

con la idea de la ganadería tradicional. Esto es un negocio, y como en cualquier empresa hay que estar al día, conocer los avances disponibles y estar a la última en tecnología.

La explotación dispone de nodriza ¿Qué ventajas e inconvenientes tiene? Además disponen de un pasteurizador de calostro ¿Qué misión tiene?

Decidimos instalar la nodriza por las numerosas bajas de corderos por diarrea y también para optimizar el trabajo, pues en la paridera se necesita personal muy cualificado, dedicado al 100% a esta tarea. Para nosotros es mucho más laborioso una paridera con las madres que con la nodriza, donde una vez que se establecen las pautas lo único que se necesita es ser constante. Llevamos 2 años con la nodriza, con 6 parideras al año, por lo que ya hemos cogido una buena mecánica de trabajo.

En cuanto al pasteurizador de calostros, lo instalamos gracias al asesoramiento de un especialista de Granada al que consultamos porque seguíamos teniendo muchas bajas, y se desplazó a nuestra explotación desinteresadamente para estudiar nuestro caso. A pesar de que supuso una inversión, gracias a esto hemos evitado casi al 100% los problemas de diarreas. No es un pasteurizador convencional, pues elimina del calostro los microorganismos nocivos pero respeta la flora beneficiosa. Además, nos enseñó a clasificar el calostro según su calidad gracias a un densímetro.

Muchos ganaderos están en contra de la nodriza en ovino manchego, les dices que es rentable (tanto por la disminución de bajas de corderos como por el aumento de la leche vendida/oveja) y te toman por loco. Eso sí, se necesita muchísima higiene en todo el proceso. Nosotros limpiamos y desinfectamos la ubre de la oveja recién parida y ordeñamos manualmente el calostro, el cual pasa por el pasteurizador y se le proporciona al cordero dos veces en las primeras 24 horas de vida (200 ml), en biberones individuales, y de ahí pasa a la nodriza. Cuando la oveja recién parida ya no suministra un calostro que tenemos baremado como de primera, se elimina hasta que pasa a ordeño mecánico.

Para nosotros, las mejores decisiones que hemos tomado en nuestra ganadería han sido entrar en AGRAMA y montar la nodriza.

Respecto a la Agrupación de Productores Manchegos (APROMANCHA), a la que su explotación está asociada ¿Cómo cree que está evolucionando?

La Agrupación es una de las mejores cosas que se han podido hacer, y no sólo ha beneficiado a los que estamos dentro, sino también a los que, estando fuera de la Agrupación, usan nuestro precio de venta de leche como referencia. Hasta que empezó a funcionar la agrupación, se daban casos de abusos desde algunas queserías, por lo que se ha conseguido regularizar el mercado.

Considero que todos los ganaderos de AGRAMA deberíamos pertenecer a APROMANCHA, pues de ese modo controlaríamos prácticamente el mercado de leche de oveja manchega, podríamos hacer mucha más fuerza para conseguir mejores precios de venta, y no sólo eso, sino que debemos tener en cuenta que la Agrupación trabaja también para la compra de forrajes (y otros servicios) en común. Por tanto, no vamos a pretender cobrar la leche más cara que nadie, pero sí la venta más fiable y con mayores ventajas asociadas.

La solución para el sector ovino es estar agrupados. De lo contrario, terceras personas te ponen el precio a todo, tanto a lo que compras como a lo que vendes. Desde aquí me gustaría animar a los ganaderos que aún no están dentro de APROMANCHA que se unan, para conseguir tanto ventas como compras más fiables y en las mejores condiciones.

Creo que además sería bueno que se organizaran cursos de formación a lo largo del año, además de una bolsa de pastores/as, con personal cualificado.

¿En qué aspectos cree usted que AGRAMA debería que incidir para continuar con la mejora de las explotaciones?

Creo que el próximo paso que debería dar la Asociación es la disposición de un profesional neutral (que no dependa de ninguna comercial ni fábrica de piensos), que asesorara a los ganaderos para buscar una ración económica, que no deje de ser la óptima para el estado de los animales y que tenga en cuenta las características y condicionantes de cada explotación (instalaciones y equipamientos disponibles, materias primas de la zona y piensos de campaña, posibilidad de propia siembra...) para optimizar su coste.

En definitiva, disponer de un profesional que se dedicara a investigar y ayudar al ganadero en alimentación, no para hacer raciones tipo, sino raciones realistas y dependientes de los productos de la zona y de las posibilidades de cada explotación.



TÚ DECIDES

Programa Chronogest 

PROGRAMA DE GESTIÓN
TECNICO ECONÓMICA

GT€

GT€ es tu herramienta para ayudarte en la toma de decisiones y optimizar tu explotación.

 **MSD**
Animal Health