

La firma ha invertido cerca de 200 millones de pesetas en sus instalaciones de Manzanares

Vaflor duplica su facturación con sus 'originales' estuches de madera

ALICIA SÁNCHEZ
Ciudad Real

Los vinos de La Mancha que se posicionan día a día en segmentos de mercado de mayor calidad necesitan complementos al producto como es su presentación. Esta se materializa en formatos originales y variados como son los estuches de madera que, por cierto, pocas empresas autóctonas de Castilla-La Mancha fabrican.

Una de ellas es Vaflor, constituida en 1991 y trasladada recientemente al polígono industrial de Manzanares (Ciudad Real). La inversión realizada en el último año por la dirección de Vaflor ha alcanzado los 200 millones de pesetas y se ha traducido en unas modernas y amplias instalaciones de 4.000 metros cuadrados

que ofrecen a las empresas agroalimentarias más de 70 referencias genuinas y diferentes de envases y estuches de madera para sus productos (vinos, que-

En una región vitivinícola como ésta son pocas las empresas que se dedican a fabricar envases de madera para botellas

...sos, aceite..).

El mismo año de su constitución la firma patentó una original cajita redonda de madera para quesos. También ha patentado un estuche con dos botellas de vino y un queso.

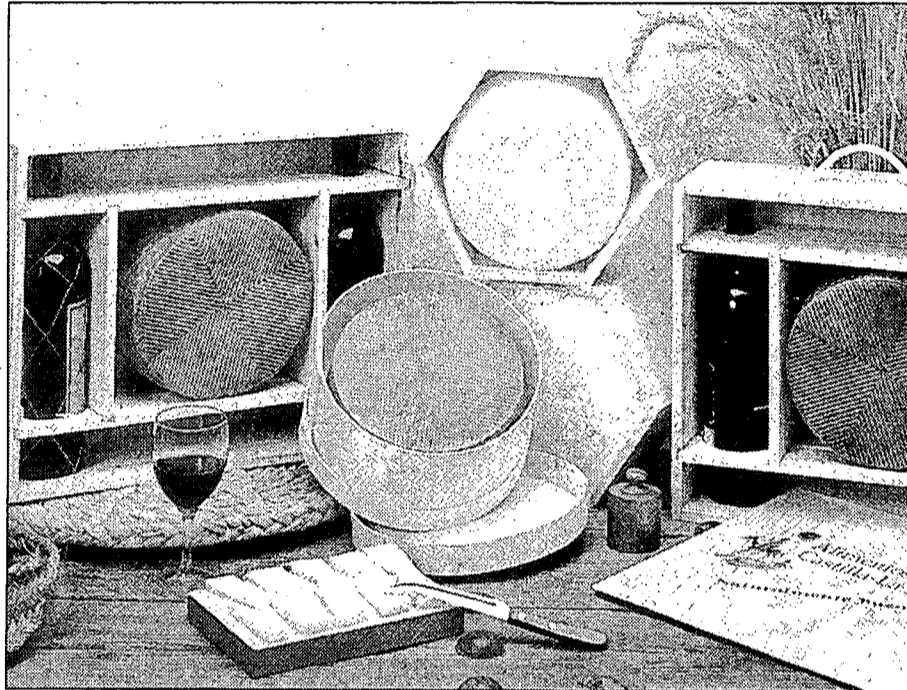
La expansión de la empresa se ha materializado en 1999 en las cuentas obtenidas, 170 millones de facturación, que han conseguido doblar la del año anterior. Para el presente,

la empresa prevé alcanzar los 250 millones en su volumen de negocio. Las nuevas instalaciones están dotadas de toda la tecnología necesaria para reali-

zar impresiones a fuego, serigrafías, formatos y calidades de las más variadas para ofrecer "a la carta" el producto demandado. "Uno de nuestros secretos

Vaflor prevé alcanzar los 250 millones de facturación, ofreciendo más de 70 referencias

La empresa ciudadrealeña exportará a Francia y Alemania en breves fechas



En la imagen una muestra de los productos de la empresa.

ha sido ofrecer a nuestros clientes los envases a medida que ellos necesitan", señalaba a *Economía y Empresas de Castilla-La Mancha* el gerente de Vaflor, Ramón Valencia.

Los modelos son diseñados en los departamentos de esta empresa ciudadrealeña, que se encarga desde la concepción del mismo hasta la fabricación y su distribución.

"En Castilla-La Mancha existen pocas empresas que se dedican a esta actividad, lo que nos ha permitido posicionarnos en una

muy buena situación ya que competimos en precio con las empresas tradicionales de este gremio -muy consolidadas en La Rioja o Cataluña- porque el coste del transporte se lo ahorran las empresas castellano-manchegas que deciden confiar en nosotros", señalaba Ramón Valencia.

Entre los proyectos de futuro se encuentra el ampliar sus mercados naturales, actualmente localizados en Castilla-La Mancha, a otras comunidades españolas, entre ellas Andalucía y Extremadura.

Exportar a países de la Unión Europea, como Alemania y Francia, también es otro de los retos marcados por la empresa a corto plazo, para lo cual ya ha iniciado conversaciones con el Instituto Exterior de Comercio (ICEX).

La calidad de los estuches de Vaflor es avalada por la ISO 9002 cuya obtención la prevén conseguir en menos de un año tras las reformas en la producción que se están llevando a cabo en la actualidad bajo la supervisión de una consultora.

OPINION

MÓNICA MORENO

Empresas llaman a empresas

En este periplo vacacional viajando por carreteras me he dado cuenta



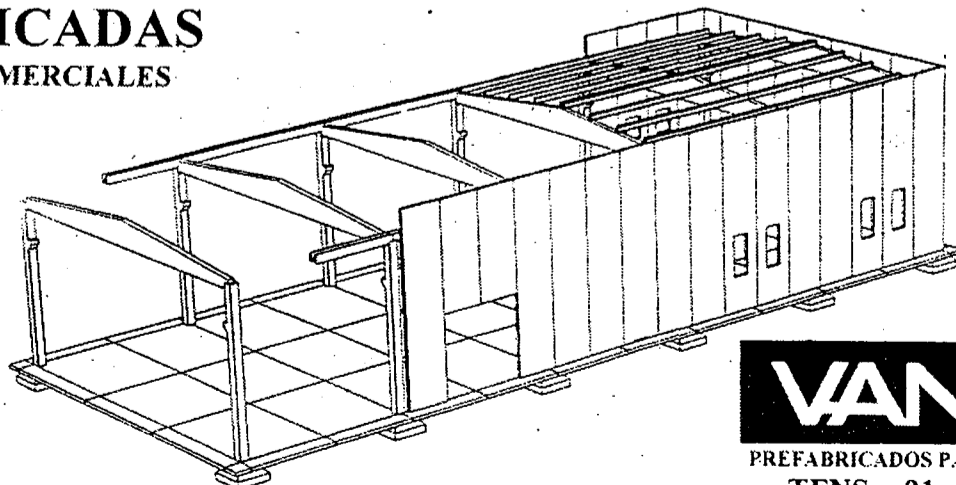
de lo importante que son los polígonos industriales para los municipios. Pueblecitos que hace unos años eran muy pequeñitos han crecido como la espuma, igual que su tejido industrial. En una ocasión, escuché a un concejal de urbanismo algo que me pareció una perogrullada, pero que es muy cierto. Decía que "un municipio crece en función de las empresas que vengan a él". No hace falta irse muy lejos para comprobar "in situ" como empresas que están en polígonos industriales llaman a otras empresas. Este es el caso del impulso que el Ayuntamiento de Noblejas en Toledo está dando al municipio, con un futuro sorprendente. Su estrategia no ha sido muy complicada: vender el precio del suelo industrial a un precio inferior al del resto de zonas. Y es que para conseguir atraer a grandes compañías, hay que "dejarse caer", sino como se dice vulgarmente "no te comes un roscó". En Noblejas se van a instalar empresas norteamericanas como Enron, alemanas como Schömburg y hasta francesas, que se instalará en breve, y de la que no se sabe el nombre, sólo que es de lácteos.

NAVES PREFABRICADAS GANADERAS, INDUSTRIALES, COMERCIALES

VIGAS DELTA canto variable
VIGAS ITALVAN naves planas
VIGAS DE CARGA
PILARES, MÉNSULAS
CORREAS
VIGA H, PORTACANALON
PANELES CERRAMIENTO
PLACAS ALVEOLARES
VIGUETAS TS-DT

Visite nuestra página web

<http://www.vanguard.es>



OTROS PRODUCTOS

- ADOQUINES
- TERRAZOS
- MOBILIARIO URBANO
- OBRAS PUBLICAS
- FACHADAS
- FORJADOS
- SEPULTURAS
- CUBIERTAS

VANGUARD

PREFABRICADOS PARA CONSTRUCCION Y URBANISMO

TFNS. : 91. 411 47 97 / 91. 564 40 37

FAX: 91. 411 71 59

(Fábricas: C.Real, Toledo, Albacete, Cuenca)