



El seminario fue inaugurado por la directora de la Fundación Caja Rural Castilla-La Mancha y el secretario general de CEOE-CEPYME / P. L.

# Un centenar de empresarios acude a "Top Dirección"

Más de cien empresarios se forman en liderazgo y habilidades en ventas con el seminario "Top Dirección", organizado por CECAM, Caja Rural Castilla-La Mancha y su Fundación

E. de G. / Guadalajara

Casi un centenar de empresarios de la provincia de Guadalajara participaron el pasado 20 de diciembre en el Seminario Top Dirección "Liderazgo, coaching y habilidades, ¿Cómo ver oportunidades donde otros no ven nada?", inaugurado en el Centro de Nuevas Empresas de la ciudad alcazafraña y que está promovido por CECAM y CEOE-CEPYME Guadalajara, en colaboración con la Fundación Caja Rural Castilla-La Mancha y su Instituto de Innovación y Competitividad. La inauguración corrió a cargo de la directora de la Fundación Caja Rural Castilla-La Mancha, Ana Isabel López Casero, y el secretario general de CEOE-CEPYME Guadalajara, Javier Arriola Dávalos.

López-Casero felicitó a CEOE-CEPYME Guadalajara por su compromiso y labor con los empresarios de esta provincia y agradeció su complicidad y confianza con la Fundación para llevar a cabo acciones que ayuden a nuestros empresarios, directivos y profesionales en el arte de dirigir. "Dirigir bien nuestras empresas es la mejor manera de combatir el desempleo y la pobreza, y en sus estancias ocupados desde hace varias años organizamos este curso para permitir al crecimiento personal de CEOE-CEPYME Guadalajara, Javier Arriola, señaló la importancia de la formación en habilidades de venta, liderazgo y emprendimiento. "Este curso marca la diferencia". Arriola también agradeció a CECAM, a Caja Rural Castilla-La Mancha y a su Fundación, la organización de

estos seminarios; ya que "nos sirven para formar mejor a nuestros directivos y, por ende, generar un mayor volumen de ventas en las empresas de nuestra provincia". El seminario fue impartido por el experto consultor en multinacionales con 20 años de experiencia y profesor de ESIC, Francisco Javier González Galán, quien desarrolló las claves para captar lo máximo en una reunión. Además, González destacó la importancia de "generar saldo deudor en las personas, para que estas un día puedan devolverte el favor, sin necesidad de pedir nada a cambio". Durante su exposición, se vieron ejemplos prácticos sobre cómo definir una misión en la actividad empresarial, el poder del resultado y de las palabras. Se trata de la sexta edición de este ciclo formativo, que se celebrará durante el mes de diciembre y el primer trimestre de 2017 en las sedes de las distintas organizaciones empresariales, y que permite formar a los empresarios de la mano de los mejores ponentes sobre materias especialmente interesantes para ellos con vistas a favorecer el desarrollo de sus empresas, en esta ocasión sobre liderazgo, coaching y habilidades en ventas.



El ponente, Francisco Javier González Galán, durante el seminario "Top Dirección".

# CEAT C-LM valora de forma positiva el Plan Regional de Autoempleo firmado por CECAM

E. de G. / Guadalajara

El Presidente de la Federación Intersectorial de Autónomos de Castilla-La Mancha, CEAT Castilla-La Mancha, integrada en CECAM, Ángel López Vallejo estuvo presente el pasado 14 de diciembre en la firma del Plan de Autoempleo, Creación de Empresas y Emprendimiento 2016-2020, en cuya elaboración la Federación participó activamente.

El Presidente de CEAT Castilla-La Mancha, Ángel López, destacó la labor realizada por CECAM en los trabajos previos del Plan y aseguró que los intereses de los cerca de 150.000 autónomos que existen en la región "han sido defendidos en cada momento y sus necesidades han sido trasladadas en las distintas sesiones de trabajo celebradas".

Para CEAT este Plan es muy positivo para el impulso de la actividad por cuenta propia ya que es imprescindible fomentar la cultura del autoempleo y apoyar a los emprendedores en el inicio de su actividad. Pero también, pone el acento en la necesidad de apoyar a los autónomos ya consolidados, para que puedan seguir creciendo en productividad, competitividad y mejorar sus condiciones de trabajo.

En este sentido, la Federación de empresarios autónomos de Castilla-La Mancha, que colabora con las ayudas a la creación de nuevas empresas, ha puesto a su disposición el trabajo de posventa para poder prestar asesoramiento y apoyo a los autónomos ya consolidados.

AYLA  
SOLUCIONES

## Cuéntenos las necesidades de su negocio

Con un 100% de éxito, somos el especialista de gestión de procesos de negocio en España. Nuestra misión es ofrecer soluciones de negocio que permitan a nuestros clientes alcanzar sus objetivos de negocio.

**Tenemos su solución**

CONSULTORÍA  
ANÁLISIS DE PROCESOS  
IMPLANTACIÓN  
MANTENIMIENTO EVOLUTIVO  
DESEARROLLO ADD-ONS  
WEB SERVICE  
E-COMMERCE