

## Nombres propios

**Gerardo Urchaga,**  
*Presidente de Puertas Visel*



Las previsiones de crecimiento para el año 2000 del Grupo Visel, presidido por Gerardo Urchaga, son incrementar un 12% su volumen de negocio hasta superar los 10.000 millones de pesetas. La empresa prevé fabricar en torno al millón de puertas este año y aumentar su mercado exterior. Tras invertir 1.200 millones de pesetas en la nueva fábrica de puertas de México el grupo toledano estudia introducirse en el mercado sudamericano.

**Manuel Fernández Avilés,**  
*Gerente de Bodegas Avilés*



Las empresas castellano-manchegas Grupo Avilés, dirigida por Manuel Fernández Avilés, y Virgilio Solís Bodegas, han firmado el acuerdo para la constitución de una nueva compañía que integrará la actividad de compras, producción y comercialización e ambas sociedades bajo una única dirección. La nueva empresa será Grupo Solís Avilés, se constituye con una capital social de 1.250 millones de pesetas.

**Daniel Ballesteros,**  
*Director de Telecomunicaciones*



Según el director general de Telecomunicaciones, Daniel Ballesteros, en estos momentos el Plan Estratégico de la Sociedad de la Información está en licitación hasta el 15 de septiembre, día en el que se cierra el plazo. Dentro del fomento de las redes de telecomunicaciones, la Dirección General se plantea una incentivación de operadores.

**José Gabriel Checa,**  
*Gerente de Recomsa*

Reciclados de Compost de La Mancha (Recomsa, SCL), que regenta José Gabriel Checa, cooperativa de servicios dedicada a la recogida del sustrato o compost agotado sobre el que se cultiva el champiñón, ha acometido recientemente un plan estratégico que persigue como objetivo básico obtener una producción homogénea y de calidad y el suministro o presencia constante de sus productos en el mercado.

**Julián Martínez Tendero,**  
*Director de Quttin*

La empresa albaceteña Quttin, S.L. que dirige Julián Martínez Tendero, tiene una gran penetración en el mercado nacional, siendo líder en unidades de ventas en este sector. En la actualidad es capaz de fabricar 32.000 cuchillos diarios, con la más alta tecnología. Para ello, se ha invertido cerca de 100 millones de pesetas en menos de dos años, según señala su propietario, Julián Martínez Tendero.

## Arturo Mesa

Presidente de la Federación de Librerías y Papelerías de C-LM

# “No queremos limosnas, sino un tratamiento profesional del libro”

F. J. LLANA NIETO  
C-LM

*El curso escolar se inicia este año en Castilla-La Mancha con la novedad de que los libros de texto para los estudiantes de primer y segundo curso de la Enseñanza Secundaria Obligatoria (ESO) serán gratuitos. El presidente de la Federación de Librerías y Papelerías de Castilla-La Mancha considera como “un mal menor” este Programa de Gratuidad de Libros de la Junta, que provocará la pérdida de 2.000 millones de pesetas en el sector librero durante los próximos cuatro años.*

**Pregunta.-** ¿Cuál es el motivo por el que ustedes han participado en la elaboración de este Programa que les afectará tan negativamente?

**Respuesta.-** Nosotros eramos parte interesada y en esa comisión conseguimos reducir el tiempo que inicialmente se contemplaba para la rotación en el cambio de los libros. Gracias a nuestra intervención logramos que se acordara que el 100% de los textos se cambiara cada cuatro años, independientemente de los cambios que pudieran derivarse por el deterioro de los libros a causa del uso.

**P.-** Por consiguiente, ustedes apoyan esta medida.

**R.-** No es que la apoyemos taxativamente, pero es que no nos quedaba otra solución. Hay que tener en cuenta que este es un mal menor, ya que por ejemplo en los próximos cuatro años nuestras ventas se van a reducir en una cuarta parte, al no poder vender los libros de primer y segundo curso de la ESO.

**P.-** Ante estas pérdidas, ¿no han reclamado ningún tipo de compensación económica al Gobierno regional?

**R.-** No, a pesar de que esta medida es pan para hoy y hambre para mañana. Nosotros hemos intentado sacar adelante un plan que fuera lo

**“Si el Gobierno quiere la gratuidad de los libros de texto debe ser él el que lo costee y no los libreros”**



En la imagen, Arturo Mesa.

mejor posible y que contribuyera a mantener la calidad de la enseñanza y que al sector librero le perjudique lo menos posible.

**P.-** A nivel nacional el Estado ya ha anunciado que compensará a los libreros tras la liberalización en el descuento de los precios de los libros.

**¿Cree que esta medida es suficiente?**

**R.-** Eso es lo que hemos venido reclamándole al Gobierno, que hubiera medidas compensatorias para el sector librero ante la liberalización, a pesar de que en Castilla-La Mancha los libreros nos vamos a salvar por el Plan de Gratuidad.

Sin embargo, consideramos que el Gobierno central no ha medido las consecuencias que esto puede tener para el sector, sobre todo en las zonas donde hay un mayor número de grandes superficies, como es el caso de Madrid.

**P.-** El hecho de que en Castilla-La Mancha no haya

muchas grandes superficies, hará que la liberalización en los descuentos no sea un gran problema...

**R.-** Depende de cada población... Por ejemplo en Albacete es un problema mayor que en otras ciudades como Cuenca o Toledo, aunque en esta última al igual que como con Guadalajara existe el problema de la proximidad con Madrid.

**P.-** ¿Qué medidas considera que serían suficientes para compensar la liberalización del sector?

**R.-** En principio, creemos que se debería retroceder en el paso que se ha dado, independientemente de medidas compensatorias, ya que es una barbaridad liberalizar los descuentos en los libros de texto, porque eso va a traer consigo el cierre de un número muy importante de librerías a nivel nacional. En nuestra región esto también se va a producir, quizás en un principio en menor medida, pero en un futuro van a desaparecer muchas librerías... El Go-

bierno debería examinar las consecuencias de la medida que ha tomado y dar marcha atrás en esta decisión, ya que el librero es el que se lleva una menor parte en el porcentaje de los beneficios de un libro.

**P.-** ¿Y algún otro tipo de ayuda, por ejemplo fiscales?

**R.-** Respecto a medidas compensatorias, los empresarios del sector no queremos limosnas sino que se le de un tratamiento profesional al libro como ocurre en otros países de Europa.

**P.-** ¿Y cómo es posible acercar intereses tan antagónicos con los consumidores?

**R.-** Indudablemente, los consumidores son los grandes beneficiados por el decreto del Gobierno, pero ya han manifestado que estas medidas tienen que llevarse a cabo sin perjudicar los intereses de los pequeños libreros, que están creando riqueza, generando puestos de trabajo y que son necesarios en este país.

Hay que tratar de buscar medidas intermedias que beneficiando a los padres no perjudiquen a los pequeños empresarios... Si el Gobierno quiere la gratuidad de los libros de texto debe ser él el que lo costee y no los libreros.

**P.-** ¿Y son tan importantes los libros de texto en el negocio de una librería?

**R.-** Sí, representan en torno al 40% del volumen de negocio de una librería media en esta región. Tenga en cuenta que los libros de texto también te permiten vender material de papelería durante el resto del año.

**P.-** ¿Y cómo afrontan la competencia de las nuevas tecnologías?

**R.-** En un principio éstas no nos afectan de una forma grave. No obstante creo que cualquier librero profesional que se precie tendrá que ir entrando en la venta del comercio electrónico y abrir mercado a cualquier parte del mundo.

ARCHIVO