

# *Salam aleikum*, Marruecos

Empresas de construcción solarera miran al país alauita para huir de la crisis. Gretom Internacional es una de ellas.



Gregorio (a la izquierda) y Tomás Uriel buscan abrirse camino fuera de España.

GABRIEL JAIME

La profunda crisis económica que atravesamos y el estallido de la burbuja inmobiliaria se han cebado especialmente con el negocio del ladrillo en España. Muchas empresas constructoras se han desmoronado como castillos de naipes y un gran número de profesionales del sector han engrosado, desde entonces, las listas del desempleo. Otras, sin embargo, han cambiado las directrices para reflotar un barco que se iba a la deriva en una tarea complicada y arriesgada para mantener sus negocios.

Gregorio Uriel y Tomás Uriel, a la sazón primos y sucesores de conocidas constructoras en La Solana, han trasladado sus negocios al otro lado del Estrecho con el fin de salvar el pellejo. Unidos por la lógica desesperación de obras que escasean, pagos que nunca llegan y el cierre radical de la financiación bancaria, se han lanzado a la aventura. A ellos, como a sus familias, les ha costado mucho levantar sus negocios y no escatimarán esfuerzos para mantenerlos como sea y donde sea.

GACETA se ha interesado por este asunto y ha mantenido una entrevista con uno de los gerentes de esta nueva aventura empresarial de corte internacional, Gregorio Uriel Romero, aunque todo lo dicho es también avalado por su primo Tomás. Lamenta que el declive económico llegó justo cuando más pre-

Por ahora, son los únicos solareros en la zona, aunque se espera que a principios de 2013 se pueda haber más trabajadores de nuestra localidad para faenar en obras del país alauita.

parada estaba su empresa, “nos fuimos adaptando al mercado, adquirimos infraestructura y maquinaria, cualificamos a nuestros empleados, y cuando más preparados estábamos para atacar el mercado... apareció la crisis”. Había dos opciones, según Uriel, “prescindir de personal o buscar otras alternativas para mantenerlos con un sueldo digno”. Recalca que siempre han intentado conservar la plantilla a pesar de tener que acometer algún despido, “que siempre es desagradable”.

Comenzó entonces a sondear el mercado en Marruecos al ver que era un país en alza. Un amigo hispano-árabe que conoció en Murcia le guió en los primeros pasos. La decisión estaba tomada y Gregorio propuso a Tomás unirse al proyecto. Aceptó de inmediato.

Al principio, no sabían si concebir una empresa filial o comenzar de cero, apostando por esto último. Así nace Gretom Internacional, constituida para la importación y exportación, compra-venta de

viviendas, construcción y venta de materiales. La ubicación se halla en la localidad de Tesna, población situada entre la capital marroquí, Rabat, y Temara, donde han montado un almacén de materiales de construcción de 6.500 metros cuadrados y desde donde ya importan y exportan azulejos y pavimentos. “Estamos totalmente asentados allí desde principios de año y nos ha costado mucho”, dice Gregorio, convencido de que “puede ser un mercado muy importante para estabilizar a los trabajadores de La Solana”. El objetivo, por tanto, es consolidar la actividad y a los empleados. Pero, de momento, afirma que “hemos llegado a Marruecos con una mano delante y otra detrás”.

Por ahora, son los únicos solareros en la zona, aunque se espera que a principios de 2013 se pueda formar un contingente de trabajadores de nuestra localidad para faenar en las obras surgidas en el país alauita. Actualmente es-

No ha sido fácil asentarse, el idioma es un obstáculo, pero las sensaciones son buenas, y aunque han tenido decepciones priman más las alegrías y las expectativas de crecimiento.

tán construyendo dos bloques de viviendas sociales parecidas a las VPO de nuestro país y destinadas principalmente a los marroquíes con pocos recursos. Uriel nos explica que el Estado subvenciona una gran parte de estas casas para que los ciudadanos tengan un hogar decente. Además, hay muchas posibilidades de que la empresa participe en la construcción de dos mezquitas en la ciudad de Salé, para lo que “ya hemos echado las redes”. Precisamente el día de esta entrevista estaba prevista la visita de los promotores magrebíes para acercar posturas sobre nuevas construcciones.

No ha sido fácil asentarse y hasta el idioma ha sido un obstáculo, pero poco a poco se han puesto los cimientos de Gretom Internacional, “porque vimos un país en crecimiento y muy consumista”, sabiendo que hace falta mano de obra cualificada para la construcción, “se precisa gente para rehabilitar viviendas antiguas y construir edificios como co-