

P: ¿Se necesitan más ayudas por parte de las administraciones para volver a reflotar al sector de la automoción?

R: Por supuesto que sí. Los planes Renove y el Plan de Impulso a la Movilidad con Vehículos de Energía Alternativas (MOVEA) siempre han contribuido a la compra de vehículos. Pero también es necesario una mayor clarificación, que no se demonice al diésel y que se sea más claro con las cosas que se dicen. En este sentido lo principal es que se den ayudas, porque no se trata de demonizar a ciertos tipos de vehículos, pues así no se consiguen las cosas. Las cosas se consiguen incentivando, dando más ayudas y clarificando la situación para evitar que la gente se quede parada.

P: ¿Qué futuro se presenta a los empresarios de automoción de la provincia?

R: El futuro se presenta de manera desalentadora. Ahora mismo con la actual situación la gente se está retrayendo de comprar y está ahorrando. Además, cuando llega la hora de tomar una decisión no saben qué tipo de coche comprar, ya que por un lado están los vehículos diésel, a los que parece que van a subir el impuesto al diésel, mientras que por el otro lado se encuentran otros vehículos que van a estar subvencionados y que no van a tener ese gravamen, como son los coches híbridos y los eléctricos. Pero cuando los posibles clientes se dan cuenta de que en el sitio en el que viven no hay ningún punto de repostaje eléctrico y tienen que montar uno en la comunidad de vecinos o en su casa, con la dificultad que ello conlleva, entonces le surgen unas dudas tremendas y

lo que finalmente hacen es quedarse quietos. Y todo ello está perjudicando gravemente al mercado. Por este motivo considero que habría que clarificar un poco más la situación dentro del mercado del automóvil para evitar que esa retracción produzca pérdidas de puestos de trabajo.

P: ¿Goza en la actualidad de buena salud el sector de la automoción de la provincia?

R: El sector de la automoción en la provincia de Ciudad Real se encuentra seriamente tocado, como están el resto de sectores. Evidentemente, no tiene el mismo problema que la Hostelería o el Comercio. Pero, al fin y al cabo, cuando el consumo se retrae lo hace en todos los sentidos. Y la gente no deja de comer y de beber, pero sí aplaza la compra de un coche y deja de ir al taller hasta que no le queda otro remedio. Conviene recordar que el sector de la automoción gozaba de buena salud, a pesar de todos los problemas que tenía hasta que empezó la Covid-19. Y, lamentablemente, el coronavirus le ha afectado igual que al resto de sectores. He de decir que el golpe no ha sido el mismo que el que sufrieron en la anterior crisis, pero hasta que no termine la situación que tenemos actualmente las perspectivas no son nada halagüeñas.

P: ¿Qué puede adelantarnos de la Feria del Vehículo de Ocasión (Fecirauto) que este año se va a celebrar de manera virtual siguiendo la línea de la Feria de la Caza, Pesca y Turismo (Fercatur)?

R: En estos momentos estamos sopesando cuándo se va a celebrar Fecirauto, pues con motivo de los

confinamientos resulta todo más complicado. Bien es cierto que Fecirauto va a ser una feria que se va a celebrar de manera virtual, pues con la actual situación no puede hacerse de otra manera. Tenemos los buenos resultados cosechados por Fercatur, que también se hizo de la misma manera. El problema reside en que cuando uno se compra un coche de segunda mano quiere ir a verlo. Y al celebrar Fecirauto de manera virtual también habrá mucha gente de otras partes de España que realicen adquisiciones a través de Internet. Por todo ello, creo que finalmente Fecirauto se va a posponer hasta el mes de diciembre, pues esperaremos para ver si el panorama se clarifica un poco y si se relajan los confinamientos. En cualquier caso, tomaremos la decisión en función de las especificaciones sanitarias que tengamos en ese momento.

P: Como presidente de la Federación Empresarial de Ciudad Real (FECIR), ¿Qué mensaje les manda a todos los profesionales que se dedican al sector de la automoción en la provincia?

R: Pues les digo que aguanten y que resistan. Ya hemos pasado una crisis y ahora también nos vienen otras circunstancias complejas, además de la pandemia, como son las derivadas del cambio de combustible. Lo que sí es cierto es que los profesionales de la construcción han estado siempre ahí, al lado de los consumidores, de los usuarios y de los clientes. Y así lo van a seguir haciendo. Por otra parte, a las administraciones les pido que no pongan trabas y que clarifiquen las cosas, pues al final la confusión provoca que la gente se quede quieta y que no compre.

Asóciate por la defensa y proyección de tu sector



CIUDAD REAL



Los servicios que se prestan por el hecho de estar integrado en esta Asociación, son:

- Asesoría Técnica.
- Asesoría Jurídica.
- Información actualizada de la normativa que afecta a nuestra actividad.
- Participación en Ferias de Muestras organizadas.
- Representación ante los distintos organismos oficiales.
- Recepción de denuncias por competencia desleal y su traslado al organismo que corresponda.
- Departamento de Prensa.
- Posibilidad de beneficiarse de bonificaciones en virtud de distintos convenios firmados con diversas entidades privadas: bancos, caja de ahorro, empresas de telefonía, empresas de seguridad, etc...
- Posibilidad de contratar el Servicio Externo de Prevención de Riesgos Laborales con nuestro Departamento correspondiente.



Plaza Mayor, 14. Edificio Alcor 3. Planta 1ª - 13001 Ciudad Real. Tel.: 926 600 002 - E-mail: automocion@fecir.eu