



Momento de la fiesta por el décimo aniversario de la ampliación del establecimiento. / Economía de Guadalajara



El restaurante abre todos los días excepto los lunes. / E. de G.

pio”, por eso no es de extrañar que muchos negocios sólo abran durante el fin de semana, festivos y época estival.

A pesar de todo, la Tienda de Tamajón abre todos los días, aunque de lunes a jueves cierra por las tardes, mientras que viernes, sábado y domingo está abierto durante todo el día, lo que supone unos gastos, pero “hay que estar preparado para lo que te pueda demandar el cliente”, afirma Manuel Esteban.

#### Aniversario

El pasado 31 de julio la Tienda de Tamajón celebró, ante más de 700 personas, entre amigos, proveedores, clientes y vecinos del pueblo el décimo aniversario de la ampliación de sus instalaciones. En esta celebración

como contó el propio dueño del establecimiento, estuvo Ángel Escribano, presidente de FEDECO que, con su presencia, mostró su apoyo al pequeño comercio de la provincia en general y a esta zona en particular, que en su opinión “necesita que muchas voces digan lo que hace falta para mejorar y que el turista y el cliente vuelva”, porque “con el paisaje, no es suficiente”.

Para sacar esta zona, como cualquiera de la provincia de Guadalajara, adelante, lo que se necesita son inversiones privadas, que se hagan más establecimientos y que se mejoren los servicios, por parte de las administraciones públicas.

En estos momentos, hay ayudas por parte de las administraciones para el co-

mercio del mundo rural. Ayudas directas que Manuel Esteban de la Morena no ve adecuadas, pues considera que “deberían gastarse en otras cosas”, pues como reconoce “mi comercio consume los 365 días del año para trabajar, exclusivamente, los fines de semana y el mes de agosto”, algo que este empresario considera “insostenible”, por lo que estas ayudas son insuficientes, pues “lo que me gasto en luz es más del dinero que me pueden dar”, por lo que no duda en decir que “este dinero se lo deberían gastar en cosas como tener mejores carreteras, que las farmacias no corran peligro, en tener seguridad que el médico no se va a marchar del pueblo o que la gente pueda venir a vivir a los pueblos porque tienen los ser-

vicios básicos”. A pesar de todo, Matiza y Esteban de la Morena afirma que “estas ayudas se agradecen, porque al final son un apoyo, pero se debería mirar más en que se lo gastan”

#### Futuro

En cuanto al futuro, Manuel Esteban de la Morena, dueño de la Tienda de Tamajón, lo ve con optimismo, pues la cercanía a Madrid puede beneficiar mucho a la zona. Aunque reconoce que, “cualquier tienda en una gran ciudad vende mucho más que nosotros”, pero no pierde la esperanza de que esto se recupere y sigue acudiendo, todos los días, con gran ilusión a su tienda, “aunque esto suponga un gran sacrificio”.

La misma ilusión que man-

tiene su padre, que con 96 años sigue acudiendo a la tienda y viendo como ha evolucionado y como es ahora su nieto, David, quien lleva las riendas del negocio familiar. “Le veo”, empieza a decir de la Morena, “con la misma ilusión que yo tenía, por eso sigo adelante, sino, a lo mejor hubiera vendido o alquilado el negocio”. Pero al ver que la tienda continua se siente orgulloso tras 100 años de existencia, pero reconoce que “no nos podemos estar quietos”, para añadir “tenemos que innovar constantemente y buscar productos nuevos que atraigan al cliente”. Un empresario que, con su ilusión y trabajo, ha logrado adecuar su tienda a los nuevos tiempos haciendo que el comercio del mundo rural se entienda de otra manera.

## LA PALABRA

Para Manuel Esteban de la Morena, serían necesarias más inversiones en servicios, tanto públicos como privados y así volver a potenciar tanto el mundo rural como los comercios de los pueblos más pequeños

## EL DATO

En el mes de julio se celebró una fiesta por el décimo aniversario de la ampliación de la Tienda con la presencia de más de 700 personas entre amigos, clientes vecinos y proveedores

## ACTUACIÓN

El establecimiento, que tiene 100 años de existencia, encuentra su germen en la localidad madrileña de Berzosa de Lozoya, desde donde se traslada a Tamajón, lugar de nacimiento y residencia de su actual dueño



**OPTIMICE SUS COSTES  
EN CONSERJERIA.**

**Empatía  
Proactividad  
Flexibilidad  
Olvídese de las bajas  
¡¡LLAME AHORA!!  
949 337 525**



WWW.MANCHALAN.COM

Gracias al cliente, existimos.