

# “COMENCÉ CON 300 POLLOS EN UNA HABITACIÓN Y HOY SIGO LUCHANDO”



## José Luis Redondo

PROPIETARIO DE EXPLOTACIONES AVÍCOLAS REDONDO

“EL AZAR ME LLEVÓ A CRIAR POLLOS Y ÉSTE HA SIDO MI DESTINO, EN EL QUE CREO”

● **¿Le gusta comer pollo?**

Sí, el pollo y los huevos también.

● **¿El empresario nace o se hace?**

No lo sé. Pueden influir muchas cosas en la vida. Yo me quedé a los ocho años sin padre y no quería estudiar para disgusto de mi madre. Criar pollos fue para mí una válvula de escape. No sé si hoy volvería a hacerlo para llegar donde he llegado. Pero no me quejo.

● **¿Ha pensado en jubilarse?**

No, todavía no. Tengo 60 años y éste es un negocio que te engancha. Reconozco que siempre he estado muy encima de él, aunque mis dos hijos trabajan conmigo ya. Soy de los que piensa que una venta hay que hacerla rápido porque si esperas diez minutos puede ser tarde. Así he actuado siempre y hoy nuestro patrimonio es importante. He de reconocer que hemos ganado dinero con los pollos.

● **¿Qué le falta hacer como empresario?**

Con El Corte Inglés estamos desarrollando productos nuevos, como pollo relleno, preparado y listo para asar. Además todos los potitos de pollo de la firma Alter se preparan con nuestros pollos. También estamos pensando montar una planta de precocinados. Mi hija lo tiene claro ya ha hecho las cuentas.

● **¿Siempre tuvo claro que le gustaba criar pollos?**

Fue el azar. Estuve trabajando en una oficina de una familia que los criaba y dije: “pues yo también”. Por otro lado creo en el destino y entiendo que este era el mío. Cada uno tiene el suyo.

No le gustaba estudiar y comenzó a criar pollos en una habitación. Tenía 300. Hoy produce 360.000 pollos de un día a la semana y tiene 270 trabajadores. José Luis Redondo ha sido un empresario con visión de futuro. Del pollo lo conoce todo porque lo cuida desde antes de que nace hasta que va al matadero.

● **Seguro que en cuatro décadas la empresa ha cambiado mucho, ¿cómo recuerda aquellos comienzos?**

Fueron duros. Comencé criando 300 pollos en una habitación y desde entonces todo ha sido lucha y trabajo. Compraba los pollos y los engordaba. Hasta 1982, cuando comenzamos a producir huevos e incubarlos. Ya desde 1970 fabricábamos nuestros propios piensos y abrimos otra en el año 1990. Así hemos seguido creciendo hasta 1999, fecha en que compramos un matadero en Leganés (Madrid) que reformamos por completo.

● **¿Hay alguna parte de la vida del pollo que se le escape? Porque usted lo atiende desde el huevo hasta el matadero, ¿no es cierto?**

Hacemos la trazabilidad completa, no se nos escapa nada. No atendemos al

pollo desde el huevo, sino desde antes de nacer y hasta el matadero.

● **¿Dónde están sus clientes?**

En Madrid la mayor parte. El resto en Castilla-La Mancha, Sevilla, Tenerife y Las Palmas. También exportamos una cantidad considerable al Reino Unido y, de vez en cuando, a Francia y África. Entre nuestros clientes contamos con El Corte Inglés, los supermercados Ahorra Más o Híper Usera. Para El Corte Inglés tenemos una marca propia que se llama Avefina.

● **¿Qué es más difícil: comenzar o mantenerse?**

Los comienzos son muy difíciles. En mi caso pienso que si tuviera que hacerlo hoy sería inviable. Ya en el año 55 era difícil pero en estos momentos es un negocio muy industrializado que necesita mucha inversión.

Prado Arriero • Foto: José Carmona