

Nuestro problema económico-social

Escribe: A. F. VAZQUEZ

Quizá el título sea demasiado pomposo y el contenido de estas líneas se quede para muchos en agua de borrajas, porque mis estudios de economía son escasos; pero no me resisto a probar fortuna.

No quisiera pecar de pesimista, ya que parece que desde una revista o periódico local debiera escribirse para mayor gloria del pueblo; pero si de esto que parece crítica sale algo constructivo, sirve para mover algunos espíritus adormilados con capacidad económica o promover inquietudes, me doy por satisfecho.

No sé si os habrán pasado inadvertidos unos hechos que se vienen prodigando cada vez con más frecuencia y se han acentuado todavía más en este año último: las enajenaciones de fincas rústicas de cierta extensión a compradores de pueblos vecinos.

¿Qué pasa en Manzanares, que siempre ha sido de una saneada riqueza agrícola y vinícola y aún no ha llegado su aurora industrial, aunque estén puestos los «sparticos», para que tenga que abandonar poco a poco el campo?

¿Cómo es posible que la explotación de estas tierras que se venden no sea rentable para los anteriores dueños y lo sea para los actuales, en los que se nota, de una transacción a otra, un mayor afán de compra?

¿Qué irá ocurriendo cuando pasen dos o tres años y la situación se prolongue o se noten los efectos de la ya consumada?

Analícemos esta problemática:

Si la producción unitaria del campo es ahora notablemente mayor que la de los años a caballo entre las dos conflagraciones mundiales, incluso llegando a no estar improductivo ni un palmo aun en zonas marginales en cuanto

moderna hacen que lo que se consideraba antes comodidades sean hoy necesidades (muy lógicas, por otra parte) y, al tener que seguir el propietario rodando en esta vida que le arrastra, no tiene más remedio, aun sin miras del futuro, que realizar para salvar los obstáculos, o porque al encontrar (si hace balance, que lo dudo) muy bajos los tantos por ciento del interés de su capital, dan un giro a su economía y la enfocan por el cómodo «corte del cupón» o la especulación bursátil.

Estas tierras y otras como ellas pudieran NO ser rentables para sus vendedores a causa de los gastos de explotación, maquinaria, productos y mano de obra con bajos rendimientos y responsabilidad de su trabajo, por un lado, y, por otro, la congelación de los precios de los productos agrícolas durante bastantes años seguidos (véase el trigo y otros cereales e incluso el vino con respecto a las alzas durante el último decenio de los productos industriales, servicios e impuestos), que hacen aminorar las rentas hasta límites en que tienen que tomar una resolución, y SI para los compradores que a pesar de tener casi los mismos inconvenientes que los otros llevan generalmente una explotación familiar, padres e hijos en perfecta conjunción y con una vida austera y hasta casi miserable, lo que viene a demostrar la importancia de la mano de obra, sin olvidar las intrigas y susurros de una devaluación monetaria.

En la tercera interrogante es indudable que aunque las tierras son inamovibles no así el producto de éstas, que se marchará a los pueblos de sus propietarios con merma de la renta «per capita» local, y que la mano de obra

¿Cómo es posible que la explotación de estas tierras, que se venden, no sea rentable para los anteriores dueños y lo sea para los actuales en los que se nota, de una transacción a otra, un mayor afán de compra?

al límite de lo productivo rentable, debido a mejores técnicas, mecanización y selección, no es ventajoso para el propietario que no cultiva personalmente las tierras esta explotación, por tres cosas: porque la mano de obra necesaria, al bajar los rendimientos por jornada, supone balance final; porque las exigencias de la vida un renglón muy importante a rebajar en el

necesaria no será tampoco la de nuestra localidad, con lo que al conjuntarse estas dos consecuencias la situación se agrava por dos vertientes.

Admito soluciones, que las hay, y de las que en otro artículo hablaremos para que no me tratéis de agorero.