

Jornada formativa sobre "Cómo elaborar Ofertas Internacionales"

Un total de 25 empresarios asistieron a la misma



Imagen de los asistentes en esta actividad formativa orientada a lograr el éxito en los mercados internacionales.

La Cámara de Comercio e Industria de Ciudad Real ha organizado una jornada bajo la denominación "Cómo elaborar Ofertas Internacionales". Esta interesante jornada ha contado con la participación de 25 empresarios de la provincia.

La elaboración de ofertas comerciales, así como la fijación de precios, son puntos clave para lograr el éxito en los mercados internacionales. Además, la oferta que se presenta al cliente, y las condiciones que se estipulen en ella son elementos fundamentales para un correcto entendimiento entre las partes y para el buen desarrollo de la operación internacional.

Dentro de los diferentes puntos tratados durante su celebración están:

- La oferta internacional: Elementos de

la oferta (descripción del producto, cantidad, condiciones de expedición, precio y divisa, condiciones de entrega, plazo de entrega y validez); Aceptación y, Presentación

- El precio como componente mix de las empresas
- La fijación del precio: Los Incoterms

La oferta que se presenta al cliente, y las condiciones que se estipulen en ella son elementos fundamentales para un correcto entendimiento entre las partes y para el buen desarrollo de la operación internacional

como base para el cálculo del precio de exportación; Metodología para el cálculo de los precios de exportación (cálculo de origen a destino, de destino a origen); y, Aplicación informática para el cálculo de los precios de exportación

- Resolución de caso práctico

Estas han sido las causas de la celebración de este seminario, en el que se ha distribuido la aplicación informática que permite realizar el cálculo de precios de exportación y, posteriormente, generar una oferta en cuatro idiomas distintos: castellano, inglés, francés y portugués.

A los veinticinco empresarios asistentes se les han presentado todos los documentos de exportación, y de igual manera, se les ha explicado cómo cubrirlos y en qué entidades deben entregarlos.