

CRECER EN ESPAÑA

Marzasa exporta alrededor del 10% de su producción a numerosos países, muchos de ellos a través de otras empresas que les hacen los encargos, pero la exportación no es una prioridad estratégica para esta empresa, que vende en toda España y quiere ganar cuota en su sector, a pesar de la dura competencia existente y del fuerte aumento del precio de materias primas como el acero. Para Martín Cano, la exportación es muy costosa y hay que planificarla con tiempo y muchos medios para tener un mercado estable.

Otra unidad de negocio importante para Marzasa es la dedicada a compañías aéreas, como Iberia o Air Europa, para las que fabrican diferentes cisternas para suministro y recogida de aguas a los aviones, combustibles, carros portaequipajes y portapallets de los que usan en los aeropuertos. Cientos de unidades fabricadas por esta empresa prestan servicio en muchos de los aeropuertos españoles.



SIMPLY CLEVER



Škodaempresas. La mejor respuesta, aunque sólo sea a una de sus preguntas.



Los que dirigen una empresa saben bien que, en la gestión de un negocio, todo son preguntas. Aunque, si hablamos de su flota de vehículos, **Škoda**empresas está preparado para ofrecerle siempre la mejor respuesta. En rendimiento, en consumo, en prestaciones, en motorizaciones, en capacidad. En el **Concesionario Jerónimo Martínez** le ofrecemos gama de vehículos pensados para dar respuesta a las necesidades concretas que requiere para el desarrollo de su negocio.

JERÓNIMO MARTÍNEZ CTRA. VALDEPEÑAS, 6 · TEL. 926 23 18 51 · CIUDAD REAL

Atención al Cliente: 902 45 65 75, www.skoda.es