

El objetivo es comercializar este producto castellano-manchego en China

Presentado un proyecto de consorcio de aceite de oliva

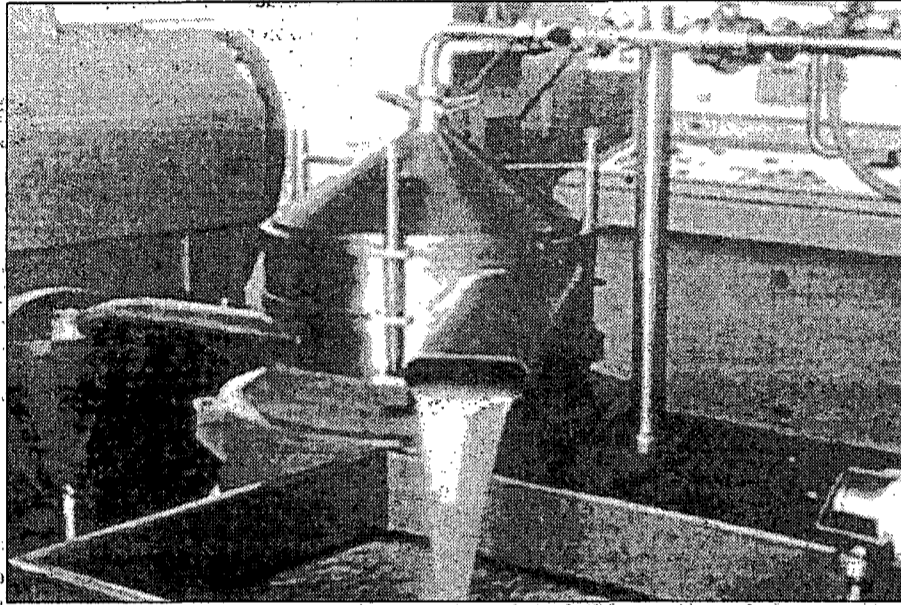
F. J. LLANA NIETO
Toledo

El elevado número de habitantes -1.300 millones- y la paulatina apertura de sus fronteras han convertido a China en uno de los mercados más atractivos para los inversores extranjeros, que ven allí unas importantes posibilidades de penetración tanto de capitales como de productos.

El atractivo de este país asiático ha sido el principal motivo por el que se ha presentado en Toledo un proyecto para constituir un Consorcio de Exportadores de aceites de oliva que incluya a todos o a la mayoría de los productores de Castilla-La Mancha.

Según afirmaba el promotor de la iniciativa Enrique Luengo, a pesar de que China es un mercado complicado y complejo el aceite de oliva tiene unas posibilidades de penetración muy importantes, ya que actualmente esta nación sólo importa este producto procedente de Italia. "A pesar de que este aceite es un artículo de lujo en China debido al cupo de importación y a los fuertes aranceles, hay que tener en cuenta que en la actualidad cuenta con unos 10 millones de habitantes con ingresos anuales superiores a los

El Instituto de Comercio Exterior financiaría el 50% del presupuesto en los dos primeros años



En la región hay cerca de 200 empresas de aceite, entre almazaras o fábricas.

20.000 dólares (aproximadamente tres millones y medio de pesetas) y unos 40 millones de habitantes con ingresos superiores a los 10.000 dólares (1,7 millones de pesetas). Estos datos vienen apoyados en que en el año 2010 las cinco ciudades más importantes de China recibirán cerca de 150 millones de turistas.

El proyecto de consorcio presentado es de tipo sectorial, siendo su objeto social la exportación de todo tipo de aceites de oliva, para consumo o usos industriales, a los mercados de Asia u orientales.

Según afirma Enrique

Luengo la idea inicial sería la de crear al menos dos marcas, cuya propiedad y titularidad sean del consorcio, y que permitirían diferenciar cada una de las variedades, por ejemplo el Virgen y el Extra Virgen.

En el caso de que se constituyera definitivamente este consorcio, el Instituto de Comercio Exterior (Icex) financiará el 50% del presupuesto estimado para los primeros dos años y el 40% para los dos años siguientes.

Para el director territorial del Ices en Castilla-La Mancha, Pedro Morejón, esta fórmula de

exportación es muy beneficiosa para las pequeñas y medianas empresas, aunque es necesario que éstas se lo piensen bien antes de acometer una aventura de este tipo, como es el caso de China. "Se trata de un país lejano y complejo no aconsejable en riesgo para la empresa pequeña que nunca ha exportado".

A pesar de esto, Pedro Morejón estima necesario que las empresas del sector del aceite de oliva formen parte de un consorcio, "ya que el negocio actual está en el margen comercial y no en la producción".

Uteco de Toledo crece un 32% en 1999

En total comercializó productos por valor de 3.115 millones de pesetas

REDACCIÓN

Toledo
Uteco de Toledo, Cooperativa Provincial del Campo, regida por Juan Sanabria, presidente de la cooperativa Ángel del Alcázar de Villacañas, ha obtenido un notable aumento de los productos comercializados que, en el ejercicio de 1999, sumaron un total de 3.115 millones de pesetas, el 32% más que en el año anterior. Esta facturación corresponde a ventas de ferti-

zantes, carburantes y lubricantes. Durante el ejercicio de referencia se incorporaron a Uteco de Toledo cuatro nuevas sociedades cooperativas.

Setenta y siete cooperativas y SATs disponían también, a fecha 31 de diciembre, de instalaciones petrolíferas de consumo propio para uso exclusivo de sus socios.

Los beneficios de Uteco de Toledo al cierre del pasado ejercicio fueron de 12.069.200 pesetas, el 18,4% más.

La sociedad presidida por Javier Cantos Mora-

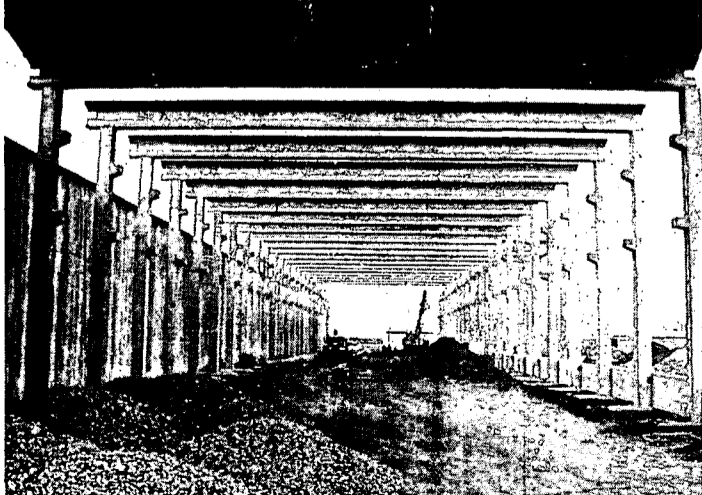
les, presidente de la cooperativa San Isidro de Miguel Esteban, ha presentado durante 1999 los servicios de asesoramiento en el ámbito fiscal, laboral, contable y jurídico que las cooperativas y SAT asociadas demandan. También, a indicación de estas sociedades, la Unión de Cooperativas Agrarias de Toledo las ha representado institucionalmente en diferentes organismos regionales y nacionales. Además, de su mano, se han organi-

zando diversos cursos y jornadas, asesorando jurídica y fiscalmente en cuantos aspectos eran requeridos por las cooperativas y SATs asociadas.

Uteco de Toledo celebraba recientemente su Asamblea General. Al acto fueron convocadas las 148 cooperativas y sociedades agrarias de transformación que configuran esta sociedad y en el orden del día figuraron, entre otros, la aprobación de su memoria de actividades y resultados y la renovación parcial de varios cargos de su Consejo Rector.

“ ”
En 1999 se incorporaron a Uteco cuatro nuevas sociedades cooperativas

NAVES PREFABRICADAS GANADERAS, INDUSTRIALES, COMERCIALES



(Fábricas: C.Real, Toledo, Albacete, Cuenca)

GRANDES NAVES
CUBIERTA PLANA
PARA LUCES DE HASTA 40 M.

Visite nuestra página web

www.vanguard.es

OTROS PRODUCTOS

- ADOQUINES
- TERRAZOS
- MOBILIARIO URBANO
- OBRAS PÚBLICAS
- FACHADAS
- FORJADOS
- SEPULTURAS
- CUBIERTAS

VANGUARD

PREFABRICADOS PARA CONSTRUCCIÓN Y URBANISMO

TFNS.: 91 411 47 97 / 91 564 40 37

FAX: 91 411 71 59