

CONSUMO SEGÚN MANIFESTÓ AYER EN TOLEDO EL PRESIDENTE DEL CONSEJO REGIONAL DE CÁMARAS DE COMERCIO

Los comerciantes de C-LM, los mejor preparados para el euro

Aunque sólo el 45% de las empresas reconoce estar preparadas para la moneda única

EL DÍA
TOLEDO, EFE

Los comerciantes de Castilla-La Mancha son los más preparados de España para asumir la llegada del euro, según afirmó ayer en Toledo el presidente del Consejo Regional de Cámaras de Comercio, Juan Antonio León-Triviño.

En rueda de prensa, León-Triviño aseguró que todas las estadísticas del Consejo Superior de Cámaras de Comercio avalan este dato, si bien una de estas encuestas dada a conocer la semana pasada indicaba que sólo el 45 por ciento de las empresas de Castilla-La Mancha reconocen estar preparadas para la moneda única. En este sentido, León-Triviño indicó que se trataba de datos del mes de octubre, y aseguró que este porcentaje se ha incrementado sustancialmente como se podrá comprobar en la próxima encuesta del Consejo Superior de Cámaras de Comercio. León-Triviño hizo estas consideraciones en una rueda de prensa junto con el consejero de Sanidad, Fernando Lamata, para presentar el Programa de Fomento de la Calidad en el Comercio de la región. Según León-Triviño, los comercios de Castilla-La Mancha deben aumentar su calidad, fiabilidad y presencia por el reto que supone tanto la llegada del euro como la implantación de la Alta Velocidad en la Comunidad Autó-



Los comercios de la región están preparados para la llegada del euro.

• Se presentó el Programa de Fomento de la Calidad en el Comercio de la región

• Lamata aseguró que el concurso para sanitarios locales ha sido "transparente"

noma, un reto que obligará a la modernización de los comercios, como ya ocurrió con el caso de Ciudad Real. Reconoció que tal vez los comercios pasen un mal año con la entrada en vigor del euro, por el hecho de que los consumidores se fíen más de las grandes superficies, pero luego las cosas "vuelven a su cauce" y finalmente se genera un comercio de "mucha más calidad".

Precisamente, el Programa de Fomento de la Calidad del Co-

mercio de la región, impulsado por la Junta de Comunidades y las Cámaras, intenta dar respuesta a estas situaciones, según el consejero de Sanidad, quien recordó que el pequeño comercio necesita mayor soporte que las grandes empresas para dar mayor seguridad y fiabilidad de cara a los consumidores. La Consejería de Sanidad y las Cámaras de Comercio tienen previsto dirigirse por escrito a 25.000 comerciantes de toda la región para

presentarles el Programa de Fomento de la Calidad, cuyo principal objetivo es aumentar la competitividad del sector, desde las claves de la protección de los derechos del consumidor y el incremento de la formación e información de los empresarios.

Los empresarios del comercio en la región recibirán, además de las explicaciones del programa, folletos sobre la conveniencia de utilizar las juntas y cortes arbitrales de consumo así como un cartel sobre el euro. Este Programa de Calidad del Comercio es fruto de un convenio suscrito entre la Consejería de Sanidad y las cámaras de la región, dotado con 9.015 euros (1,5 millones de pesetas).

TRASPASO DE COMPETENCIAS

El acuerdo de Sanidad podría ser realidad mañana

EL DÍA
TOLEDO, EFE

El acuerdo para traspasar las competencias de Sanidad a Castilla-La Mancha podría ser realidad mañana miércoles si el Ministerio de Sanidad asume determinadas demandas sobre inversiones y contabilización planteadas por el Gobierno de Castilla-La Mancha. Así lo dijo ayer el consejero de Sanidad, Fernando Lamata, quien acudirá a la ponencia técnica sobre el traspaso que se celebrará el miércoles con la voluntad de cerrar el acuerdo, si bien todavía es necesario "afinar" algunos aspectos. A pesar del "parón" en la negociación que se produjo tras el verano, Lamata considera que "hemos avanzado" pero aún es necesario ver si la administración central admite una serie de demandas que plantea la Comunidad Autónoma sobre inversiones y aspectos de contabilidad.

Por otra parte, se refirió al polémico concurso oposición para sanitarios locales y reiteró que se ha celebrado con "total transparencia", con unas bases sujetas a la legislación autonómica y acordadas con los sindicatos, un temario discutido y también pactado y un examen establecido por un tribunal. En este sentido, dijo que nadie de la Administración regional va a influir en cómo se pone un examen porque eso sí sería motivo de denuncia. "Hasta donde yo conozco no se ha producido ninguna irregularidad", aseveró Lamata, quien explicó que la única impugnación presentada se refiere a un miembro de un tribunal de Cuenca que fue profesor en un curso, pero aclaró que no existe incompatibilidad porque este seminario no tenía finalidad preparatoria para opositores.



Peugeot 106 Max.

Con equipo de audio y cargador de 10 Cds.

Rock, tecno, pop, big beat, trip-hop, drum and bass... Cambia al ritmo que más te guste y llévate la música a otra parte. Pero llévala con todo puesto: airbag de conductor y pasajero, cierre centralizado con mando a distancia, elevalunas eléctricos delanteros, cinturones de seguridad con pretensores pirotécnicos, antiarranque electrónico y lunas tintadas.



Peugeot 106 desde 1.190.000 Ptas.

Red de Concesionarios Peugeot de Castilla La Mancha

© 7.152.04 Peugeot 106 MAX 3p 1.1 gasolina. Precio recomendado Castilla La Mancha. Impuestos, transporte y Plan Prever incluidos. Válido para vehículos matriculados hasta fin de mes.

106 
PEUGEOT