

En poco más de un año de funcionamiento, MERCOMANCHA ha logrado convertirse en la empresa líder en el sector de cereales y hortofrutícolas de una de las zonas con una agricultura más pujante de la Mancha. Creada por Antonio Atienza y otros empresarios ha facturado en su primer ejercicio dos mil millones, sin que hasta el momento haya recibido subvención alguna.



MANOLO RODRIGUEZ

La empresa de Antonio Atienza ha creado 16 puestos de trabajo fijos y 50 eventuales durante la temporada de verano

EMPRESA LIDER EN EL SECTOR DE CERALES

Antonio Atienza hace rentable Mercomancha en su primer ejercicio

Antonio Atienza asegura que no hay sitio en Manzanares para Mercomancha y Ceresco

Un año y medio después de su creación la empresa MERCOMANCHA se ha convertido en una de las primeras de la provincia en el sector cerealístico y hortofrutícola, con una facturación durante 1993 superior a los dos

mil millones de pesetas.

Ubicada en el Polígono Industrial de Manzanares la iniciativa empresarial de **Antonio Atienza Lechuga** surgió tras la decisión de la extinta empresa estatal MERCORSA (Mercados en Origen, S.A.) de adjudicar el centro de Manzanares (uno de los pocos rentables de la red) a la cooperativa de segundo grado CERESCO, integrada en aquel entonces, di-

ciembre de 1992 por once cooperativas de la provincia de Ciudad Real.

MERCOMANCHA, S.A. surgió a raíz del anuncio de privatización de los centros de MERCORSA en Castilla la Mancha. Hasta esa fecha **Antonio Atienza** era el director gerente de los nueve centros que había en la región, trabajo que llevaba desempeñando desde hacía 13 años. Con esa nueva empresa concurren a la adjudicación, haciendo una oferta de doscientos veinticinco millones, frente a los doscientos cincuenta de CERESCO, que fueron quienes finalmente se llevaron el gato al agua.

Inmediatamente después de adjudicarse el centro de Manzanares, Antonio Atienza, criticó el descarado apoyo, que según él, había prestado la Consejería de Agricultura de la Junta de Comunidades de Castilla la Mancha a la cooperativa CERESCO, en detrimento de su propia opción de compra.

Transcurrido un año y medio desde entonces, el director gerente de MERCOMANCHA prefiere olvidar aquellos momentos, aunque, esporádicamente retornen a su memoria hechos más recientes, como el rechazo de la Consejería de Agricultura a la subvención solicitada por su empresa para la subsidiación de algunos puntos de interés, que le hacen reaccionar de forma airada ante lo que él cree que es una flagrante connivencia entre los máximos responsables de la Agricultura Regional y algunos de los más destacados socios de CERESCO.

Tras la adjudicación a CERESCO, los socios que constituyeron MERCOMANCHA se resisten a disolver la sociedad, entre otras causas, por la experiencia que tanto el propio Atienza como algunos de sus socios atesoran en el sector y fundamentalmente por el fondo de comercio que han conseguido crear a lo largo de tantos años de actividad.

Así el 13 de enero de 1993 se constituye formalmente ante notario la sociedad formada por cinco empresarios privados y ocho extrabajadores de