

Se trata del primer Centro de Servicio de Perfiles Estructurales de España ubicado en Esquivias

Ros Casares invierte 1.500 millones en un nuevo centro

Hasta el momento la empresa está dando empleo a 35 personas aunque en un futuro se espera incrementar esta cifra

BELÉN DÍAZ

Esquivias (Toledo)

Hace escasamente tres meses que el grupo siderúrgico valenciano Ros Casares ha puesto en marcha el primer Centro de Servicios de Perfiles Estructurales de España, concretamente en la localidad toledana de Esquivias y uno de los más avanzados de Europa, "realizando una inversión global de aproximadamente 1.500 millones de pesetas", tal y como señalaba el gerente del Centro, Luis Jaén Ferrer.

Este centro logístico de distribución, que ocupa una superficie de instalaciones de 18.000 metros cuadrados, está dotado de 2.000 metros cuadrados de caminos de rodillos y bandadas de traslación de materiales.

También dispone de dos sierras de corte y un taladro multicabezal, todos ellos de última generación, así como una línea con la tecnología más avanzada para granallado y pintado, todo ello apoyado en los elementos

para carga y descarga más rápidos y seguros. Hasta el momento, "el centro da empleo a unas 35 personas de un modo directo, aunque en un futuro se espera ir incrementando esta cifra", según explicaba el gerente del centro.

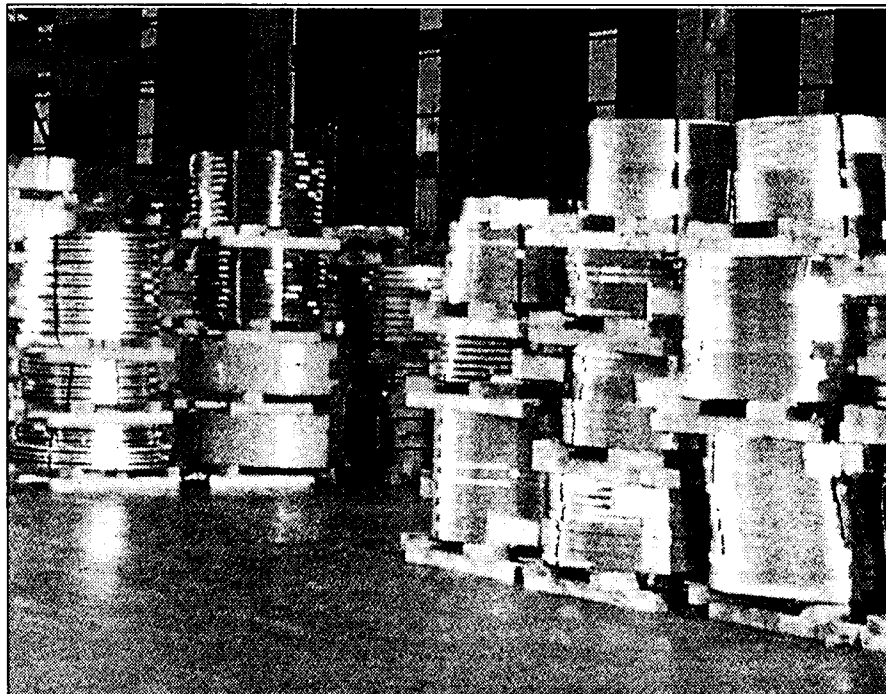
Por otro lado, una de las motivaciones principa-

les que impulsaron a este grupo siderúrgico a instalarse en esta localidad toledana fue el hecho de su ubica-

ción geográfica y de sus posibilidades de acceso a las principales rutas de comunicación.

Asimismo, Luis Jaén Ferrer indicaba que "este centro es pionero en cuanto a la filosofía que quieren implantar y en cuanto a la tecnología aplicada es de lo más moderno en todos los procedimientos".

El grupo siderúrgico Ros Casares obtuvo un beneficio durante el ejercicio 1999 de 3500 millones de pesetas y las ventas crecieron un 3,7% hasta alcanzar los 112.183 millo-



El grupo Ros Casares, entre sus muchas actividades, distribuye productos siderúrgicos.

nes. El holding siderúrgico, participado al 50% por el grupo Aceralia y por la familia Ros Casares, espera que sus ventas crezcan durante este ejercicio un 20%. La actividad del grupo está centrada principalmente en cuatro líneas, distribución de productos siderúrgicos y suministro industrial, distribución de productos palos, transformación de productos para la construcción y servicios.

Desde 1965, el Grupo Ros Casares crece y diversifica continuamente en sus 65 almacenes y centros

de servicios, distribuye productos siderúrgicos, corta longitudinal y transversalmente bobinas laminadas en frío, caliente y galvanizadas, y también realiza actividades de ferralla, calderería y estructuras de acero. Ros Casares continúa desarrollando su política de diversificación en tres grandes líneas, la diversificación sectorial por clientes, por niveles de mercado (mayoristas y detallistas) y actividades de valor añadido (transformación metálica, suministro industrial y maqui-

nería). El grupo tiene puesto en marcha un plan de inversiones que cuenta cada año con un presupuesto de unos 3.000 millones de pesetas aproximadamente.

Este año han adquirido un terreno de treinta mil metros cuadrados en El Puig (Valencia) para ampliar las instalaciones de la filial Thyssen Ros Casares.

A esta compra hay que unir otra parcela de 25.000 metros cuadrados en Asturias, para la realización de futuras inversiones.

Caprabo abrirá otro establecimiento en Guadalajara tras el verano

REDACCIÓN

Toledo

El grupo de distribución de Caprabo tiene previsto abrir un establecimiento a finales del mes de septiembre en Guadalajara, con lo cual ya serían cinco los centros que este grupo tiene en la región, según confirmaron a este semanario fuentes del citado grupo. Hasta ahora cuentan con dos centros en Illescas (Toledo) y otros dos en la ciudad de Guadalajara.

Según los datos hechos públicos por el Grupo durante los seis primeros meses del presente Caprabo ha elevado su volumen de facturación a 113.925 millones de pesetas, lo que supone un crecimiento del 21% respecto al mismo periodo del año anterior.

En la primera mitad del año, Caprabo ha abierto un establecimiento en Toledo y otro en Guadalajara dentro de su campaña para extenderse en la región castellano-manchega.

En este periodo Caprabo ha puesto en marcha una nueva plataforma en Valdemoro, para la realización de la distribución en todo el área centro (Madrid, Castilla y León, Castilla-La Mancha y Extremadura). El coste de la plataforma ha sido de unos 1.500 millones.

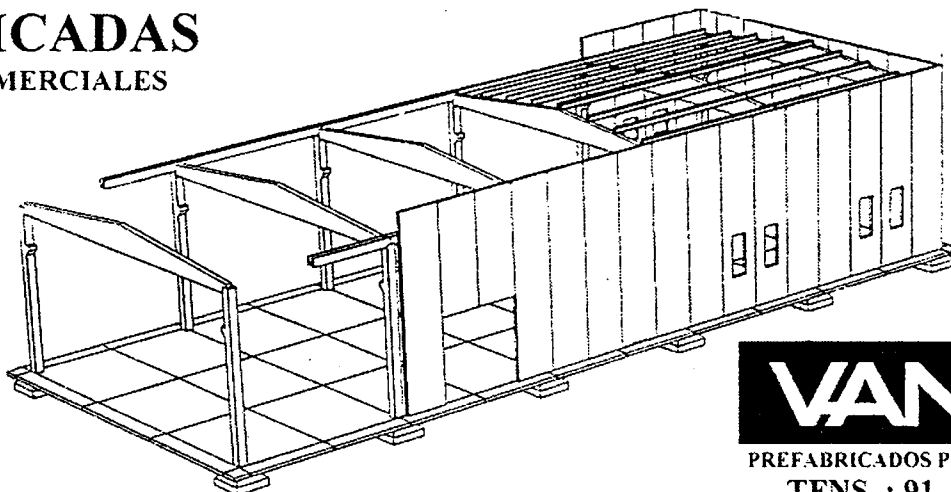
NAVES PREFABRICADAS

GANADERAS, INDUSTRIALES, COMERCIALES

VIGAS DELTA canto variable
VIGAS ITALVAN naves planas
VIGAS DE CARGA
PILARES, MÉNSULAS
CORREAS
VIGA H, PORTACANALON
PANELES CERRAMIENTO
PLACAS ALVEOLARES
VIGUETAS TS-DT

Visite nuestra página web

<http://www.vanguard.es>



OTROS PRODUCTOS

- ADOQUINES
- TERRAZOS
- MOBILIARIO URBANO
- OBRAS PUBLICAS
- FACHADAS
- FORJADOS
- SEPULTURAS
- CUBIERTAS

VANGUARD

PREFABRICADOS PARA CONSTRUCCION Y URBANISMO

TFNS. : 91. 411 47 97 / 91. 564 40 37

FAX: 91. 411 71 59

(Fábricas: C.Real, Toledo, Albacete, Cuenca)