

entrevista

PEDRO GARCÍA MOYA: Premio CECAM 2009 por Guadalajara

La innovación ha sido una de las máximas en todas sus empresas

De un puesto de fruta en el mercado Barceló de Madrid a un grupo empresarial potente que tiene presencia en varios países y un gran volumen de negocio pasando por un pequeño taller de cromado ha sido la trayectoria en más de 50 años de trabajo



Pedro García Moya recogiendo su premio de manos del presidente de CEOE Nacional, Gerardo Díaz Ferrán./ Economía de Guadalajara

Marta Sanz/ Guadalajara

Más de 50 años “al pie del cañón” describen la vida de este empresario alcarreño que se hizo a sí mismo y ha sabido mantenerse en los momentos duros y disfru-

tar de los buenos. Esto lo corroboran las cinco empresas que Pedro García Moya, puede presumir de haber creado, Industrias Tagar, S.A., SuInPlas Decoraciones, S.A.,

Juncadillas Industrial S.A., Muebles Auxiliares S.A. y Promociones Horchanas. Grupo empresarial que cuenta con una superficie de 80.000 metros cuadrados, de los que 40.000 están

construidos y dan un total de 100 puestos de trabajo directos. Todas empresas familiares que siguen a cargo de algún miembro de la saga y del propio García Moya.

Una trayectoria empresarial que le ha valido el premio CECAM 2009 por parte de la provincia de Guadalajara y donde se premia el esfuerzo y la dedicación de toda una vida. Que como reconoce el propio García Moya “este premio es un reconocimiento a muchos tiempo de esfuerzo y a muchas etapas superadas”.

El premio de CECAM es un reconocimiento a toda una vida de dedicación

Una dedicación que empezó sin llegar a la adolescencia, pues por motivos familiares se puso a trabajar muy joven, viviendo primero de

la agricultura, para salir de su pueblo natal, Horche, a los 16 años e ir a Madrid y aprender un oficio. En este caso empezó en talleres de pulido, niquelado y cromado hasta que la “mili” paró con su trayectoria laboral a la que regresó con 23 años con un puesto de fruta y verdura que instaló, junto con un socio, en el mercado Barceló de Madrid.

Inicios

Vendiendo fruta se encontraba Pedro García Moya cuando se dio cuenta que en su tierra, en Guadalajara, no había ninguna empresa de pulido o cromado, algo a lo que se había dedicado desde joven y le gustaba, por lo que, no se lo pensó mucho y decidió montar una pequeña empresa en este sector. Aunque también reconoce que “la cercanía a la familia pesó para tomar este paso tan importante, y es que al final, soy muy familiar”. Tanto que para iniciar con su proyecto tuvo que recurrir a familiares que le ayudaran con la financiación para poder hacerse con un viejo taller, pero apto para empezar a trabajar. Era 1960 cuando se sembraba el germen del grupo de empresas que conocemos en la actualidad. Una etapa de su vida que cuando este empresario echa la vista atrás reconoce

SE BUSCA



RECOMPENSA

Le convertiremos en uno de los exclusivos clientes **Ejecutivos** del “**Restaurante argentino El Potrillo**”, donde se le abrirá una cuenta a su nombre que le permitirá:

- Degustar nuestros **menús exclusivos**.
- Obtener **descuentos** y promociones especiales.
- Contratar nuestro **Salón de eventos**.
- Un servicio de catering **a medida**.
- Servicio privado de **taxi**, para no preocuparse de cómo volver a casa.

Y muchas más ventajas...



SI ENCUENTRA UN **EJECUTIVO**
LLAME AL TELÉFONO

699 711 555

Y NUESTRO COMERCIAL
SE ACERCARÁ PARA INFORMARLE.