

Las jornadas de Top Dirección serán en octubre y noviembre

Están dirigidas a empresarios y directivos que quieran rediseñar la estrategia con sus clientes y para aquellos que deseen potenciar el talento de sus colaboradores

Marta Sanz / Guadalajara

CEOE-CEPYME Guadalajara, junto con la Confederación de empresarios de Castilla-La Mancha (CECAM) y patrocinado por la Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha y Caja Castilla-La Mancha, continúan desarrollando sus ciclos de jornadas de Top Dirección que empezaron al principio del verano, en esta ocasión, entre los meses de octubre y noviembre tendrán lugar dos nuevas ponencias, la de liderazgo, cómo gestionar el talento en momentos inciertos y sin miedos y la de Marketing, estrategias de clientes en épocas de crisis. Dos exposiciones que aportarán una nueva visión e ideas de cómo actuar frente a la actual crisis económica. Unos cursos que ofrecen un servicio de alto nivel y con un gran valor añ-

didado en cuanto a la formación. Así, la primera que tendrá lugar será la de Liderazgo, el 9 de octubre, que correrá a cargo de Pilar Jericó, quien mostrará a los presentes como se puede desarrollar la capacidad de liderar a las personas, así como desarrollar el talento de sus colaboradores, todo ello a través de dinámicas prácticas y sencillas aplicaciones que se pueden poner en práctica en el día a día del trabajo de las empresas.

Nuevas jornadas

Ya en noviembre, concretamente el día 4, tendrá lugar el tercer seminario de la serie Top Dirección organizada por CECAM en colaboración con CEOE-CEPYME Guadalajara. En esta ocasión se hablará de

marketing, más concretamente de estrategias de clientes en época de crisis. Este seminario será impartido por Luis Huete, con el objetivo de que el empresario o el directivo conozcan las ideas prácticas de éxito para mejorar la gestión comercial y, todo, a través de 10 puntos, que se desvelan con las palancas que poseen los directivos para transformar y centrar sus negocios en el cliente, y como estas claves posibilitan que su empresa crezca en época de crisis.

Ambas jornadas están dirigidas a aquellos empresarios y equipos directivos que quieran desarrollar y potenciar el talento de sus colaboradores, así como para aquellos que deseen rediseñar su estrategia frente a sus clientes y apostar por una fidelización de estos.

Vuelven los cursos de alta dirección de CEOE-CEPYME

El liderazgo, las finanzas y la negociación serán los temas elegidos para las tres nuevas jornadas

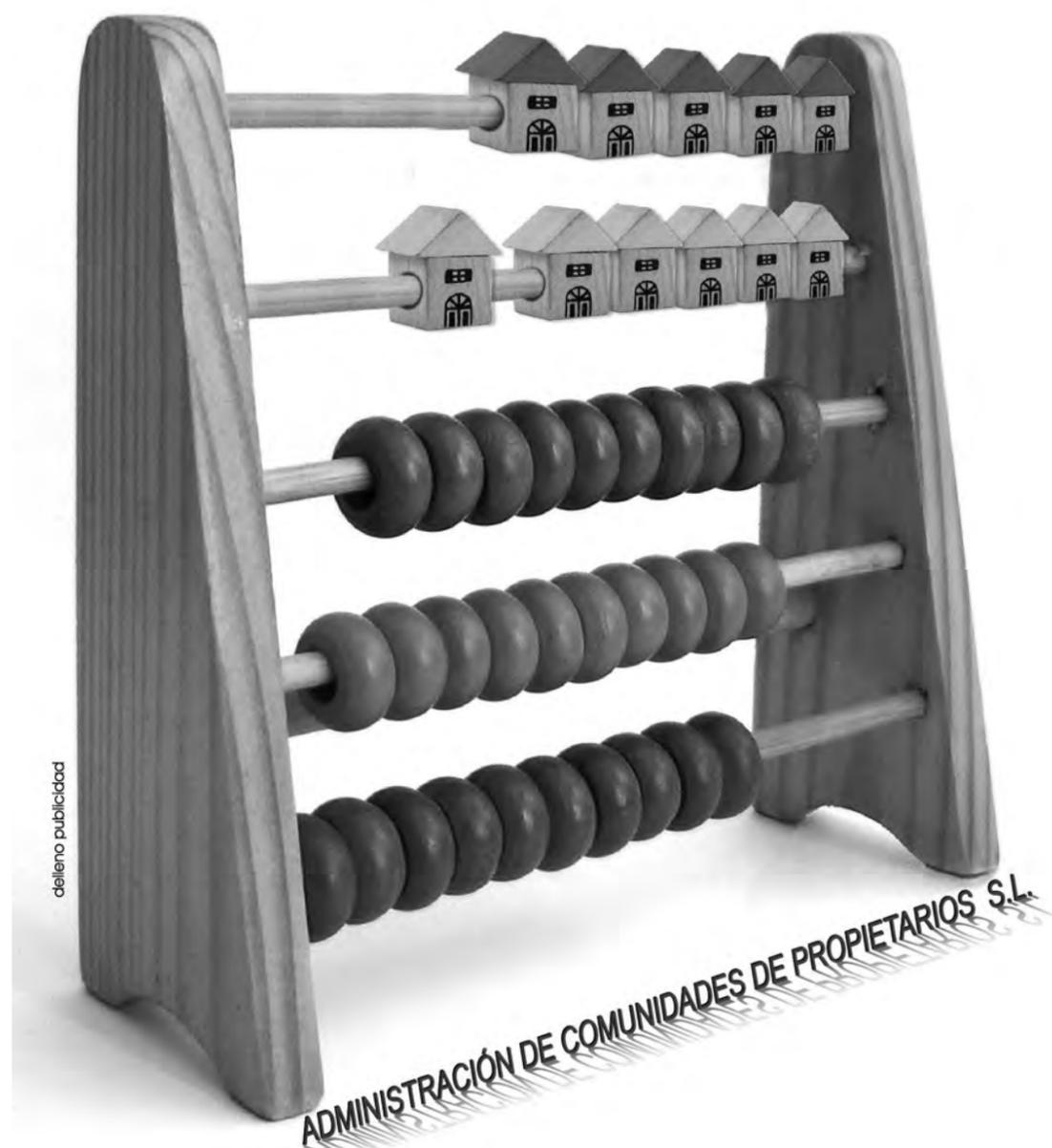
Marta Sanz / Guadalajara

Dentro del plan formativo para el último trimestre de 2009, el Centro de Estudios Superiores Empresariales de CEOE-CEPYME Guadalajara, ha organizado tres nuevos cursos de alta dirección que se basarán en el liderazgo, las finanzas y la negociación. Cursos que están dirigidos, principalmente, a los empresarios y altos directivos de las empresas en los que podrán conocer, desde las herramientas encaminadas a la satisfacción personal, el autoconocimiento y la actitud mental positiva para poder aplicarlo tanto en su vida personal como en la profesional hasta ver las últimas técnicas usadas en la negociación

entre las empresas, los clientes y los propios compañeros, pasando por las últimas novedades en el tema de las finanzas.

Estas jornadas monográficas de alta dirección tendrán lugar, el 22 de octubre la que versará sobre el liderazgo, las finanzas se verán el 29 del mismo mes, mientras que ya en diciembre, más concretamente el día 3, los empresarios y directivos de las empresas podrán conocer las últimas técnicas en negociación.

Además, hay que recordar que estos cursos están gestionados para beneficiarse de la bonificación mediante las cuotas a la Seguridad Social de cada empresa.



delieno publicidad

ACOPRO

WWW.ACOPRO.ES

949 213 240