

UPA pide acabar con prácticas empresariales abusivas en vendimia

Teme porque se extiendan los primeros precios, inexplicablemente bajos, de la D.O. La Mancha.

JARAIZ

El secretario general de UPA Castilla-La Mancha, Julián Morcillo, y el responsable de Vino de la Unión de Pequeños Agricultores y Ganaderos, Alejandro García-Gasco Alcalde, han hablado en Valdepeñas del grave momento que atraviesa el sector vitivinícola en un inicio de campaña de vendimia marcado por la falta de precios, sin tablillas en muchos casos.

UPA ha solicitado una reunión urgente con la AICA (Agencia de Información y Control Agroalimentario) para exponer la situación marcada por el incumplimiento de la ley 12/2013 de la Cadena Alimentaria, en perjuicio de los viticultores, que no saben a qué atenerse y sienten como si jugaran con su trabajo.

Los dirigentes de UPA han denunciado en Valdepeñas la situación con la que ha comenzado la campaña de vendimia en la región. Morcillo ha dicho que "se prevé una campaña normal, pero los viticultores nos trasladan la preocupación de que no tenían contratos, que si existían con referencia a tablillas (precios), estas no están puestas en practicamente ninguna industria de la región".

UPA denuncia la inexistencia de contratos para una mayoría de viticultores con las variedades tempranas de uva, a los que solo les han entregado un albarán con los kilos y una muestra del grado de Baumé.

Según marca la ley de la Cadena Alimentaria es obligatorio disponer de un contrato previo con un precio cierto y con fecha de pago a un mes de la entrega.

"No queremos volver atrás. Exigiremos a todas las industrias que cumplan con la ley. En las últimas horas se han conocido algunos movimientos de un par de industrias, de precios en Mancha confirmados, y creemos que se comete una barbaridad con precios iniciales del 17% menos en tinto y el 15% menos en blanco, lo que supone un desastre para los viticultores. No entendemos estos precios".

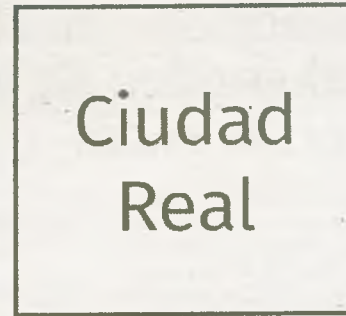
Ello unido a que en España hay 3,3 millones menos de hectólitros de existencias y en Castilla-La Mancha hay dos millones de existencias menos, con respecto al año pasado.

"Hoy vemos los primeros precios, con unas bajadas tremendas en comparación con otros años, que no reflejan la reali-



dad porque el vino no ha bajado tanto. No se justifica la bajada de precios", han remarcado los responsables de la Unión de Pequeños Agricultores. Alejandro García-Gasco recordaba que venimos de la campaña más baja del siglo, la de 2017, más tres campañas de bajadas; con lo cual "no entenemos estos precios ruinosos para el sector, lo que demuestra que no hemos hecho nada. Cuando las exportaciones de Ciudad Real batían récords, esto no se traslada a los viticultores".

El responsable de Vino de UPA ha denunciado que "las bajadas se convierten en una tradición y da la sensación de que la industria pretende abusar de las prisas del viticultor. Porque tienen un producto perecedero".



Estés donde estés

CONSTRUYE TU FUTURO, ESTUDIA TU GRADO



CURSO 2018/19
Matrícula abierta

Infórmate: www.uned.es
Universidad Nacional de Educación a Distancia



4 DÍAS

PEUGEOT PROFESIONAL

GAMA PROFESIONALES.
FINANCIACIÓN EXCLUSIVA 0% TAE
A 48 MESES - HASTA 10.000€ FINANCIADOS.
IMPORTE RESTANTE AL CONTADO*

CONDICIONES EXCLUSIVAS PARA
VEHÍCULOS EN STOCK

MOTION & EMOTION

SI MADRUGAS, MADRUGAMOS CONTIGO



DISFRÚTALOS EN TU CONCESIONARIO

A partir de las 7 de la mañana del 24 al 27 de septiembre



PEUGEOT

*Oferta válida para empresas y autónomos que adquieran un vehículo turismo o comercial entre el 24/09/2018 y el 27/09/2018. Oferta sujeta a financiación con PSA Financial Services Spain EFC, S.A. Duración: 48 meses TIN 0%, comisión apertura 0%, TAE 0%, importe máximo a financiar: 10.000€. Importe restante al contado. Intereses subvencionados por PSAG AUTOMÓVILES COMERCIAL ESPAÑA, S.A. Oferta no acumulable.

Gama Vehículos Comerciales: Consumo mixto (l/100 Km) entre 4,3 y 8,7. Emisiones de CO₂ (g/Km) entre 112 y 229.