

El crecimiento del negocio de la empresa se prevé como en años anteriores de un 15%

Azudis S.A. prevé superar los 700 millones de facturación

ALICIA SÁNCHEZ

Azuqueca (Guadalajara)

El supermercado Azudense de Distribución S.A. (Azudis), de 1.200 metros cuadrados, situado en Azuqueca de Henares, prevé superar el volumen de ventas del pasado año, que se cifraron en 700 millones de pesetas.

El gerente de este supermercado, Roberto Maganini, pasó a formar parte hace tres años del grupo de supermercados Intermarché, abriendo su actual superficie, de más de 1.200 metros cuadrados hace dos años y medio en Azuqueca de Henares (Guadalajara).

Su trayectoria profesional -"vocacional, aunque con anterioridad yo venía del área de ventas en el sector petrolífero", apuntaba Roberto Maganini-, comenzó hace tres años en el sector del comercio tras realizar unos cursos de formación del "grupo de

El supermercado pone al público más de 3.500 referencias con tiendas especializadas en charcutería, pescadería, etc

tenderos" que integra Intermarché.

La filosofía de Azudis, integrada en Intermarché, es hacer llegar a los clientes la vocación de "expertos tenderos, cada uno en su puesto, en la pescadería, charcutería, panadería, etc, con una atención cercana a nuestros clientes", afirma-

Maganini. De hecho, de los actuales 23 empleados de Azudis S.A., la mayoría son de la localidad azudense, lo que permite cumplir con

la filosofía de "cercanía" de la empresa.

La firma ha experimentado unos incrementos anuales de 15%,

pasando en su facturación de 500 a 600 millones, de 1998 a 1999 y de ésta última cifra a 700 millones en el año 2000.

Roberto Maganini prevé mantener este ritmo

“ ”
La firma está ubicada en una superficie de 3.600 metros cuadrados, de los que 1.600 se dedican a la venta

“ ”
Los 23 empleados de la firma son azudenses, "para dar un trato de confianza a nuestros clientes"



Foto de Archivo. Azudis comercializa más de 3.500 referencias.

de crecimiento, "aunque no ampliaremos físicamente ya que por nuestra ubicación, junto a una ro-

Los planes de expansión de la empresa se centran en fidelizar a sus clientes

La empresa de Azuqueca de Henares prevé por el momento consolidar la cuota de clientes que ha conseguido durante los dos años y medio que lleva abierto el local, a través de la calidad y la cercanía y confianza en el trato con sus clientes. No se descartan abrir nuevos establecimientos, por cercanía, entre otros lugares Madrid, aunque son proyectos a largo plazo que no están definidos por la dirección de la empresa. Hasta el momento ofrecer ese "trato del pescadero de toda la vida para que la gentes del lugar se identifique aún más, es el objetivo de la empresa".

de disponemos en la actualidad". En esta superficie se incluye también el parking, que tiene una capacidad para 75 vehículos a ras del suelo, "que es donde prefieren la mujeres", afirmaba Maganini, gerente de Azudis, y además director de Recursos Humanos de Intermarché.

El supermercado comercializa más de 3.500 referencias, intentando ofrecer no sólo los productos típicos del mercado, sino otros de bazar o de temporada para fidelizar a los clientes.

Versoni exporta en torno a un 20% de su producción

M.M.A.

Malagón (Ciudad Real)

La empresa Versoni, ubicada en la localidad ciudadrealense de Malagón, exporta en torno a un 20% de su producción de sillas y sillones para oficina. La cuota de exportación de la empresa va en aumento, estando presentes fundamentalmente en Francia e Inglaterra, aunque según ha indicado el gerente de Versoni, Felipe González, "últimamente estamos haciendo contactos en Arabia Saudí y en los Emiratos Árabes, y estamos en en negociación con México y Argentina, entre otros."

Versoni es una de las empresas que participa en misiones comerciales que organiza la Cámara de Comercio de Ciudad Real y en la actualidad se encuentran preparando una misión comercial a México que tendrá lugar en el mes de septiembre.

"Consideramos las misiones comerciales una buena forma para establecer enlaces y conocer nuevos mercados, tanto en los que tenemos posibilidades como en los que no es posible vender", señaló González.

Versoni es una empresa con un nivel técnico de producción que les permite fabricar asientos para oficinas adaptados a problemas específicos que satisfacen las diversas exigencias individuales y laborales.

NAVES PREFABRICADAS GANADERAS, INDUSTRIALES, COMERCIALES

visite nuestra pagina web
www.vanguard.es

NOVEDAD

NAVES PLANAS PREFABRICADAS
HASTA 40 m DE LUZ



(Fábricas: C. Real, Toledo, Albacete, Cuenca)

OTROS PRODUCTOS

- * Adoquines
- * Terrazos
- * Mobiliario urbano
- * Obras Públicas
- * Fachadas
- * Forjados
- * Sepulturas
- * Cubiertas

VANGUARD

PREFABRICADOS PARA CONSTRUCCIÓN Y URBANISMO
Tfnos: 91.411 47 97 / 91.564 40 37
Fax: 91.411 71 59