

Reducciones fiscales y aprovecharse de la experiencia en exportación de la zona portuaria son algunas

Nuevas ventajas para las empresas que exporten por el Puerto de Cádiz

ALICIA SÁNCHEZ
Toledo

El convenio firmado entre Industria y el delegado de la Zona Franca del Puerto va dirigido a todos los sectores

Los empresarios castellano-manchegos podrán disfrutar de ventajas fiscales y de las sinergias exportadoras que ahora les ofrece la gerencia de la Zona Franca del Puerto de Cádiz, tras el reciente convenio alcanzado entre dicha institución y la Consejería de Industria de Castilla-La Mancha.

Este es el primer protocolo marco que se firma con el Puerto de Cádiz desde hace 40 años y también una de las primeras acciones que tienen lugar bajo el paraguas del III Pacto Industrial de Castilla-La Mancha aprobado por los diferentes agentes económicos y políticos el pasado día 5 de abril.

Esta acción representa "una vía más para potenciar las empresas castellano-manchegas que ya exportan y para conseguir que las que no lo hacen se inicien", manifestaba la consejera de

Industria, Araceli Muñoz, quien destacó otros proyectos encaminados a conseguir los mismos resultados como el Plan Regional de

Apoyo a las Exportaciones (PRAE) o el Proyecto de Internacionalización para la Pequeña y Mediana Empresa (PIPE), que desarrollan la Consejería junto a las Cámaras de Comercio de

la región. El objetivo del nuevo convenio es facilitar a las

empresas de la Comunidad el comercio y la internacionalización de sus productos, sobre todo en la zona del Magreb e

estos que mantienen un intenso intercambio de mercancías con el Puerto de Cádiz, según señalaba el Delegado Estatal de la Zona Franca del Puerto de Cádiz, Manuel Rodrí-

“ ”
El objetivo es potenciar a las empresas de Castilla-La Mancha en el mercado exterior

“ ”
EL Magreb e Iberoamérica son algunas de las zonas donde se podrían encontrar mayores atractivos



VICENTE MACHUCA

En la imagen los firmantes del convenio del Puerto de Cádiz.

guez, firmante del convenio junto a la consejera de Industria, Araceli Muñoz. Además, las empresas de la región se podrán beneficiar de la reciente red comercial que se ha creado entre la institución portuaria e Iberoamérica, con el objetivo de dar "buenos servicios relacionados con el comercio y la logística a nivel mundial", apuntaba en rueda de prensa Manuel Rodríguez.

Las firmas de Castilla-La Mancha también podrán aprovecharse de la información y los conocimientos sobre los mercados internacionales que tiene el Puerto de Cádiz, cuya experiencia se remonta a más de dos siglos.

De otro lado, Manuel Rodríguez afirmaba en la comparecencia que la red de logística extendida desde Puerto de Cádiz por España, principalmente Levante y

Extremadura, podría ampliarse en Castilla-La Mancha "ya que es una zona central de gran extensión y con posibilidades de desarrollar tareas en logística para el comercio internacional".

Muñoz señaló que el convenio no se dirige a ningún sector productivo en concreto de la región "más bien es un esfuerzo extendido a todas las empresas que quieran iniciarse o potenciar sus exportaciones".

OPINIÓN

MÓNICA MORENO

Florece los conflictos laborales



He m o s cambiado de mes y parece que los tópicos de que en mayo florecen las flores o que "la primavera la sangre altera", se están cumpliendo, pero en este caso, lo que está floreciendo son los conflictos laborales. Hace unos meses vivíamos la situación de los trabajadores de Carrier en Guadalajara, y sus constantes manifestaciones allá donde fuese preciso. Ahora presentan sus quejas ante la sociedad, y ante los empresarios, los trabajadores de Quesos García Baquero en Alcázar de San Juan o los de Urbaser o los periodistas del periódico las Noticias de Castilla-La Mancha, son los que me han dañado. Estos son muchos casos de empresas que están o bien cerrando o bien reestructurando su plantilla. Es cierto que el empresario es el que pone el dinero y es el que tiene que mirar por su patrimonio, aunque en la mayoría de los casos los perjudicados son los trabajadores, que normalmente pierden su puesto de trabajo, algo que hay que conservar como "oro en paño". Considero que aunque en muchos casos el despido es irremediable y se ve venir, en otros muchos desde la dirección de la empresa se debe luchar por conservar a los que en definitiva hacen crecer a la empresa.

UN MUNDO DE ALTERNATIVAS Y SERVICIOS EN EL SECTOR ELÉCTRICO

ENERSIS
ENERGÍA Y SISTEMAS

NOS ANTICIPAMOS A LA GLOBALIZACIÓN DE LOS SISTEMAS
¡Estamos Seguros que encontrará la diferencial

¡ATENCIÓN! ¡Prepárese para este Invierno!

INSTALE SU CALEFACCIÓN AHORA ¡LE SALDRÁ MAS ECONÓMICA Y RENTABLE!

Le subvencionamos con **10.000 Ptas.** que le descontamos por cada Aparato instalado

¡DESE PRISA!
No pierda esta OPORTUNIDAD ÚNICA y pase este Invierno a todo Comfort
¡Consúltenos!

PASE TODO EL CALOR QUE QUIERA ESTE INVIERNO

LA GAMA MÁS AMPLIA DEL MERCADO A PRECIOS MUY COMPETITIVOS

¡U además Subvenciones por Instalación a partir de Octubre!

ENERSIS
ENERGÍA Y SISTEMAS

Complejo Jessica - Nº 28-30 - GERINDOTE (Toledo)
Telfs.: 925 76 13 83 - 925 76 07 92. Fax: 925 76 09 62. Telf. Directo para fines de Semana 670 99 87 55