

## RADIOGRAFIA EMPRESARIAL: EXTRANSA Y FORCASA

**Primeros en conseguir el sello INCE**

Extrinsa fue la primera empresa de España en conseguir el sello INCE-AENOR de calidad de este producto de construcción. Esto representa el interés por la calidad y el aseguramiento de la misma. "No sólo queremos producir calidad sino además demostrarlo", asegura Narciso García. El objeto del sello INCE del Hormigón preparado es el de garantizar estadísticamente la calidad del hormigón preparado mediante un proceso de control de las instalaciones, de las materias primas y del producto terminado. Las ventajas de este sello es la de utilizar productos que han sido controlados en todas las etapas del proceso de fabricación y por tanto, el riesgo del usuario de utilizar productos no conformes es inferior al que se produciría si se utilizaran hormigones que no han sido controlados en todas estas etapas.

Extrinsa y Forcasa está implantando la UNE-EN-ISO 9002. Esperan implantarla en lo que va de año para obtener la norma y luego optaremos por la certificación de empresa.

NARCISO GARCÍA, DIRECTOR FINANCIERO DE EXTRANSA Y FORCASA

**“La seguridad está por encima de la calidad, la competitividad y la eficacia”**MÓNICA MORENO  
Cuenca

**Pregunta.-** Estamos viviendo un buen momento para las empresas de la construcción, ya que la situación económica impulsa las inversiones empresariales y la construcción de viviendas. ¿Cómo está aprovechando la empresa este momento?

**Respuesta.-** Que estamos viviendo un buen momento habría que matizarlo, ya que el caso de Cuenca no es extrapolable al ámbito nacional, ya que tiene sus propias peculiaridades. Si es cierto que se está viviendo un momento bueno que no es de los más bajos. En Extrinsa y Forcasa se aprovecha en la medida en que se puede. Como nuestra capacidad de producción es muy superior a la demanda, no tenemos problemas de adaptación. Las empresas están preparadas para afrontar los retos de la demanda con facilidad.

**P.-** Si estuvieran en otra provincia que no fuera Cuenca, ¿se aprovecharían mejor de esta situación?

**R.-** Tendríamos más actividad, ya que Cuenca tiene unas posibilidades muy limitadas.

**P.-** ¿No han pensado salir a otras provincias estableciendo

allí sus propias plantas de producción?

**R.-** Se valora la posibilidad de crecer. Se puede hacer de varias formas: desde el sitio donde uno opera o bien diversificando centros de producción. Pero dada la estructura de la empresa se

ha preferido hasta la fecha controlar de una manera muy directa la actividad en un solo centro antes que dispersarnos en la diversidad de centros de trabajo. Pero naturalmente es despreciable.

**P.-** ¿Qué características tiene la construcción de hoy?

**R.-** La construcción va por la vía de una rápida ejecución de las unidades de la obra. Más que una obra es una instalación.

**P.-** Dentro del coste del producto la parte proporcional que le corresponde al transporte es muy alta. ¿En qué medida les afecta la subida de los carburantes?

**R.-** Son productos cuyo valor unitario es muy bajo y la incidencia de los precios del transporte es muy alta, por lo que el aumento de los precios de los carburantes influye mucho. Por ejemplo, transportar unas bovedillas a 100 kilómetros, supone una participación del precio del transporte de un 30%. Siendo un producto barato el transporte tiene un precio relativo alto.

**P.-** El hormigón es un bien perecedero. ¿Cómo hacen frente a esta circunstancia?

**R.-** La distancia determina la eficacia de nuestro producto. No podemos llevar hormigón a grandes distancias porque cuando llegara a su destino habría que tirarlo. Además de

esto, el precio del transporte sería elevado y seríamos poco competitivos. Tendría ventaja comparativa aquel suministrador que tuviera su fábrica más cerca del punto de destino.

**P.-** ¿Cómo está la competencia en la provincia de Cuenca?

**R.-** En Cuenca hay muchos suministradores, en la capital hay cuatro. Extrinsa puede fabricar por sí misma todo el hormigón que necesita Cuenca. Podemos decir que estamos desfilando las 3/4 partes de nuestra capacidad productiva.

**P.-** La seguridad laboral es un capítulo importante en las empresas. ¿Qué actuaciones llevan a cabo?

**R.-** Estamos altamente concienciados con la seguridad e higiene en el trabajo. La seguridad está por encima de la calidad, la competitividad y la eficacia. Tenemos un plan de seguridad que hemos contratado con un servicio externo de prevención que ha llevado a cabo la evaluación de riesgos por actividades y puestos de trabajo.

**P.-** ¿Cuál es el impacto medioambiental de estas dos empresas?

**R.-** No tienen impacto medioambiental. Extraemos áridos sin voladuras, son canteras a cielo abierto, que se hacen de acuerdo con la normativa en unos lugares determinados. Si hubiera impacto medioambiental éste sería el visual. Es una actividad que no contamina tal y como nosotros lo hacemos.

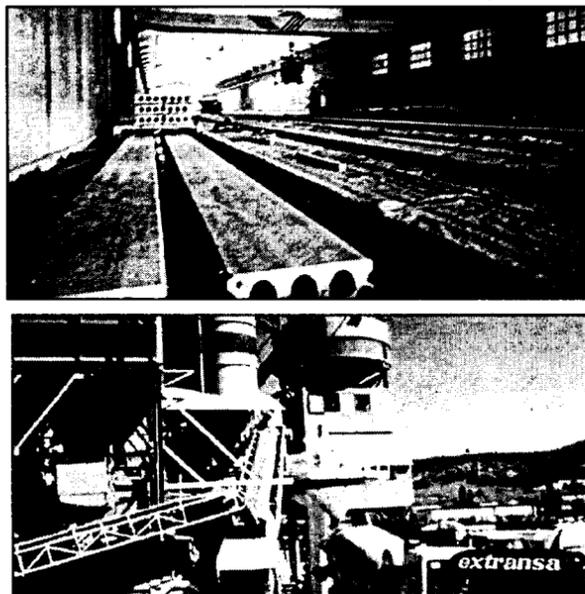
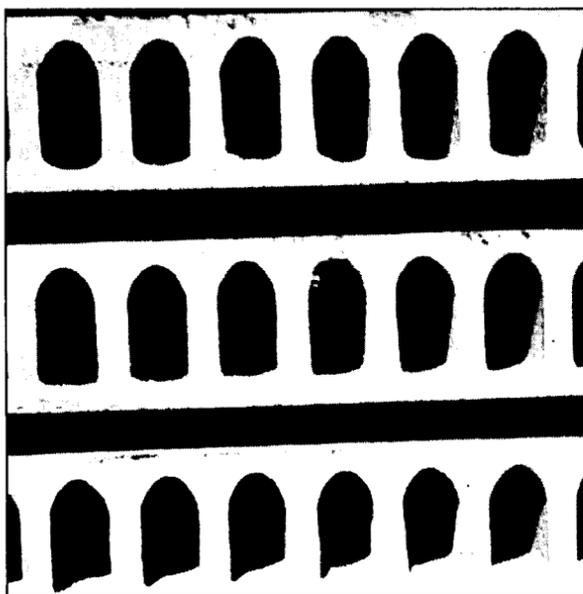


Narciso García, director financiero de Extrinsa y Forcasa.

**“ ”**  
**La construcción va por la vía de una rápida ejecución de las unidades de la obra****“ ”**  
**Extrinsa puede fabricar por sí misma todo el hormigón que necesita Cuenca****Únicos fabricantes de la placa alveolar en Cuenca**

En el año 99 Forcasa introduce en el mercado un nuevo producto, la placa alveolar, que ha tenido gran aceptación. Este producto "es como si se fundiera una viga de Forcasa y una de las bovedillas de Extrinsa". Si se pone en posición horizontal es para forjado y si es vertical para cerramiento. Las piezas salen numeradas según la estructura de hierro, se van

colocando sucesivamente una detrás de otra, de tal manera que se construye la nave en breve tiempo y con poca mano de obra. Es un producto nuevo con apenas dos años de existencia. Entre sus ventajas se encuentra la versatilidad y su rapidez en la colocación. Se elabora con unas autorizaciones de uso, que es como la patente que tiene la empresa.



JAVIER POZO