono
Ciudad C.P. Provincia

Envíe el cupón con sus datos y nos pondremos en contacto con usted.

Enviar a: **Diario16-Marketing** Basauri, 17 MADRID 28023