

la última

Sigue la actualidad del Corredor minuto a minuto junto a Esperanza Pérez todas las mañanas en

Protagonistas del Henares.

Y, a partir de las 14.10 horas, las noticias del Valle en nuestra Rueda de Corresponsales.

En ABC PUNTO ● RADIO 100.9 y 98.4 FM, partir de las 12.30 h. Esperanza Pérez le da un repaso a todas las claves de la jornada. Escúchalo también por Internet en www.diariodelcala.es



Huelga por el currante desconocido



XAVIER COLÁS

xaviercolas@diariodealcala.es [Twitter: @xaviercolas](https://twitter.com/xaviercolas)

Cuando entrevisté a Dusan Rautar, éste estaba ya prácticamente ciego. Se alegraba de conocerme, decía, "aunque solo distingo sombras". Era el último brigadista esloveno que quedaba vivo y murió un año más tarde, rodeado de cuadros de tauromaquia y con la lengua italiana, rusa y la española entreveradas en la mente. Había estado en la trinchera española y en la cárcel franquista, pero se había librado del paredón y

por eso estaba vivo para contarlo en su habitación de una residencia de ancianos de cerca de la capital eslovena. Le intenté explicar lo de la Ley de Memoria Histórica del Gobierno español, pero Rautar me dijo que me callase: "¡Ya conozco esa memoria perfectamente, estuve allí, con muertos a ambos lados de la carretera!" Llegué una hora antes a recepción y una enfermera me acompañó a su cuarto: "No creo que le importe que se adelante usted", dijo con sorna. En la habitación no me esperaba un hombre derrotado por la Guerra Civil sino un escarmentado de la II Guerra Mundial. Había reci-

bido homenajes en España pero tantas veces me reprimió en la entrevista que me di cuenta que cualquier discurso que hubiese escuchado fue una metedura de pata. Cuento esta historia porque los liberados se han acercado a los currantes en procesión para explicarles lo mal que está la cosa. Y muchas chachas, cincuentones en paro, inmigrantes en retirada, autónomos arruinados y jóvenes sin futuro han escuchado con furia contenida el impostado relato del que lamenta sin apenas haber sufrido y ensalza merecidamente al que antes debería conocer.

UNA DE LOS NUESTROS

Cándida Gutiérrez

Esta malagueña es la presidenta del Colegio de Agentes Comerciales en Guadalajara

Nacida en Ronda (Málaga) pero afincada en Guadalajara desde hace 33 años, Cándida Gutiérrez Molina preside el Consejo Autonómico del Colegio Oficial de Agentes Comerciales de Castilla-La Mancha. Diplomada en Enfermería, trabajó en el Hospital, aprendió protocolo, finanzas... y ahora es la representante en Guadalajara de un colectivo que no siempre está bien mirado: los comerciales. De otro modo, no se explica cómo es posible que nadie quiera trabajar de vendedor.

– ¿Es verdad que con la que está cayendo no se cubren las ofertas laborales de comerciales?

– Sí, yo recibo al mes entre 40 y 50 ofertas, y ninguna se cubre. Es increíble, y precisamente por eso hace tres años se

“Cada semana recibo entre 40 y 50 ofertas y no se cubre ninguna

inauguró la Escuela de Agentes Comerciales en Guadalajara. Sin embargo, hasta el momento, nadie ha venido a interesarse por ningún curso y tampoco a colegiarse.

– ¿Cuántos comerciales están colegiados en Guadalajara?

– 45, muy pocos en comparación con la cantidad de personas que desempeñan esta profesión en la provincia. Y eso que la cuota de inscripción es gratuita, con numerosos beneficios para los profesionales.

– ¿Por qué cree que nadie quiera trabajar en esto?

– Existen muchos estereotipos al respecto. La figura de agente comercial de antaño no tiene nada que ver con la de ahora. Hace tiempo, el comercial era el



ELENA BOTD

“Se puede vender de todo, incluso en época de crisis”

La representante de los agentes comerciales en Guadalajara defiende la profesión a capa y espada

típico señor que salía a la calle con su cartera para hacer el 'puerta a puerta', recorrer los pueblos, llevar mercancía... Por eso antes el 70% de estos profesionales eran hombres, porque estaban siempre en la calle y viajando. En la actualidad, todo eso ha cambiado. Las técnicas son distintas, las nuevas tecnologías te facilitan mucho las cosas...

– ¿Cree que con la crisis, las condiciones laborales son más leoninas ahora?

– No, las grandes empresas casi siempre ofrecen un contrato de agente comercial con un mínimo; a veces te dan clientes potenciales y tú tienes que trabajarlos, y otras veces debes buscar por tu cuenta a los clientes.

– ¿Se puede vender todo?

– Sí, incluso en época de crisis.

– ¿Cualquiera puede ser comercial?

– Bueno, se necesita una cierta desenvoltura, don de gentes... y ahora sobre todo se demanda formación.

– Tratemos de derribar estereotipos. Nadie quiere trabajar de comercial porque se gana poco.

– No, depende de tu trabajo.

– Los comerciales son capaces de vender a su madre...

– Cierto.

– Hay poco compañerismo y la competencia es atroz.

– Sí

– ¡Pues me está corroborando todos los estereotipos!

– Es que es así.

– Dígame algo bonito de esta profesión

– Haces muchos amigos y puedes ganar bastante dinero. Todo depende de ti. Tienes completa libertad, puedes trabajar 24 horas o sólo dos.

– ¿Entiende que la gente prefiera no trabajar a hacerlo de comercial?

– No, por eso animaría a la gente a formarse, trabajar y colegiarse.

Opina sobre esta noticia en... www.dguada.es