

estoy seguro de que la Agrupación nos va a servir para defender mejor nuestra leche, o al menos de una manera más lógica. El ganadero, de forma individual, no puede influir de ningún modo en el precio que va a percibir por su producción. Estamos en manos ajenas, a pesar de que somos el primer eslabón y sin nosotros no habría cadena. El queso te dice que ese es el precio máximo que puede pagar por la leche para que su actividad sea medianamente viable, pero a nosotros ¿quién nos pregunta por nuestros números? ¿Quién se preocupa de que si unos meses hemos tenido que pagar más por los piensos, obtengamos más beneficio de nuestras ventas? Por eso es muy importante la unión, porque nos sirve de defensa.

Seguramente durante el primer año no tengamos resultados importantes, porque los comienzos son difíciles como ya he dicho, pero es importante seguir unidos, pues a la larga va a ser mejor. No podemos dejar de ver la agrupación como algo que nos reportará un beneficio constante y a largo plazo, no podemos basarnos en que este mes gano "dos" y al siguiente "tres", sino algo que nos aportará seguridad y estabilidad en el tiempo.

Como objetivos, tenemos que aumentar el volumen de ganaderos en la agrupación. Lo ideal sería que la mayoría de los ganaderos de AGRAMA entráramos en la Agrupación, ya que los socios proporcionamos un gran tanto por ciento del volumen de leche de la D.O..

Se ha empezado trabajando sólo con la leche, pero debemos seguir con otras metas: venta de corderos, compra de materias primas, contratación de algún tipo de servicio... son factores de los que también nos podremos beneficiar.

Las agrupaciones van a ser muy importantes de cara al futuro del sector, nos van a permitir avanzar y ser competitivos. Este sector es muy conservador, en el sentido de que hay mucho "inmovilismo", es decir, no hay gente con iniciativa, más bien con ganas de no complicarse la vida, y esto es lo que hemos de cambiar, hay que moverse y modernizarse, intentar estar integrado en los sistemas actuales de mercado.

### Además ¿qué más cree que debe hacer un ganadero de ovino para rentabilizar la actividad?

Es muy importante mantener en igualdad de atención los 4 pilares básicos: alimentación, sanidad, reproducción y selección, pero además, las nuevas tecnologías son importantísimas, sin ellas no habríamos podido llegar a este nivel. El lector de identificación electrónica, bien utilizado, es una herramienta excelente. Hemos avanzado muchísimo en cuanto al uso de tecnologías, aunque aún hay muchos ganaderos que se resisten a utilizarlas y delegan en terceros lo que ellos mismos podrían hacer. Yo era muy torpe con la informática, pero con la práctica, y viendo la gran utilidad de los programas, te adaptas a su uso.

### Respecto a las figuras de calidad DO e IGP queso y cordero manchegos ¿cree que pueden sostener al sector?

Si mantenemos las producciones en el nivel actual, y la exportación de queso sigue siendo importante, gracias a la D.O. queso manchego se podrá mantener el sector. Hoy en día, hasta las queserías pequeñas están exportando. En cuanto a la IGP cordero manchego, todavía queda mucho camino por recorrer para posicionar mejor el producto.

Básicamente, sin la D.O. no hay futuro. Podemos decir que hay dos "bandos", por un lado, los ganaderos y las queserías pequeñas, tradicionales, que se dedican sólo a hacer queso de oveja manchega; y por otro lado los grandes industriales. A estos últimos, si se hunde la denominación no les afectaría. En la defensa de las características de nuestro producto tenemos que estar los ganaderos y los queseros que se dedican en exclusiva al queso manchego, porque si desapareciera la D.O. tal y como hoy la conocemos, sería nuestra ruina.

### ¿Cómo cree que se puede ayudar en estos momentos a los ganaderos?

Es una época muy incierta, porque aunque los precios están estabilizados, lo están a la baja, sobre todo el cordero, y además hay una cosa que se nos escapa de las manos, el precio de las materias primas, y que en un momento dado nos puede hundir y que no se puede prever.

A todos nos viene bien recibir subvenciones, pero creo que este camino no es el correcto, porque nos hace ir en su busca en lugar de en busca de la gestión eficiente de nuestro trabajo. No soy partidario de mantener un sector a base de subvenciones, porque además entran en competencia gente que realmente son merecedores, con grandes propietarios que dedican la ganadería como una actividad secundaria, en la que poco les importa el beneficio obtenido.

El futuro está en saber defender nuestros productos, en nuestro caso, queso y cordero manchegos, luchar por que sigan en marcha los sellos de calidad tal y como hoy los conocemos, sin "intromisiones" de otras razas, y con capacidad de exportación.

## Trabajamos para el desarrollo del sector de los pequeños rumiantes



**Hapasil®**



**Galazel**



**Coopermicin L.A.**



**Aminolid®**



**Encuentros Profesionales**



**Tenicol™**



**Formación On-Line**



**Nilzan® Plus**



**Servicio Diagnóstico**



**ZELTIVERMOL®**



**Heptavac P Plus**



**PANACUR® Suspensión**



**FOLIGON®**



**Ovipast Plus**



**PANACUR® Suspensión**



**ENZOVAX**



**Tizoval®**



**Zoogama®-D**



**Programa Chronogest**



**POLIBASCOL 10**



**Chronogest 20mg**  
liberación controlada



**FOOTVAX®**



**MSD**  
Animal Health

